

НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



В номере

Энергоконцепция и Евразийский Союз - IV

Участники девелопмента недвижимости за рубежом и в РФ

Актуальные вопросы развития регионального предпринимательства в условиях ВТО

Коммуникативный аспект формирования толерантности у студентов ВУЗа

3/2014

Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 3 (49) / 2014

Учредитель и издатель

Издательство «Инфинити»

Главный редактор

Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет

Р.Р.Ахмадеев

И.В.Савельев

И.С.Гинзбург

А.Ю.Сафронов

И.Ю.Хайретдинов

К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

450054, Уфа, Пр.Октября, 84, а/я 28

Адрес в Internet: www.naupers.ru

E-mail: post@naupers.ru

© Журнал «Научная перспектива»

© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)

Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия

ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.

Отпечатано в типографии «Принтекс»

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<i>Р.Р. Сайфуллаева, Ш.Р. Сайфуллаев. Энергоконцепция и Евразийский Союз - IV</i>	6
<i>В.И. Ларин, Е.М. Стажков. Участники девелопмента недвижимости за рубежом и в РФ</i>	24
<i>О.В. Степнова, А.Н. Никулина. Роль информации и знаний в общественном развитии</i>	27
<i>С.А. Стрекалова. Передача прав владения и пользования имуществом в качестве вклада в уставный капитал</i>	30
<i>В.В. Насонов. Актуальные вопросы развития регионального предпринимательства в условиях ВТО</i>	32
<i>Е.Г. Шохирева. Психологические аспекты совершения покупок в рамках категорийного менеджмента</i>	35
<i>Ю.А. Гужавин. Процесс и сложности подбора персонала</i>	39
<i>И.Н. Гольцова. Совершенствование методики учета финансовых результатов</i>	42
<i>Е.В. Дельдюгинова, М.В. Дельдюгинова. Современная организация управленческого учёта в целях обеспечения экономической безопасности предприятия</i>	45
<i>А.Ю. Каштанова. Об использовании информационных технологий в бизнесе</i>	48
<i>М.В. Лаптева. Проблема эффективного делегирования в компании</i>	50
<i>Викторьен Алома. Новая экономическая политика Китая в странах Африки: сырьевые материалы в обмен на инфраструктуру</i>	52

<i>К.А. Аманжанова. Антикризисное управление предприятием</i>	54
<i>А.А. Ларченкова. Финансовая привлекательность и инвестиционный климат развивающихся стран на примере Индии и Китая</i>	56
<i>О.В. Пастухова. Оценка рисков использования кредитных карт для коммерческих банков</i>	58

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

<i>И.Е. Горемычкин. Сравнительный анализ уголовного законодательства в области борьбы с бандитизмом в России и ФРГ</i>	60
--	----

ФИЛОСОФИЯ

<i>Ю.И. Дерябин, В.А. Дерябина. Символическое пространство как форма самопознания индивидуальности</i>	62
--	----

СОЦИОЛОГИЯ

<i>А.Л. Кузеванова, М.Б. Полтавская. Основные принципы и образовательные технологии компетентностного подхода в высшей школе</i>	64
<i>А.В. Кулик, М.А. Мостовюк. Понятие профайлинга и сфера его применения</i>	68

ФИЛОЛОГИЯ

<i>В.С. Калинина. Использование экспериментальных данных при постановке и обучении русскому произношению иностранцев</i>	70
<i>А.А. Баймусаева. О второстепенных членах предложения</i>	72
<i>Самир Бахлул оглы Алиев. Научная фантастика в романе Л.М.Леонова «Пирамида»</i>	75

ПЕДАГОГИКА

<i>Т.А. Анисимова. Использование метода интеллект-карт в образовательном процессе</i>	79
<i>Е.Р. Корниенко. Коммуникативный аспект формирования толерантности у студентов ВУЗа</i>	82

ГЕОЛОГИЯ И ГЕОГРАФИЯ

- А.Б. Желнин.* Особенности динамики населения юга Тюменской области в период экономических реформ 1990-2010 гг. 86
- Г.А. Проскурин.* Особенности экономико-географической оценки земельных участков пригорода Тюмени 89
- М.Г. Плоскова.* SWOT-анализ социальной-экономической сферы Сургутского района Ханты-Мансийского автономного округа-Югры 92

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Н.М. Иванов, Н.П. Лапшин.* Использование вертикальных колебаний решета для очистки от застрявших зерен 95
- А.В. Водилов, В.П. Черкашин.* Конструктивные и технологические особенности концевых фрез с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий 99
- А.В. Водилов, В.П. Черкашин.* Анализ влияния стружкоразделительных канавок на температурное поле концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий 106
- А.Ф. Плоский.* Гипотеза о принципиальной возможности встречного вектора времени 113
- О.В. Лавриченко.* Учет влияния антропогенного фактора на управление инновационной системой промышленного предприятия 116
- И.Р. Сафиюлин.* Разработка информационно-консультационной системы принятия решений по применению методов защиты информации 119

ЭНЕРГОКОНЦЕПЦИЯ И ЕВРАЗИЙСКИЙ СОЮЗ - IV

Раъно Р. САЙФУЛЛАЕВА

доктор филол. наук, Гранд-доктор психологии, профессор Национального университета Узбекистана, Ташкент, академик Европейской академии естественных наук

Шухрат Р. САЙФУЛЛАЕВ

президент ОАО «Петр Великий» и Действительный
Государственный советник, Санкт-Петербург,
Действительный член Союза научных и инженерных обществ
и Европейской академии естественных наук, профессор

Аннотация. Данная часть нашей общей работы о Евразийском Союзе и современной новой фундаментальной экономической теории, является началом её основной части, в которой представлено авторское видение таких проблем как мировая геополитика и глобальная экономика со своей новой и единая энерговалютой и пока лишь в кратком виде впервые в современной экономике предложен реальный способ внедрения или введения энергоконцепции и так называемых энергорублей в экономику на примере нашей страны. При этом в работе ещё дана методология использования энергорублей в экономике нашей страны, в том числе и наряду с обычными рублями. Также в этой статье предложен новый стратегический проект пресноводного канала с Севера на Юг – от Сибирских рек в сторону Аральского Каспийского морей с возможным изменением границ между странами - Россией и Казахстаном, вполне возможно, что на каких-нибудь весьма приемлемых и определенных, то есть взаимовыгодных для обеих сторон условиях, а ещё представлены новые основы вхождения в Евразийский Союз дружеских стран. В этой части показаны основные цели и мотивы либералов и представителей малого и среднего бизнеса в развитии экономики России, даны модели будущего и пояснено, что такое путинизм и зачем необходим не только современной России Владимир Путин.

Ключевые слова: Евразийский Союз и Россия, энергоконцепция и экономика, рубли и энергорубль, энерговалюта и наемный труд, водный канал и Западная Сибирь, Каспий и Средняя Азия, диссиденты и либералы, средние классы и малый и средний бизнес.

Часть 1 – Модели будущего и путинизм

1. В этой первой части данной нашей общей работы, посвященной политическому будущему и общему экономическому развитию России совместно с Евразийским Союзом и со странами, входящими в

структуры ШОС и ОДКБ, а также ещё и БРИКС [1-7], **во-первых**, нам предстоит, прежде всего, с научной точки зрения изучение и логический анализ такого российского явления, как путинизм, и понять, что это есть такое на самом деле в реальности, и зачем вообще это понятие - «путинизм», и явление, которое возникло в России с приходом к руководству страной Владимира Путина, сегодня необходимо для самой России и даже, может быть, для всего остального человечества, что, на наш взгляд, необходимо, в первую очередь, для комплексного рассмотрения и научно обоснованного анализа, возникшей в настоящее время общей ситуации внутри и вокруг нашей страны, но, а **во-вторых**, во Введении в эту работу [8-10], **с одной стороны**, как известно, мы там задались вопросом о будущем России в том плане, что нам, всем россиянам, нужна ли вообще именно либерально-капиталистическая Россия, где всегда были бы соблюдены абсолютно все, без каких-либо исключений, права и свободы любого хищника в виде человека, но, однако, где не было бы место вообще для чести и достоинства человека, где не может быть в принципе любви, а вместо неё есть лишь секс, вынужденно продаваемый и с легкостью, покупаемый за бумажные фантики, где нет место ничему человеческому, но есть право любого парнокопытного ходить по головам всех людей - трудового народа, и топтать могилы всех наших предков, в том числе и всех наших героев – всех участников Отечественных войн и защитников своей Родины, и, таким образом, где есть всегда и постоянно возможность присваивать плоды – результаты чужого труда и тем, наживать себе капиталы, приобретая сверх всякой меры и неограниченно, частную собственность, где сила и мощь любого человека состоять из величины его частной собственности, а не в его знаниях и опыте, нравственности и интеллекте, и где весь россий-

ский народ может жить и существовать, как сегодня в «золотом миллиарде» ангlosаксы, в основном как привычно, паразитируя за счет многих других нищих народов и слабых стран. [11-16]

При этом, с другой же стороны, в нескольких работах, посвященных нашей новой фундаментальной экономической теории – энергоконцепции, совместно с современным пониманием со стороны многих ученых – аналитиков, экспертов и прогнозистов будущего человечества, в том числе и в виде социального ноосферизма [17, 18], ранее мы, стараясь акцентировать внимание современной научной мысли на некоторых насущных проблемах человечества, причем не столько идейно-политического порядка или экономического характера, а сколько в основном на психологических, относящихся к личности самого человека, обрисовав при этом, весьма плачевное для всего человечества его будущее, в процессе своего прогнозирования, предположили, что основными моделями позитивных сценариев будущего для всего человечества на ближайшие десятилетия сегодня, на наш взгляд, могут быть всего лишь два следующих сценария, если только отбросить в сторону и временно пока не рассматривать множество других имеющихся моделей не столь уже оптимистического характера и довольно даже печальные для всех нас сценарии, а именно:

Первую очередь, это есть такие модели нашего будущего, в которых относительно «мирное сосуществование» всего человечества с природой, а точнее со всей остальной биосферой достигается дифференциацией населения, например, на изначальную «элиту» общества, которая не ограничивает вообще никакие свои потребности и желания, и на постоянную «чернь», у которой численность всегда жестким образом регламентируется и желания с потребностями строго ограничены, а в силу того, что возможная ситуация во всех такого рода моделях общества во многом аналогична обычно, как правило, всегда не более чем пройденному уже человечеством средневековому феодализму, то именно поэтому, очевидно, все модели такого рода называются «феодальными», которые по своей сути являются неизбежной и вполне очевидной компонентой для так называемого «атлантического», то есть иными словами, с одной стороны, западноевропейского, а с другой стороны, североамериканского «общества чрезмерных потребителей», и в то же время, с третьей стороны, это есть «хрустальная мечта» атлантической олигархической верхушки, которая постоянно преднамеренно поддерживая либеральный индивидуализм среди наиболее корыстолюбивых и алчных людей, в основе которого лежит следующий основной тезис – «чем я хуже других», а в последнее время произносимый как «я этого в большей степени достоин, чем многие, если только не все, другие человечки», и при всем этом, как правило, всегда искусственным образом - очень скрытно, но и, не редко даже открыто провоцируя практически во всех самые низменные человеческие чувства в обществе, постоянно создавая именно таким образом

ежедневный ажиотажный спрос у всего населения ради собственной выгоды, который практически невозможно на основе добровольности остановить, то есть умерит потребление и усмирить само нарастание - экспоненту повседневного потребления, а, следовательно, и все остальные, побочные и прямые, вытекающие из всего этого негативные для общества и природы последствия.

Итак, из этой модели будущего, очевидно, должно следовать, что хотя бы только для видимой нормализации имеющегося сегодня положения в любом современном западном обществе и критической ситуации с природой остается всего лишь один только вариант - следующий путь, а именно: дифференциация общества на постоянно и всегда особо «достойных» и работающих на эту свою достойную «элиту» - «батрачащих ослов», то есть «ишачащих», что особенно просто было всегда осуществлять с помощью любой религии, так как ведь иудаизм и на его основе - фундаменте возникшие другие религии, в том числе и христианство по основной своей сути - это ведь есть не только одна лишь идеологии бытия, но ещё и житейская психологии «рабов и хозяев», когда любому и каждому человеку с самого раннего детства постоянно внушают, кто он есть, и в такой обстановке он – это есть любой и каждый человек, тем самым, впитывает в себя на всю свою жизнь, естественно, только психологию одного лишь «раба божьего», что, таким образом, и предопределяет его последующее потребительское поведение, причем во всяком обществе - ведь любой раб в душе, он и в «Африке» - в пустыне и в горах, то есть и при «долгоиграющем» уже глобальном империализме, и даже при всеобщем любого вида или рода неожиданном социализме, включая и ноосферный коммунизм, остается всегда внутренне - подсознательно всего лишь только рабом, и только потому такого воспитания любой и каждый человек всегда способен и постоянно готов себя унижать перед всеми вышестоящими людьми, имея принужденную мораль раба, и при этом сам всех остальных, не имея чести и достоинство, естественно, тоже унижать – так же, как его хозяева, попирает любого и каждого нижестоящего человека, тем самым подхлестывая - пестуя самолюбие и лелея свое тщеславие, в связи, с чем, раб в душе всегда и легко может вообразить себя хозяином - господином, но, однако, никогда не сможет и не способен себя представить вольным и свободным, в силу чего рабом в душе обычно легко управлять посредством «кнута и пряника», на основе чего довольно легко всегда можно строить феодализм и капитализм, как показывает наш всемирный исторический опыт, в том числе и даже сам глобальный империализм, то есть иными словами паразитирующее общество, но, однако, абсолютно нельзя построить истинный - нравственный социализм, а тем более, гуманный коммунизм, где все свободны и равны между собой. Именно это обстоятельство психологического характера является, в нашем представлении, самой главной среди трех основных причин развала Советского Союза, причем

о двух других основных причинах краха строительства социализма будем рассуждать, может быть, в следующий уже раз, хотя здесь можно заметить, что ведь стремление к властвованию, хотя бы в клоповнике или свинарнике и даже на кладбище, и жгучее желание быть, всегда главой – «князем» в своем «княжестве» - это и есть психология раба, от которой Советский Союз со своей идеологией так и не смог избавить своё население, так как помешала война и внешнее манипулирование сознанием – ведь настоящий интеллеktуал, избавленный от рабской психологии даже ради собственного «царства» не стал никогда бы бездумно рушить и безответственно растаскивать наследство – достояние своих отцов и дедов, созданное кровью народа в жесточайшей борьбе и вдохновленным творческим трудовым потом, в противодействие практически со всех сторон, но в основном именно западной стороны, при этом прекрасно осознавая тот реальный факт, в отличие от всех рабов, что разрушить любое творение всегда довольно легко и это не составит никакого труда для раба, но вот после собрать растасканное и восстановить любое бывшее будет уже очень трудно, так как всякое «склеенное» уже творение ранее разбитое – это не есть теперь вообще прежний целый и ранее величественный шедевр, а для создания абсолютно нового шедевра нужна большая, чем прежде интеллеktуальность народа и мастерство власти, и ещё, естественно, «склеивающая» их совместные усилия и общие их желания, национальная идеология!

В отличие от таких моделей с психологией «бятрачащих ослов», в которых возможно, как показывает нам историческая практика «из грязи в князи» путем манипулирования сознанием рабов, **во вторую очередь**, это есть такие модели, в которых, как правило, вполне возможен реальный симбиоз человека и окружающей среды - природы, который достигается путем сознательного самоограничения материальных потребностей, причем абсолютно всех без всяких исключений. При этом любой и каждый человек обычно стремится найти свою собственную нишу, соответствующую ему от его природы, то есть, если иными словами, то генетически максимально соответствующий ему ячейку - «сот» в социальной структуре общества и затем максимально ей соответствовать, в силу чего модели этого кластера – типа называются сегодня учеными именно «сотовыми».

В принципиальном плане при первом анализе – поверхностном взгляд именно такая модель может для всех ученых представляться и даже казаться без строго логической вдумчивости вполне якобы жизнеспособной, но, однако, которая, тем не менее, всегда и постоянно требует довольно серьезной воспитательной работы от общества, в силу того, что базируются все такие модели, как обычно, целиком и полностью на сознательном самоограничении любого и каждого индивидуума – члена общества, в том числе главным образом на его собственном желании и стремлении каким более наилучшим об-

разом соответствовать занимаемой в социуме своему «соту» - своей нише, что естественным образом может обычно, и, как правило, должно и даже способно всегда и постоянно стимулировать самосовершенствование любой и каждой личности, то есть, если иными словами, то такие модели могут обеспечивать «фенотипическое» развитие и прогресс разума, однако же, к великому сожалению, практически никогда не имеют генетических последствий, что является существенным недостатком всех таких обществ, в силу того, что любой естественный или же, искусственный разрыв или «перерыв в наследовании» достояний и творений предыдущей эпохи, то есть разрыв в воспитании последующих поколений не столько может, а сколько должно отразиться весьма печальным образом, если только ещё и не трагично или даже катастрофично – неисправимо и безвозвратно, в силу той реальной природной причины, что разумность и интеллект человека во всех подобных обществах может только развиваться, но, однако, не эволюционировать, что, очевидно, не одно и, то же, самое, и именно по этой причине российскому обществу и не только россиянам, но всем поколениям советский людей предстоит вновь пройти, прежде всего, процесс восстановления воспитания и развития разумности и интеллеktуальности, и тем самым вместе восстановление своей бывшей нравственности и ещё генетической – национальной идентичности для выживания народов России и сохранения самой нашей страны как независимого и суверенного государства в окружении чрезмерно алчных по своей внутренней природной сути и по определению ненасытных хищников мирового либерализма в лице современного глобального империализма

Итак, кроме выше нами здесь уже сказанного о двух моделях будущего, подобного рода общества, к которым можно смело отнести и пропагандируемые сегодня чрезмерно усиленно некоторыми современными известными учеными, так называемый ноосферный социализм, практически беззащитны и абсолютно беспомощны перед воздействием и реальным вторжением – перед агрессией коварных «индивидуальных потребителей» всего чужого, в том числе и подлых либералов - индивидуалистов, в силу хотя бы только того, что не может и не способен противостоять и бороться со всеми такими явлениями их же коварными способами и подлыми методами, и как не столько может нам всем, а сколько должен показывать известный исторический опыт такой великой страны как, например, Индии, где «несопротивление реальному злу ответным насилием» так и не смогло спасти многострадальный индийский народ от подлого нашествия и коварного порабощения в своё время со стороны англичан, и в то же время, также оказалось, к сожалению, ещё практически не способным свои исторические национальные ценности даже защитить от полного проникновения либеральных идей и «западных ценностей», причем даже после распада колониальной системы, что должно говорить, очевидно, само

за себя.

Вместе с тем, однако же, и возможное силовое «воспитание народных масс», как это показывает недавний опыт бывшего Советского Союза, кроме того, что может, стоит всегда много крови, в конечном счете, тем не менее, не может и не способно приводить к желаемому и ожидаемому «воспитателями» результату. В связи с этим фактом истории, на наш взгляд, было бы чрезмерно наивно полагать и серьезно рассуждать над тем, что полученный нами столь неудачный опыт Советского Союза можно было бы исправить более правильной и продуманной расстановкой всего лишь только кадров строителей социализма, то есть одним только «фенотипическим воспитанием» всего тогдашнего советского населения - ведь кадры-то и есть, как это, очевидно, сам народ, жаждущий постоянно и всегда своего равноправия и справедливости, однако, как обычно, будучи всегда «рабом божьим» только лишь для одного себя, так что всё дело было тогда лишь в одной индивидуальной психологии советских людей, которую, естественно, можно было бы исправить, но только лишь генетически, так как пока каких-либо иных способов на сегодня просто не существует, и в данном случае под «генетическим исправлением» мы имеем в виду вообще-то не «западную евгенику», как многим могло вдруг показаться, а совершенно другое, представленное нами ранее во многих наших работах [19], а именно: насильственное повышение уровня логичности мышления и интеллектуальности всего населения, а вместе с тем, конечно же, одновременно ещё и нравственности, что в принципе и началось осуществляться в своё время в Советском Союзе, но, однако, как оказалось, в необходимо-достаточной степени, причем посредством насильственного тоже через постоянно «учиться, учиться и ещё раз учиться», так как ведь, ни одна идеология, включая и либерализм, и любую религию, никогда вообще не преследовала и даже не желала, и не хотела, а потому и не стремилась в принципе иметь своей основной целью, но кроме идеологии марксизма - ленинизма, реальное обучение какого-либо народа или населения какой-то страны способам логики и мышления, повышая интеллектуальность народа и тем самым увеличивая общественную сознательность всего населения.

И, наконец, модели **третьей очереди**, в которых действительно столь необходимое в условиях угрожающих человечеству катастроф именно экологическое согласие с нашей общей для всех природой, может достигаться за счет того, что человечество или некая значительная его часть, если временно невозможно задействовать всё человечество, интегрированием в более или менее взаимосвязанный комплекс, то есть своего рода некий реальный организм или структуру «высшего порядка». Именно такой вполне возможный будущий организм или организационная структура со своей собственной абсолютно новой идеологией может быть способна, как объективнее оценивать, так и справедливо

эффективнее управлять множеством своих имеющихся и возникающих по мере развития, как внешних, так и внутренних «компонентов» или составляющих. Практически все подобного рода модели данного кластера сегодня называются многими учеными из числа футурологов или прогнозистов «интегральными», и, рассуждая пока в подобном именно русле, с учетом всего выше нами изложенного, можно теперь ответственно заметить, что наиболее устойчивая форма длительного симбиоза человеческого общества со всей нашей природой - остальной биосферой, на наш взгляд, является именно «интегральная модель», позволяющая в современных условиях, созданных за последние одно-два-три столетия только либеральным мировоззрением, а не какой-то иной идеологией, в отличие от всех остальных моделей, в том числе социалистической и коммунистической направленности, в современном понимании идей самого социализма с коммунизмом, эволюционируя, развиваться разуму человека, без чего человеческая цивилизация, без всяких сомнений, обречена на исчезновение с лица планеты, медленно примитивизируясь деградировать полностью, как это уже давно происходит во всех обществах Западной цивилизации, и тем более что именно подобного вида - интегральная модель общества, в наибольшей степени близка к естественному ходу - природному течению самой эволюции.

К тому же, отметим, что именно интегральная модель априори будет защищенной, как правило, постоянно от любого вида и рода внутренних и внешних неожиданностей, в том числе и от возможных каверз самолюбивых либералов - потребителей и всевозможных алчных интриганов с тщеславными эгоистами, так как в условиях интеллектуальности всего общества, не говоря уже о высокой общественной сознательности и моральной устойчивости - нравственности, и именно коллективной личности, в которой абсолютно вся информация обо всем находится постоянно в общем пользовании, в силу чего, любое отдельно взятое тело такого общества - личность и носитель части коллективного разума просто не сможет и нет, никаких условий ему быть, как алчным эгоистом, так и чрезмерным потребителем, а также в нем никогда не смогут развиваться и достигнуть своего предела, как это происходит, бесспорно, всегда в первой модели общества, все чрезмерно низменные чувства и негативные психические структуры в головном мозгу - в самом разуме человека, для возникновения и развития чего нет в интегральной модели ни условий и ни возможностей, то есть, если иными словами, то нет истоков и нет причин, а следовательно, не и никаких кризисных явлений, в том числе и в экономике общества.

Ранее, заглядывая за горизонт возможных или вероятных событий, то есть в достаточно далекое будущее человечества, мы утверждали в одной из наших работ - **начало цитаты** из работы [17, 18]: Однако, при всем этом, тем не менее, остается от-

крытым следующий существенный вопрос, именно: - о взаимодействиях и взаимоотношениях «коллективных разумов» между собой, на наш взгляд, который можно решать не посредством простого развития, а путем только эволюционирования, и вероятней всего, только эволюционной интеграцией, для того, чтобы не смогла возникнуть опасность чрезмерной интеграции, способной привести к весьма нежелательному и очень опасному сокращению самой численности «коллективных личностей», а, следовательно, к уменьшению позитивной роли соревновательности, и если угодно, всё той же конкуренции между людьми, но, однако, не столько в бизнесе и на фондовых рынках, а сколько и только в познавательном процессе, и, в конце концов, к очевидному вырождению, то есть превращению в некое мыслящее вместилище, а именно мыслящий некий океан, что должно быть вполне естественным для человеческой природы, в силу хотя бы того, что не любое и не каждое живое мыслящее существо своевременно сможет понять и способно осознать тот факт реальности, что лучшее не всегда, а чаще всего враг хорошего. Конечно, можно и далее очень долго спорить и дискутировать о том, чем может быть хорошо и что лучше или «хорошее» такое будущее для человека или, может, «плохое», однако, для многих пока незнающих и несведущих необходимо нам здесь для полной ясности и логичности заметить, что многие из всех тех динозавров, которые в своё время своевременно «не побоялись» кардинальным образом измениться, в настоящее время пока не вымерли, как об этом они все думают, а наоборот, они всё ещё живы, а именно: смогли превратиться в своё время в весьма успешных птиц, в связи с чем, отметим, что и человеку, как древним птицам, не стоит «ждать у моря погоды», чтобы неизбежно в последствие вымереть и исчезнуть, как абсолютно все примитивные живые существа, включая и динозавров, усиленно цепляясь и крепко держась за всё «родное и привычное» - или либеральный глобальный империализм или же, ноосферный социализм с коммунизмом, в силу того, уже любые классические учения о человеческом обществе и его обустройстве в будущем, в нашем представлении, являются анахронизмом прошлого времени - эпох и веков, и перед лицом непременно уже надвигающейся экологической катастрофы в нашем столетии человечество вместо всего этого, наконец-то, решиться должно, покинуть своё гнездо и отправиться в свой первый полет – не космический, а земной полет на поиски новых бескатастрофных горизонтов, то есть, интегрируя свой организм и, прежде всего, свой мозг с новыми технологиями обработки всей необходимой информации и контроля материи, тем самым, человеческое сознание, в конце концов, сумеет трансформироваться именно в тот вид мыслящей материи, которая будет способна располагаться на абсолютно иных и более совершенных, чем наша жизнь, носителях мыслящей материи и при этом использовать иные средства воздействия на окружающую среду и мир, от которых оно - всё человечество тогда уже

совсем не будет зависеть. – **Конец цитаты.**

В связи с этой цитатой из нашей прежней работы [17], должен возникнуть вопрос, так как это статья посвящена ведь Евразийскому Союзу и энергоконцепции, а не настолько далекому будущему всего человечества, как в работе [18], до которого ещё нужно дожить, выжив в окружении алчных врагов и ненасытных предателей: И причем здесь настоль далекое будущее, если Евразийский Союз – это есть самое ближайшее наше будущее?

Так вот, отвечая пока лишь на этот промежуточный вопрос, нам необходимо отметить следующее: что, **с одной стороны**, нам нужно, прежде всего, не столько даже ещё дожить до нашего планируемого и столь далекого будущего, как это в интегральной модели человечества со структурой «высшего порядка», а сколько, хотя бы только прожить в мире до создания Евразийского Союза, в силу того, что на весьма наглядном примере, творящегося сегодня по всей современной Украине, должно быть всем теперь уже стало вполне очевидной реальность того обстоятельства, что до какой степени своей подлости и коварства смогут дойти окружающие Украину многие её и наши алчные противники и ненасытные предатели, под руководством либеральных центров Западной цивилизации для того, чтобы только не допустить нашим народам объединившись, возродиться в структуре Евразийского Союза, так что не должно быть ни у кого из нас всех на сегодня абсолютно никаких сомнений в том факте, что вся мировая алчная и ненасытная элита «хрустальной мечты» всех либералов, а именно: подлинных хозяева «атлантической» модели не столько даже нашего далекого будущего, а сколько нашего уже ближайшего настоящего и сегодняшней действительности – «золотого миллиарда», обязательно будут делать практически всё от них зависящее и далее при их ненасытной жажде наживы и коварной подлости, базирующихся на их чрезмерной алчности и паразитизме для того, чтобы не допустить не столько возникновение в будущем какую-нибудь интегральную модель существования, до которой пока слишком далеко и ещё нужно дожить, а сколько появление самих реально возможных первоначальных истоков, то есть первопричин и основы – фундамента для возникновения в нашем будущем такой интегральной модели, которыми вполне может быть, в нашем представлении, именно наш Евразийский Союз, в силу хотя бы только того, что какой-либо другой реальной иного базы – основы или же, фундамента, в том числе и действенной первопричины в настоящее время во всем мире просто нет, да и не может быть по определению с условиях длительного царствования либерального мировоззрения приверженцев только атлантической модели с хозяевами в лице англосаксов, у которых в рабах батрачит весь остальной мир, а **с другой стороны**, ведь для того чтобы могла возникнуть позже именно интегральная модель пусть даже в очень далеком будущем для существования всего человечества уже сегодня необходима подходящая для этого в качестве «заква-

ски» страна и соответствующий народ, на основе которых будет и должно происходить возникновение интегральной модели будущего, так же, как для атлантической модели уже выбраны англосаксы с их двумя странами, рабами у которых предполагается быть, прежде всего, всем европейцам – вот по какой причине англосаксы не столько мешают, а сколько стимулируют миграцию мусульман в Европу, осознавая тот факт, что мусульмане, ассимилировавшись в Европейском Союзе, заставят европейцев, во-первых, забыть своё историческое прошлое и снизить одновременно свой интеллигентно-интеллектуальный налет, а, во-вторых, начать без сопротивления вместе с собой батрачить на подлинных хозяев Атлантического союза – англосаксов.

Именно в этой связи только и может вставать вопрос о том: где в настоящее время та страна и где находится сейчас тот народ, которые были бы способны создать достойное и адекватное противодействие всем явно алчным устремлениям англосаксов поработить и политически, и экономически всё остальное человечество? Здесь речь, однако же, теперь уже не может идти о Европейском Союзе, в силу хотя бы лишь того, что он, скорее всего, в ближайшем будущем развалится, как только именно такое историческое событие – полный развал Евросоюза может понадобиться самим англосаксам, к такому сценарию сами англосаксы практически сделали и делают всё, чтобы быть постоянно готовыми, включая в эту готовность даже и все их спецслужбы, прослушивающие европейцев для манипулирования их сознанием на случай необходимости именно развала Европейского Союза для полного порабощения в интересах своей атлантической модели всех тех народов Европы, которые уже успели в большей степени усвоить рабскую психологию потребления, кандидатами в которые, в первую очередь, является всё население стран с «капиталистическим социализмом» - ведь, очевидно, каждому хозяину атлантической модели в среднем необходимо не менее десяти - двадцати наемных «рабов» из Европы для более или менее эффективного функционирования экономики англосаксов, а вот после, всех остальных необходимых ещё несколько десятков таких «рабов», для каждого среднестатистического хозяина атлантической модели, должно составить всё остальное, но только выжившее человечество, из чего, также, очевидно, должно следовать, что «золотой миллиард» - это есть лишь пятьдесят-сто миллионов подлинных хозяев мира и девятьсот миллионов наемных «рабов» лишь из современной Западной цивилизации, и ещё полтора – два миллиарда разной остальной «черни», составляющей остаток от всего остального, выжившего в условиях угнетения и абсолютно бесправного, человечества!

2. Именно поэтому, задавая ранее свой вопрос о будущем России и том, куда ведет нас всех, сегодня Владимир Путин, мы были вынуждены напомнить всем россиянам и всем людям на постсоветском пространстве, стремящимся в Евразийский Союз, и даже тем всем странам, одновременно, которые

упорно стремятся в Европейский Союз о том, что наши именно либералы - рыночники постоянно везде и всегда утверждают, вводя при этом всех россиян преднамеренно в заблуждение, что только развитие у нас в стране малого и среднего предпринимательства сможет, и будет способствовать постепенному созданию широкого слоя мелких и средних частных собственников, так называемого среднего класса, самостоятельно обеспечивающих собственное благосостояние, в том числе и свой достойный уровень жизни, являющихся основой социально-экономических реформ, в том числе ещё и гарантом политической стабильности и демократического развития общества, для которых, однако занятие малым и средним бизнесом является не только источником средств к существованию, но и способом раскрытия внутреннего потенциала личности, в силу чего малое и среднее предпринимательство может и должно якобы вести к оздоровлению экономики в целом и, следовательно, самый лучший выход для России – это создание такой политики государства, которая была бы направлена на расширение и развитие предприятий малого и среднего предпринимательства в нашей стране, что уже вошло даже во все учебники по экономике и политологии, и именно таким образом, оболванивая всех студентов – современных россиян, но, однако, не объясняя при этом россиянам, какое именно реальное зло содержит в себе такое развитие. [20–24]

Как известно, в нашей стране процесс деградации людей – реальное расчеловечивания россиян - населения нашей страны, смог начаться по историческим меркам не настоль уж и давно, как в иных странах Западной цивилизации, для того, чтобы уже навсегда была упущена реальная возможность обратных процессов, причем, очевидно, что этот процесс смог начаться одновременно лишь с развалом Советского Союза и появлением частной собственности, приносящей без труда хозяина прибыль. Но, однако, продукты морально-духовного распада – негативные результаты влияния и воздействия на психику людей и сознание народа частной собственности в нашем обществе, тем не менее, уже налицо и многих патриотов они ужасают не в меньшей степени всех других общеизвестных последствий капиталистического способа производства. И, если только вдруг наша страна – Россия, и далее пойдет по пути либерально-рыночных отношений с наращиванием частной собственности, то можно смело ожидать в таком случае, зная уровень реальной смекалостности и степень интеллектуальности россиян, в также и материально-сырьевой потенциал страны, превосходящие значительно всё западное вместе взятое, что мы тогда очень скоро – не в столь далеком будущем перегоним абсолютно во всем англосаксов, став на подобие американцев, гражданами величайшей, чем даже США, супердержавы, с деградированным в большей степени населением, паразитирующей постоянно и всегда на нищете и голоде других народов, и разорении остальных стран, для чего россиянам практически

ничего не надо сегодня делать и не стоит в чем-то напрягаться, так как им только осталось всего лишь начать определяться с тем, на каких странах будут далее паразитировать вместе с англосаксами, и какие народы будем эксплуатировать совместно, чтобы жить в роскоши и существовать с богатством на банковских счетах за счет всего остального человечества, как всё это делают уже сегодня англосаксы, причем, очевидно, что для такого поведения и существования за чужой счет нет никакой необходимости иметь человеческую честь или совесть, также нет абсолютно никакой необходимости постоянно быть нравственным во всем и всегда иметь человеческое достоинство, так как лучше и удобней быть без всякой морали и без гуманности, и, не сострадав совершенно никому и абсолютно ни в чем, но, однако, вместе с тем, такого рода всем россиянам – паразитным червям и клопам без всякой чести и человеческого достоинства, придется быть всегда без прекрасного и без идеалов в сердце, кроме вкусно-сладкой ворованной пищи в присутствии множества нищих и голодных, и сладкого каждый раз механического секса с очень красивой бездуховно-резиновой самкой, без вокруг справедливого и без подлинного человеческого общения, без яркого света истинной культуры и даже без радостного труда на общее благо и без такой естественной в трудную минуту искренней дружеской или товарищеской поддержки родного и любимого коллектива или даже совсем незнакомых, но добрых людей, не умеющих продавать достоинство и честь.

Но, если только вдруг в нашей стране – России, такое, что было представлено нами выше, неожиданно для нас произойдет, и средний класс собственников восторжествует по пути либерально-рыночных отношений с наращиванием своей частной собственности, то в таком случае, можно смело предсказать, что современная Россия будет уже уничтожена навсегда, так как это уже будет не истинная – справедливая и гуманная, нравственная и добрая Россия, а все представители такого среднего класса будут тоже не настоящими россиянами, то есть, если иными словами, то будут уже нетворческими ни в чем и нигде людьми, а всего лишь чрезмерными потребителями постоянно всего вкусно-сладкого не своего, а чужого, а также ещё и сладко-красивого всегда бездуховно-механического.

Это почему же, по какой причине такое с ними может произойти?

В постоянной погоне за прибылью, для того, чтобы жить сладко и сытно, в условиях беспощадной рыночной конкуренции любой индивидуальный предприниматель, причем, несмотря на то, каким бы он не был изначально морально устойчивым, справедливым и объективным, будет разлагаться – расчеловечиваться, становясь всё менее устойчивым во всех отношениях под давлением реальной рыночной действительности, при этом кто-то медленно, а кто-то быстрее и кто-то ускоренно, в зависимости от степени и уровня своих изначально наличных человеческих данных и особенностей – свойств и харак-

теристик, в следствии чего такой человек начинает терять незаметно для себя суверенитет и свою личную идентичность, изменяя неосознанно медленно или ускоренно первоначальный свой менталитет в худшую сторону, что и есть начало деградации, в силу хотя бы лишь того, что потеря суверенитета и идентичности ведет, прежде всего, к потере родины – своей родной страны, и после к потере родных и близких, включая друзей, что далее уже в последствие, в своей совокупности, приведет, если только это не один и ни два или три человека, а значительная часть населения страны – к потере всей России и к гибели всей Российской цивилизации, что так необходимо всей Западной цивилизации, которую, на наш взгляд, цивилизацией-то в полном смысле этого понятия сегодня нельзя назвать в принципе, по тем же самым причинам, которые выше уже были нами упомянуты.

Ведь в условиях постоянной бездуховной сытости и сладости механической, то есть в безыдейной среде весь предприимчивый средний класс Запада, составляющий довольно значительную часть всего населения Западных стран, уже давно деградирован, если даже многие их лидеры и президенты дошли до бездуховных наслаждений и механических удовольствий, именно по этим причинам, потеряв суверенитет и идентичность, в силу чего на всем Западе нет на сегодня ни одного суверенного государства, кроме США и Великобритании, которые тоже скоро потеряют в бесспорном порядке свои суверенитеты под давлением процессов глобализации, в силу чего там и не может быть вообще никакой цивилизованности, а, следовательно, невозможно существование и самой цивилизации, которая способна была бы постоянно отстаивать свой суверенитет и свою идентичность, давно потерянную от реальной безысходности и абсолютного бессилия под постоянным давлением капиталистического способа производства и в то же время, ещё и под влиянием либерального мировоззрения и воздействием жестокой рыночной конкуренции, так как в таких условиях – при безыдейной и сытой праздности не только одного лишь среднего класса в обществе, но и любого члена такого рода общества, остается существовать и начинает доминировать всего лишь одна жизненная цель – это прибыль любой ценной, и вместе с ней, только один смысл жизни – это деньги любыми способами, в связи, с чем у человека отпадает необходимость совершенствоваться в чем-то человеческом, кроме, как только во всевозможных способах и различных – доступных и непозволительных путях достижения своей доминирующей цели и осуществления смысла жизни, что и начинает в своей совокупности постоянно деградировать личность – расчеловечивать значительную часть членов любого общества в таких условиях, всё более усиливая тенденцию и всё более ускоряя её темп к существенному снижению общественно-социальной ценности стремления к истинным знаниям и значимости создания подлинной общей культуры, в силу явного отсутствия всякого желания учиться и повышать

логичность мышления с творческим интеллектом, и полного исчезновения умения воспитывать поколения и совершенствовать окружающую среду, что и является первыми признаками отсутствия цивилизованности, а, следовательно, и самой цивилизации, состоящей из такого сброда, принципиально свободного от любой ответственности и подконтрольности обществу.

И всё это на всем Западе сегодня называется «западной цивилизацией», и если только мы и далее будем называть то, что сегодня на Западе, так же, как и сам Запад называет, «западной цивилизацией», приписывая ей ещё и такой эпитет как «демократическая», подражая ей во всем, в чем можно, и одновременно стремясь, стать такой же - западной, то в таком случае в очень скором будущем мы сами сможем превратиться, без всяких сомнений, в чрезмерной степени «задемократизированную» либеральную сверхпсевдо сверхцивилизацию всех бывших русских и россиян, бессознательно разваливших и далее безрассудно растерявших абсолютно безвозвратно и никаким образом теперь уже практически невозполнимо в неудержимой страсти жажды наживы - в ненасытной погоне за прибылью и в пылу гонки за приватизацией и капитализацией всего, чего можно было только в своём бывшем государстве, свою родную страну - великую Родину - Россию, причем таким же, неосознанным образом, как это произошло и в бывшем Советском Союзе, когда некоторое меньшинство абсолютно безответственных советских людей, движимых честолюбием и личной корыстью, причем одурманенных разного рода западными псевдоценностями - псевдодемократиями вместе с давно несуществующими свободами и лживыми правами человека, смогло, оболванивая под шумок гласности и перестройки, обманув увлечь значительное количество своих сородичей под негласный аккомпанемент разношерстных информационных манипуляторов сознанием на «баррикады» ради потребительского изобилия в объятиях псевдо цивилизованности, что грозить теперь не только самой уже России или всему постсоветскому пространству, но и всему человечеству абсолютно полной дегуманизацией и безмерной безнравственностью, практически необратимой примитивизацией основных чувств и потребностей, и как следствие таких негативных процессов, тогда в результате и с явным исчезновением, бесспорно, как общества разумных существ, посредством последующей умственной дегенерации и с помощью физиологической дегенерации.

Естественно, что на генетико-биологическом уровне любой такой бывший россиянин, разваливший свою страну ради бумажных фантиков и продавший Родину за личную житейскую комфортность выжить жить может, и даже существовать какое-то время, он будет, конечно же, способен и сможет, но, однако, неизвестно, какое время может жить русский человек - россиянин только на животных инстинктах - низменных чувствах и потребностях, так как ведь все люди и именно только

люди должны отличаться от всех животных - зверей, своей именно лишь человечностью, а вот когда любой человек, в том числе и россиянин, не является исключением, утрачивает свою честь и достоинство, а как следствие, вместе с ними уже и свою человечность, то тогда такой русский - россиянин - советский человек становится хуже любого хищника, «поедающего» не только всё вокруг себя, но и «съедающего» самого себя изнутри медленно и мучительно, как это было и продолжает происходить, например, после развала Советского Союза с большинством бывших советских людей, тем более, что именно русская культура, а если быть точным, то тогда советско-российская культура, основанная на многолетнем синтезе русской культуры с многонациональной культурой россиян и бывших советских людей, является принципиально гуманистической, в силу исключительного значения всегда для них всех стремления к справедливости, и только благодаря этому, мы практически все, в отличие большей части людей, западной культуры, воспринимаем полезность и эффективность, прежде всего, с точки зрения общества, а не с позиций личной заинтересованности или интересов в пользу какого-нибудь узкого круга лиц, в силу чего для любого настоящего россиянина, так же, как и для всякого истинного русского и бывшего советского человека, либеральное мировоззрение исторически изначально генетически противопоказано, и при этом все те либералы - рыночники с советским и российским происхождением - это не есть истинные россияне и не настоящие русские, так как они, давно растерявшие Родину, даже не осознают, в силу ограниченности либеральным мировоззрением, того факта, что любому либералу именно Родина, а не общество или власть, просто противопоказана на генетическом уровне, хотя бы только по той причине, что только Родина всегда может и должна ограничивать их индивидуальные права и свободы на безнравственную жизнь - ведь ни один даже самый образованный либерал-рыночник, будучи даже ученым, и при этом хоть профессором и хоть академиком вообще никак не способен понять того обстоятельства, что любого рода эксплуатация человека лишь из-за личных интересов и в то же время наемный труд только ради собственной наживы и прибыли - это и есть, с одной стороны, в чистом виде безнравственность с бесчеловечностью, а с другой стороны, настоящий эгоизм с алчным корыстолюбием и тщеславным честолюбием, чтобы там не говорили сами либералы, оправдывая своё невежество и ничтожность!

В связи со всем этим, отметим, что только благодаря такому реальному природно-генетическому отличию, мы - россияне, в отличие от наших же российских либералов, не говоря уже обо всех западных, всегда готовы жертвовать своими личными интересами ради справедливости, которая во множестве других культур, в том числе особенно и в культурах развитых западных стран, обычно всегда является абсолютно непонятным и даже чрезмерно абстрактным понятием, и именно поэтому, с одной

стороны, когда наш президент Владимир Путин начинает утверждать о необходимости построения нового справедливого мироустройства и создании нового равноправного миропорядка, многие лидеры большинства Западных стране эти его слова просто не воспринимают, не говоря уже о том, что абсолютно никто его на Западе просто не понимает, и при этом, также, не говоря теперь о каком-то реальном осознании ими в этой ситуации такой необходимости на современном историческом этапе развития и существовании человечества, а с **другой стороны**, такая реальность с нашим менталитетом и самосознанием должно являться твердой основой – нашим истинным залогом, как российского коллективно выживания, причем, несмотря даже на внешнее противоборствующее воздействие англосаксов в течение длительного времени и внутреннее негативное – противодействующее влияние множества сил, появившихся с возникновением российско-советской интеллигенции в лице разного рода диссидентов, псевдодемократов и всех либералов, так и сохранения в нашем историческом психофеномене настоящего гуманизма и истинной нравственности, чувственной солидарности, милосердия и благородства, что в своей совокупности только и способно делать и превращать российскую цивилизацию уникальной и единственной, дающей всем землянам реальную надежду не только на сохранение цивилизованности большинства людей, но и на спасение всего человечества от реальной примитивизации и последующей деградациии в объятах навязчиво липкого либерального мировоззрения.

Ведь именно такая наша психоментальная и цивилизационная особенность позволяет нам быть всегда и всюду готовыми помочь даже своим вчерашним врагам, и только ведь русские солдаты вместе с своими крестьянами могли кормить и обогревать замерзших солдат наполеоновской армии, которых всего лишь еще несколько минут назад пытались растерзать и готовы были убить, как врага, но они сдались и вражды больше просто нет, и только солдаты нашей российской – советской цивилизации могли кормить в ущерб своему собственному питанию гражданское население в разрушенном Берлине и других немецких городах, тогда как сами немцы не собирались этого делать.

Однако проходят десятилетия и пролетают года, рушатся города и целые страны, и разваливаются государства и империи, и так именно вершится истории человечества, но, однако, наша русско-российская гуманная нравственность, чувственная солидарность с милосердием, благородством и цивилизованностью, тем не менее, причем несмотря, ни что, по-прежнему остаются у нас – россиян не только в генофоне отдельных людей, но и в целом генофонде нашей цивилизации, так как если, только русские и россияне готовы были помочь даже вчерашнему врагу, то только наличие такой особенности в генофонде российской цивилизации может способствовать нашей безотлагательной помощи и всем мирным будущим соперникам, например, хотя

бы на спортивных соревнованиях всех уровней, как это постоянно происходит и сегодня с россиянами и русскими, из чего, к слову здесь можно вспомнить одними из последних состязаний на недавних ралли Дакар, когда автомобиль китайских спортсменов перевернулся, и никто китайцам тогда так и не стал помогать себе в ущерб, кроме русского экипажа – российских спортсменов, которые поставили машину китайских спортсменов на колеса, тем самым потеряв время на трассе, или самый свежий пример русского спортивного благородства и солидарности, который произошел на Сочинской Олимпиаде в этом 2014 году, когда именно российская команда, когда практически все западные команды отказали, если точнее, то руководство сборной России по биатлону предоставило немецкой команде лыжников свою аппаратуру для подготовки лыж на всю ночь, причем в ущерб своей команде, так как у немецкой сборной такая же машина для лыж вдруг оказалась неисправной, что грозило этим лыжникам остаться с неподготовленным инвентарем перед началом олимпийских соревнований, о чем говорил весь мир и сами благодарные немцы, которым в этой же просьбе отказали ранее западные все спортивные делегации, а вся немецкая сборная просто восхищалась таким благородством русским на фоне всей Западной цивилизации, устами президента НОК Германии Альфонса Хорманна: «Это было бы кошмаром для наших спортсменов, впервые за свою карьеру я вижу такое проявление спортивной солидарности. Ведь русские помогли своим прямым конкурентам. Они дали нам возможность выступить на соревнованиях в полную силу» - Источник <http://www.faz.net/aktuell/sport/olympische-winterspiele/skisport>, после чего во всей совокупности можно не сомневаться, наконец-то, в том, что русская общая культура – российская цивилизация привносит в современность своей сущностью принципиально мессианский характер, и как это наглядно показывает и практика, и сама история, носители именно российской цивилизованности не способны существовать только ради потребления, как западные обыватели, причем ещё без каких-либо сверхзадач и проблем, в том числе и даже в условиях своей высокой комфортности, в связи с чем, нам здесь опять хотелось бы задаться вопросом:

В какой степени нам, всем россиянам, нужен западный потребительский ажиотаж с постоянным комфортом, если строго говоря, с потерей навсегда своих отличительных общероссийских таких цивилизационных особенностей – свойств и качеств, например, как достоинство и честь, благородство и справедливость, милосердие и гуманность, и д.т., одним словом говоря с потерей своей именно человечности, как биологического вида, полное игнорирование которых и только смогло создать в реальности экономический и демографический кризисы во всей современной западной псевдо цивилизации, где всех людей поместили в достаточно комфортные условия, отобрав у них практически всё человеческое, в том числе и идею со смыслом жизни, и даже

сверхзадачу для развития, при этом оставив лишь всё животное для развития низменных инстинктов и чувств, в связи, с чем все эти люди, приобретшие соответствующий менталитет, немедленно прекратили развиваться интеллектуально, потеряв всякий именно цивилизационный интерес к своему совершенствованию, и вместе с этим, как следствие, перестали размножаться, то есть самопроизводиться, только из-за отсутствия у них такой природной необходимости?

Несмотря на то, что Запад уже длительное время пытается затянуть и Россию с её населением в такое своё псевдо цивилизованное болото комфортной примитивности с потребительской деградацией, однако значительная часть россиян, являясь носителями русской общей культуры и цивилизованности не потеряла быть способной в отношении самостоятельного продуцирования для себя необходимые для выживания и последующего развития сверхзадачи, что позволяет уникальной российской цивилизации в настоящее время, напрягаясь, как и во все прошлые времена, достаточно серьезным образом начать поиски реального выхода из системной ловушки, устроенной Западом, в которой уже давно находится всё современное человечество, с оптимистической надеждой только на Россию и русских с их российской цивилизованностью или цивилизованностью, на пути по направлению не к либеральным западным ценностям, которыми уже все сыты, а в какую-нибудь совсем иную сторону, где есть, хотя только справедливость и равноправие, в связи, с чем теперь опять прежний наш вопрос: Насколько нам всем россиянам сегодня необходима вообще такая паразитирующая на всем чужом, как современный Запад, капиталистическая Россия, которую постоянно хотят и стремятся в будущем увидеть все наши либералы, и где всегда были бы соблюдены абсолютно все, без всяких исключения, права и свободы любого только хищника, но где нет, ни чести и, ни достоинство людей, где нет любви, а есть один лишь животно-механический секс вместо чувственной любви, где вообще нет никакого места для всего человеческого и нравственного, но, вместе с тем, однако, там есть законное право любого парнокопытного животного ходить по головам большинства людей - трудового народа, и топтать могилы всех наших предков, в том числе и всех наших героев, то есть всех участников Отечественных войн и защитников нашей страны - Родины, и, именно таким образом, постоянно наживаясь чрезмерно и при этом присваивая результаты чужого – наемного труда, приобретать для себя частную собственность на нищете и голоде, костях и слезах всего народа, в том числе ещё и за счет уничтожения природы и принадлежащих всем россиянам ресурсов нашей страны?

Как мы думали ранее и предполагали во Введении в эту работу, всем истинным патриотам нашей страны такая либеральная Россия с её величием и владычеством над всем миром, паразитирующая за счет всех остальных нищих народов

и беднейших стран вообще не нужна, хотя бы лишь потому, что либерализм полностью исключает наличие патриотизма из-за отсутствия у любого либералов своей Родины, так как у всякого хищника, живущего за счет всех других - своих жертв вообще нет и в принципе не может быть ни патриотизма и ни родной страны, а вместо этого у них есть одни только жертвы паразитического образа жизни – объекты наживы, производящие материальные блага.

Но самым удивительным фактом здесь является реальность того обстоятельства, что такая либерально-капиталистическая наша страна с её величием и владычеством над всем практически миром, паразитирующая за счет всех остальных нищих народов и беднейших стран, в том числе и над самими англосаксами, вообще-то тоже не нужна и всем нашим, и не нашим - чужим и западным либералом, в силу того, что всем либералам необходима, хоть и либерально-капиталистическая, но, однако же, расчлененная на части и подвластная англосаксам Россия в качестве их марионетки, с сырьевым придатком, пляшущая под музыку кукловодов из «золотого миллиарда» - вот именно такой-то на самом деле только и нужна, и желанно необходима всем на Западе наша Россия, и такой именно и является в действительности истинная цель всех наших современных либералов, обученных в основном англосаксами и «подкармливаемых» ими для этого постоянно, в связи, с чем у любого россиянина – патриота, должны возникать следующего типа весьма интересные и настороженные вопросы: Это, какими же способами, и какими реально возможными путями теперь уже наши все либералы, специально обученные в Западных странах, могут быть готовы и способны достичь такой своей основной цели в России?

Как известно, на сегодня таких способом большое количество, но мы их, однако, не будем перечислять, достаточно заметить, что все эти способы под специальных заказ разрабатывали и создавали в Западных странах, хотя, тем не менее, очевидно, что сегодня «оранжевые революции» у нас в стране теперь уже не пройдут – стала слишком сильна наша центральная власть во главе с нашим президентом, так же, теперь не смогут пройти и наши внешние враги на территорию страны – слишком могучей стала наша страна и её оборона под руководством Владимира Путина, так что остаются пока только одни так называемые «мирные» способы дестабилизации ситуацию и расшатывания общественных устоев в нашей России, из которых самыми главными являются, **во-первых**, это процесс манипуляция сознанием трудового народа, для чего англосаксы уже начали скупать под своё влияние наши СМИ и Интернет пространства в разных городах, для воздействия на общественное сознание, а, **во-вторых**, это использование в этих злонамеренных своих целях всех наших чрезмерно алчных стяжателей из числа ненасытных представителей средних классов – собственников малого и среднего бизнеса, к тому же, которым сегодня со стороны Запада нет никакой

необходимости «прочищать» сознание, и потому таким сознанием либеральных предпринимателей Западу манипулировать вообще не надо, и агитировать их в принципе за Западный образ жизни тоже нет никакой необходимости, так как они практически все давно готовы пройти по головам трудовых людей и уже способны растоптать священные могилы для своих коммерческих нужд ради прибыли, как предков всех остальных россиян, так даже и своих родных и близких – им всем в настоящее время нужно только одно – помочь в развитии малого и среднего их бизнеса и в таком случае они сами изнутри уже смогут разворотить и развратить всю Россию, и расчленив её на свои собственные княжества, преподнести нашу страну на золотом блюде англосаксам за их бумажные фантики. Вот почему все либералы столь упорно и постоянно пекутся об ускоренном развитии с помощью государственных средств малого и среднего бизнеса в России, хорошо понимая, что для индивидуальных предпринимателей и представителей малого и среднего бизнеса нет родной страны – Родины, а есть один лишь бизнес и только бизнес, и ничего личного, в том числе нет у них лично ни матери с отцом, и ни предков с Родиной, как это все они – бизнесмены, всегда утверждают!

3. Теперь, после такого прилюдия, которые было выше, начнем с напоминания того, что в заключение второго пункта Введения данной нашей работы, мы заявляли, что именно либералы постоянно утверждают, обычно вводя в заблуждение всех россиян, что только развитие малого и среднего предпринимательства способствует постепенному созданию в стране широкого слоя мелких собственников, так называемого среднего класса, самостоятельно обеспечивающих собственное благосостояние и достойный даже уровень жизни, являющихся основой социально-экономических реформ, в том числе ещё и то, что именно они могут являться гарантом демократического развития общества и политической стабильности в России, и при этом либералы ещё и настаивают на том, что занятие малым бизнесом является не только источником средств к существованию, но и способом раскрытия внутреннего потенциала личности индивидуума в либеральном представлении, в силу чего малое и среднее предпринимательство ведет к оздоровлению экономики в целом и, следовательно, лучший выход для нашей страны – это создание такой политики государства, которая была бы направлена на расширение и развитие предприятий малого и среднего предпринимательства в России, что вошло, как известно, даже в учебники по экономике, и тем, оболванивая всех наших студентов, но, однако, не объясняя при этом россиянам, какое именно реальное зло для общества и будущего самой России таит в себе такое псевдо развитие с потерей российской идентичности – ведь, как ранее мы смогли показать, мировой именно малый и средний бизнес – лишь в основном прожорливые именно средние классы многих Западных стран привели к глобальному экономи-

ческому кризису вместе с ненасытными банкирами и ростовщиками, так как без западных средних классов, одни лишь банки и ростовщики на такое сотрясение основ мировой экономики не были бы способны – не было бы комфортной потребительской прожорливости средних классов не было бы тогда и мировых экономических кризисов.

Итак, очевидно, что современный мировой экономический кризис, разразившийся в 2008 году и продолжающийся до сих пор, от всех прошлых таких кризисов существенно отличается тем, он впервые в истории всего человечества смог показать перманентность кризиса самого глобального капитализма и одновременно ещё и исчерпанность моделей экономического роста и развития, основанных на либеральном мировоззрении, в связи, с чем одних ученых и лидеров, экспертов и аналитиков начал вдруг постоянно угнетать пессимизм, а других ученых и даже некоторых лидеров стран совершенно, наоборот – в связи с перманентностью кризиса капитализма начал вдохновлять реальный оптимизм, так как в связи с непрерывностью и длительным постоянством этого мирового кризиса, так как оптимистически настроенный ученые и лидеры осознают то обстоятельство, что, наконец-то, у современного человечества появляется реальный шанс сменить мировой капитализм на очередную экономическую эпоху именно мирными путями и способами, а не революционными, как предполагает марксизм-ленинизм, в силу того, что пессимисты сами также впервые начали, хоть и медленно и мучительно, понимать для себя тот факт, что капитализм, оказывается, не есть вечное явление и, что либеральное мировоззрение было изначально ошибочной идеологией, и поэтому у современного человечества пути для продолжения своего существованию только два, первый, из которых, это силовое сопротивление капитализма своей исчерпанности и тогда неизбежна мировая война с исчезновением капитализма вместе со всем человечеством, и второй – это есть мирный переход капиталистической системы с человечеством под международным контролем в следующую эпоху человеческого развития, который позволит избежать ядерной войны.

В сложившихся современных геополитических и экономических условиях оптимистам приходится нелегко, так как не пессимистам, а именно оптимистам предстоит не только наглядно показать и убедительно доказать, что у капиталистической системы пока есть всего лишь два пути, но ещё и найти не менее обоснованный способ для такого мирного перехода, а также создать реальную и действенную организационную структуру с возможностями и способностями такого рода исторический переход осуществить для человечества, чего пока не было ранее никогда на практике в истории человечества и нет никаких научных подсказок на этот счет и у классического марксизма-ленинизма, в силу чего оптимистам будет более сложно, чем пессимистам, на пути достижения свой этой цели – ведь им придется абсолютно всё делать впервые, будучи пио-

нерами мирного перехода грандиозного масштаба из одной антагонистической системы в другую и более эпохальную, чем все предыдущие времена, причем сегодня мало кто ещё представляет, кроме самих оптимистов, какая может и должна быть эта новая эпохальная эпоха или система – это есть, давно предсказанный социализм с коммунизмом или, может быть, оптимисты нашли или придумали что-то абсолютно новенькое для человечества, хотя ничего новенького не может быть, если верны законы природы и общества, но, однако, чтобы эта новая эпоха собой не представляла и какая бы она не была, вне зависимости от этого, всем оптимистам придется чрезмерно туго ещё и по совсем другой причине, а именно: капитализм не только чрезмерно алчен и бесконечно ненасытен, но ещё и совсем беспощаден и одновременно, оказался, до безумства кровожаден, как это доказала нам всем сама история, и именно поэтому с его стороны с использованием либералов, все оптимисты, в том числе в основном их лидеры и ученые, будут объектами постоянных необоснованных нападков, включая высмеивание и унижение, посредством словоблудия, и в то же время, их дела и мысли будут подвергнуты беспощадной клевете и предвзятой всегда критике с помощью демагогии и тавтологии, что капиталистическая система со своими либеральными писателями и журналистами, учеными и политиками многократно использовала и наглядно убеждалась в чрезмерной эффективности всех своих этих средств и способов, как противоборства со справедливостью и равноправием практически всех народов, и с сохранением суверенитетов и самостоятельности многих стран, так и противодействия созданию нового миропорядка и повышению интеллектуальности и нравственности всех людей, необходимых для построения нового мироустройства, из чего должно следовать, что пессимисты и оптимисты ясно и четко разделены между собой российской и мировой прессой, и потому их можно всегда безошибочно определить по той критике и клевете, которой сегодня пестрить все зарубежные и отечественные СМИ.

Таким образом, всем известно, что наиболее упоминаемым сегодня большинством СМИ в чрезмерно негативном плане из числа реальных оптимистов, является такая личность, как президент России Владимир Путин, причем довольно часто упоминается президент нашей страны в СМИ и удостаивается таких эпитетов в нескончаемой критике и постоянной клевете, которым мог бы позавидовать даже сам Иосиф Сталин, который в своё время сумел сломать хребет фашизму и надломать своевременно всё остальное, что только возможно, кроме хребта, и англосаксам, причем надолго – более чем на полвека.

Однако, также хорошо известно, что в отличие от Иосифа Сталина, Владимир Путин никому совсем хребты вообще не ломал и никого в принципе никогда даже и не думал надламывать, хотя мог бы, причем намного похлеще, чем Иосиф Сталин, так что

очень многим россиянам просто доподлинно пока ещё неизвестно, по какой это такой веской причине для англосаксов Владимир Путин с их стороны во всех либеральных западных и российских СМИ удостаивается столь нелесной критике и злобной клевете в свой адрес, из чего должно следовать один из двух следующих выводов, объясняющих современное поведение англосаксов в отношении Владимира Путина или оба этих вывода вместе, а именно: или в своё время Иосиф Сталин настоль сильно смог отбить у англосаксов все, что тогда было возможно, включая и все внутренности вплоть до головы, да так, что они – англосаксы до сих пор так и не смогли от этого Сталинского надлома оправиться именно головой, то есть интеллектуально, что им всё ещё мерещится, что каждый россиянин из числа патриотов, способен быть равным Иосифу Сталину, в том числе и в особенности Владимир Путин, или вполне, может быть, всё же Владимир Путин в действительности уже успел что-нибудь сделать такое англосаксам, о чем россияне могут и не знать, что наш президент именно этим англосаксам постоянно напоминает собой Иосифа Сталина, которого они ненавидят всеми фибрами души, если она у в реальности них, за то, что он каждый раз поднимал с колен и ставил Россию твердо на ноги, а Советский Союз смог возвыситься до могучей державы и величия и оба раза, несмотря их противодействия, так что каких-то других скрытых от внешних глаз и потаенных причин, которые могли бы заставлять англосаксов всегда злобствовать и постоянно клеветать в отношении нашего президента Владимира Путина просто не может быть вообще, хотя бы только потому, что ни один лидер Западного мира не стал бы злобствовать и клеветать в отношении России и её президента, как они это и не делали в Ельцинские времена, только по причине якобы нарушения либеральных прав и свобод, если не было бы иных для этого веских причин.

Итак, нам далее предстоит понять причины злобствования и клеветы англосаксов, и постараться ответить на все остальные вопросы, поставленные ранее нами в этой работе, в тому же одновременно объяснив, истинную суть и смысл такого понятия как «путинизм», и нужен ли он в принципе нашей стране, в том числе нам нужно ответить и на такой вопрос, как: Куда конкретно нас всех вместе с Россией сегодня ведет Владимир Путин?

Прежде всего, нам нужно начать с понятия «путинизм», в силу того, что поняв, наш взгляд, внутреннюю суть, истинную смысл и реальные цели именно этого, в данном случае ключевого понятия не только для одной России или постсоветского пространства, но и для всего человечества и нашей современности, возможно, мы сможем, тем самым, найти необходимо-верные ответы и на все остальные вопросы, в связи, с чем приведем далее современное понимание путинизма со стороны либералов, и это в первую очередь, в силу того, что при научно строгом логическом анализе лучше всего и правильной всегда начинать и отталкиваться от

логически противного - противоположного, и в то же время, ведь, всем известно, что обычно всегда все либералы, рассуждая о чем-то неприемлемом для своего мировоззрения или спора о ком-нибудь неприятном для себя, как правило, искажают реальную действительность до противоположного, с целью введения своих оппонентов в заблуждения и извращения истинны, так что реальная истина только там, например, в отношении Владимира Путина и России, где любому либералу живется, как оказывается, не столь комфортно, в силу хотя бы лишь того, что ни у одного человека с либеральным мировоззрением не может быть никогда родной страны, тем более что её – Родины, никогда не было у всех наших либералов ещё задолго до Владимира Путина и его присутствия на российской и мировой политических аренах, но, однако, при этом пока только для логического сравнения двух мировоззрений – либерального и нашего, прежде представим наше строгое научное определение этого понятия, так как до сих пор нам не встречалось именно научное определение понятия «путинизм» в литературе.

А) Владимир Леонов, координатор «КС ОНФ» - «Что такое «путинизм», как общественно-политическое явление? По моему мнению, «путинизм» - это есть «вуаль» на мурло ельциноидов, то есть припудренный ельцинизм (что для России в разы страшнее, чем открытый!). По сути деятельности «путинизм» - операция прикрытия продолжения разграбления и развала России. И вот здесь-то Путин проявляет некоторую выучку и добросовестно выполняет поставленную ему задачу! Именно для выполнения этой задачи очень подходят личные качества, проявленные В.В.Путиным до 1998 года! Поэтому он заслужил использования своей фамилии для наименования этого явления». – «О победе «путинизма в одной отдельно взятой стране» - (<http://patriot.rossija.info>)

Б) Александр Янов, американский историк, - «В современном политическом дискурсе существует негласный консенсус о том, что у путинской России нет собственной идеологии. Однако за этим консенсусом легко проглядеть революционно новый подход к легитимации режима, основанный на мифологии уникальности русской цивилизации. Этот новый идеологический проект Путина не более чем колосс на глиняных ногах! Если есть что-то, в чем либералы, националисты и коммунисты совершенно между собою согласны, так это в том, что у Путина и его режима нет, и не может быть собственной идеологии — один, лишь первобытный животный инстинкт сохранения власти. Это общее мнение довольно точно выразил Леонид Радзиховский: «Власть не имеет никакой идеологии, кроме одной — выжить и спасти себя». Боюсь, это опасное упрощение. На самом деле путинизм, как всякая авторитарная власть, отчетливо осознает свою идейную недостаточность, отчаянно тоскует по собственному марксизму-ленинизму и постоянно пытается создать какой-то его эквивалент. Порою, как мы скоро увидим, режиму это почти удастся. Зациклившись

на одной лишь мантре про «выжить и спасти себя» (вместо того чтобы вовремя обезвредить каждую его попытку обзавестись идеологией), можно проглядеть, как Путин преуспеет.

(http://imrussia.org/index.php?option=com_content&view=article&id=268:debunking-putins-newest-myth&catid=45:conversationswit&Itemid=&lang=ru)

В) Анатолий Панков, - «Путин не Сталин. Тот был параноик (по признанию академика Натальи Бехтеревой, такой не обнародованный диагноз поставил ее отец, лечивший «вождя»). Путин, вроде бы, здоров. Но застрахованы ли мы от параноидального стремления очередного «отца нации» к долгой бесконтрольной власти? Разве не ужесточают путинисты законодательство именно в борьбе с любым инакомыслием, с любым проявлением свободного волеизъявления, дабы не раскачали галеру, к которой на вечные времена прикован наш «раб»? Разве не устраивают они «охоту на ведьм», используя провокации, грязные методы силовиков, нечистоплотных судей, следователей и прокуроров, нынешних наследников Вышинского? Разве не усиливают они агрессию в обществе, разделяя его на либеральную интеллигенцию, «продавшуюся Западу», и истинно патриотический «пролетариат», привлекая на свою сторону полунищее население периферии (прежде всего) жалкими подачками с нефтедолларового стола, организуя походы «выдвиженцев из трудящихся масс» типа Холманских, подхлестывая клерикальные силы к противостоянию «тлетворному либерализму»? Разве не используют пропутинские идеологи и СМИ подтасовку фактов и наветы на лидеров протестного движения в своих телевизионных опусах, сотканных по стилю геббельсовской пропаганды? В чем путинизм, несомненно, схож со сталинским режимом - так это в опоре на самые темные слои общества, на запугивание угрозой с Запада. Конъюнктурно выгодна путинскому клану и поддержка со стороны реваншистов, тех, кто «потерял страну» в реформаторские 1990-е годы. Не вперед продвигает нас путинизм, а толкает вспять. Приведет ли путинизм к репрессиям сталинского стиля? Еще несколько лет назад, я был уверен, что не приведет. Теперь не уверен. Еще раз подчеркну: сталинский культ всевластия создавался долгие годы. И при «поддержке масс». Сейчас и долгое правление «национального лидера» есть, и видимая «поддержка масс» обеспечивается. – Путин – не Сталин, и путинизм, конечно же, не сталинизм...» - ВРЕМЯ Путина: день за днём.

Г) Александр Даниэль, историк, член правления общества «Мемориал», сын писателя и диссидента Юлия Даниэля, - «Мы должны знать, откуда пришли, – так узнаем, куда идем. Власть поддерживает программу десталинизации, потому что поняла, какого джинна выпустила из бутылки... На самом деле они выпустили его не намеренно и теперь робко пытаются затолкать обратно. Совершенно естественно, что реакцией на идеологию путинизма становится возвращение к сталинизму, ведь в сталинизме ничего особо глубокого нет: это мысль о стране, окру-

женной врагами, с пятой колонной внутри. О чем нам говорят идеологи путинизма? Ровно о том же самом. Отсюда и рост сталинских настроений. А теперь они поняли, что вырастили себе сильных конкурентов, и испугались». - Путинизм это сталинизм — altapress.ru

Д) Алексей Пименов, американский историк и писатель, советолог и германист, - «СССР развалила российская партийная бюрократия, а не либералы, не прибалты, не кавказцы и не мировая закулиса», - «Система Путина вступила в новую фазу. «Все растеряны. Ликования нет даже в путинском лагере. Одно за другим звучат заявления о том, что после выборов социальный контракт должен быть перезаключен», - сказала в телефонном интервью корреспонденту Русской службы «Голоса Америки» профессор Высшей школы экономики Ирина Волкова. «Перепуг в путинском лагере страшный», - убежден проживающий в США российский историк Александр Янов. «Дальнейшее, - полагает Янов, - будет зависеть от того, поддастся ли Путин паническому настроению своего окружения». Откуда же паника? По мнению Янова - «Путин практически делегитимизирован в глазах западных лидеров. В верхах опасаются, что над ним будут смеяться в Большой восьмерке, в Большой двадцатке, в БРИКЕ. Иными словами - что будет нанесен ряд жесточайших ударов по самолюбию». «Наступает следующий этап в развитии режима - путинская модернизация, - полагает историк. - Она будет проводиться в новой исторической обстановке, но по сталинским лекалам. И они уже обозначены как в предвыборных статьях Путина, так и в действиях его аппарата. Это - укрепление и расширение границ унитарного государства, развитие военной промышленности, закрепощение народа и воспитание его в духе служения власти и великодержавия. ... Горькая ирония российской истории состоит в том, что даже спустя двадцать лет после августа 1991 года так и не вышло «пространство», не зависимое от власти, так и не появилось структур, которые могли бы открыто конкурировать с ней и противостоять ей. В России все, как и раньше, оказывается замкнутым на Власть».

«Отказ вернувшегося к президентской власти Владимира Путина от поездки на чикагский саммит, заявление пресс-секретаря Пескова, нашедшего желательным «размазать печень митингующих по асфальту», решение властей «принять меры по прекращению» оппозиционной активности на Чистых прудах - вот лишь немногие факты, объясняющие, почему дискуссия о «новом» Путине не прекращается. Интеллектуального прорыва, правда, пока не произошло, считает историк и публицист из Бостона Ирина Павлова. По мнению Павловой, одна из причин тому - укоренившаяся среди экспертов «тяга к эвфемизмам и полутонам в оценках: «полуавторитарная система», «мягкий авторитаризм», «начало агонии системы».

Е) Сергей Григорьянц, правозащитник, президент Фонда «Гласность», основатель независимо-

го журнала, - «На крутых исторических поворотах острее ощущается, однако, и связь времен. И порой тоже упрекающего иных аналитиков в «неспособности или нежелании называть» происходящее «своими именами. ... Слава Богу, что эти события происходят. Это - значительные события. По меньшей мере, они сорвали инаугурацию президента. И заставили его внятно показать - своим отказом приехать на заседание «восьмерки» - что Россия более не имеет отношения к великим странам мира. Там, на саммите «Большой восьмерки» он, наверное, уже никому не нужен. Но, тем не менее, ему не сказали бы: «Не приезжай». Была когда-то такая поговорка: «Пускай тебе назло моя голова мерзнет». Примерно так и поступил Путин. Но бесспорно, что это - результат тех событий, что происходят сегодня в Москве. С другой стороны, меня очень огорчает их, сегодняшних активистов, интеллектуальная слабость - по сравнению с тем, что было во второй половине восьмидесятых годов. Огорчает неопределенность их отношений с властями. Отсутствие реальных планов улучшения жизни в стране. В конце восьмидесятых - хуже ли, лучше ли - эти планы все-таки были». - **Здесь нам стоит, однако, всем напомнить о том, что это были планы по развалу Советского Союза таких правозащитников и антисоветчиков восьмидесятых годов прошлого века, как Сергей Григорьянц**, после чего далее мы приводим вопрос такого противника нашей страны и яркого антипутиниста, как Алексей Пименов: «Сергей Иванович, мы начали наш разговор с идеологии. А какая, по вашему, идеология сегодня? Яков Кротов как-то сказал, что номенклатура сменила марксизм-ленинизм на «православизм». Ваше мнение?».

Ответ на вопрос этого единомышленника Сергея Григорьянца: Я не уверен в этом. Они не знают, на что его (марксизм-ленинизм - Алексей Пименов) сменить. Марксизм-ленинизм сменился инстинктами. Стремлением к обогащению любыми методами. В Кремле сейчас то и дело проходят так называемые концерты шансонов. В царских дворцах поют воровские песни. Что может быть символичнее? - «О роли спецслужб в современной России» - <http://www.voanews.com/russian/news/...151633365.html>

Теперь же, после такого краткого обзора настолько неадекватной злобно-завистливой всегда критики и алогично-язвительных утверждений со стороны либералов приведем наше авторское строго логическое определение понятию «**путинизм**», для сравнения также либерального мировоззрения с нашими взглядами и представлениями об усилиях нашего президента и стремлениях России в современных реальностях, особо подчеркнув, вместе с тем, что идеологий и идей о чем-либо в природе и обществе, как правило, может быть большое множество, в вот наука о том же самом, тем не менее, может быть, только одна - логически обоснованная и соответствующая природно-общественным реальностям и что при этом марксизм-ленинизм не столько идеология, а сколько именно наука, которая выращена такими дисциплинами как диалек-

тически материализм, историческим материализм и научный коммунизм, фундаментом которых является диалектическая логика, которая отсутствует, как правило, всегда в мышлении - мыслительных процессах практических всех либералов, иначе бы не было бы им всем абсолютно никакого смысла постоянно использовать в спорах и дискуссиях свою излюбленную тактику - применять демагогию с тавтологией, вместо логически обоснованных доводов и научных фактов.

Путинизм – это есть насущный и ожидаемый, исторически обусловленный **феномен современности**, заключающийся в гуманной идеологии, направленной на объединение вокруг России сразу нескольких соседних стран и всех дружеских народов, различных по своей ментальности империй и цивилизаций с общими и едиными основными двумя – главенствующими целями, одной из которых является построение на современном этапе развития и существования всего человечества абсолютно новой цивилизационной основы для совершенно нового миропорядка с мироустройством, направленных постоянно на социально ориентированное и всегда справедливое, и геополитически равноправное содружество в экономической сфере содружество между объединенными странами и всеми народами, при этом вторая основная цель состоит из создания общей системы реального обеспечения во главе с Россией, необходимой коллективной безопасности при постепенном мирном переходе – без возникновения мировых войн, всего человечества в окружении недоброжелательного воздействия и враждебного силового противоборства, из существующей сегодня империалистической системы миропорядка и мироустройства с капиталистическим способом хозяйствования в последующую эпоху своего развития.

Итак, нам представляется, что именно такой логический вывод, представленный нами выше в научном определении понятия «путинизм», используя диалектическую логику, можно было бы сделать любому здравомыслящему и непредвзятому человеку, причем вообще не обязательно, будучи ученым, анализируя практические результаты известных основных действий и значимые слова из речей и статей, в том числе многие заявления и утверждения в публичных выступлениях Владимира Путина за последние более десяти лет, в особенности всех тех действий, которые имеют ключевые значения для развития нашей страны и тех речей, что были обращены к официальным организациям и лицам внутри страны и зарубежом, как, например, ежегодные президентские послания стране или знаменитая Мюнхенская речь, в связи с чем, на наш взгляд, в принципе нет здесь никакой необходимости лишней раз напоминать, обращая внимание, что злобная критика и преднамеренная клевета со стороны практически всех либералов – противников и врагов нашей страны в отношении Владимира Путина и его самого ближайшего окружения, не оставляет нам всем никакой надежды на то, что когда-нибудь,

аккуратно скрытая пока – временно истинная суть понятия «путинизм» будет понята и доброжелательно принята такого рода крикунами и клеветниками, причем не столько из-за незнания диалектики природы и диалектической логики, а сколько из-за отсутствия у них всех нравственности.

4. Таким образом, очевидно, что мы здесь, выше впервые смогли представить научно достаточно строгое и логически обоснованное определение такому абсолютно новому в истории наук и современной истории понятию, являющимся общественно-политическим явлением и в то же время, бесспорно, даже ещё и историко-философским феноменом современности, как понятие «путинизм», причем с обязательным соблюдением, как это, очевидно, всех имеющихся норм и существующих правил для составления научных дефиниций, в отличие от всего нами выше представленного для научного обозрения и того, что в настоящее время имеется в плане строгого научного анализа в отношении результатов трудовой деятельности Владимира Путина на посту президента страны и самого понятия «путинизм» в современной научной и любой другой литературе от всякого рода псевдо патриотов и любителей демагогии с тавтологией, в том числе и всех либералов с псевдодемократами, и после чего, нам просто нет далее абсолютно никакой необходимости теперь отвечать на все остальные вопросы, в силу хотя бы того, что в нашем представленном научном определении понятия «путинизм» уже содержатся в вполне исчерпывающем виде логически выверенные и абсолютно верные ответы на все ранее и выше нами заданные вопросы относительно действий Владимира Путина и самих идей путинизма, что должно нам всем в наглядной форме, наконец-то, показывать во всей своей совокупности реальный уровень интеллектуального развития всех современных либералов, чрезмерно любящих не столь адекватно демагогию с тавтологией в своих доводах и аргументациях, включая и западных псевдо ученых либерального толка из числа историков и социологов, философов, политологов и экономистов при спорах и дискуссиях, причем для того, чтобы далее уже продемонстрировать также в наглядном виде ещё и степень у них всех обычно всегда безответственного словоблудия и показать при этом заодно никаким образом неконтролируемую ими самими их же болтологию ещё свою, представим также для сравнения ещё и представления о понятии «путинизм» и взгляды на результаты деятельности Владимира Путина теперь самих патриотов нашей страны и тех, кто считает Россию великой миссией для всего измученного человечества.

А) Александр Дугин, профессор МГУ, лидер Международного Евразийского Движения, философ, политолог и социолог, - «Сейчас можно не спешить, потому что с простыми вопросами мы опоздали, когда в 90-е годы надо было решать «да» или «нет» России — просто опоздали. То, что есть, то и есть. Это досталось не нами, нам практически бесплатно в двухтысячные годы с Путиным досталось, потому

что взял и остановил исчезновение нашей страны, которая была просто на пороге. Мы висели: вот-вот, раз — и всё. И не мы это сделали, не патриоты. Мы боролись, но ничего мы не добились. Пришёл Путин, который взял и сказал: «Вот, ребята, я даю вам ещё шанс». Кстати, заслужили мы его, не заслужили — теперь, это другой вопрос. Дальше ничего он не дал, кроме шанса. Он только шанс дал. Когда мы говорим: «Что же он-то не делает?». Даже если ничего не делает, тот факт, что он сохранил Россию в тот момент, когда её могло не быть, он уже нам всё дал. А теперь уже он больше не может. Он тоже советский человек. У него что, семь пядей что ли? Теперь другие должны вступать. Где они другие? Если мы будем их ждать откуда-то — вот, точно они не появятся. Поэтому другие — это мы. Мы — это русские люди, которые должны в этой ситуации, когда нам дали ещё исторический момент, мы должны по-настоящему проснуться. «По-настоящему проснуться» — значит включить всё то, что у нас есть: весь наш внутренний потенциал, а самое главное — интеллектуальный». - <http://dugin.ru>

Б) Владислав Фельдблюм, доктор наук, профессор Ярославского Гостехуниверситета, - «Отечественные и зарубежные СМИ уделяют много внимания Путину и перспективам России в новый период его президентства. В частности, русско-язычный сайт «Голос Америки» напечатал 9 марта 2012 г. статью Алексея Пименова под заголовком «Россия и путинизм на пороге новой фазы: Кондолиза Райс и другие о российской власти и оппозиции» <http://www.voanews.com/russian/news/rus...23113.html>

«Мнения разделились. В связи с резко полярными взглядами следует подчеркнуть главное. «Путинизм» - это не бранное слово. Путинизм - это новый этап в истории России. Стране предстоит решать весьма сложные социально-экономические проблемы, в частности демографическую. Успех возможен лишь при условии планомерного, всестороннего, устойчивого, бескризисного развития страны. И обеспечить это может лишь сильная и целенаправленная государственная политика. Государство обязано найти разумную границу между властью и свободой. Государство обязано умело координировать и направлять усилия и государственного сектора, и частного бизнеса в общенациональных интересах. Государство обязано оптимальным образом сочетать экономическую эффективность с социальной справедливостью. Государство обязано решительно покончить с воровством, взяточничеством, мошенничеством, жульничеством, имитацией реальной работы. Государство обязано обеспечить разумный баланс между открытостью и интеграцией в мировую экономику, с одной стороны, и национальной безопасностью - с другой. Думается, Путин сумеет проводить такую политику, притом на основе ответственной демократии, без сползания страны ни к хаосу и анархии, ни к сталинщине и чрезвычайщине. Сегодня Путин - оптимальная фигура для управления государством в этот сложный исторический период. Все, кому до-

рога судьба России, не станут поливать Путина грязью. Они постараются поддержать и помочь ему». «Путинизм - новый этап в истории России», - <http://blog.kremlin.ru/accounts/10094/asc?page=3>

В) Зоран Милошевич, доктор наук, профессор Сербского Института политических исследований (Белград), - «Начиная с 2004 года, западные средства массовой информации стали писать о «путинизме» как о новой русской идеологии, а уже в следующем 2005 году объявили о том, что данная идеология обратила Россию в государство, где нет свободы (по мнению «Freedom House», агентства, находящегося под протекторатом правительства США, а также американской разведывательной службы). Вскоре СМИ стали распространять информацию, основным тезисом которой был так называемый «экспорт путинизма в страны ближнего зарубежья» (Белоруссия, Азербайджан, Украина и т. д.)» ...

... «Безусловным остается то, что с приходом Владимира Путина к власти, в Российской Федерации стал наблюдаться подъем как в экономике, так и в других сферах. Лучшим доказательством тому являются золотой и валютный запасы, которые, по словам самого Путина, высоки, как никогда ранее. «Запасы золота возросли настолько, что достигли рекордного показателя за всю историю России, а также Советского Союза и царской России - 424 миллиардов долларов США. Стабилизационный фонд правительства составляет 3,5 триллиона рублей» ...

... «Особый интерес представляет то, что Путин на сегодняшний день, отталкиваясь от теорий Ильина и Ключевского, а также на основании своего личного опыта, пытается сформировать политические модели, которые в последующем будут иметь более широкий, универсальный характер, т. е. они, будут применимы и за пределами России. Таким образом, создастся альтернатива политическим проектам США и Евросоюза. В то же время, изучение его идеологии, не только с точки зрения социологии, но самого механизма, еще находится на этапе зарождения» ...

... «Владимир Путин долгое время избегал заявлений относительно своей политической позиции и политических ценностей. В 1999 году Путин лишь приводил порядок действий, говоря о себе как о президенте, который должен спасти Россию от катастрофы и распада и ввести ее в эру стабильности. Неопределенность политической идеологии Путина после его вступления в должность президента была своеобразной защитой. Политику, не выражающему свои идеологические взгляды, нечего применять на практике, что не привлекает внимание критиков. Политические ценности, которые отстаивает политически слабый руководитель, следует скрывать. В данном случае лучшей защитой ценностей является тайна. Подобную политическую тактику Путину навязало само время, когда он занял пост президента, а также люди и собственные ресурсы. Известно, что Путин пришел к власти, когда Российская Федерация распадалась,

когда государственная власть не функционировала нужным образом, впрочем, так же, как и экономика... Задолженность была огромной, а российские неприятели добрались с разных направлений до ее границ. Кадры, занимавшие в то время высокие посты в государственной администрации, пользовались крайне сомнительной и политически неприемлемой репутацией» ...

... «Путин поставил перед собой задачу сформировать такую систему власти, в рамках которой русский народ сам мог решать вопросы (выбора и смены) властей и политической программы. Решение данного вопроса может исключить возможность обязательной смены власти каждые четыре года или ротацию партий власти и оппозиции. Однако принципиально важным остается согласие с решением большинства граждан Российской Федерации. Желание данного большинства было бы главной и единственной основой политического режима, именно оно бы стало безусловным носителем права принимать решения по внутренним и внешним вопросам, а также устанавливать «собственные стандарты» для руководителей и др. В этом заключается формула демократического суверенитета Путина, а сама же идея среди российских социологов и политологов получила название «суверенная демократия». ...

... «Таким образом, можно утверждать, что все обвинения в адрес идеологии «путинизма» как фашистской идеологии являются клеветой и продуктом разочарования по поводу того, что Россия поднялась, помешав тем самым реализации западных интересов в Восточной Европе, на Балканах и в Средней Азии. Иными словами, распад и разделение России, также как и расхищение ее природных ресурсов, не только не произошел, но на лицо российское воскресение, помешавшее осуществлению эгоистичных интересов США и ЕС в других частях света. Это является первой и истинной причиной обвинения «путинизма» в его вымышлено авторитарной и нерыночной модели политической системы в России. - «Путинизм» - современная идеология Российской Федерации. - <http://www.imperiya.by/authorsanalytics19-3807.html>

Итак, нам думается, все эти мысли и представления трех известных всем нам ученых, среди которых есть, как гуманистари, так и естественники, будет вполне достаточным, к которым мы не можем не присоединиться, для того, чтобы в наглядном виде доказать и продемонстрировать всю ничтожность представлений и злонамеренность мыслей всех наших и западных также всем известных алогичных псевдо мыслителей и якобы ученых из множественного числа либералов, исходящих постоянной злобой и нескрываемой ненавистью, безудержной яростью и изматывающей завистью каждый раз только при виде Владимира Путина и воспоминании о путинизме всего лишь только по той причине, что русская земля смогла, в отличие от всей западной почвы, родить такую личность, которой нет

равных во всей Западной цивилизации, и при этом путинизм, хоть и медленно и не торопясь, но верно и постоянно начал переламывать гнилые кости либерализму и в то же время править высохшие от алчности мозги капитализму, причем самое главное то, что так пока не может понять и осознать Запад из-за свои алогичных представителей, это то, что явление путинизма – это есть исторически обусловленная неизбежность и то, что этот наш именно русский феномен современности является предвестником, предсказанных ранее марксизмом-ленинизмом исторических событий, способом достижения которых ранее считался только одни - революционный путь. Однако сегодня путинизм открыл возможность достижения тех же целей и результатов эволюционным - мирным способом, так что мировой путинизм во главе России уже способен, благодаря Владимиру Путину, не допустить скатывание человечества на переправе к глобальной ракетно-ядерной или иной мировой войне, уничтожающей человеческий род как вид разумных существ. [25]

В заключение этой – первой части нашей работы, стоит ещё раз напомнить или, может, подсказать всем здравомыслящим людям и ученым о том, что мировая явность нашего русского феномена путинизма сегодня находится на острия необоснованной постоянной критики и повсеместной бескомпромиссной травли со стороны либералов и практический всего истеблишмента Западной цивилизации, причем здесь нужно отметить тот факт, что такой критике и травле столь усиленно и методично подвергается не столько марксизм-ленинизм или даже сталинизм, а сколько и в большей мере именно путинизм, что для нас всех должно говорить о практической мощи путинизма, которая теперь остро нуждается лишь в научной силе, которую должны придать путинизму и обосновать для его и нашей страны развития не только наши ученые – патриоты России, но и наши друзья зарубежом, то есть если иными словами, то практическую мощь путинизму смог обеспечить сегодня, как понятно, сам Владимир Путин, развивая страну в тяжелых условиях всевозможных кризисов и противодействий, а вот уже научную силу ему может теперь придать, как это, очевидно, философское и психологическое, социологическое и политологическое, а также ещё и историческое, и экономическое научно-теоретическое обоснование, в силу того, что «без теории нам только смерть», - подсказывал ученым Иосиф Сталин, при этом также нужно отметить, что, например, экономическая теория путинизма должна основываться не на догмах и заблуждениях, приведших Западный мир к глобальным кризисам, а только на фундаментальных законах природы и основных законах общественного развития, причем с выявлением таких же фундаментальных основ для учреждения своей собственной денежной единицы, практически независимой, как от воли и чувств всякого человека, так и психического и экономического состояния общества. [26-33] ■

Библиографический список

1. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», часть 1 – «Вводная часть» // Журнал «Научный обозреватель» № 11, с. 5, 2013
2. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», часть 2 - «Владимир Ленин и Россия, Индия и Китай». // Журнал «Научная перспектива», № 11, с. 6, 2013
3. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», части 3 - «Владимир Путин и Европа, Россия и англосаксы». // Всероссийский научно-практический «Журнал научных и прикладных исследований», № 11, с. 6, 2013
4. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», части 4 - «БРИКС и Европа, ШОС, РИК и Большая Азия». // Журнал «Научная Перспектива», № 12, с. 7, 2013
5. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», часть 5 – «Рубикон для человечества и интеллектуальная Россия». // Журнал «Научный обозреватель» № 1, с. 5, 2014
6. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», часть 6 – «Путь России и патриотизм, либерализм и паразитизм». // «Журнал научных и прикладных исследований», № 1, с. 5, 2014
7. Сайфуллаев Ш.Р. «Владимир Путин и Россия, Индия и Китай, ...и... человечество», части 7 – «Признаки цивилизованности и Концепция БРИКС». // Журнал «Научная Перспектива», № 2, с. 5, 2014
8. Сайфуллаева Р.Р., Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция и Евразийский Союз. Введение – часть 1. // «Журнал научных и прикладных исследований», № 8, с. 15, 2013
9. Сайфуллаева Р.Р., Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция и Евразийский Союз. // Введение – часть 2. Журнал «Научный обозреватель», № 1, с. 12, 2014
10. Сайфуллаева Р.Р., Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция и Евразийский Союз. Введение – часть 3. // «Журнал научных и прикладных исследований», № 2, с. 5, 2014
11. Сайфуллаев Ш.Р. «Пределы роста мировой экономики ...» // «Научный обозреватель», № 3, с. 12, 2013; «Научная перспектива» № 2, с. 39, № 5, с. 22, и № 7, с. 5, 2013.
12. Сайфуллаев Ш.Р. «Мальтузианская ловушка и энергоконцепция». // «Экономика и предпринимательство», № 8, с. 520, 2013.
13. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и экономические кризисы – обман и мошенничество в геоэкономике // Журнал «Научный обозреватель» № 12, с. 5, 2013
14. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и якобы Мальтузианская ловушка – часть 1. // Научно-аналитический журнал «Научная Перспектива» № 4, с. 21, 2013.
15. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и якобы Мальтузианская ловушка – часть 2. // Научно-аналитический журнал «Научный Обозреватель» № 7, с. 18, 2013.
16. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и якобы Мальтузианская ловушка – часть 3. // «Журнал научных и прикладных исследований», № 12, с. 4, 2013.
17. Р.Р.Сайфуллаева, Ш.Р.Сайфуллаев. Энергоконцепция и ноосферизм. Часть 1. // Научно-аналитический журнал «Научный Обозреватель», № 8, с. 5, 2013
18. Р.Р.Сайфуллаева, Ш.Р.Сайфуллаев. Энергоконцепция и ноосферизм. Часть 2. // Научно-аналитический журнал «Научная Перспектива», № 9, с. , 2013
19. Сайфуллаев Ш.Р. Качество интеллектуального мышления... // Журнал научных и прикладных исследований, № 3, с. 40 и № 4, с. 45, 2013
20. Сайфуллаев Ш.Р. Либерализм – это конструктивная теория или интеллектуальная нищета с невежеством? Часть 1. // Журнал «Научная перспектива» № 3, с. 9, 2013.
21. Сайфуллаев Ш.Р. Либерализм – это конструктивная теория или интеллектуальная нищета с невежеством? Часть 2. // Журнал «Научный обозреватель» № 5, с. 4, 2013.
22. Сайфуллаев Ш.Р. Либерализм – это конструктивная теория или интеллектуальная нищета с невежеством? Часть 3. // Научно-практический «Журнал научных и прикладных исследований», № 10, с. 4, 2013
23. Сайфуллаев Ш.Р. Либерализм и энергоконцепция в современной экономике // Экономика и предпринимательство. 2013. № 4. с. 486.
24. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и экономические кризисы – обман и мошенничество в геоэкономике // Журнал «Научный обозреватель» № 12, с. 5, 2013
25. Ш.Р.Сайфуллаев. «Военно-техническая стратегия России в условиях триумвирата», Изд-во. «Петр Великий», Санкт-Петербург, 2014
26. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и научная ответственность с интеллектом в экономике // Научно-аналитический журнал «Научный обозреватель» № 10, с. 4, 2013
27. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепции и исторический материализм // Журналы «Научный обозреватель» № 8, с. 16, 2013 и № 3, с. 6, 2014
28. Сайфуллаева Р.Р., Сайфуллаев Т.Ш., Сайфуллаев Ш.Р. О законах природы в экономике. // Современная наука: Серия «Гуманитарные науки». 2012. № 7-8.
29. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция - новое направление в современной экономической теории // Экономика и предпринимательство, № 6, с. 372, 2013.
30. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция в экономике – сущности, смысл и содержание – част 1 и 2. // «Журнал научных и прикладных исследований», № 4, с. 4 и № 6, с. 10, 2013.
31. Сайфуллаев Ш.Р. Энергоконцепция в экономике – сущности, смысл и содержание – часть 3. // «Научная перспектива» № 10, с. 6, 2013
32. Ш.Р.Сайфуллаев. Эволюция и природа интеллекта. В 2-х томах, СПб, 2005
33. Ш.Р.Сайфуллаев. «Владимир Путин и Россия, путинизм и человечество», СПб, 2014



УЧАСТНИКИ ДЕВЕЛОПМЕНТА НЕДВИЖИМОСТИ ЗА РУБЕЖОМ И В РФ

Владимир Иванович ЛАРИН

*кандидат экономических наук, доцент кафедры организации,
экономики и управления производством
Ивановского государственного политехнического
университета*



Евгений Михайлович СТАЖКОВ

*аспирант кафедры организации, экономики и управления
производством Ивановского государственного
политехнического университета*

Рассмотрим состав участников девелопмента недвижимости, действующих в настоящее время в условиях рыночной экономики РФ. Исходя из анализа законодательства РФ и нормативно-правовых актов выделим основных субъектов:

1. Инвесторы.
2. Заказчики.
3. Проектировщики.
4. Подрядчики.
5. Застройщики.
6. Надзорные и контрольные органы.
7. Конечные пользователи.

Анализ нормативной литературы показал, что столь закрытый состав основных участников сложился еще в советский период функционирования плановой экономики и не отражает современных реалий.

Дадим определения вышеуказанных субъектов исходя из анализа российского законодательства.

Согласно Федерального Закона «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капиталовложений» от 23.02.1999г., инвестор определяется как «субъект инвестиционной деятельности, осуществляющий вложение собственных и (или) привлеченных средств в форме инвестиций в соответствии с законодательством РФ».

В качестве инвесторов могут выступать:

- физические и юридические лица, создаваемые на основе договора о совместной деятельности и не имеющие статуса юридического лица объединения юридических лиц;

- государственные органы, органы местного самоуправления;

- иностранные субъекты предпринимательской деятельности.

Для осуществления совместного инвестирования допускается объединение средств инвесторами. Таким образом, инвесторы - это лица (юридические или физические), использующие свободные денежные средства (собственные, заемные, или иные привлеченные средства) в качестве вложений в инвестиционные проекты для получения прибыли.

В соответствии с законодательством РФ под заказчиком понимается гражданин или юридическое лицо, имеющие намерение осуществить строительство, реконструкцию объекта, для строительства которого требуется разрешение на строительство. Заказчик обязан иметь архитектурный проект, выполненный в соответствии с архитектурно-планировочным заданием [13]. В градостроительной практике выполнением функций заказчика занимаются специализированные организации, осуществляющие свою деятельность на основании инвестиционных контрактов (договоров на выполнение функций заказчика), заключаемых с инвесторами. Эти организации содержатся за счет средств, предусмотренных в сметах на строительство. Основными функциями заказчика на разных стадиях организации строительства являются: предпроектная проработка и подготовка к строительству; подготовка и использование площадки для строительства; контроль и надзор за ходом строительства; организация финансирования, учет и отчетность [10].

Подрядчик определяется, как физическое или юридическое лицо, которое выполняет работы по договору подряда и (или) государственному контракту, заключаемому с заказчиками в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации. Подрядчики обязаны иметь лицензию на осуществление ими тех видов работ, которые подлежат

лицензированию в соответствии с федеральным законом [12]. Подрядчиком является организация, обеспечивающая выполнение по заданию заказчика определенных строительно-монтажных работ и создание проектной документации.

Подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену [2].

Что касается термина «застройщик», то в различных нормативных источниках его трактовка неоднозначна. В соответствии с Жилищным кодексом Российской Федерации застройщик – это физическое или юридическое лицо, которое организует строительство, реконструкцию и ремонт жилых домов, в том числе для собственного проживания, предоставления в наем, аренду либо для продажи. В Федеральном законе "Об архитектурной деятельности в Российской Федерации" понятия «застройщик» и «заказчик» рассматриваются как идентичные, то есть под заказчиком (застройщиком) понимается гражданин или юридическое лицо, имеющие намерение осуществить строительство, реконструкцию объекта, для строительства которого требуется разрешение на строительство.

Системное толкование норм Градостроительного кодекса РФ позволяет утверждать, что застройщик – это лицо, получившее земельный участок на праве собственности или долгосрочной аренды и имеющее право разрабатывать и реализовать проект его застройки или проект межевания данного земельного участка с последующей передачей подготовленного для застройки или застроенного земельного участка другим лицам.

Пользователи объектов капитальных вложений - физические и юридические лица, в том числе иностранные, а также государственные органы, органы местного самоуправления, иностранные государства, международные объединения и организации, для которых создаются указанные объекты [12].

В ходе реализации проекта возможно участие субъектов хозяйственной деятельности, сочетающих в себе функции нескольких из вышеуказанных участников. Например, заказчик может предоставлять средства для инвестирования, инвестор может выступать в роли заказчика при наличии соответствующих лицензий, пользователями объектов капитальных вложений могут быть инвесторы.

Широко распространена практика, особенно в девелопменте промышленных объектов, при которой инвестор выполняет строительно-монтажные работы собственными силами, что позволяет ему значительно снизить издержки на строительство и реконструкцию объектов недвижимости.

Помимо основных субъектов девелопмента целесообразно также выделить следующих вспомогательных участников, играющих существенную роль в инвестиционно-строительной деятельности:

1. Государственные органы и органы местного

самоуправления в роли органов административного контроля.

2. Кредитные и страховые организации.

3. Риэлторы.

4. Общественные организации.

Рассмотрим как соотносится понятие «девелопер» с другими участниками инвестиционно-строительной деятельности в России и дадим его определение.

Девелопер, по мнению группы авторов - Мазура И.И., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г., - это «участник рынка профессиональных услуг, обеспечивающий создание, управление и продажу объектов недвижимости» [6]. Максимов С.Н. конкретизирует это определение. По его мнению, девелопер – это «предприниматель, иницирующий и организующий наилучшие из возможных вариантов развития объектов недвижимости» [7]. Ученый обращает наше внимание на то, что понятие «девелопер» довольно часто пытаются отождествить с понятием «застройщик». Однако эти понятия неэквивалентны. В соответствии со статьей 1 Градостроительного кодекса РФ застройщиком является физическое или юридическое лицо, обеспечивающее на принадлежащем ему земельном участке строительство, реконструкцию, капитальный ремонт объектов капитального строительства, а также выполнение инженерных изысканий, подготовку проектной документации для их строительства, реконструкции, капитального ремонта [1]. Исходя из данного определения, главной функцией застройщика является организация строительных работ и ввод объекта недвижимости в эксплуатацию. При этом основной функцией девелопера является определение концептуальной идеи проекта и организация процесса развития объекта недвижимости.

Также суть бизнеса девелопера рассматривают через развитие определенной идеи, а не в факте владения некоторым объектом недвижимости, проектирования и строительства. Чтобы реализовать концептуальную идею, девелоперы выполняют ряд работ: разработка ТЭО, заключение договоров с инженерно-экологическими центрами для проведения инженерных, экологических и геологических изысканий, заключение договоров с проектно-конструкторскими бюро для разработки проектной документации на строительство или реконструкцию, заключение договоров с подрядными строительно-монтажными организациями на осуществление строительно-монтажных работ, решение вопросов с финансированием проекта (поиск инвесторов, получение заемных средств в банках) и т.д. [4]

Сравним функции девелопера и привычного нам заказчика. Заказчик осуществляет, главным образом, организационно-экономические и технические функции, обеспечивая соответствие построенного объекта требованиям проекта по стоимости, срокам и качеству. В отличие от этого, деятельность девелопера прежде всего нацелена на решение финансово-экономических задач - выбор коммерчески эффективного проекта, привлечение инвестиций, минимизацию риска и обеспечение финансовой

устойчивости [7].

Понятие девелопера и понятие строителя также отличается между собой кардинальным образом. Для этого необходимо провести четкую границу между этими двумя участниками рынка: строительный подрядчик отвечает только за сроки и качество строительно-монтажных работ, тогда как девелопер отвечает за то, чтобы на рынке появился новый объект недвижимости (либо комплекс объектов) — продукт, готовый к реализации [11].

Иногда девелопер может совмещать в одном лице две функции: собственника и собственно девелопера, что, по мнению российских экономистов [9], является следствием недостаточного развития новых форм организации инвестиционно-строительной деятельности на рынке недвижимости. Другое дело, что собственник может привлечь девелопера еще и как партнера, выделяя ему долю в проекте. Плюсы такой схемы заключаются в том, что девелопер принимает на себя часть коммерческих рисков по проекту, что многократно повышает его ответственность. Для него становятся актуальными все риски собственника плюс специфические девелоперские риски [8]. К ним, в частности, относится неверная оценка коммерческого потенциала и неверная оценка строительных рисков.

Выполняя свои функции в процессе девелопмента, каждый из участников вносит свой вклад в конечный результат и одновременно является потенциальным носителем риска [3]. Девелопер должен оценивать каждого участника проекта как с точки зрения его вклада в проект, так и с учетом того риска, который может быть с ним связан.

Только девелопер, являясь связующим звеном, может придать целостность процессу развития инвестиционно-строительного проекта.

Девелопер - один из наиболее важных участников инвестиционно-строительного проекта, который заинтересован в осуществлении проекта и достижении поставленной цели.

Авторский обзор литературы показал, что в самом общем виде **девелопер - это предприниматель, получающий прибыль от вложения своих**

знаний, опыта, капитала, организаторских способностей в создание объектов недвижимости, для чего он выступает в качестве: инициатора инвестиционной идеи проекта; приобретателя прав на земельный участок под застройку; организатора инженерно-экономических изысканий; нанимателя генерального проектировщика, генподрядчика, консультантов, оценщиков, брокеров для реализации созданного объекта, управляющих недвижимостью и других участников проекта; вкладчика собственного капитала и организатора привлечения необходимых инвестиций.

Если рассматривать девелопмент, как отдельный вид профессиональной деятельности, то наиболее близким аналогом западному девелоперу в плано-командной советской экономике выступал заказчик, лицо, выполняющее функции заказчика (инициатора) при строительстве объекта.

В связи с этим, в России сейчас складывается противоречивая практика параллельного использования терминов девелопер и заказчик (застройщик, заказчик-застройщик).

Изучение нормативной базы в области строительства и инвестиций позволяет сделать выводы о противоречивом развитии понятия «застройщик». Различные, не похожие друг на друга определения понятия «застройщик» можно найти в утратившем силу с 01 марта 2005 г. Законе РФ от 24 декабря 1992 г. № 4218-1 «Об основах федеральной жилищной политики» и в действующем Градостроительном кодексе РФ от 29 декабря 2004 г. В таком же определяющем для инвестиций в недвижимость законодательном акте как Закон РФ от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности осуществляемой в форме капитальных вложений» понятие «застройщика» просто отсутствует.

На наш взгляд, для урегулирования законодательной базы необходимо исключение понятия «застройщик» и внедрения понятия «девелопер» как наиболее адекватного реалиям современного рынка недвижимости. ■

Библиографический список

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 190-ФЗ.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ.
3. Бирман Г, Шмидт С. Экономический анализ инвестиционных проектов. - М.: ЮНИТИ, 1997.
4. Звонкова Е.А. Диссертация. Формирование механизма управления девелоперскими компаниями. - Санкт-петербургский государственный инженерно-экономический университет, 2011.
5. Куценко В.В. Девелопмент: современная концепция развития недвижимости. - М.: Норма, 2005. - с. 367
6. Мазур, И. И., Шапиро В.Д. Девелопмент недвижимости. Справочник для профессионалов. Москва: Омега-Л, 2011.
7. Максимов С.Н. Девелопмент. Развитие недвижимости. Организация. Управление. Финансирование. - СПб: Питер, 2003. - с. 256.
8. Молкумов Я.С. Экономическая оценка инвестиций. - М.: ДИС, 1997.
9. Осташко В.Я. Методические основы анализа размещения необходимых ресурсов для предприятий строительной индустрии // Актуальные проблемы развития инвестиционно-строительной сферы России: Сб. тр. - М.: МГСУ, 2000.0,53 п.л.
10. Рыночная экономика: Словарь/ Под общ. ред. Г.Я. Кипермана. - М.: Республика, 1993.
11. Тузов Н.Е. Некоторые вопросы формирования системы анализа финансового состояния при диагностике деятельности предприятий стройиндустрии: Сб. - М.: МГСУ, 2000.
12. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капиталовложений»
13. Федеральный закон от 17.11.1995 N 169-ФЗ «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации».

РОЛЬ ИНФОРМАЦИИ И ЗНАНИЙ В ОБЩЕСТВЕННОМ РАЗВИТИИ

Ольга Викторовна СТЕПНОВА

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономика и управление
«МАТИ» - РГТУ имени К.Э. Циолковского*

Александра Николаевна НИКУЛИНА

Московский государственный университет экономики, статистики, информатики

Информация и знания всегда играли важную роль в развитии человеческого общества.

В индустриальном обществе наука стала непосредственной производительной силой, в постиндустриальном обществе, наряду с наукой, такой силой становится информация. При этом важна не просто информация сама по себе. Для того чтобы быть непосредственной производительной силой, информация должна превратиться в знания.

За последние два десятилетия роль знаний и информации в экономических отношениях существенно увеличилась. До недавнего времени ученые-экономисты выделяли четыре основных фактора: труд, землю, капитал и предпринимательские способности. В настоящее время происходит развитие постиндустриального общества, в котором доминирующими факторами становятся знания и информация. В условиях рыночной экономики именно знания и информация являются важнейшими экономическими ресурсами и наиболее значимыми факторами экономического роста. Без их использования был невозможен процесс производства ни в традиционном, ни в индустриальном обществе. Однако в постиндустриальном обществе роль информации и знаний настолько возрастает, что они начинают занимать определяющее место в развитии производства. В настоящий момент, когда традиционные ресурсы источники близки к исчерпанию, экономический рост все в большей степени обеспечивается за счет использования информационных источников и ресурсов. [1,49-51с.]

Понимаемые в широком смысле знания увеличивают все способности людей. В узком смысле, знания - это способности к интеллектуальной деятельности. Причем само по себе наличие таких способностей еще не означает, что знания стали фактором производства. Первоначально знание - это ресурс, который существует самостоятельно и независимо от других ресурсов. Фактором производства знания становятся только после соединения с дру-

гими ресурсами, только во взаимодействии с другими факторами производства.

Понятия «знание» и «информация» связаны, но они не являются тождественными понятиями. Существует множество различных трактовок понятия «информация» и «знания». Неоднозначность подходов в сопоставлении этих понятий, а также их важность для характеристики современной экономики требует их уточнения, и выявления общих черт и различий между ними.

Некоторые исследователи, предлагают рассматривать «знание» как личностное качество индивида, а «информацию», как отчуждаемую от личности форму знаний. По мнению других, такая связь является не совсем корректной, так как информация не всегда включает в себе знания.

Следующий подход рассматривает информацию как «сырье» для создания знания, а знания - как основу организации любого процесса.

По мнению американского социолога Р. Кроуфорда информация первична по отношению к знаниям. Само использование знаний предполагает наличие интеллектуальных способностей.

Французский экономист Ж. Сапир считает, что приобретение информации важнее ее обработки, тем самым подразумевая, что знание, понимаемое как совокупность представлений о состоянии среды, первично по отношению к информации.

Климов С.М. предлагает рассматривать знания не только как элемент первичных факторов производства, а также как благо, создаваемое в процессе производства. [1,49-51с.]

Так чем же отличается информация от знаний? Мы получаем информацию из разных источников, включая и человека, а знания получаются тогда, когда человек перерабатывает получаемую информацию, её анализирует, используя при этом свой опыт и интеллект. Следовательно, чем более опытен человек, чем выше его интеллект, тем лучше, быстрее и качественнее он будет формировать знание.

Категории «информация» и «знания» не следует отождествлять. Отличаются они, прежде всего, тем, что информация представляет собой объективный набор фактов. Знания же имеют субъективный характер, поскольку они неотделимы от сознания человека. Причем фактором производства становятся именно знания, а не информация. Знания как фактор производства – это обработанная, усвоенная и, главное, применяемая в производстве информация.

Существует также ряд характеристик, отличающих «знания» от «информации»:

Никогда не может быть излишка знания, как это бывает с другими ресурсами, например, с рабочей силой.

Знания не отчуждаемы от своего носителя – человека. Их можно предоставлять во временное пользование, так как человек является носителем этих знаний, оставаясь при этом их собственником. Увольняясь с работы человек «уносит» с собой знания и навыки, которыми другие люди воспользоваться не могут.

Развитие знания направлено, в принципе, в бесконечность, т.е. знание не содержит в самом себе барьера для своего развития.

Информация и знания, как фактор производства обладают характеристиками, которые отличают их от других ресурсов: одни и то же знания и информацию могут использоваться бесконечное количество раз и бесконечным количеством людей одновременно; предоставление информации и знаний означает, что забрать их назад невозможно; продажа информации и знаний одним лицам не мешает продавать ту же информацию другим или перепродавать ее при условии соблюдения законов об интеллектуальной собственности; на информацию и знания не распространяется принцип редкости ресурсов.

Информация и знания под влиянием НТР становятся важнейшими экономическими ресурсами. Знания и информация превратились в самостоятельный пятый фактор постиндустриального производства. В основе трансформации во взаимодействии факторов производства лежит выделение в процессе производственной деятельности, наряду с трудовой и предпринимательской, деятельности интеллектуальной.

Во внутренних способностях человека усваивать, анализировать и преобразовывать в знания информацию кроется возможность перехода к новой экономике, в основе которой лежат информация и знания. В экономической литературе для обозначения новой экономики используются понятия «экономика знаний» (knowledge economy); «экономика, основанная на знаниях»; «информационная экономика» (information economy).

Понятие «экономика знаний» подчеркивает, что важнейшим фактором производства становится не просто информация, а знания, т.е. набор данных (информации), усвоенный человеком и не существующий вне его сознания.

Имея материальную основу, информация и зна-

ния являются нематериальными по своей природе и реализуются в системе своеобразных категорий: интеллектуального труда, интеллектуального продукта, интеллектуальной собственности и интеллектуального капитала.

Таким образом, в экономике знаний последние не только воздействуют на повышение эффективности традиционных факторов производства, но и становятся самостоятельным фактором производства.

Доминирующая роль высококвалифицированно-го интеллектуального труда становится определяющим фактором развития нового типа общества и присущей ему экономики.

Изменение роли интеллектуального капитала в современных экономических отношениях обуславливает превращение знаний в главный стратегический ресурс.

Важнейшим следствием современной научно-технической революции авторы теории постиндустриального общества считают смену «машинных технологий» индустриального производства «интеллектуальными технологиями» постиндустриального общества.

Интеллектуальный капитал является ведущим капиталом и составляет основу любого предприятия на современном этапе развития рыночной экономики.

В индустриальном обществе прогресс производства определял развитие человека, в постиндустриальном обществе развитие производства зависит от прогресса человека.

Экономические интересы собственников знаний, так же как и других собственников факторов производства, реализуются через доходы. В то же время целью получения доходов является не только и не столько удовлетворение материальных и духовных потребностей, сколько самореализация человека как личности. Расширяется само содержание производственной деятельности, в ее структуре, наряду с трудовой и предпринимательской, выделяется интеллектуальная составляющая.

Интеллектуальная деятельность, в решающей степени, зависит от внутренних потребностей человека, трудовая же деятельность, в первую очередь, определяется экономической необходимостью. В то же время и трудовая деятельность может принести удовлетворение от выполнения самой работы, и деятельность по овладению и применению знаний связана с экономической необходимостью.

Таким образом, наиболее значимым качеством работника в технологическом способе производства постиндустриального общества становится способность применять и производить новое знание, воплощающееся в интеллектуальной составляющей продукта.

Не все члены общества способны к интеллектуальной деятельности, а только те, кто обладает знаниями, а сам характер их деятельности зависит от степени овладения знаниями. Информация доступна большому количеству людей, но воспользоваться ею могут и хотят не многие. Наличие не-

которого интеллекта является важным условием потребления информации. Многое зависит от личностных качеств человека, его мироощущения, условий его развития, способности к обобщениям, и, конечно, памяти, то есть от всего, что служит самой формой существования информации и знаний, всего, что выступает важными моментами, ограничивающими возможность приобщения к данным ресурсам. Поэтому значимые знания сосредоточены в круге людей - подлинных владельцев информации и знаний. Впервые в истории условием принадлежности к классу становится не право распоряжаться благом, а способность им воспользоваться.

В постиндустриальном обществе появляется, новый класс собственников фактора производства «информация и знания». Возникает социальное расслоение между занятыми интеллектуальной

деятельностью и теми, кто не включен в силу своих способностей, образования, воспитания в деятельность по применению знаний, не может вырабатывать новое знание. С одной стороны, данное расслоение отличается от традиционного имущественного неравенства, имеет качественно иную природу, связанную с неодинаковыми базовыми ценностями и несопоставимостью способностей людей к интеллектуальной деятельности. С другой стороны, оно ведет к неодинаковому отношению по поводу присвоения факторов производства, различного положению в системе общественного производства, к дифференциации в доходах и, в конечном счете, к имущественному неравенству.

Производство знаний, инвестиции в науку и образование определяют сегодня степень социально-экономического развития стран. ■

Библиографический список

1. А.М. Михайлов, М.В. Михайлов *Информация и знания в системе факторов постиндустриального производства // Экономика науки. - 2010. - № 7(68) - 49-51 с.*

ПЕРЕДАЧА ПРАВ ВЛАДЕНИЯ И ПОЛЬЗОВАНИЯ ИМУЩЕСТВОМ В КАЧЕСТВЕ ВКЛАДА В УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Светлана Александровна СТРЕКАЛОВА

*доцент кафедры финансов, учета и аудита
Сибирского государственного индустриального университета*

Вновь созданная организация может начать свою уставную деятельность при наличии уставного капитала. Он образуется за счет взносов учредителей. В уставный капитал организации могут быть внесены денежные средства, основные средства, нематериальные активы, материалы, ценные бумаги, имущественные права. Действующим законодательством запрещено передавать в качестве взноса в уставный капитал неотчуждаемые нематериальные блага, в том числе деловую репутацию организации, числящуюся на балансе организации, деловые связи и т.п. [1, с.140]

Согласно п. 2 ст. 34 Федерального закона № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 г. (в ред. № 379-ФЗ от 21.12.2013) оплата акций, распределяемых среди учредителей общества при его учреждении, дополнительных акций, размещаемых посредством подписки, может осуществляться деньгами, ценными бумагами, другими вещами или имущественными правами либо иными правами, имеющими денежную оценку. Аналогичная норма содержится и в п. 1 ст. 15 Федерального закона № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 г. (в ред. №282-ФЗ от 29.12.2012), *которая гласит, что* оплата долей в уставном капитале общества может осуществляться деньгами, ценными бумагами, другими вещами или имущественными правами либо иными имеющими денежную оценку правами.

Самый распространенный способ формирования уставного капитала - внесение денежных средств. Как правило, он не вызывает проблем, поэтому подробнее рассмотрим оплату акций неденежными средствами.

На основании п. 3 ст. 34 Закона № 208-ФЗ при оплате акций неденежными средствами денежная оценка имущества, вносимого в оплату акций, производится советом директоров (наблюдательным советом) общества. При оплате акций неденежными средствами для определения рыночной стоимости такого имущества должен привлекаться независимый оценщик. Величина денежной оценки имущества, произведенной учредителями и советом директоров (наблюдательным советом) общества, не может быть выше величины оценки, произведенной независимым оценщиком.

Для обществ с ограниченной ответственностью законодательством установлены иные требования для оценки доли участников. В соответствии с п. 2 ст. 15 Закона № 14-ФЗ денежная оценка имущества, вносимого для оплаты долей в уставном капитале общества, утверждается решением общего собрания участников общества, принимаемым всеми участниками общества единогласно. Если номинальная стоимость доли участника общества в уставном капитале общества, оплачиваемой неденежными средствами, составляет более чем двадцать тысяч рублей, в целях определения стоимости этого имущества должен привлекаться независимый оценщик. Номинальная стоимость доли участника общества, оплачиваемой такими неденежными средствами, не может превышать сумму оценки указанного имущества, определенную независимым оценщиком.

Передача прав владения и пользования имуществом в качестве вклада в уставный капитал не очень распространена, возможно, поэтому вызывает много вопросов.

Согласно п. 1 ст. 209 ГК РФ собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом. По своему усмотрению он вправе совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону и иным правовым актам и не нарушающие права и охраняемые законом интересы других лиц, в том числе отчуждать свое имущество в собственность другим лицам, передавать им, оставаясь собственником, права владения, пользования и распоряжения имуществом, отдавать имущество в залог и обременять его другими способами, распоряжаться им иным образом (п. 2 ст. 209 ГК РФ).

Передачу прав владения и пользования имуществом можно рассматривать как разновидность договора аренды. Согласно ст. 606 ГК РФ по договору аренды (имущественного найма) арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить арендатору (нанимателю) имущество за плату во временное владение и пользование или во временное пользование. Чаще всего в качестве имущества, передаваемого во временное владение или во временное пользование, выступают объекты основных средств.

Денежной оценкой финансовых вложений в

уставный капитал в виде передачи прав владения на объекты основных средств может являться капитализированная сумма амортизационных отчислений по объектам, право использования на которые передано в уставный капитал организации, рассчитанная исходя из установленного учредительным договором срока прав пользования.

В качестве вкладчика может выступать как собственник имущества, так и его арендатор. В случае если в качестве вкладчика выступает организация-арендатор имущества, суммой фактических затрат на приобретение финансовых вложений, оплаченных арендными правами, является сумма арендной платы (без НДС) по договору с арендодателем за срок, на который арендные права переданы организации-получателю вклада.

Основной вопрос учета рассматриваемых операций у организации-вкладчика заключается в том, как квалифицировать факт передачи прав владения и пользования имуществом организации-получателю вклада. Получение организацией-вкладчиком акций или доли в уставном капитале в соответствии с пунктом 3 ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений» (утв. приказом Минфина России от 10.12.2002 № 126н, в ред. Приказа Минфина РФ от 27.04.2012 № 55н) означает приобретение финан-

совых вложений, которое следует отразить на счете 58 «Финансовые вложения» [2, с.160].

Статьей 608 ГК РФ, установлено, что арендодателями могут быть также лица, уполномоченные собственником сдавать имущество в аренду. На этой норме базируется возможность арендатора сдавать имущество в субаренду. Эта возможность определяется статьей 615 ГК РФ, в соответствии с пунктом 2 которой арендатор вправе с согласия арендодателя сдавать арендованное имущество в субаренду (поднаем) и передавать свои права и обязанности по договору аренды другому лицу (перенаем), предоставлять арендованное имущество в безвозмездное пользование, а также отдавать арендные права в залог и вносить их в качестве вклада в уставный капитал хозяйственных товариществ и обществ или паевого взноса в производственный кооператив. Договор субаренды не может быть заключен на срок, превышающий срок договора аренды.

Если в качестве вкладчика выступает организация-арендатор имущества, суммой фактических затрат на приобретение финансовых вложений, оплаченных арендными правами, является сумма арендной платы (без НДС) по договору с арендодателем за срок, на который арендные права переданы организации-получателю вклада. ■

Библиографический список

1. Воронин В.П. Учет ценных бумаг: учебник. / В.П. Воронин, Н.Г. Сапожникова – М.: КноРус, 2011. – 326 с.
2. Камысовская С.В. Учет ценных бумаг: учебник. / С.В. Камысовская – М.: КноРус, 2013. – 240 с.



АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ ВТО

Владимир Викторович НАСОНОВ

*аспирант экономического факультета
Балтийского федерального университета
имени Иммануила Канта*

Актуальные проблемы, связанные с вопросами построения порядка ведения предпринимательской деятельности малым и средним бизнесом в регионе в свете изменившихся экономических условий после вступления России в ВТО, давно привлекают внимание отечественных и зарубежных ученых, а также непосредственно и самих предпринимателей.

Действительно, с вступлением России в ВТО в целом было поддержано российским экономическим сообществом, но однозначно определить дальнейшую тенденцию развития экономики на ближайшие 5 лет очень трудно, не имея для этого полных оснований. Естественно, вступление России в ВТО напрямую связано с процессом дальнейшей глобализации экономики и сам механизм постепенной интеграции российской экономики в мировое экономическое пространство будет иметь определённые затруднения в его полной реализации.

Как указывают средства массовой информации, «президент Владимир Путин не раз выражал уверенность, что членство России в ВТО в стратегическом плане даст мощный импульс для динамичного, инновационного развития российской экономики. Вместе с тем, по его мнению, надо понимать, что вступление России в ВТО – это новая реальность, рост конкуренции – серьезный вызов для российской экономики, для целого ряда ее отраслей».¹

В свою очередь необходимо отметить главную деталь из вышеприведенной цитаты, что более уязвимыми в глобальном экономическом пространстве в предмете конкурентоспособности будет малый бизнес, и задача обеспечения конкурентоспособной атмосферы на региональном рынке для указанных участников является самой злободневной.

Возникает существенный вопрос обеспечения конкурентоспособности для малого и среднего бизнеса, какие методы будут более существенными в сложившихся экономических условиях?

Если рассматривать существующий механизм в разрезе действующего законодательства, то в рамках федерального закона от 08.12.2003 № 165-ФЗ "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" предусмотрены специальные защитные меры, которые применяются по решению Правительства Российской Федерации в размере и в течение срока,

которые необходимы для устранения серьезного ущерба отрасли российской экономики или угрозы причинения серьезного ущерба отрасли российской экономики для облегчения процесса адаптации отрасли российской экономики к меняющимся экономическим условиям.

К примеру, одной из мер антидемпинговой политики является распределение импортной квоты между иностранными государствами (союзами иностранных государств), из которых экспортируется товар, являвшийся объектом расследования, иностранным государствам (союзам иностранных государств), имеющим заинтересованность в экспорте данного товара на таможенную территорию Российской Федерации, может быть предложено провести консультации по вопросу распределения между ними импортной квоты.

Но в свою очередь, урегулирование вопросов, связанных с проведением антидемпинговой политики может прийти в противоречие с действующими международными торговыми правилами в рамках ВТО, что будет являться некоторым «тормозом» в развитии торгово-экономическом отношении со странами-участницами ВТО. В свою очередь, присутствие импортного товара в обширном объеме на региональном рынке в условиях ВТО вполне допустимый факт, причиной которому могут стать низкие производственные издержки по изготовлению товаров стран-импортеров.

В связи с этим возникает ряд вопросов по повышению конкурентоспособности отечественных производителей, а именно в решении вопросов ценовой политики. Применение методов административного регулирования в виде применения демпинговых пошлин и специальных таможенных режимов может оказать некоторую поддержку в развитии малого и среднего бизнеса в регионе, но в тоже время антидемпинговые мероприятия могут вступить в противоречия с интересами участников - потенциальных экономических партнеров стран ВТО. Поэтому проведение активной инновационной и инвестиционной политики в развитии малого и среднего бизнеса в регионе является важной и актуальной задачей. Но в тоже время инвестиционный «голод» стал больше сказываться на указанных мерах государственной поддержки. Не секрет, что в настоящее время воздействия продолжающегося финансового и экономического кризиса лихорадят

¹ <http://mygeog.ru/vstuplenie-rossii-v-vto-vsemirnaya-torgovaya-organizaciya-plyusy-i-minusy/>

отечественную экономику, что в свою очередь сказывается на развитии бизнеса в регионе в целом.

В доказательство сказанному можно привести последние экономические события, произошедшие в конце минувшего года.

К примеру, в конце прошедшего года Банк России отозвал лицензию на осуществление банковских операций у кредитной организации КБ "Рублевский", также лицензия отозвана у смоленского банка "Аскольд".

Как говорит глава ЦБ РФ Эльвира Набиуллина: «отзыв лицензий у банков - это вынужденная, необходимая часть работы регулятора в любой стране. Банки, у которых ЦБ отозвал лицензии в этом году, представляли менее 1% активов банковской системы и менее 1% вкладов. По оценке устойчивости, разнообразным рискам банковская система даже несколько улучшила показатели по сравнению с предыдущим годом. Центральный банк проводит политику по дальнейшему укреплению банковского сектора»¹.

Да, действительно оздоровление банковского сектора экономики очень важно и необходимо, но в свете последних событий граждане-вкладчики из-за панических настроений стали снимать свои вклады в других банках, что послужило цепной реакцией отзыва лицензии у других российских банков: "Банк проектного финансирования", "Инвестбанк", а также "Смоленский банк", столкнувшиеся ранее с массовым снятием вкладов.

Проблема макроэкономического равновесия в отношении инвестиций и сбережений, определенная экономическим учением Дж. М. Кейнса злободневна и в настоящее время. Отсутствие свободных денежных потоков, осевшие в «чужках» населения потенциальные инвестиции – вот те причины, которые не дают полной возможности запустить полноценно маховик инновационного развития малого и среднего бизнеса в регионах. Для составления достойной конкуренции иностранным товарам, отечественным производителям естественно необходим требуемый инновационный потенциал для выпуска конкурентоспособной, высокотехнологичной продукции. Малые инновационные предприятия в настоящий момент нуждаются в инвестициях для проведения соответствующих научных разработок. В свою очередь научные разработки необходимы не только в фундаментальной, но и в прикладной науке в свете развития научно-технического прогресса.

Что касается вопроса проведения антидемпинговой политики в отношении России, то в настоящее время вопросы защиты отечественного бизнеса стоят очень остро.

Россия 23 декабря 2013г. подала первый иск во Всемирную торговую организацию к ЕС по вопросу энергокорректировок при проведении антидемпинговых расследований.

В. Путин объяснил эту ситуацию следующим образом: "ряд стран продолжает субсидировать своих производителей или поддерживать их иными способами фактически в обход норм ВТО". В качестве

примера приведу энергокорректировки, используемые Еврокомиссией при проведении антидемпинговых расследований в отношении российского экспорта, а также пресловутый Третий энергопакет, квотирование поставок сельхозпродукции и тарифную политику в отношении железнодорожных перевозок через территорию некоторых стран ЕС".²

Из вышесказанного еще раз хочется отметить важную деталь развития и поддержки отечественного бизнеса в условиях ВТО. Антидемпинговые меры со стороны ЕС, порой применяемые в обход принципам построения экономического оборота в ВТО, еще раз доказывают, что вопрос конкурентоспособности российского бизнеса в ВТО стоит и будет стоять на первом месте. Количество приемов применения административных мер со стороны стран-участниц ЕС в целях ограничения торгового оборота для российских компаний, по всей видимости, в ближайшее время не уменьшится, поэтому проблем в сфере обеспечения экономической безопасности наших предпринимателей в рамках развития и поддержки бизнеса накопилось очень много и они требуют незамедлительного разрешения.

Что касается вопросов иностранного протекционизма, то эта проблема в ВТО начинает набирать обороты. К примеру, в настоящее время Европа уже жалуется на протекционизм со стороны Бразилии. «За последние годы Бразилия стала более активно использовать свою налоговую систему в целях, которые несовместимы с обязательствами ВТО. В основном это касается применения налоговых льгот на продукцию бразильских производителей. В сентябре 2011 г. власти Бразилии значительно повысили налоги на автомобили (до 30% от стоимости автомобилей). При этом эти меры не коснулись легковых и грузовых автомобилей, произведенных в Бразилии. Срок действия данного дискриминационного налогового режима должен был истечь в декабре 2012 г. Однако вместо этого он был заменен на аналогичный налог (Inovar-Auto) со сроком действия еще на 5 лет. Кроме того, власти Бразилии также предприняли схожие меры по целому ряду других товаров, в частности компьютеров, смартфонов, полупроводников»³.

Идентичную ситуацию можно получить в дальнейшем для товаров и российского происхождения, экспортируемых в страны, где проводится жесткая протекционистская политика в отношении своих экономик.

Подводя итог проведенному краткому анализу создавшимся экономическим условиям для наших предпринимательских структур в ВТО, необходимо отметить, что государственная политика в развитии и поддержке предпринимательства на международном рынке требует взвешенного и полного анализа всей сложившейся экономической ситуации, где необходимо выстраивать торговые экономические отношения на основе взаимного сотрудничества и добрососедства между странами-участниками ВТО. ■

² <http://www.vestifinance.ru/articles/37241>

³ <http://www.vestifinance.ru/articles/37120>

¹ <http://www.vestifinance.ru/articles/37020>

Библиографический список

1. Федеральный закон от 23.08.1996 N 127-ФЗ "О науке и государственной научно-технической политике".
2. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации".
3. "Стратегия развития науки и инноваций в Российской Федерации на период до 2015 года" (утв. Межведомственной комиссией по научно-инновационной политике (протокол от 15.02.2006 N 1)).
4. "Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года" / <http://www.economy.gov.ru>.
5. <http://mygeog.ru/vstuplenie-rossii-v-vto-vsemirnaya-torgovaya-organizaciya-plyusy-i-minusy/>.
6. <http://www.vestifinance.ru/articles/37020>.
7. <http://www.vestifinance.ru/articles/37241>.
8. <http://www.vestifinance.ru/articles/37120>.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОВЕРШЕНИЯ ПОКУПОК В РАМКАХ КАТЕГОРИЙНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Екатерина Георгиевна ШОХИРЕВА

аспирант Омского государственного университета путей сообщения

В современном социуме любому обывателю известно, что желание покупать в большинстве своем обусловлено грамотным воздействием рекламщиков и маркетологов на сознание людей. В то же время каждый знает, что действия самих маркетологов базируются на исчислении издержек и прибыли даже больше, чем непосредственно тех, кто занимается производством.

За последние несколько лет рынок претерпел значительные изменения. Это можно наблюдать по тенденции модификации видов маркетинга: от маркетинга производства к маркетингу потребления, до маркетинга желаний. Кто-то идет в магазин исключительно за брендом, кто-то же ориентируется на наличие конкретных функций, а кто-то идет в магазин за своей мечтой. Увеличение ассортимента компаний привело к тому, что жизненный цикл товаров стремительно сокращается, а требования к скорости их обновления ужесточились.

Рассматривая способы увеличения прибыли действующего предприятия, среди основных можно выделить три следующих:

- увеличение количества покупателей;
- увеличение средней суммы покупки каждого покупателя;
- увеличение количества раз, которые покупатель вернется за новой покупкой.

Таким образом, ключевой фигурой всех манипуляций является покупатель, на которого непосредственно необходимо воздействовать маркетинговыми инструментами.

Согласно статистике каждый день человек по дороге на работу видит в среднем 6000 различных рекламных сообщений. Психологически здоровый человек в лучшем случае воспринимает $\frac{1}{4}$ всего изобилия рекламы, поэтому среднестатистический покупатель совершает большинство покупок не задумываясь, применяя простые, но чаще всего финансово неэффективные для него стратегии выбора [5, с.25]. Знание этих потребительских стратегий продавцом дает возможность изыскивать дополнительную выгоду.

В опубликованном еще в 1979 г. исследовании Р. Ольшавским (R. Olshavsky) и Д. Гренбойс (D. Granbois) под говорящим названием «Принятие потребительского решения – факт или фантазия?» было продемонстрировано, что подавляющее большинство повседневных покупок осуществляется без какого-либо поиска информации и оценки альтернатив [5, с.42].

В противовес такому понятию как «лояльный потребитель» существует такое понятие как «безразличный потребитель» (на практике это более 90% потребителей в любой товарной категории). Под такое определение попадают все покупатели, которые не хотели целенаправленно получить информацию о продукте, пассивно реагируют на рекламу, при покупке опираются на приобретенный опыт и «здравый смысл», при нивелировании значимости таких параметров как характеристики личности, стиль жизни, воздействие референтных групп и прочие.

Покупатель отказывается смотреть, слушать и читать рекламу и переключает телевизор или радиоприемник и переворачивает страницу; покупатель не успевает, не хочет и часто не может понять, что в рекламе говорится и показывается; он покупает только то, что есть в ближайшем к нему магазине. И он совсем не хочет с кем бы то ни было обсуждать свои покупки. Покупатель равнодушен, рассеян и ленив [5, с.75]. Современный покупатель не видит в большинстве коммерческих предложениях что-то уникальное, так как товар можно легко заменить аналогичным или получить его у кого-то другого.

Исследуя поведение покупателей, маркетологи зачастую упускают такую вещь как интуиция того, кто идет покупать. Интуитивно каждый человек всегда знает, какая у него есть проблема/потребность (т.е. знает, что нужно купить) и даже знает ее решение. Основная сложность заключается в формулировании собственных желаний. Часто потенциальный покупатель не становится таковым, потому что он не знает точно, чего ему хочется. Следовательно, задача продавца заключается в помощи неопределившемуся покупателю осознать свои интуитивные желания и предоставить это в наилучшем виде. Как только продавец станет обладать такого рода информацией, он станет проводником на пути совершения покупки, то есть доверенным лицом, которое будет отслеживать интересы покупателей, таким образом, вербуя их в своих верных клиентов.

Чтобы приобрести лояльность клиентов, нужно выделить время на то, чтобы лучше их узнать, а затем превратить полученные знания в прочные деловые отношения. Ключевым моментом здесь является преобразование коммерческого предложения не просто в товар, а в личные отношения, т.е. необходимо четко понимать, какие потребности движут покупателями, – даже если они сами не в состоянии

их четко сформулировать.

Обычный процесс покупки не имеет ничего общего с разумом, он опирается на разнообразные ассоциативные ряды, касающиеся факторов, таких как жажда и голод, время года, предыдущий опыт потребления, окружающая обстановка и пр. Тот образ, который имеется насчет самих себя в головах потребителей, отличается от действительности, которая есть.

Можно сделать вывод, что организовав процесс продажи таким образом продавец становится доверенным советником, практически сочувствующим человеком, который откликается на любую просьбу, приобретая тем самым лояльного покупателя.

Обратимся к категорийному менеджменту как к одному из методов «предсказывания» (планирования) товарных предпочтений потребителей. Категорийный менеджмент – это система управления ассортиментом, в результате применения которой максимально удовлетворяются потребности покупателей. Одной из предпосылок появления категорийного менеджмента в США является изменение покупательских вкусов и предпочтений, что связано с усложнением демографического портрета покупателя, с изменением образа жизни и стиля поведения, а, следовательно, с изменением потребительского спроса. Ритейлеры были вынуждены предпринимать активные действия по формированию лояльности у целевых покупателей. Причем в данном случае действует правило Парето: 20% лояльных покупателей обеспечивают 70-80% прибыли магазина.

Основной ценностью в категорийном менеджменте выступают потребители, а главной задачей – максимальное удовлетворение потребностей. Одним из отличий категорийного менеджмента от стратегического управления ассортиментом является тот факт, что целью категорийного менеджмента являются потребители, а не просто сокращение издержек. Потребитель в своем сознании группирует товары иначе, чем закупщик, который по роду своей деятельности обязан профессионально оперировать брендами и поставщиками, которые не в такой степени известны покупателю. Покупатель идет в магазин не за брендом, а за конкретным товаром, то есть за тем, что ему нужно. При категорийном менеджменте ассортимент подразделяется на категории, которые включают в себя услуги и товары, взаимосвязано удовлетворяющие потребности покупателей. Таким образом, можно сделать вывод, что для того, чтобы эффективно выделить категорию, необходимо использовать знания психологии потребителей.

Благодаря категорийному менеджменту в магазине должны предлагать своего рода уникальное торговое предложение, которое состояло бы из исключительных выгод и преимуществ. Для этого необходимо в первую очередь выяснить, какое преимущество или результат являются наиболее желанными для покупателей и почему. Задача категорийного менеджера состоит в том, чтобы позици-

онировать категории таким образом, чтобы покупатель воспринимал их как носителей уникальной выгоды, которой нет у конкурентов. Необходимо объяснить суть предложения покупателям, позволив им увидеть, оценить и захотеть получить это преимущество, опираясь на бессознательные посылы клиентов.

По мнению многих исследователей, в том числе Г.Лебона истинным двигателем торговли является отнюдь не реклама, а бессознательное человека, хотя интуиция обычно рассматривается в рамках бессознательного. Одна из функций бессознательного – это собирать информацию, давая людям возможность эффективнее сконцентрироваться на каком-либо действии. Обычными действиями, которые человек выполняет изо дня в день, управляют бессознательные мыслительные процессы, т.е. чаще всего человек действует неосознанно. Человеку не обязательно подключать сознание, чтобы действовать эффективно. Находясь в магазине, в большинстве случаев чтобы выбрать тот или иной товар покупатель пользуется своим приобретённым опытом, который не поддается никаким сомнениям. Исключение составляет изучение упаковок и ингредиентов только что появившихся товаров. Приобретая товары автоматически, зачастую по заранее составленному списку покупок, человек обращает внимание на скидки и распродажи, которыми пестрят вывески в магазине. Таким образом, чтобы подтолкнуть покупателей больше покупать и покупать в принципе, нужно для начала понять, как же работает бессознательное. Однако даже лучшие умы психологии затрудняются дать однозначный ответ на этот вопрос. Таким образом, можно сделать вывод, что самый большой успех, которого может достичь бренд – это чтобы его выбирали не задумываясь, т.е. чтобы в сознании потребителя этот выбор был четким, и этот бренд значился эквивалентным соответствующему товару. К этому с давних пор стремятся многие мировые гиганты. Например, McDonalds стремится добиться ассоциации в сознании покупателей, если «быстро перекусить» – значит McDonalds.

Наше бессознательное хранит огромное количество информации, на которую мы опираемся в принятии решений, но целенаправленно вытащить ее из нашей подкорки практически не возможно. Природа сознательных реакций многое говорит об осознанных ценностях покупателей, о том, как они хотели бы себя видеть, но очень мало о том, что на самом деле управляло их поведением в прошлом и что они станут делать в будущем. Бессознательные посылы, которые можно назвать привычками, эмоциями или импульсами, часто сильнее влияют на поведение людей, чем сознательные намерения.

Таким образом, причины, которые определяют выбор покупателей, сводятся к желанию считать себя, прежде всего, разумными существами. Но бессознательность посылов, управляющих реальным процессом покупки, делает такую сознательную оценку бессмысленной. Тот факт, что люди не могут

точно объяснить, что повлияло на их поведение, не мешает им придумывать собственные поверхностные причины, чтобы оправдать свои поступки. В целом, люди считают свои действия осмысленными, благонамеренными и разумными в любом случае. Поскольку жизнь постоянно создает ситуации, в которых мы обнаруживаем, что действуем без предварительного обдумывания, мы обязаны защищать нашу иллюзию свободной воли, стараясь найти в своих поступках смысл» [2, с. 253].

Все покупатели думают, что процесс покупки сложен. Однако согласно наблюдениям решение о покупке товаров принять на рациональном уровне практически невозможно. В процессе покупки часто появляется чувство неловкости, которое проявляется не в осознанном умозаключении, что купить какую-то вещь сложнее, чем казалось вначале, что бессознательное идентифицирует как сигнал об ошибке. В таких случаях возможны следующие варианты: либо бессознательное сравнивает варианты очень обобщенно и не может найти соответствий чему-то знакомому, либо покупатель позволяет кому-то другому (например, продавцу) принять решение за него, либо уходит, выдумывая причину, по которой он не купил вещь, которая действительно ему нужна. Разумное объяснение его поступка может быть абсолютно неубедительно. Таким образом, можно сделать вывод, что в большинстве случаев первоначальное решение покупателя продиктовано скорее психологическим дискомфортом от слишком большого выбора, чем соответствием избранного товара имеющемуся идеалу в сознании покупателя. Это является наглядным примером противоречия между сознанием и бессознательным, т.к. согласно опросу большинство покупателей предпочитают иметь выбор при совершении покупки.

Социальные психологи продолжают изучать факторы, формирующие поведение покупателей, и степень противоречия с их самовосприятием. Например, в магазинах на основе одних из таких данных стали использовать специальные запахи, которые слишком тонки для рационального распознавания, но которые при этом могут влиять на поступки покупателей. В настоящее время существует целая отрасль, занимающаяся исследованиями в этой области, - нейромаркетинг. Благодаря сведениям, полученным в результате сканирования мозга, мировые лидеры-бренды, обращающиеся к нейромаркетингу, могут предсказать реакцию и, соответственно, выбор человека на определенный товар/бренд/изображение. Согласно исследованиям, изменения в бессознательном могут произойти без ведома человека. Многие компании обращаются к исследованиям нейромаркетинга с целью повышения продаж, иными словами продавец манипулирует сознанием покупателя без ведома последнего для того, чтобы повысить продажи.

В сознании у каждого человека имеются противоречия, стереотипы, ограничения, которые формируют его реальность. Категорийный менеджер

при формировании категории должен учитывать эти внутренние факторы. Для создания эффективной категории необходимо использовать те ограничения, которые лежат в подкорке у покупателя. Для этого, в первую очередь, необходимо идентифицировать эти ограничения, после чего произвести расстановку приоритетов по их воздействию на сознание покупателя. Ограничения могут касаться чего угодно, в том числе психологических барьеров к повседневным покупкам (из-за проблем в семье), к покупке одежды (из-за проблем с фигурой), к покупке товаров длительного спроса (из-за сложности выбора или довольно больших затрат) и пр. Зачастую могут получиться абсолютно противоречивые результаты, граничащие с абсурдом, однако в связи с изменившимся портретом современного потребителя, все это является вполне допустимыми факторами. Важным условием является то, что при создании категории X необходимо иметь ресурсы, т.е. другие категории товаров, которые бы производили балансировку целостной системы, таким образом, обеспечивая бесперебойную работу категории X.

Для большинства покупателей большая часть совершаемых покупок является неприятной, но необходимой обязанностью. Известно, что при росте доходов человек делает все, чтобы уменьшить физические и эмоциональные затраты, и начинает ездить в магазины, где он может все купить за один раз, потратив при этом больше денег, чем если бы он покупал все по отдельности. Получается определенный парадокс в том, что люди готовы платить деньги за то, чтобы не думать о том, что они покупают, по сути перекладывая выбор на продавца магазина и соглашаясь с потенциально ограниченным выбором, предлагаемым конкретным магазином [8, с. 315]. Согласно другому исследованию 90% покупателей не рассматривают на полке в супермаркете более одной позиции, тратя на это в среднем всего 12 секунд (42% - тратят на это 5 секунд и меньше, только 25% - больше 15 секунд) и более половины покупателей не знают точную цену приобретенного товара [3, с. 49]. Такого рода ограничения могут помочь грамотному специалисту сориентироваться в том, как выложить или как предложить товар потенциальному потребителю.

Таким образом, при разделении на категории товаров в первую очередь стоит опираться на психологические аспекты совершения покупок с целью более эффективного выделения и дальнейшего управления группами товаров. Категорийный менеджмент необходимо рассматривать неотрывно от потребительского поведения, что еще раз подтверждает направленность категорийного менеджмента на максимальное удовлетворение потребностей покупателя. В условиях современной торговли каждое предприятие, учитывая предпочтения своих покупателей, разрабатывает собственную систему товарных категорий, что помогает легче находить нужный товар, что, соответственно, приводит к росту продаж. ■

Библиографический список

1. Байбардина Т.Н. Поведение потребителей. Практикум/Т.Н. Байбардина, Г.Н. Кожухова. – Минск: Гревцов, 2011. – 140 с. - ISBN 978-985-6954-16-3.
2. Вегнер Д. Иллюзи сознательной воли/Д.Вегнер. - The MIT Press, 2002. – 416 с. - ISBN 0262232227.
3. Диксон М., Адамсон Б. Чемпионы продаж. Что и как лучшие продавцы в мире делают иначе/М.Диксон, Б.Адамсон. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. – 304 с. - ISBN 978-5-91657-851-5.
4. Дубровин И.А. Поведение потребителей. Учебное пособие /И.А. Дубровин. – М.: Дашков и Ко, 2010. – 312 с. - ISBN 978-5-394-00692-0.
5. Дымшиц М.Н. Манипулирование покупателем / М.Н. Дымшиц. - М.: Омега, 2006. - 252 с. - ISBN 5-98119-223-2.
6. Меликян О. Поведение потребителей/О.Меликян. – М.: Дашков и Ко, 2006. – 260 с. - ISBN 5-94798-819-4.
7. Платонова Л.А. Теория и практика потребительского поведения. Учебное пособие/Л.А. Платонова. – Минск: Гревцов, 2009. - 200 с. - ISBN 978-985-6826-68-2.
8. Шульц Д.Е., Барнс Б. Стратегические бренд-коммуникационные кампании/Д.Е. Шульц, Б.Барнс. – М.: Гребенников, 2003. – 512 с. - ISBN 5-938-90006-9, 0-844-22952-0

ПРОЦЕСС И СЛОЖНОСТИ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА

Юрий Александрович ГУЖАВИН

аспирант Московской академии предпринимательства при Правительстве г. Москвы

Аннотация. Основная мысль данной статьи заключается в описании процесса внутреннего и внешнего поиска. Плюсов и минусов, которые ведут за собой данные поиски.

Abstract. The main idea of this article consists in the description of process of internal and external search. There are described pluses and minuses which lead these searches in this article.

Ключевые слова: подбор персонала; оценка персонала; стратегия управления персоналом; кадровый резерв; внутренний поиск; внешний поиск; работодатель; кандидат; соискатель; интернет-источники; резюме; head hunting; executive search.

Keywords: recruitment; evaluation; strategy of human resources management; Personnel reserve; head hunting; executive search; curriculum vitae; personnel selection (inside and outside); employer; candidate; applicant; internet resources.

При подборе персонала первоначальным источником, определяющим необходимость и количество кадров, является HR стратегия¹.

Она отталкивается от общей стратегии компании.

По вопросам найма и подбора персонала HR стратегия отвечает на следующие вопросы:

- какие источники найма будут использоваться: внешние или внутренние;
- какие навыки будут оцениваться: конкретные для позиции или общие;
- кого именно компания будет нанимать: молодых и неквалифицированных или квалифицированных сотрудников.

Итак, как происходит процесс подбора персонала.

Компания может выбрать два пути поиска: с помощью внутренних сил или внешних сил.

В любом случае до поиска кандидата сотруднику необходимо совместно с нанимающим менеджером определить процесса подбора: какой опыт должен быть у кандидата, как специфические навыки, уровень владения иностранными языками, какие этапы будут и т.д.

Также необходимо определить диапазон по заработной плате. В зависимости от размеров компании,

заработную плату может определять сотрудник по компенсациям и льготам или непосредственно руководитель.

Если компания выбирает первый вариант, то тогда сотрудник по подбору персонала, чаще всего, сначала рассматривать возможных внутренних кандидатов.

Этот процесс может происходить несколькими способами или всеми одновременно:

- вывешивается на внутреннем сайте компании информация об открывшейся вакансии и любой сотрудник может откликнуться на нее;
- рассматриваются личные дела сотрудников, их результаты и с ними обсуждается ставка;
- сотрудник обращается к кадровому резерву;
- сотрудник сам начинает искать на внешнем рынке при помощи различных инструментов.

На сегодняшний день наиболее часто используемые источники для поиска кандидатов - это такие интернет - ресурсы, как hh.ru, rabota.ru, rabota.mail.ru, такие социальные сети, как LinkedIn, Мой круг.

Также специалист по подбору может воспользоваться ярмарками вакансий или днем карьеры в вузах при поиске молодых сотрудников.

После того, как найдены первые кандидаты, сотрудник отдела персонала с ними встречается, общается, выявляет наличие необходимых компетенций и специфических знаний.

При необходимости проводит тестирование.

Что касается тестов, то на сегодняшний день многие крупные компании используют данный инструмент.

Например, компания MARS использует тестирование SHL², компания GSK³ использует TalentQ⁴ и PI тестирование.

Далее, после того, как кандидат прошел первое интервью и тестирование, сотрудник передает всю информацию потенциальному руководителю. Он, в свою очередь, определяет круг людей, с которыми будет проводить интервью.

Следующий шаг зависит от общепринятого внутри компании механизма.

В такой компании, как GSK, всегда с финальным кандидатом встречается руководитель его потен-

1 HR стратегия — это набор основных правил, целей и задач работы с персоналом, уточненных с учетом бизнес-стратегии, типов организационной стратегии, организационного и кадрового потенциала, а также типа кадровой политики компании.

2 <http://www.shl.ru/>

3 ГлаксоСмитКляйн (GlaxoSmithKline Plc.) - одна из ведущих мировых фармацевтических компаний.

4 <http://www.talent-q.ru/>

циального руководителя.

В некоторых компаниях, таких как Nissan¹, интервью заканчивается непосредственно нанимающим менеджером.

Во многих компаниях, таких как Aspenpharma², GSK, Novartis³, обязательным этапом является встреча с потенциальными коллегами.

После того как найден соответствующий всем требованиям кандидат сотрудник по подбору персонала начинает готовить предложение о работе. Далее оно высылается кандидату и, если последний согласен, то готовятся документы для выхода кандидата на работу.

Данный путь поиска имеет как положительные стороны, так и отрицательные.

Плюсы:

- специалист по подбору имеет постоянный доступ к информации

Достаточно часто требования к позиции меняются и у сотрудника есть возможность быстро на это реагировать.

- возможность общения с нанимающим менеджером

- понимание характерных особенностей человека, который может подойти

- специалист по подбору имеет большое количество инструментов для мотивации: когда звонит сама компания, то это уже повышает заинтересованность кандидата, нежели если звонок из агентства по подбору персонала; лучше может описать структуру и компанию, привести примеры карьерного роста внутри компании и т.д.

- возможность "перекупить кандидата"

Минусы:

- к сожалению, не каждый специалист по подбору персонала вникает в позицию, которую он ищет, т.е. поиск идет поверхностный.

- большое количество вакансий в работе у одного человека уменьшает скорость предоставления кандидатов бизнесу;

Если компания принимает решение отдать вакансию в работу агентству по подбору, то работа строится следующим образом.

Первоначальный этап схож с первым способом, т.е. согласуется ставка, заработная плата по ней, а также профиль вакансии.

Далее во многих компаниях именно сотрудник по подбору персонала передает вакансию агентству.

Есть компании и их с каждым днем все больше, такие как GSK, Saint-Gobain⁴, Bosch⁵, где вакансию передает непосредственно нанимающий менеджер.

После того, как вакансия передана консультанту, работа начинается внутри агентства.

В России существует несколько схем работ агент-

ства.

В некоторых консультант, который принимал вакансию в работу, самостоятельно осуществляет полный цикл поиска: непосредственно поиск, собеседования, общение с клиентом. В других - консультант передает вакансию в отдел аналитики (поиска), где он координирует работу и помогает в поиске (иногда и не участвует вовсе), после чего собеседует и общается с клиентом. В-третьих - консультант только общается с клиентом, а поиск и отбор осуществляет другой сотрудник.

После того как найдены один или более кандидатов консультант их представляет клиенту и ждет ответа.

Если консультант опытный или если первый раз работает с конкретным менеджером, то всегда старается представить кандидатов разного профиля, т.е. с соблюдением обязательных требований к вакансии, но разных по характеру и возрасту, по опыту (а именно с отклонениями и с идентичным опытом).

После получения ответа от нанимающего менеджера консультант назначает встречи кандидатам именно в компании.

Эффективным способом понимания профиля кандидата является совместно интервью консультанта, нанимающего менеджера и кандидата.

Это позволяет консультанту получить больше информации по вакансии, лучше понять личность менеджера и способ проведения интервью, а также критичные вопросы.

К сожалению, не многие компании готовы допустить консультантов к совместным интервью, и наоборот, не все консультанты готовы ездить на такие мероприятия.

После того, как выбран финальный кандидат, схема работы такая же, как в случае самостоятельного поиска внутреннего специалиста.

Важным является постоянное ведение кандидата во время всех этапов интервью: общение с ними, поддержание мотивации, понимание впечатления кандидата в течение всех этапов.

Опытный консультант при возникновении сомнения у кандидата старается с ним обсудить его волнения и повысить заинтересованность.

Отличительными особенностями поиска через агентства, наравне с хорошо известными способами (интернет-источники), является возможность последних использования, таких инструментов как head hunting и работа с внутренними базами.

У каждого агентства есть база данных, в которой находятся большое количество кандидатов разных специальностей и уровней, а также персонально.

Поэтому при получении вакансии в работу агентство сначала обращается к своей базе, далее найдя соответствующих кандидатов, встречается с кандидатами или просто общается по телефону и направляет клиенту.

К сожалению, некоторые агентства готовы нарушать этический способ работы и просто, найдя кандидата в базе, направляют его клиенту, не предупредив самого человека.

1 Японский автопроизводитель, один из крупнейших в мире.

2 <http://www.aspenpharma.com/>

3 <http://www.novartis.ru/ru/homepage.shtml>

4 «Сен-Гобен» мировой лидер в создании комфортного пространства для проживания, работы и отдыха человека; ведущий поставщик инновационных решений, отвечающих глобальным потребностям человечества в росте, сбережении энергии и экологии.

5 http://www.bosch.ru/ru/ru/startpage_1/country-landingpage.php

Для агентства это сокращение времени на предоставление кандидата и борьба с конкурентами. Для других агентств и кандидатов очень часто это неожиданность.

Второй инструмент - Head Hunting - «прямой направленный поиск из числа успешно работающих в настоящее время специалистов¹».

«Правильно было бы говорить — Executive search (поиск по заказу, качественный поиск), но у нас большее распространение (вероятно, из-за более легкого произношения) получил другой термин — хедхантинг (англ. head hunting), что дословно переводится как «охота за головами», «охота за звездами». В деловом русском языке хедхантингом называют и собственно технологию executive search, и один из этапов работы по этой технологии, и вид агентств по подбору персонала, и сегмент услуг по подбору персонала²».

Раньше были специализированные агентства (Slava Partners³, Ward Howell⁴), которые осуществляли поиск только по сложным позициям, требующим именно использование данного инструмента.

Сейчас все больше и больше компаний расширяют свои возможности и также используют данный способ.

Если раньше данный способ использовался в основном для высокооплачиваемых позиций, то на сегодняшний день с каждым днем количество вакансий, в которых используется данный поиск растет.

В частности, во многих фармацевтических компаниях осенью 2013 года были открыты вакансии специалистов по регистрации ЛС, сам рынок, очень

конкурентный и соответственно, агентства использовали именно данный способ поиска для опережения конкурентов и быстрого предоставления кандидатов клиенту.

Способ поиска кандидатов, при котором компания передает вакансии агентствам, имеет также свои плюсы, и минусы.

Плюсы:

- скорость поиска: компания может дать вакансию в работу сразу нескольким агентствам;
- качество поиска.

Последнее время все больше и больше агентств начинают специализироваться внутри себя по индустриям или областям, что позволяет нарабатывать экспертизу и глубину знаний. В силу этого консультант бывает подкопан в полученной вакансии.

Минусы:

- владение неполной информацией;
- Не все консультанты могут хорошо и детально описать своих клиентов, также не всегда есть общение с нанимающим менеджером;
- малое количество инструментов для мотивации кандидатов;

Есть кандидаты, которые, услышав, что звонит кадровое агентство, сразу отказываются общаться.

- достаточно часто ведение закрытого поиска, т.е. когда нельзя оглашать название компании или причины поиска человека и т.д.

Эти два способа поиска, внутренний и внешний, могут вестись одновременно, что также ведет отрицательные стороны для агентства.

Например, кандидат, найденный компанией-клиентом и агентством одновременно, не считается кандидатом последних, что сокращает их возможность получения вознаграждения.

- достаточно высокие издержки.

В среднем агентства на российском рынке по позициям уровня 100 000 - 120 000 рублей работает по ставке 16-18% от годового оклада.

Из вышеизложенного видно, что компания имеет два основных способа поиска кандидатов, внутренний и внешний. Оба способа имеют свои отрицательные и положительные стороны. Чаще всего, в зависимости от бюджета компания выбирает путь поиска. ■

1 Head Hunting прямой направленный поиск из числа успешно работающих в настоящее время специалистов (<http://ru.wikipedia.org/wiki/%D5%E5%E4%F5%E0%ED%F2%E8%ED%E3>)

2 Беленко П. Хедхантер — это сваха для вашей компании //Служба кадров и персонал, 2005, № 9

Правильно было бы говорить — Executive search (поиск по заказу, качественный поиск), но у нас большее распространение (вероятно, из-за более легкого произношения) получил другой термин — хедхантинг (англ. head hunting), что дословно переводится как «охота за головами», «охота за звездами». В деловом русском языке хедхантингом называют и собственно технологию executive search, и один из этапов работы по этой технологии, и вид агентств по подбору персонала, и сегмент услуг по подбору персонала.

3 <http://www.slavapartners.com/web/default.asp>

4 <http://www.wardhowell.ru/en/index.php>

Библиографический список

1. Беленко П. Хедхантер — это сваха для вашей компании //Служба кадров и персонал, 2005, № 9
2. <http://ru.wikipedia.org/wiki/%D5%E5%E4%F5%E0%ED%F2%E8%ED%E3>



СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Ирина Николаевна ГОЛЬЦОВА

соискатель ученой степени экономических наук,
факультета управления и предпринимательства
ННГУ им.Н.И.Лобачевского

Финансовым результатом является итог хозяйственной деятельности организации и ее подразделений, выраженный в виде финансовых показателей, таких как прибыль (убытки), изменение стоимости собственного капитала, дебиторская и кредиторская задолженность, доход.

Рассмотрим подробное совершенствование учета финансовых результатов.

Федеральный закон "О бухгалтерском учете" № 402 - ФЗ дополнен терминами "мнимый бухгалтерский учет", "притворные сделки". Зафиксирована норма о недопустимости принятия к бухгалтерскому учету документов, которыми оформляются не имевшие место факты хозяйственной жизни.

Термины "мнимость" и "притворность" используются в значении, которое им придает ГК РФ. Под "мнимым объектом" бухгалтерского учета понимается несуществующий объект, отраженный в бухгалтерском учете лишь для вида: это неосуществленные расходы, несуществующие обязательства. "Притворным объектом" считается объект, отраженный в бухгалтерском учете вместо другого для того, чтобы "прикрыть" его. Зафиксирована норма о недопустимости принятия к бухгалтерскому учету документов, которыми оформляются не имевшие место факты хозяйственной жизни.

Не подлежат регистрации в бухгалтерском учете несуществующие объекты, отражаемые лишь для вида (в том числе неосуществленные расходы, несуществующие обязательства, не имевшие место факты хозяйственной жизни), а также объекты, отражаемые в бухгалтерском учете вместо другого объекта с целью прикрыть его (в том числе лежащие в основе притворных сделок).

Изменения внесены Федеральным Законом № 357-ФЗ от 21.12.2013 года.

Министерство финансов РФ на своем сайте разместил проект Рекомендаций в области Бухгалтерского учета.

В частности, в Рекомендациях указывается на:

- обязанность организаций по обеспечению вну-

треннего контроля;

- элементы внутреннего контроля;
- оценку рисков и недопущение коррупционных сделок;
- документирование внутреннего контроля;
- организацию внутреннего контроля.

Создавать резервы по сомнительным долгам стало не правом, а обязанностью организаций. Каждый долг нужно проанализировать и по каждому принимать решение - создать резерв или нет.

Не нужно забывать о кредиторской задолженности, в счет которой можно провести зачет.

Унифицированные формы первичных документов применять не обязательно, что не относится к документам для кассовых и банковских операций.

Бухгалтерскую отчетность за 9 месяцев в налоговую инспекцию не сдают.

Формировать ее в течение года организации продолжают.

Вступили в силу поправки к Закону ФЗ - 402 и Федеральными законами от 23.07.2013 № 185-ФЗ введены изменения. Теперь от главных бухгалтеров организаций требуется просто высшее образование. Раньше требовался диплом о высшем профессиональном образовании.

Аудиторские Заключение

С 2014 года представить аудиторское заключение организация вправе в срок не позднее 10 рабочих дней со дня, следующих за его датой, но не позднее 31 декабря года, следующего за отчетным. Такие изменения в Закон о бухгалтерском учете внесены Федеральным законом от 21.12.13 № 357-ФЗ. Раньше аудиторское заключение нужно было сдавать с годовой отчетностью не позднее 31 марта. Так как многие организации не успевали к этой дате провести аудит, то сроки сдачи заключения продлены. Аудиторские заключения по бухгалтерской отчетности нужно хранить столько же времени, сколько и саму отчетность. Согласно Закону № 402 - ФЗ годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность, за исключением случаев, установленных этим законом, состоит из бухгалтерского баланса, отчета о

финансовых результатах и приложений к ним.

Подписание бухгалтерской Отчетности

Бухгалтерская отчетность считается составленной после подписания ее экземпляра на бумажном носителе руководителем. Прежде чем сдавать бухгалтерскую (финансовую) отчетность в инстанции, ее надо подписать и указать дату подписания. Это может сделать единолично руководитель или другое уполномоченное лицо. Главное, чтобы одно и то же лицо расписалось на всех комплектах годового отчета, представляемых по разным адресам.

Промежуточная отчетность

Исключены такие понятия, как «месячная» и «квартальная промежуточная отчетность», так как в действительности вся отчетность составляется нарастающим итогом.

Отчетным периодом для промежуточной бухгалтерской (финансовой) отчетности является период с 1 января по отчетную дату периода, за который эта отчетность составляется, включительно.

В отношении даты и места представления отчетности в Законе № 402 - ФЗ сказано следующее:

- обязанные составлять бухгалтерскую (финансовую) отчетность экономические субъекты, за исключением организаций государственного сектора и Банка России, представляют по одному обязательному экземпляру годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в орган государственной статистики по месту государственной регистрации;

- обязательный экземпляр составленной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности представляется не позднее трех месяцев после окончания отчетного периода.

Годовую отчетность нужно представлять не позднее трех месяцев после окончания отчетного года, то есть не позднее 31 марта.

Организации должны представлять в налоговую инспекцию только годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность не позднее трех месяцев после окончания отчетного года. Так же в законе 402-ФЗ сказано, что промежуточную бухгалтерскую (финансовую) отчетность организации должны вести, но представлять в налоговые органы ее не нужно. Обязательный экземпляр отчетности в орган статистики необходимо представить не позднее трех месяцев после окончания отчетного периода (ч. 2 ст. 18 ФЗ N 402-ФЗ).

Бухгалтерская отчетность представляется до 1 апреля года, следующего за отчетным.

Отчетность в Росстат

В соответствии с новым порядком бухгалтерскую отчетность в территориальные органы статистики подают документы юридические и физические лица, обязанным составлять годовую бухгалтерскую отчетность в соответствии с Законом № 402-ФЗ.

Отчетность в Росстат может быть представлена в бумажном виде, по почте или по телекоммуникационным каналам связи не позднее 31 марта 2014 года.

Если сотрудники органов статистики выявят не-

соответствия, они должны в течение пяти рабочих дней с момента получения бухгалтерской отчетности обратиться к организации с требованием устранить недостатки. В свою очередь компания должна исправить ошибки в течение двух рабочих дней после получения запроса статистики.

За непредставление бухгалтерской (финансовой) отчетности, представление с опозданием, представление сведений в неполном объеме или в искаженном виде, компанию оштрафуют в соответствии со ст. 19.7 КоАП РФ, которая предусматривает для компаний штраф от 3 000 до 5 000 руб.

Организация бухгалтерского учета и требования к Главному бухгалтеру

Согласно новому закону руководитель экономического субъекта (за исключением кредитных организаций) обязан возложить ведение бухгалтерского учета, а также составление отчетности на главного бухгалтера (иное должностное лицо) либо заключить договор об оказании услуг по ведению бухучета. Одним из требований является отсутствие неснятой или непогашенной судимости за преступления в сфере экономики.

Таким же требованиям должны удовлетворять лица, с которыми организация заключает договор об оказании услуг по ведению бухгалтерского учета.

Оценка и инвентаризация активов и обязательств

В отношении регулирования вопросов оценки и проведения инвентаризации активов и обязательств экономического субъекта в новом законе приведены лишь основные требования с дальнейшей ссылкой на соответствующие нормы законодательства.

В отличие от Закона № 129-ФЗ, в который включались правила оценки имущества, полученного безвозмездно или приобретенного за плату либо созданного самой организацией, теперь приводится лишь единственное положение о том, что объекты бухгалтерского учета подлежат денежному измерению.

Все специальные нормы по порядку оценки объектов учета представлены в соответствующих ПБУ.

Заключение.

Согласно Закону о бухучете ФЗ - 402 выявленные при инвентаризации расхождения отражаются в учете периода проведения инвентаризации. **Исправлять ошибки нужно в зависимости от того**, когда ошибку выявили, и от того, существенная она или нет (ПБУ 22/2010).

Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность теперь составляется, если это предусмотрено договорами, учредительными документами, решениями собственника экономического субъекта, а не только законодательством РФ.

Налогоплательщики - организации представляют в налоговые органы только годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность не позднее трех месяцев после окончания отчетного года, за исключением случаев, когда организация в соответствии

с Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" не обязана вести бухгалтерский учет. **Федеральным законом от 29.06.2012 № 97-ФЗ отменена** обязанность организаций представлять квартальную бухгалтерскую отчетность.

Формы первичных учетных документов, которые содержатся в альбомах унифицированных форм первичной учетной документации, не являются обязательными к применению. В то же время обязательными к применению остаются формы документов, которые используются в качестве первичных учетных документов в соответствии с федеральными законами (например, формы кассовых документов).

В Законе № 402-ФЗ определена лишь обязанность проведения инвентаризации.

Случаи, сроки и порядок проведения инвентаризации, а также перечень объектов, подлежащих инвентаризации, определяются экономическим субъектом самостоятельно, за исключением обязательного проведения инвентаризации.

Изменена дата отражения инвентаризации в учете. Выявленные при инвентаризации расхождения между фактическим наличием объектов и данными регистров бухгалтерского учета корректируют учетные данные в периоде проведения инвентаризации. ■

Библиографический список

1. Бухгалтерский и налоговый учет для практиков / под ред. Г. Ю. Касьяновой. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : ИД "Аргумент", 2013. - 656 с.
2. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет : учебник / Н.П. Кондраков. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : ИНФРА-М, 2014. - 720 с. - (Высшее образование).
3. Кондраков, Н.П. Самоучитель по бухгалтерскому учету / Н.П. Кондраков. - 6-е изд., перераб. и доп. - М. : Проспект, 2014. - 592 с.
4. Шестакова, Е. В. Новый закон "О бухгалтерском учете" / Е. В. Шестакова. - Ростов н/Д : Феникс, 2013. - 398 с. - (Библиотека бухгалтера).
5. Письмо Минфина от 30.01.2013 г. № 03-02-07/1/1724
6. Письмо Минфина от 28.02.2013 г. № 03-02-08/5904

СОВРЕМЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЁТА В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Екатерина Валерьевна ДЕЛЬДЮГИНОВА

*аспирантка 1 курса специальности «Бухгалтерский учет, статистика»
кафедры учета, анализа и налогообложения*

Марина Валерьевна ДЕЛЬДЮГИНОВА

*экономический факультет,
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
профессионального образования «Калмыцкий государственный университет»*

Информация, формируемая в управленческом учете, составляет коммерческую тайну, так как она является определяющей при разработке конкурентных преимуществ предприятия. Обеспечение коммерческой тайны в части использования внутренней информации является одной из важнейших задач системы экономической безопасности предприятия.

Основные причины востребованности управленческого учета на российских предприятиях для обеспечения экономической безопасности: необходимость постоянного повышения конкурентоспособности предприятия, требующей принятия обоснованных управленческих решений тактического и стратегического характера; отсутствие научных исследований влияния системы управленческого учета, направленной на повышение экономической безопасности предприятия [1]; укрупнение хозяйствующих субъектов (образование сложных организационных систем, создание сложных интегрированных структур), требующие разработки, организации и координации взаимосвязей внутри вновь существующих и созда-

ваемых подсистем структуры управления; поиск путей эффективного использования ресурсов предприятия, обеспечивающих качество и объем поглощаемой рынком продукции [3].

Современные концепции управленческого учета, исправляя недостатки традиционных моделей, включают новые направления. Особую актуальность на настоящий момент приобретают методики, способствующие: более точному учету и распределению затрат; стратегическому управлению затратами; повышению качества технологических процессов; обеспечению экономической безопасности предприятий. Такими методами являются ABC-анализ; SWOT-анализ и сбалансированная система показателей (ССП), логически встроенные в систему управленческого учета [2].

В целях повышения экономической безопасности предприятия следует применять разработанные этапы формирования информационной системы управленческого учета (табл.1). Концепция управленческого учета должна закрепляться в специальных

Таблица 1. Этапы формирования информационной системы управленческого учета как части комплексной учетно-информационной системы, направленной на повышение экономической безопасности предприятия

Этапы	Название этапа	Составляющие этапа
1	2	3
1	Описание проблемной ситуации в области экономической безопасности предприятия	Анализ состояния предприятия, его ресурсного потенциала, степени защищенности объектов безопасности, надежности кадрового потенциала, состояния его функциональных составляющих: их финансовой, кадровой, интеллектуальной, правовой, информационной, и т.д.
		Выявление потенциальных и реальных опасностей и угроз, их ранжирование по степени значимости или опасности по времени наступления или величине возможного нанесенного ущерба
		Определение причин и факторов зарождения опасностей и угроз
		Прогнозирование возможных негативных последствий отдельных опасностей и угроз, расчет возможного ущерба
		Формулировка проблемной ситуации

2	Определение целевой установки экономического обеспечения безопасности	Формулирование политики и стратегии безопасности
		Определение цели безопасности; постановка задач, способствующих достижению цели и реализации сформулированной политики и выбранного типа стратегии
3	Построение системы экономической безопасности предприятия	Формулирование функций системы безопасности предприятия и выбор тех принципов, на которых она строится
		Определение объектов безопасности и анализ состояния их защищенности
		Создание органов (субъектов) обеспечения экономической безопасности
		Разработка механизма обеспечения экономической безопасности
		Создание организационной структуры управления системой экономической безопасности предприятия
		Определение основополагающих критериев и показателей состояния экономической безопасности
4	Разработка методологического инструментария оценки состояния экономической безопасности предприятия	Отбор методов анализа риска
		Выбор методов оценки состояния экономической безопасности организации
		Расчет необходимого количества материально-технических, энергетических и других ресурсов, средств защиты и охраны объектов безопасности
5	Расчет ресурсов, необходимых для обеспечения экономической безопасности предприятия	Определение необходимого количества трудовых ресурсов и затрат на их содержание и стимулирование труда
		Определение финансовых затрат, необходимых для обеспечения безопасности предприятия
		Составление необходимых затрат с возможным ущербом от воздействия опасностей и угроз Определение условий, необходимых и достаточных для реализации концепции
		Составление необходимых затрат с возможным ущербом от воздействия опасностей и угроз Определение условий, необходимых и достаточных для реализации концепции
6	Разработка мер по реализации основных положений концепции безопасности предприятия	Нахождение источников ресурсного обеспечения концепции
		Выделение финансовых средств для реализации концепции
		Разработка стратегического плана (или программы), а также планов работы структурных подразделений службы безопасности по решению задач, определенных концепцией
		Подготовка профессиональных кадров для службы безопасности, а также обучение сотрудников предприятия по вопросам соблюдения правил безопасности, работы с документами, соблюдению коммерческой тайны и т.д.
		Создание определенного типа службы безопасности и организация управления ею, установление техническими средствами защиты
		Контроль над эффективностью выполнения основных положений концепции экономической безопасности
		Развитие системы безопасности предприятия, постоянная адаптация ее к изменяющимся условиям, совершенствование форм и методов ее работы
		Соответствие концепции, сформулированных в ней целей и задач созданной системы безопасности реальным и потенциальным угрозам и опасностям
7	Обобщение выводов о необходимости разработки и реализации концепции экономической безопасности предприятия и ее эффективности ее применения	Способность службы безопасности решить стоящие перед ней задачи
		Степень достаточности выделяемых ресурсов для реализации концепции
		Эффективность реализации концепции экономической безопасности предприятия

методических руководствах, разрабатываемых самостоятельно предприятием, обеспечивающих однородную учетную среду для принятия эффективных оперативных и стратегических управленческих решений менеджерами предприятия.

В результате исследования разработана матрица затрат, предлагающая способ разделения затрат по

центрам ответственности и полных программируемых затрат. Матрица показывает три размерности затратной информации: где возникла эта статья затрат (размерность центра ответственности); для какой цели она возникла (размерность программы); какой вид ресурса использовался (размерность элемента затрат). Если информация по затратам в

ячейках суммируется по строкам, в итоге получают данные учета по центрам ответственности, что важно для управления. Если же эта информация суммируется по столбцам, в итоге выходит информация по товарным затратам, что необходимо для определения цены и оценки рентабельности готовой продукции.

Руководителям предприятия необходима ин-

формация по затратам, формируемая в центрах ответственности, для выработки эффективных управленческих решений, направленных на стратегию развития предприятия. Также следует применять общий вид отчетов, представляемых центрами ответственности. Учет затрат по центрам ответственности позволяет обеспечить обратную связь и фиксированную ответственность. ■

Библиографический список

1. Адамов Н.А. Основы управленческого учета: учеб. пособие – СПб: Питер, 2005
2. Бороненкова С.А. Управленческий анализ: учебное пособие.- М.: Финансы и статистика, 2002
3. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет.- М.: Рид Групп, 2011.

ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БИЗНЕСЕ

Анна Юрьевна КАШТАНОВА

НОУ ВПО «Гуманитарный университет»

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы взаимодействия бизнеса и сферы информационных технологий в рамках различных моделей использования ИТ в предпринимательской деятельности.

Ключевые слова: информационные технологии, бизнес, бизнес-план

На сегодняшний день сложно представить компании, не использующие в своей работе информационные технологии. Информационные технологии (ИТ) в бизнесе являются не столько роскошью, сколько необходимостью. Практически все сферы предпринимательства информатизированы, что приводит к максимально эффективному и достаточно динамичному развитию как бизнеса, так и общества.

В 2012 году порядка 35% российских организаций увеличили бюджет, выделяемый на внедрение и использование информационных технологий, по сравнению с 2011 годом. Опросы малого и среднего бизнеса показали, что наиболее высокие темпы показывает данный сегмент, где показатель составил 50%. По географическому критерию наиболее активным стал Дальний Восток, где 66% организаций увеличили бюджет на информационные технологии; Урал и Сибирь – 51%; Москва – 47%; Поволжье – 46% [1].

Вместе с тем, по оценкам экспертов, глубина взаимного непонимания между ИТ и бизнесом в России значительно больше, чем на Западе. Со стороны российского бизнеса нередко можно встретить «прохладное» отношение к ИТ. Сегодня множество отечественных компаний находится лишь на этапе осознания роли ИТ в развитии бизнеса. Большинство организаций крупного и среднего бизнеса разработали или разрабатывают ИТ-стратегию, стараясь привести ее в соответствие с бизнес-целями. В настоящее время определены три типичных ситуации, определяющие использование ИТ в функционировании бизнеса [2]:

ИТ – обуза, «пожирающая» деньги.

В рамках данной модели бизнес воспринимает ИТ-проекты как неизбежность, продиктованную принципом «необходимой достаточности для ведения бизнеса», но не повышением его эффективности. Такая ситуация на сегодняшний день не редкость. В этом случае роль ИТ сводится лишь

к технологической поддержке бизнеса.

ИТ – сервис, повышающий эффективность бизнеса.

В этом случае ИТ-стратегия строится на основе бизнес-целей компании и рассматривается как сервис, вложения в который требуют четкого возврата инвестиций.

ИТ – драйвер роста бизнеса.

В этой ситуации сфера ИТ является новатором бизнес-процессов. Ключевой задачей становится умение распознать за новой идеей и технологией новый драйвер.

Также, можно выделить следующие основные критерии выбора ИТ – модели:

1. Специфика предприятия;
2. «Размер» предприятия;
3. Отраслевая принадлежность предприятия;
4. Организационно – правовая форма предприятия.

Выбранная предприятием модель использования информационных технологий должна найти отражение в бизнес-плане, в котором прописывается роль, место, цели и задачи ИТ. Если по каким либо причинам на предприятии комплексное планирование отсутствует, ИТ-директору следует иметь свой локальный план развития, включающий разделы:

- а) развития коммуникаций и аппаратного обеспечения;
- б) развития ПО;
- в) ИТ-подготовки сотрудников.

Проанализировав подходы к ИТ в различных крупных предприятиях («Ланит – Урал», «Федеральная группа компаний по разработке ПО», ОАО «АСИТ») [4] можно прийти к выводу, что все рассмотренные в статье модели использования ИТ имеют место на практике и присутствуют в компаниях различного уровня в настоящее время. Для инновационного бизнеса и для бизнеса в высококонкурентной среде более оптимальной является третья модель, а для стабильного может быть вполне достаточно первой модели. При этом можно сделать вывод, что большинство компаний склоняется ко второй модели как наиболее оптимальному сценарию, способному повысить уровень бизнеса, оптимизировать бизнес – процессы и сделать ИТ реальным конкурентным инструментом бизнеса. ■

Библиографический список

1. Кучур В.Э. Роль информационных технологий в современной экономике // Экономика и социум. 2013. № 1(6). [Электронный ресурс]. URL: www.iupr.ru/domains_data/files/zurnal...6.../Kuchur%20V%20E.pdf
2. Горшенин С.Я. Диверсификация деятельности ИТ-подразделения для перехода на доходную модель, как одна из стратегий усиления позиции ИТ-подразделения в компании. На примере взаимодействия с операторами связи в сфере недвижимости // Системы управления бизнес-процессами. MBA СIO, Зима 2013. [Электронный ресурс]. URL: <http://journal.itmane.ru/node/1029>
3. Global CIO. Официальный портал ИТ-директоров [Электронный ресурс]. URL: <http://www.globalcio.ru/>.

ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОГО ДЕЛЕГИРОВАНИЯ В КОМПАНИИ

Мария Витальевна ЛАПТЕВА

*факультет государственного и муниципального управления
Национального исследовательского университета Высшей Школы Экономики*

Ключевые слова: делегирование, руководитель, управление персоналом, рабочий процесс, организация, структура, мотивация.

Аннотация: Сложность и важность проблемы делегирования полномочий не вызывает сомнений и ее совершенно точно можно назвать одной из наиболее актуальных проблем управления в наши дни. Умение организовать производственный процесс и наладить эффективное управление в компании – отличительные способности настоящего менеджера. Данное исследование включает в себя определение понятия делегирования, ключевые правила успешного перепоручения, а также основные причины отказа менеджеров от применения данной методики.

Вступление. Руководитель крупной компаний все чаще и чаще сталкивается с проблемой высокой загруженности и неспособности решить все периодически возникающие проблемы компании в одиночку. Тогда ему на помощь приходят штат сотрудников и способность эффективно организовать их труд.

Основная часть. Результативность деятельности подчиненных доказывает заслуги руководителя, способного грамотно и рационально организовать процесс управления персоналом. Штат сотрудников, работающих под руководством талантливого менеджера – это работники, заинтересованные в продвижении компании и эффективности процесса труда. В свою очередь каждый руководитель обязан обладать искусством делегирования (перепоручения). Делегированием можно назвать процесс организации работы сотрудников путем распределения между ними некоторых задач из ведения руководителя.[1]

Процесс перепоручения основывается на выделении диапазона делегирования (или диапазона действий). Диапазон действий необходимо определять, основываясь на цели компании, ее задачи и стратегию развития. Важность определения диапазона делегирования неоспорима, т.к. этот процесс четко определяет задачи, стоящие перед подчиненными, границы передаваемых полномочий и ответственности за результат их деятельности.

Вместе с делегированием определенных задач, руководитель обязан наделить сотрудника необходимыми для их решения полномочиями, а значит, и дополнительной ответственностью.

Передача полномочий – неотъемлемая часть про-

цесса перепоручения. Для достижения эффективного сотрудничества с работником руководителю необходимо основываться на принцип соответствия, сущность которого заключается в наделении работника необходимыми полномочиями (правом принимать управленческие решения, использовать и распределять ресурсы, а также управлять действиями других сотрудников организации) для решения тех или иных задач.

Но так как процесс делегирования является двусторонним, руководителю необходимо учитывать согласие и готовность сотрудников принять определенные полномочия. Работник имеет право отказаться от выполнения управленческих задач, закрепленных за руководителем, и тогда процесс делегирования осуществляться не будет. [2]

Как отмечалось ранее, вместе с новыми полномочиями, работник приобретает и дополнительную ответственность, которую можно определить как обязательство исполнения перепорученной данному сотруднику работы, а также способность нести ответственность за результаты своей трудовой деятельности. Однако, частичная передача руководителем своих функций подчиненным, не снижает уровня его личной ответственности. Таким образом, ответственность руководителя можно охарактеризовать как способность начальника отвечать за труд своих подчиненных.

Зачастую, менеджеры стараются не прибегать к использованию делегирования полномочий, руководствуясь фразой Фердинанда Порше: «Хочешь сделать что-то хорошо, сделай это сам». Ориентируясь на данное правило, совсем скоро менеджер будет тонуть в количестве требующих решения задач и столкнется с возможностью не только потерять авторитет своих подчиненных, но и рабочее место. Именно поэтому такой подход к организации труда подчиненных является абсолютно неправильным. Но далеко не всегда причиной неэффективной работы сотрудников является желание руководителя сделать все самому.

Существует также ряд причин нежелания руководителя делегировать какие-либо задания. Например: 1) недоверие менеджера сотрудникам и неуверенность в качестве выполненной ими работы; 2) страх перед потерей авторитета и места работы в связи с наработанными высокой квалификацией и опы-

том своих подчиненных, а также неспособностью качественного выполнения функции контроля; 3) неумение руководителя четко определять диапазон действий и желаемых результатов; 4) дефицит времени у руководителя для проведения обсуждений хода реализации задач и дополнительного обучения работников; и другие.

Так как же добиться высокой эффективности работы? Для оптимального успешного применения в деятельности организации «делегирования» нужно следовать некоторым правилам:

В первую очередь, следует осуществлять процесс перепоручения необходимо провести анализ сильных сторон каждого из сотрудников, тем самым определить спектр задач, с которыми каждому из них по силам справиться без проведения углубленного коучинга.

Четко очертить границы передаваемых полномочий и ответственности за делегированные задачи, а так же определить временные диапазоны выполнения работы и формат предоставления ее результата. В основе выполнения работы должно находиться понимание ее результата и степень ответственности (санкций) за ее ненадлежащее выполнение в указанные сроки.

Руководитель должен внимательно отслеживать ход реализации поставленной задачи и, при необходимости, принимать личное участие в достижении результата. Также одним из эффективных способов реализации поставленной задачи является совместная работа, то есть выделение заранее оговоренного времени для обсуждения с сотрудником процесса реализации задачи и результатов его работы;

Также важным условием эффективной работы сотрудника является его поощрение. Похвала со стороны руководства усилит мотивацию сотрудника и побудит к инициативе.

С целью получения информации по во-

просу делегирования в компаниях мною был проведен опрос среди владельцев малого и среднего бизнеса. Одним из вопросов анкеты была оценка руководителем степени своей загруженности на рабочем месте (рис.1).

Данные, полученные по итогам опроса, показали,



Рисунок 1.

что 40% опрошенных респондентов смогли организовать труд своих подчиненных путем делегирования различного рода задач. Также была выявлена следующая тенденция: в случае следования руководителем всем описанным выше правилам, сотрудники фирмы стали внимательнее и ответственнее относиться к поставленным задачам. Таким образом, улучшилось качество работы коллектива в целом, и увеличилась производительность труда. Полученные результаты лишь еще раз подтверждают эффективность данного метода.

Заключение. Подводя итоги исследования, необходимо отметить, что, следуя одновременно ряду правил, любой руководитель сможет приблизиться к идеальной модели управления и, тем самым, не только повысит продуктивность и качество деятельности сотрудников, но и, путем грамотной мотивации, добиться от них рационализаторской инициативы, а также поднять степень их ответственности за результат работы, благодаря чему руководитель получит дополнительное время, крайне необходимое для стратегического планирования развития организации. ■

Библиографический список

1. Беме Г, Календжян С. О. Теория и практика делегирования полномочий и ответственности в рамках компании. – 2002. С. 11
2. Резник С. Д., Игошина И. А. Организационное поведение. – М. : ИНФРА-М, 2006.
3. Alessandra T., Antony J. Effective delegation, 2nd edition. – Team Publications & Worldwide Center for Organizational Development, 2006
4. Senter H., Cadman E. Delegating Effectively, Fourth Edition. - Taylor and Francis, 2003.



НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КИТАЯ В СТРАНАХ АФРИКИ: СЫРЬЕВЫЕ МАТЕРИАЛЫ В ОБМЕН НА ИНФРАСТРУКТУРУ

Викторьен АЛОМА

аспирант, Российский университет дружбы народов

В условиях жесткой конкуренции на мировых рынках энергетических и минеральных ресурсов, китайское правительство совершенствует стратегическое партнерство со странами континента для обеспечения дополнительных источников снабжения. На самом деле двустороннее концептуальное основание сотрудничества Китая с отдельными африканскими странами позволяет создать почву для китайской инвестиционной деятельности на континенте. Специфика поведения китайских компаний состоит в том, что их интересуют разнообразные природные богатства. Таким образом, китайская сырьевая стратегия сочетает комплекс дипломатических и экономических инициатив, способствующих продвижению их компаний на сырьевые базы африканских стран, где ведущие экономики мира конкурируют за право получения контроля над природными богатствами.

Тем временем, одной из современных экономических политик Китая в странах Африки является сделка «сырьевые материалы в обмен на инфраструктуру». Пекин выдает африканским странам кредиты для финансирования инфраструктурных проектов под ответные поставки сырьевые ресурсы. Итак, определенные сырьевые ресурсы страны-получателя отданы в залог и использованы в компенсацию финансирования определенных проектов. Данное финансирование выполняется по рыночным ставкам и состоит из предоставления кредитной линии или разового кредита, а ее погашение гарантировано эксплуатациями и экспортом заинтересованных ресурсов.

В большинстве случаев строительство инфраструктур начинается тотчас после разрешения об эксплуатации ресурсов. Этот вид финансирования является одним из краеугольных камней успеха китайских компаний на африканском континенте. В таком случае выполнение проектов осуществляется только китайскими строительными компаниями, и для обеспечения контроля над заложенными ресурсами китайские компании горнодобывающего сектора обращаются для разработки этих ресурсов. Можно выделить четыре типа китайских участников в процессе выполнения проектов после заключения сделки: китайское правительство, одно или

несколько китайских финансовых учреждений, одна или несколько китайских строительных компаний и, наконец, одна или несколько китайских добывающих и сельскохозяйственных компаний. В некоторых случаях эти китайские компании объединяются в консорциум в рамках выполнения проектов.

Итак, Китай осуществляет строительство инфраструктур по согласованию со страной-получателем, которая не имеет допуск к заемным средствам. Финансирование функционирует как кредитная линия и остается в основном в Китае, поскольку оно используется, чтобы оплачивать строительные механизмы, оборудование и услуги. Данная специфическая модель финансирования Китая была использована в особенности в Анголе и Нигерии против нефти, в Габоне против железа, в Гане против какао, в Гвинее против боксита, в Замбии против меди и т.п.

В сентябре 2008 г. между Демократической Республикой Конго и Китаем была заключена конвенция о реализации крупных проектов в обмен на ресурсы на общие суммы 9 млрд. долл. США. Итак, создание 3402 км автомобильных дорог, 3213 км железных дорог, 31 больницы, 145 поликлиник, 5000 жилищ и 2 университета были оценены на сумму 6 млрд. долл. США и остальные 3 млрд. долл. США для финансирования ряда горнодобывающих инфраструктур. Взамен строительства инфраструктур Пекин получил разрешение на эксплуатацию месторождений, содержащих приблизительно 10616070 тонн меди, 626619 тонн кобальта и другие ценные минеральные вещества [1]. Для этого китайские компании, такие как China Railway Group Ltd, China Railway Sino-Congo Mining Ltd, China Railway Resources Development Ltd, Sinohydro Corporation Ltd, Sinohydro Harbour Co. Ltd, объединились в консорциум «SICOMINES».

В Анголе Китаю удалось добиться доступа к нефти за счет строительства инфраструктуры. В период 2004-2011 гг. китайское и ангольское правительство вели переговоры о возобновлении и реализации инфраструктур на поставки нефти, оцененные в более 10,5 млрд. долл. США. Таким образом, китайские компании строили социально-экономические инфраструктуры, такие как электростанции,

железные дороги, больницы, школы, технологические институты, установки обработки сточных вод. Договоры также позволили импортировать сельскохозяйственные оборудования, рыболовные суда и корабли береговой охраны из Китая [2]. В Замбии крупные инвестиционные проекты строительства инфраструктур тесно связаны со стратегическими интересами Китая в снабжении меди. К числу недавних подобных соглашений, позволяющих разрабатывать месторождения взамен строительства Китаем социально-экономической инфраструктуры относится предоставление кредита китайским банком China Development Bank для финансирования ряда проектов в Гане на сумму 3 млрд. долл. США [3].

В последние годы наиболее значительные двусторонние кредиты были обеспечены ресурсами. Гарантия доступа к природным богатствам стран является единственным условием, что позволяет крайне дешево овладеть этими богатствами. Значит, непогашение долга представляет собой отличное дело. Китай сегодня является самым крупным клиентом Судана по нефти, что позволяет китайским предприятиям принимать непосредственное участие в строительстве суданской нефтяной индустрии на всех ее этапах, от разведывательных исследований до финишной обработки и транспортировки. Также в Мали китайское предприятие Sinorec приступило к разведывательным работам без какой-либо гарантии положительных результатов.

Тем не менее, увеличение разных видов займов под ответные поставки сырьевые ресурсы, предо-

ставленных Китаем государствам континента без каких-либо условий, остается тревожащим. Даже международные организации, в частности МВФ и Всемирный банк, выразили их беспокойства в связи с повышением задолженности народных хозяйств континента вследствие предоставления китайских кредитов. Хотя практика позволяет избежать крупное хищение денежных средств и отказа от строительных работ недобросовестными подрядчиками. Но следует также отметить что, проекты осуществляются в этом случае без конкурентных призывов к представлению предложений, что может вызывать к высокой стоимости проекта и риску несоблюдения правил, норм, законов и регламентации, связанных с рынками строительства инфраструктур в африканских странах.

Заключение сделки «сырьевые материалы в обмен на инфраструктуры» между Китаем и государствами Африки является не только настоящим инструментом финансирования инфраструктурных проектов на континенте, но и действительной китайской политикой для обеспечения источников снабжения сырьевых материалов. Данная китайская модель является источником новых задолженностей африканских стран, которые еще не освобождены от тяжелых долгов, заключенных по отношению к западным державам, но она представляет очевидные преимущества в качестве инструмента развития стран Африки, которые могут разрешать использовать их природные ресурсы, чтобы улучшить состояние их инфраструктур. ■

Библиографический список

1. Rigobert Minani Bihuzo, *Les enjeux de la convention minière RDC-Chine. Analyse du contrat chinois par des experts congolais*, Kinshasa, Editions du CEPAS, 2010, pp. 23-38
2. Corkin L., "China and Angola: Strategic Partnership or Marriage of Convenience", *Angola Brief*, Vol 1. No. 1; January 2011.
3. *Africa-Asia Confidential (AAC): "The revolution will be financed"*, Vol.4, No. 11, 2011.

АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Камила Аманжанкызы АМАНЖАНОВА

магистрант кафедры экономики

Каспийского государственного университета технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова

Предприятия, находящиеся в предкризисном и кризисном состоянии, нуждаются в разработке действенных мероприятий по выводу их из кризиса. Они основываются на управленческих решениях, имеющих тактический характер (наиболее активных) и дающих быструю экономическую отдачу. Результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятий рассматриваются как взаимодействие внешних и внутренних факторов, оказывающих влияние на существующую и будущую организацию управления; умение быстро приспособляться к изменению политических, экономических, демографических, технологических и социальных последствий общеэкономического спада производства, как к его результату – гиперинфляции. Изложены вопросы совершенствования системы управления предприятием в условиях рыночной нестабильности. Основное внимание уделяется проблемам:

- стабилизации финансирования на микроуровне;
- оптимизации менеджмента;
- использования самых современных методик и накопленного мирового опыта в антикризисном управлении.

Предлагаемые рекомендации основываются на материалах проведенных экономических исследований и анализе практических результатов, полученных в последнее время отечественной экономической наукой. [1, стр 5]

Кризис предприятия — это устойчивая раскоординация деятельности подсистем организации, приводящая к нарушению её жизнеспособности.

Кризисы подразделяются на: временные и перманентные, локальные и системные; экстенсивные и интенсивные и др. Причины возникновения кризиса могут быть как внутренними, так и внешними.

Фазы развития и преодоления кризиса:

Фаза 1: Спад (снижение показателей ФХД) из-за внешних факторов рынка.

Фаза 2: Дальнейшее ухудшение результатов деятельности под влиянием внутренних причин в организации (без ухудшения внешних условий на рынке).

Фаза 3: Депрессия — приспособление организации к новым условиям хозяйствования на более низком уровне доходов (при условии принятия пер-

воочередных антикризисных мер).

Фаза 4: Восстановление финансового равновесия, оживление. Достижение докризисного уровня производства (продаж).

Фаза 5: Рост и ускорение экономического развития организации, увеличение объемов продаж в краткосрочной перспективе.

Фаза 6: Поддержание нового экономического уровня организации, ее устойчивости в длительной перспективе, создание условий для самофинансирования.

Стоит отметить, что опасность возникновения кризиса в организации существует всегда, поэтому необходимо осуществлять анализ и на его основе постоянный контроль с целью распознавания, прогнозирования и предупреждений кризисных ситуаций. [2]

Предотвращение финансового кризиса предприятия, эффективное его преодоление и ликвидация его негативных последствий обеспечивается в процессе особой системы финансового менеджмента, которая получила название «антикризисного финансового управления предприятием».

Антикризисное финансовое управление представляет собой систему принципов и методов разработки и реализации комплекса специальных управленческих решений, направленных на предупреждение и преодоление финансовых кризисов предприятия, а также минимизацию их негативных финансовых последствий.

Главной целью антикризисного финансового управления является восстановление финансового равновесия предприятия и минимизация размеров снижения его рыночной стоимости, вызываемых финансовыми кризисами. [3]

Роль антикризисного управления в хозяйственном механизме отдельной страны кардинальным образом различается в условиях здоровой и больной экономики. В условиях здоровой экономики страны антикризисное управление предприятием по апробированным западным стандартам, с использованием процедуры банкротства в отношении безнадежно неплатежеспособного предприятия выполняет ряд функций.

Функция первая. Осуществляется естественный экономический отбор наиболее дееспособных, устойчивых, эффективных предприятий.

Функция вторая. Происходит концентрация производства на крупных предприятиях, а отдельные предприятия объединяются во все более крупные корпорации, причем часто многоотраслевые. Ряд корпораций превращается в транснациональные. Лицо современной мировой экономики определяют не малые, не средние предприятия, а именно крупные корпорации, прежде всего транснациональные. [4, стр 31]

Антикризисное управление нацелено на то, что даже в сложной ситуации, в которой оказалось предприятие (скажем, на грани банкротства), можно было ввести в действие такие управленческие и финансовые механизмы, которые позволили бы выбраться из трудностей с наименьшими для предприятия потерями. [5, стр 13]

Одна из важных задач по выводу предприятия из кризисной ситуации - выбор такой организационной структуры, которая бы лучше всего отвечала целям и задачам предприятия, а также воздействующим на него внутренним и внешним факторам в существующих и ожидаемых условиях функционирования предприятия. [6, стр 38]

Согласно Листеру, существует три основных условия, которые необходимо соблюдать при разработке антикризисной программы:

- определить, кто станет членом антикризисной команды;
- определить ключевые действия и распределить ответственность за их выполнение в случае наступления кризиса;
- убедиться, что каждый член команды знаком с общеорганизационными и внутри подразделенческими планами.

При разработке антикризисного плана согласно Блэкберну необходимо пройти пять шагов:

- анализировать уязвимые стороны организа-

ции;

- предотвращать кризис;
- прорабатывать антикризисные процедуры;
- готовить исполнителей и тестировать план;
- подвергать критике весь процесс и работать над его усовершенствованием. [7, стр72-73]

В условиях кризиса на предприятии финансовая стабилизация последовательно осуществляется по трем этапам:

1. Устранение неплатежеспособности .
2. Восстановление финансовой устойчивости.
3. Обеспечение финансового равновесия в длительном периоде.

Наступление неплатежеспособности означает превышение расходования денежных средств над их поступлением, то есть «кризисная яма». В этот момент начинаются проблемы с кредиторами предприятия.

Вторым механизмом финансовой стабилизации является восстановление финансовой устойчивости, сущность которого максимально быстрое и радикальное снижение неэффективных расходов. Мы уже говорили о том, что неплатежеспособность предприятия может быть устранена в течение короткого периода за счет продажи «ненужных» активов. Но если не устранить причину неплатежеспособности и не восстановить финансовую устойчивость предприятия, оно не выйдет из кризиса.

Обеспечение финансового равновесия в длительном периоде возможно только при увеличении денежного потока от основной деятельности предприятия. Основные задачи на этом этапе:

- повышение конкурентных преимуществ продукции ;
- увеличение денежного компонента в расчетах ;
- увеличение оборачиваемости активов. [8, стр 51-52-53] ■

Библиографический список

1. Жариков В.В. Антикризисное управление предприятием. Тамбов 2009
2. http://www.anticrisis-consult.ru/about_article.html
3. Автор: Игорь Александрович Бланк, доктор экономических наук, профессор кафедры экономики предпринимательства Киевского торгово-экономического университета
4. Антикризисное управление. Ларионов И.К.
5. Уткин Э.А. Антикризисное управление. - М.: Ассоциация авторов и издателей "Тандем". Издательство ЭКМОС, 1997.
6. Под ред. Г.П. Иванова. - М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1995
7. Lister, Ken. Disaster: Continuity planning // Chartered Accountants Journal of New Zealand Jul, 1996
8. Антикризисное управление :Учебно-методическое пособие. Составитель: Марчева И.А. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2012.

ФИНАНСОВАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ И ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН НА ПРИМЕРЕ ИНДИИ И КИТАЯ

Анастасия Александровна ЛАРЧЕНКОВА

Воронежский государственный университет

Эксперты связывают усиление рецессии в индийской экономики с заявлением Федеральной резервной службы США Бена Бернанке 22 мая, когда он впервые публично объявил о своем намерении начать урезания финансовой поддержки для американской экономики в этом году. В случае, если ФРС сократит свои программы стимулирования (из которого часть денег была использована инвесторами для покупки активов в развивающихся странах, таких как Индия), инвесторы будут более заинтересованы в американских активах. Если это произойдет, развивающиеся рынки потеряют свою привлекательность, а недавний приток иностранных инвестиций в развивающиеся страны пойдет обратно. Согласно Правительственной комиссии по рынку ценных бумаг, Индия получила приток средств в акции индийских компаний в течение первых пяти месяцев этого года на общую сумму 15,3 млрд. долларов. После майского объявления Председателя ФРС, начиная с июня, 2,6 млрд. долларов покинули страну.

2012 год ознаменовался открытием индийского розничного рынка для иностранных инвесторов. Учитывая взрывной рост индийской экономики, это событие обещало миллиардные прибыли для розничной торговли. Тем не менее, со снижением экономического роста в 2013 году и усилением финансового кризиса, иностранный капитал покидал страну. Иностранные металлургические корпорации бегут быстрее, чем кто-либо. Местные производители все чаще обращают свое внимание на страны с более низкими налогами и более стабильными условиями работы.

С 2004 по 2011 год экономика Индии ежегодно росла в среднем на 8%, с замедлением до 6,5% за 2011-2012 финансовый год. Прогнозы на 2013 год говорят, что рост не превысит 5%. Обменный курс для валюты Индии 27 августа достиг рекордно низкого уровня, с момента обретения независимости в 1947 году, всего в 65,71 рупий за доллар, а это означает, что с начала года, рупия упала на 17% по отношению к доллару. Естественно, такой крах валюты вызовет рост цен, и инфляция в июне этого года был почти на 10% выше, чем в июне 2012 года. На основании всех макроэкономических показателей, эксперты единодушны в том, что Индия не испытывала такой финансовый кризис с 1991 года.

"Индийская экономика переживает очень сложный период", прокомментировал Джейшри

Сенгупта, старший научный сотрудник Исследовательского Наблюдательного Фонда, в интервью "ДабльЮИДжей". "Рост ВВП составляет менее 5% в связи с сокращением объемов промышленного роста и стагнации в сельскохозяйственном росте. Глобальные факторы сдерживающие рост сектора услуг. Дефицит счета текущих операций является неустойчивым на уровне 4,5% от ВВП. Импорт значительно превышает экспорт, в частности импорт нефти и золота. Эти факторы, конечно, оказывают давление на рупию, которая резко упала, в значительной степени из-за оттока иностранных институциональных инвесторов из страны".

Персис Камбатта, научный сотрудник Центра стратегических и международных исследований говорит: «Большинство инвесторов, которые покинули страну, сделали это из-за трудностей ведения бизнеса в Индии из-за бюрократии, волокиты, связанной с приобретением земли или любых другие основных ресурсов, необходимых для работы в стране".

Только в этом году, три главные металлургические корпорации - АрселорМиттал, Поско и Северсталь - отменили планы по строительству заводов в Индии. Согласно словам Алексея Мордашова, генерального директора "Северсталь", причиной приостановления производства проектов в том, что "условия для ведения бизнеса в этой стране еще не созрели. Есть проблемы с доступом к инфраструктуре, бюрократия и много рисков".

Работа на периферии или аутсорсинг производства не является новым явлением для индийского бизнеса. С 2007 по март 2012 года, на каждый доллар прямых иностранных инвестиций в производственный сектор, индийские компании 0.65 доллара инвестировали в производство за рубежом. Но сейчас, когда кризис углубился, эта тенденция становится все сильнее и оффшорные предприятия более востребованы индийскими бизнесменами чем когда-либо.

"Целевые страны для индийских иностранных инвестиций абсолютно разные и выбираются страны в зависимости от мотивации индийских инвесторов. Те, кто хотят получить доступ к ресурсам ищут в Африке, Латинской Америке и некоторых странах, богатых ресурсами в Юго-Восточной Азии. Те, кто хочет принять участие в торгах на технологии и изобретения, инвестируют в Европу, США и Сингапур. А те, кто пытается диверсифицировать свои произ-

водства и создать цепочки поставок, инвестируют в Китай, Корею, Маврикий, Индонезию и Вьетнам", пояснил господин Неру.

Часть производства также просачивается в Персидский залив. Только в прошлом году инвестиционный банк "Альпен Капитал" помог финансированию строительства двух фабрик индийских компаний в ОАЭ: одна из них производит удобрения, и обошлась в 800 миллионов долларов, второй — сахарный завод (250 млн долларов). Очевидно, что большая часть продукции, производимой на этих заводах будет экспортироваться в Индию. Дешевая энергия и благоприятный деловой климат делают строительство завода более выгодным в ОАЭ, чем строительство в Индии. Кроме того, более 40% от общего международного воздушного транспорта Индии проходит через транзитные пункты, расположенные в Персидском заливе.

Наибольшее беспокойство вызывает "чемоданное" отношение к индийской тяжелой промышленности. Государственная горнорудная компания "Уголь Индии" имеет монопольные права на один из крупнейших сырьевых запасов в мире. Но вместо расширения производства в домашних условиях, госкорпорация планирует потратить миллиарды долларов на скупку месторождений за рубежом.

Все эксперты, опрошенные "ДабльюИДжей" пришли к единому мнению, что ключом к возвращению в промышленный рост является более высокий уровень инвестиций. Таким образом, вместо запретных мер по вывозу капитала, индийское правительство должно провести реформы, которые улучшат привлекательность внутреннего рынка для бизнеса.

Международные инвесторы уверены, что небольшой спад производства Китая, наблюдаемый в первые месяцы 2014 года, лишь отражение цикличности роста его ВВП.

В свою очередь, обратимся к другой развивающейся экономической системе. Снижение производственных показателей Поднебесной никак не отразилось на настроениях биржевых игроков, которые продолжают активно инвестировать в акции крупных компаний Китая, тем самым подогревая и без того стабильно высокие темпы роста инвестиций в Китай.

Руководство коммерческого банка Goldman Sachs уверено, что смена высшего руководства Китая если и будет иметь последствия для его экономики, то только положительные. Партийный лидер Си Цзиньпин (Xi Jinping) и вице-премьер Ли Кэцян (Li Keqiang) неоднократно заявляли о преемственности политики экономического роста Китая, с оговоркой на необходимость экономических реформ, для предотвращения последствий возможной «жесткой посадки» экономики Китая в ближайшем будущем. Такое развитие событий не исключается авторитетными аналитиками инвестиционных фондов и может быть следствием очередного витка международного кризиса.

Можно сказать, что инвесторы голосуют долла-

ром, подтверждая оптимистичные прогнозы дальнейшего развития китайской экономики. Выступая на пресс-конференции в Гонконге Хелен Чжу, управляющий директор глобальной экономики, сырьевых товаров и стратегии исследований банка Goldman Sachs (Азия), от имени международных инвесторов заявила, что акции китайских компаний будут стабильно показывать рост доходов, несмотря на циклический характер роста ВВП Китая.

Как известно, инвесторов всегда привлекали высокодоходные вложения в развивающиеся страны, из которых рост Китая носит поистине феноменальный характер. Несмотря на развитие экономики в жесткой зависимости от выбранного политического курса, Китай показал, что имеет достаточно инструментов для создания открытой экономической модели, так привлекательной для инвесторов.

Тем не менее, инвесторы внимательно отслеживают за работой законодательных и политических органов страны, особенно в той части, которая касается прогнозов показателей роста ВВП, инфляции, изменений на рынке труда, то есть всего, что может напрямую повлиять на стоимость производимых в Китае товаров. Прогнозы самих инвесторов могут немного отличаться от цифр, озвученных руководством Китая и это не удивительно, как известно аналитики инвестиционных фондов люди весьма и весьма осторожные. Однако, в общем тренде развития Китая и те и другие выказывают завидное единодушие.

Гнойный уретрит

По словам представителя Goldman Sachs, в 2014 году банк прогнозирует, что целевой показатель роста ВВП составит около 7,5 процентов, а инфляция не превысит 3,5 процентов.

Взятый руководством Китая курс на омоложение руководящих функционеров и министров ведущих министерств, поскольку несколько ключевых министров уже достигли пенсионного возраста, является одним из объектов пристального внимания инвесторов. Во многом от персональных назначений, как считают инвесторы, будут зависеть направление движения и скорость принятия решений в отношении основных инвестиционных стратегий и долгосрочных программ Китая.

Основные ожидания инвесторы связывают с реформами в области финансового регулирования, сдерживания курса юаня, либерализации цен, налоговой системы, что были продекларированы государственными деятелями Китая. Выполнение взятых на себя обязательств, несомненно, повысит доверие со стороны инвесторов и привлекательность Китая как крупнейшего потребителя инвестиций.

В целом большинство экспертов с оптимизмом смотрят на перспективы роста китайского ВВП, и сохраняют уверенность, что после резкого падения в 2013 году на 9,3 процента по сравнению с 2012 годом, Китай ожидает экономический подъем в 2014 и 2015 годах. ■

ОЦЕНКА РИСКОВ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ КАРТ ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Ольга Владимировна ПАСТУХОВА

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

В настоящий момент остро назрел вопрос о структурных преобразованиях в экономике, Россия потеряла 2 млн. рабочих мест в обрабатывающей промышленности за последние 10 лет. В стране не создаётся новый бизнес, сокращается кредитование малых и средних предприятий, поэтому необходима система решений для диверсификации экономики, создания мотивационной, не сырьевой экономики.

Кредитование остается самой доходной позицией, как на финансовом, так и фондовом рынке кредитных активов организаций. Кредитный рынок содержит очень большое число различных рискованных ситуаций, которые могут привести к потере активов. Риск невозврата заемщиком своих кредитных обязательств перед банком – есть кредитный риск. Любая сделка, которая так или иначе связанная с предоставлением кредита изначально является рискованной для банка [1].

Данное исследование направлено на оценку рисков невозврата денежных средств по кредитной карте и возможности разорения коммерческого банка. Эта проблема очень актуальна, так как коммерческие банки без тщательных проверок кредитной истории клиента, выдают кредиты «направо и налево», тем самым становясь жертвами недобросовестных заемщиков и черных брокеров по своей халатности.

Сегодня как никогда необходима консолидация банковского сектора, чтобы прибыль кредитных организаций вкладывалась в их развитие, а не расходовалась на иные нужды. Давая оценку ситуации в банковской системе страны, Г. Греф заявил, что истинное положение дел в этом секторе экономике до конца не известно. Глубина кризиса в банковском секторе отчасти искажается, а отчасти и скрывается, причем не только самими кредитными организациями, но и возможно регулирующими органами в целях недопущения паники на рынке. Главным «изъяном» банковской системы страны в период кризиса является скрытая просроченная задолженность, которая существует из-за разных методов ее учета по РСБУ и по МСФО. В России учитывается проблемная задолженность по РСБУ, где включается только сумма просрочки.

В настоящее время проблемой для многих российских банков является тот факт, что почти всю прибыль банки должны «закачивать в резервы». В числе других проблем банковского сектора следует выделить существование «квази» банков, которые

являются банками «зомби», поскольку они не осуществляют свою кредитную функцию. Эти «зомби» не создают никаких предпосылок для выхода из кризиса. Пока будут существовать такого рода банки, экономика будет находиться в «депрессии». Выход из кризиса невозможен без решения этой проблемы.

Процесс кредитования претерпевает большие изменения, так как весь мир стал пользоваться кредитами, что привело на современном этапе к вытеснению наличных кредитов кредитными картами. Удобство использования кредитной карты позволяет сэкономить время клиентов и уменьшить издержки банка. Так как карта оформляется один раз, а пользуются кредитом многократно. При погашении минимального взноса в счет, долга заемщик может располагать средствами в пределах кредитного лимита, а не получать кредит с нуля. Получая же кредит наличными, клиент каждый раз будет подвергаться новой оценке со стороны банка, подтверждать свою платежеспособность, стоять в очередях, тратить время. С кредитной картой доступна гибкая схема – держатели карт по выбору могут вносить часть задолженности или сразу всю сумму долга, когда кредит наличными клиент должен погашать в указанный срок. Достоинством кредитной карты является тот факт, что получить ее намного проще чем кредит наличными. Немаловажным фактором является то, что кредитную карту можно получить без каких либо справок и поручителей, следовательно, существуют риски невозвратов [2].

Получить карту возможно, если заемщик:

- 1) является гражданином Российской Федерации;
- 2) имеет постоянную регистрацию на территории РФ в любом регионе присутствия Банка;
- 3) возраст - от 21 до 60 лет для мужчин, от 21 до 55 лет для женщин включительно;
- 4) имеет постоянную работу и стаж работы на последнем месте не менее 3 месяцев;
- 5) ежемесячный подтвержденный доход составляет не менее 7 000 рублей;
- 6) отсутствие отрицательной кредитной истории [3].

Одним из главных факторов выдачи кредита или кредитной карты является кредитная история заемщика. И здесь возникает риск банкам стать жертвами черных брокеров.

Черный кредитный брокер – посредник, специализирующийся на оказании помощи клиентам

в получении банковских кредитов. В отличие от обычных, черные кредитные брокеры действуют не всегда законными способами[4].

Черные брокеры могут исправить данные банковских служб безопасности. Это возможно, если на черных брокеров работают высококвалифицированные программисты-хакеры, или они имеют «своего человека» в банке.

Многие из них готовы предоставить кандидатам в заёмщики фальшивые справки по форме 2НДФЛ или «липовые» выписки из трудовой книжки. Может нанести урон, благодаря халатности сотрудников, которые проверяют кредитную историю заемщика[5].

Если банк не заметил подделки, и было вынесено решение о выдаче кредита. Такая ситуация предусмотрена ст.165 УК РФ в отношении физических лиц и ст.176 УК РФ, если такой кредит получен индивидуальным предпринимателем либо юридическим лицом. Стоит отметить, что ответственность, предусмотренная этими статьями, наступит только

в случае причинения ущерба банковской организации, в крупном или особо крупном размере [6].

Пути решения проблемы:

- во-первых, тщательная проверка всей документации клиента;

- во-вторых, открытое воздействие банков через СМИ на население, призывая их иметь дела только с профессиональными кредитными брокерами, которые не будут наживаться на проблемах заемщика и не подведут его своими неправомерными действиями под статью уголовного кодекса РФ.

- в-третьих, качественная защита данных банковских служб безопасности.

Таким образом, как и в случае с банком, брокера нужно выбирать аккуратно и ответственно, чтобы обе стороны остались довольны. Глубина кризиса в отечественном банковском секторе искажается, а отчасти и скрывается, причем не только самими кредитными организациями, но и регулирующими органами в целях недопущения паники на рынке. ■

Библиографический список

1. Классификация кредитных рисков коммерческого банка [Электронный ресурс] /2012. – Режим доступа: <http://kreditov.com/klassifikaciya-kreditnih-riskov-kommercheskogo-banka.html> (дата обращения: 28.01.2014).
2. Хьюз О. Смогут ли кредитные карты вытеснить кредиты наличными? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.banki.ru/news/proetcontra/?id=3852926> (дата обращения: 21.01.2014).
3. Требования к заемщику при оформлении кредитной карты с льготным периодом кредитования [Электронный ресурс] / 2012. – Режим доступа: http://www.otpbank.ru/retail/cards/docs_cc(дата обращения: 14.01.2014).
4. Черный кредитный брокер [Электронный ресурс] / 2012. – Режим доступа: http://www.banki.ru/wikibank/chernyy_kreditnyy_broker/(дата обращения: 20.01.2014).
5. Луткова О. «Чёрные брокеры» атаковали уральские банки. В ответ началась «охота на ведьм» [Электронный ресурс] / , 2010. – Режим доступа: <http://www.ura.ru/content/svrd/04-08-2010/articles/1036255413.html> (дата обращения: 17.01.2014).
6. Соничев А. Подделка документов заемщика банка [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.preumnoj.ru/info/fraud/main/poddelka-dokumentov-zaemshchika-banka-v-hode-oformleniya-ipoteki> (дата обращения: 21.01.2014).

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ БОРЬБЫ С БАНДИТИЗМОМ В РОССИИ И ФРГ

Игорь Евгеньевич ГОРЕМЫЧКИН

*соискатель кафедры уголовного права и криминологии Российской правовой академии
Министерства юстиции Российской Федерации*

Проблема уголовно-правового противодействия бандитизму не теряет своей актуальности. Исследовательский интерес представляет сравнение зарубежного и отечественного опыта борьбы с данной формой преступной кооперации. В настоящей работе будет проведен сравнительный анализ уголовного законодательства в области борьбы с бандитизмом в России и ФРГ. Выбор в качестве объекта для сравнительного анализа Германии обусловлен близостью законодательства обеих стран в рамках континентальной системы права.

Итак, в соответствии с положениями ст. 209 УК РФ, под бандой понимается устойчивая вооруженная группа, имеющая свой целью нападение на граждан или организации. Частью первой ст. 209 УК РФ предусматривает ответственность за создание и руководство бандой. Часть вторая исследуемой статьи предполагает ответственность за участие в банде или совершаемые ею нападения, а третьей частью установлена ответственность за деяния, указанные в двух предыдущих частях, совершенные лицом с использованием своего служебного положения [1]. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17 января 1997 г. №1 «О практике применения судами законодательства об ответственности за бандитизм» дополняет законодательное определение банды. Так, от иных организованных групп банда отличается своей вооруженностью и своими преступными целями – совершение нападений на граждан и организации. Более того, вооруженность является обязательным признаком банды, а использование участниками нападения непригодного к целевому применению оружия или его макетов не может рассматриваться в качестве признака вооруженности. Под нападением следует понимать действия, направленные на достижение преступного результата путем применения насилия над потерпевшим либо создание угрозы его немедленного применения. Законодательно не предусматривается в качестве обязательного признака элемента состава бандитизма каких-либо конкретных целей осуществляемых вооруженной бандой нападений. Это может быть не только непосредственное завладение имуществом, деньгами или иными ценностями гражданина либо

организации, но и убийство, изнасилование, вымогательство, уничтожение либо повреждение чужого имущества и т.д. Создание вооруженной банды считается окончательным составом преступления независимо от того, были ли совершены планировавшиеся ею нападения [2].

Таким образом, банда, с точки зрения части 5 статьи 35 УК РФ, представляет собой разновидность организованной группы, которая отличается от иных двумя признаками: объективным (вооруженность) и субъективным (цель создания банды). Данной целью является, как гласит уголовный закон, «нападение на граждан и организации». Указанные выше признаки отличают банду от смежных форм преступной кооперации таких как незаконное вооруженное формирование (ст. 208 УК РФ) и организации преступного сообщества (ст. 210 УК РФ) [3].

Как видно из анализа отечественного уголовного законодательства, понятие банды и бандитизма в отечественном уголовном праве достаточно продумано и четко. Законодательная конструкция статьи 209 УК РФ и положения Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 17 января 1997 г. №1 «О практике применения судами законодательства об ответственности за бандитизм» позволяют четко квалифицировать действия в составе банды, четко отграничивая бандитизм от смежных составов преступлений.

Теперь перейдем к рассмотрению положений уголовного законодательства Германии в области противодействия бандитизму. Сразу необходимо заметить, что в Уголовном кодексе ФРГ, в отличие от УК РФ отсутствует само определение понятия соучастия. Также в УК ФРГ нет определения форм соучастия, как это предусмотрено в ст. 35 УК РФ. В доктрине германского уголовного права под соучастием понимается участие различным образом нескольких лиц в совершении умышленного преступного деяния [4]. Отдельной статьи, предусматривающей ответственность за создание, руководство и участие в такой форме преступной кооперации как банда, в УК ФРГ также отсутствует.

Параграф 244 УК ФРГ озаглавлен как «Вооруженная кража, кража бандой, квартирная кра-

жа». В данном параграфе указывается: «Лишением свободы на срок от шести месяцев до десяти лет наказывается тот кто: 2. крадет, являясь членом банды, организованной для длительного совершения разбоев или краж, при содействии другого члена этой банды...» [5]. Точно такое же определение действия в составе банды и определение понятия самой банды мы встречаем в § 244а УК ФРГ, который предусматривает ответственность за тяжкую кражу бандой.

Дальнейшее упоминание о бандитизме мы встречаем в положениях УК ФРГ, предусматривающих ответственность за совершение разбоя. § 250 УК ФРГ гласит: «Наказание в виде лишения свободы на срок не менее трех лет назначается, если: 2. Исполнитель совершает разбой, являясь членом банды, организованной для длительного совершения разбоев или краж, при содействии другого члена этой банды» [6]. Отличное определение понятия банды дает §260, который озаглавлен «Скупка краденного в виде промысла, скупка краденного бандой». В данном параграфе указывается «...совершит скупку краденного в качестве члена банды, организованной для длительного совершения разбоев, краж или скупки краденного». Как видно, в отличие от норм, предусматривающих ответственность за совершения бандой кражи или разбоя, при скупке краденного не обязательно совершение данного преступления членом банды при обязательном содействии другого члена банды. Аналогичные характеристики банды мы встречаем в следующих нормах УК ФРГ: части 2 §146-банда, организованная для длительного занятия фальшивомонетчеством; пункте 7 части 2 § 261-банда, организованная для длительного отмывания денег; пункте 1 части 3 § 263-банда, организованная для длительного совершения подделки документов или мошенничества; пункте 2 части 4 § 303b банда, организованная для длительного совершения компьютерного саботажа и еще ряде составов преступлений.

Таким образом, в уголовном законодательстве Германии, в отличие от УК РФ, нет четкого определения понятий банды и бандитизма. Ответственность за само создание и участие в банде, как форме преступной кооперации, независимо от совершенных ею преступлений, в УК ФРГ не предусмотрена. Так, в случае с кражей или разбоем, необходимо совершения данных преступлений членом банды при обязательном содействии другого члена банды. В свою

очередь, в соответствии с частью 2 статьи 209 УК РФ как бандитизм должно квалифицироваться участие в совершенном нападении и таких лиц, которые не являясь членами банды, принимают участие в преступлении, совершаемом бандой. Что касается других составов преступлений, предусмотренных немецким уголовным законом, в которых фигурирует понятие банды, уже не обязательно содействие другого члена банды, как мы это видим в краже или разбое. Отличительной чертой банды в данных составах являются лишь преступные цели, для которых банда создается (мошенничество, подделка документов, фальшивомонетчество и т.д.). В УК ФРГ не закреплены такие обязательные признаки банды, которые присутствуют в уголовном законодательстве России, а именно: вооруженность и преступные цели – нападения на граждан и организации. Под бандой в теории германского уголовного права понимается соответствующая договоренность двух или более лиц, выраженная в любой форме, о совершении нескольких самостоятельных или связанных между собой преступных деяний, – конкретно сколько и каких, может быть и не определено. Причем связь соучастников должна быть постоянной и устойчивой [7]. Подобный подход немецкого законодателя к определению банды и бандитизма усложняет, на наш взгляд, разграничение преступлений, совершенных бандой и преступным сообществом. §129 УК ФРГ характеризует преступное сообщество как сообщество, цели и деятельность которого направлены на совершение преступных деяний [8]. Как указывалась выше, проблема отграничения бандитизма от смежных видов криминальной кооперации очень удачно разрешена в отечественном уголовном законодательстве.

Итак, можно сделать вывод о том, что уголовно-правовое определение понятий банды и бандитизма более четко и определенно зафиксировано в Российском уголовном законодательстве. Особенно необходимо отметить наличие ответственности за создание, руководство или участие в банде, независимо от совершенных ею преступлений, и законодательно закрепленные, отличающие банду от других форм преступной кооперации, признаки- вооруженность и преступные цели (совершение нападений на организации и граждан). В свою очередь, продуманность и четкость законодательного определения бандитизма повышает эффективность противодействия последнему. ■

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ (текст с изменениями и дополнениями на 03 февраля 2014 года)// Справочная правовая система «Консультант+».
2. Постановление Пленума ВС РФ от 17.01.1997 г. № 1 «О практике применения судами законодательства об ответственности за бандитизм»// Справочная правовая система «Консультант+».
3. Павлик М.Ю. Террористический акт, захват заложника, бандитизм. СПб. 2011. С. 205.
4. Уголовное право зарубежных стран. Общая и Особенная части. Под ред. Крыловой Н.Е. М. 2013. С. 439.
5. Головненков П.В. Уголовное уложение (Уголовный кодекс ФРГ). Научно-практический комментарий и перевод текста закона. М. 2013. С. 206.
6. Там же. Стр. 209.
7. Уголовное право зарубежных стран. Общая и Особенная части. Под ред. Крыловой Н.Е. М. 2013. С. 886.
8. Головненков П.В. Уголовное уложение (Уголовный кодекс ФРГ). Научно-практический комментарий и перевод текста закона. М. 2013. С. 137.

СИМВОЛИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО КАК ФОРМА САМОПОЗНАНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ

Юрий Иванович ДЕРЯБИН

кандидат философских наук, доцент

Валентина Алексеевна ДЕРЯБИНА

кандидат философских наук, доцент

Аннотация. *Обосновывается гипотеза о том, что ценностно-смысловая незавершенность символического пространства выступает в качестве субстанциальной основы взаимосвязи самопознания индивидуальности с ее самосовершенствованием. Доказано, что эффект целостности, являясь результатом освоения символического пространства, обнаруживает себя как пусковой механизм самопознания индивидуальностью своих ценностных идеалов.*

Ключевые слова и фразы: *символическое пространство, целостность как механизм самопознания, прогрессивное саморазвитие как идеал, ценности-идеалы как цель самопознания.*

Модель символического пространства как социокультурного феномена открывает новое измерение в самопознании и личности, и индивидуальности. В условиях высокой динамики социальных процессов и их неопределенности особую актуальность приобретает процесс самопознания индивидуальности как целостности в качестве многообразных форм проявления. В своей работе мы попытаемся дать обоснование одному из таких вариантов, раскрыв связь символического пространства с познанием индивидуальностью своего идеального образа как результата процесса самосовершенствования.

Прежде чем перейти к анализу символического пространства как формы самопознания, необходимо дать его краткую характеристику. Символическое пространство, на наш взгляд, конституирует взаимосвязь самопознания и саморазвития индивидуальности. Однако само понятие «символическое пространство» может осмысляться по-разному и не любая его трактовка необходимо связана с введением в структуру самопознания индивидуальности ее саморазвития. Так, символическое пространство может пониматься абстрактно, когда в нем абсолютизируется тесная связь личности с социальными нормами общества. Возможен и такой вариант, при котором все многообразие духовных связей и отношений индивидуальности сводится только к символическому пространству. В данном случае символический характер этого вида пространства предстает только как выражение единственности и неповторимости индивидуальности. Кроме того, такой путь

исследования ведет к исключению процесса самосовершенствования из самопознания личности.

Человек, являясь субъектом своего развития, несет ответственность за выбор символического пространства как идеального и ценного состояния своей личности в будущем. Необходимо отметить, что символическое пространство индивидуальности имеет аксиологический статус. Именно этот вид пространства занимает фундаментальное место в системе ценностей человека. Самопознание носите не только предметный, но и оценочный характер. В силу этого заслуживает внимания и такой аспект этой проблемы, как соотношение ценности и смысла, имеющие разное значение в познавательной деятельности человека. В научной литературе активно осмыляется гносеологический аспект соотношения ценности и смысла, что позволяет ценность рассматривать как предмет переживания, а смысл как результат мышления [2]. Однако, на наш взгляд, ценности и смыслы человеческого сознания нельзя рассматривать в отрыве от живого процесса самопознания личностью своего идеального Я. Сущность ценности в том, чтобы неопределенность сделать для себя определенным и найти в этом собственный и устойчивый смысл. Любое явление, предмет или образ могут приобрести качество ценности. Качество символа индивидуальности они приобретают лишь в том случае, если раскрывают перед личностью идеальное значение и смысл ее образа. В этом контексте важно утверждение Л. Витгенштейна о том, что «если есть ценность, имеющая ценность, то она должна лежать вне всего происходящего и вне Такого (So-Sein), ибо все происходящее и Такое – случайно» [1, с. 96]. Самопознание на символической основе предполагает отношение к своему будущему образу как ценностному идеалу.

Определение символических границ пространства самопознания имеет определенную сложность, связанную с отсутствием прямого соответствия духовного содержания этого вида пространства особенностям индивидуальности, которые составляют ее идеальный образ. Именно при решении этого вопроса возникает проблема идентичности символического пространства и индивидуальности в буду-

щем. Жизненное пространство, имея свои границы и символический статус, хотя и формирует внутренний мир индивидуальности, но не раскрывает до конца перед ней свое духовное содержание. Человек находится в постоянном поиске смысла своей жизни. Избыточность символического пространства находит выражение в познании индивидуальностью своих единичных качеств через процесс творчества целостности своего идеального образа, который всегда содержит нераскрытый смысл.

Этим объясняется наш поход к символическому пространству как аксиологической категории, в которой наиболее ярко представлен синтез и взаимосвязь идеального и материального, символического и образного. Именно такое понимание символического пространства позволяет, как минимум, объединить идею ценностно-смысловой открытости и предпосылочности с идеей преодоления абстрактного подхода к человеку. Только в этом случае предметом самопознания будут образы реально значимого пространственного бытия человека. Эти образы обнаруживают себя, на наш взгляд, в качестве самостоятельной экзистенциальной ценности как выражение целостности человеческой сущности и существования. Особенностью таких образов выступает амбивалентность. С одной стороны, их содержание не совпадает моделями конкретного пространственного существования индивида. С другой, эти образы не просто отражают окружающий мир, но и структурирует его идеальное состояние.

Выделим идею о том, что понятие уникальности индивидуальности, выступающее как ее важное свойство, шире понятия символического пространства. Без единственности и неповторимости нет индивидуальности, а символическое пространство как форму самопознания и саморазвития имеют далеко не все индивиды. Символическое пространство всегда связано с уровнем самосовершенствования индивидуальности. Поскольку прогрессивное саморазвитие не всегда присуще той или иной индивидуальности, то на определенном этапе ее развития символическое пространство может возникать или исчезать. Вместе с тем, несмотря на понятийное несовпадение неповторимости индивидуальности и ее символического пространства, данные феномены существуют в единстве. Возникновение и разрушение символического пространства всегда связано с глубокими преобразованиями уникальных особенностей человека. На наш взгляд, это вытекает из того, что и универсальность, и уникальность имеют общее онтологическое основание, ибо одно без другого не существует. Поэтому символическое пространство индивидуальности – это более широкое социокультурное явление, нежели лишь осознание индивидом своих уникальных,

единичных особенностей. Именно символическое пространство призвано осуществлять непрерывность и преемственность как результат движения личности к идеалам на базе своих возможностей. Самопознание должно помочь человеку не только раскрыть свои потребности и желания, но и определить уровень свои способностей и возможностей. Только в этом случае символическое пространство можно рассматривать как форму непрерывного духовного самопознания индивидуальности. В связи с этим важно подчеркнуть, что целостность индивидуальности возникает лишь во взаимодействии ее с таким видом экзистенциальных ценностей, как ценности-идеалы. Не все ценности, а только те из них, которые выступают для человека идеалами, привносят в символическое пространство новые обобщающие смыслы и значения. Самопознание как саморазвитие возникает во взаимодействии индивидуальности лишь с ценностями-идеалами. Идеалы-ценности – это непроявленные возможности выражения личности в будущем, своеобразная ее духовная опора в настоящем. Внутренняя символическая реальность идеалов-ценностей не может быть полностью выражена в конкретно-наглядной форме. Происходит формирование новой духовной реальности индивида, в которой смыслы и значения существуют сами по себе как трансцендентальные по отношению к предметной эмпирической реальности. Осмысление ценностей-идеалов как направлений совершенствования индивида позволяет по-новому взглянуть на универсальность таких ценностей, как добро и зло, долг и совесть, честь и достоинство, справедливость, свобода и ответственность, прекрасное и безобразное. Данные феномены в качестве не просто ценностей, а ценностей-идеалов включаются нами в содержание объекта самопознания и идеалов самосовершенствования индивидуальности. Выступая в форме ценностей-идеалов, символическое пространство играет особую роль в воспроизведении целостной структуры личности.

Обобщая все сказанное, отметим, что символическое пространство как социокультурный феномен занимает важное место в структуре самопознания индивидуальности. Поэтому его формирование должно быть положено в основу воспитания личности. Именно этот вид пространства способен обеспечить не только отбор, но и преемственность тех видов ценностей культуры, которые конституируют самопознание как саморазвитие индивидуальности на собственной целостной основе. Символическое пространство в этом качестве способно помочь человеку найти социально приемлемые способы раскрытия способностей и возможностей для достижения идеалов и проектирования своей судьбы. ■

Библиографический список

1. Витгенштейн Л. *Логико-философский трактат*. - М., 1994. - 387 с.
2. Герасимов Д.Н. *Соотношение ценности и смысла (гносеологический аспект): дис. ... канд. филос. наук. Уфа, 2011.* - 24 с.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ

Ангелина Леонидовна КУЗЕВАНОВА

доктор социологических наук, зав.кафедрой философии и социологии
Волгоградского филиала РАНХиГС при Президенте РФ

Мария Борисовна ПОЛТАВСКАЯ

кандидат социологических наук, доцент кафедры философии и социологии
Волгоградского филиала РАНХиГС при Президенте РФ

Аннотация. В статье анализируется основное содержание компетентностного подхода к обучению в высшей школе. Авторы выявляют проблемы, которые возникают при реализации этого подхода, а также перспективы, появляющиеся при его использовании. Подвергается анализу проблема соотношения компетентностного и традиционного подходов к организации образовательного процесса в высшем учебном заведении. В работе дается обзор традиционных и современных активных и интерактивных методов обучения.

Ключевые слова: компетенции, компетентность, образовательный процесс, знания, умения, навыки, принципы компетентностного подхода, активные и интерактивные методы обучения

Abstract. In article the main content of competence-based approach to training at the higher school is analyzed. The authors reveal problems which arise at realization of this approach, and also the prospects appearing at its use. The problem of a ratio of competence-based and traditional approaches to the organization of educational process in a higher educational institution is exposed to the analysis. The paper contains an overview of traditional and contemporary active and interactive learning methods.

Keywords: competences, competence, educational process, knowledge, abilities, skills, principles of competence-based approach, active and interactive learning methods.

Исходным пунктом реализации компетентностного подхода к обучению в вузе стала разработка, а затем и одобрение Министерством образования РФ Концепции модернизации российского образования, принятая в 2002 году. Основной интенцией использования этого подхода стала «подготовка квалифицированного работника соответствующего уровня и профиля, конкурентоспособного на рынке труда, компетентного, ответственного, свободно владеющего своей профессией и ориен-

тированного в смежных областях деятельности, способного к эффективной работе по специальности на уровне мировых стандартов, готового к постоянному профессиональному росту, социальной и профессиональной мобильности; удовлетворение потребностей личности в получении соответствующего образования» [1]. В настоящий период приобрела особую актуальность проблема формирования системы высшего образования, которая могла бы адекватно ответить на вызовы современности, связанные с модернизационными процессами в нашей стране [2, с. 136].

На современном этапе учебный процесс в вузах осуществляется в соответствии с федеральными государственными образовательными стандартами, основанными на использовании компетентностного подхода. Компетентностная модель образовательного процесса основывается на следующих принципах:

- гуманистическая направленность учебного процесса, заключающаяся в ориентации на личностно-развивающие технологии;
- интеграция дисциплин социально-экономического, общепрофессионального и специального блоков с целью активизации междисциплинарных связей;
- ориентация на получение образовательных результатов, имеющих непосредственное отношение к будущей профессиональной деятельности студента;
- наличие диагностико-критериального аппарата, необходимого для оценки уровня овладения общекультурными и профессиональными компетенциями.

На наш взгляд, использование компетентностного подхода в организации учебного процесса открывает перед вузами следующие перспективы:

- интеграция российской высшей школы в общеевропейское образовательное пространство;
- дальнейшее развитие модернизационных про-

цессов в системе высшего образования;

- оптимизация учебного процесса в плане выбора его оптимальной структуры, комплекса методов и образовательных технологий;

- осуществление поэтапного перехода от знание-ориентированного варианта обучения студентов к компетентностной модели, в рамках которой акцентируется внимание не на воспроизведении знания, а на его использовании в практической деятельности;

- ориентация на расширение перспектив трудоустройства выпускников вузов в результате овладения общекультурными и профессиональными компетенциями;

- изменение характера требований к образовательному результату, связанных с акцентом на междисциплинарную интеграцию.

Важно подчеркнуть, что реализация компетентностного подхода предполагает интенсификацию учебного процесса и расширение спектра используемых образовательных технологий. Особую значимость приобретает проблема активизации познавательной деятельности студентов, решение которой предусматривает использование активных методов обучения, направленных на стимулирование творческой инициативы обучающихся. Такой подход приобретает особую значимость в тех условиях, когда «черты «новой научности» <.....> включают способность научных теорий решать проблемы, допускают множественность частных образов научности, смягчают ригоризм в отношении независимости науки от социокультурных ценностей» [3, с. 14].

Образовательные технологии – это своего рода система деятельности преподавателя и студента в образовательном процессе вуза, система принципов и методов, применяемых в обучении. В этой связи необходимым становится значительное увеличение доли занятий, проводимых в форме кейс-стади, деловых и имитационных игр, проектно-исследовательской деятельности.

Одним из первых, кто высказал идею технологизировать процесс обучения, был Я.А. Коменский. Он считал, что обучение должно быть «техническим», то есть таким, что всё, чему учат, не могло не иметь успеха. Механизм обучения, то есть непосредственно учебный процесс, Я.А. Коменский назвал «дидактической машиной», для которой важно отыскать цели, средства достижения этих целей и правила пользования этими средствами [4, с. 80].

Рассмотрим основные методы преподавания, активно используемые в высшей школе. Несмотря на множество современных методов, самой популярной формой обучения продолжает оставаться лекция. Она направлена на теоретическую подготовку студентов, и имеет специфическую конструкцию учебного процесса. С латинского лекция «*lection*» переводится как чтение. Можно указать как на недостатки, так и на достоинства этого метода преподавания. К первым относится то, что лекция способствует пассивному восприятию мнений других ученых, в то время как собственное видение из-

учаемого предмета отсутствует. К положительным аспектам можно отнести наличие эмоционального взаимодействия между лектором и аудиторией. Если лекция интересна и грамотно спланирована, то она способна активизировать мыслительную деятельность и внимание студентов. Кроме того, лекция – это один из самых простых и экономных способов получения основ знаний по изучаемому предмету.

Современная ситуация диктует необходимость расширять возможности лекционной формы обучения, появляются такие разновидности, как лекция-визуализация, проблемная лекция, лекция вдвоем и др. На таких лекциях новый теоретический материал представляется в форме проблемной задачи, активно используется видеоряд, либо изложение материала происходит в виде диалога-дискуссии двух преподавателей, которые умело втягивают студентов в обсуждение изучаемой темы. Существуют также лекции с заранее запланированными ошибками, лекции пресс-конференции и др.

Семинарские и практические занятия, производственная практика, экскурсия, курсовое и дипломное проектирование по-прежнему активно используются при практической подготовке студентов.

Семинарские занятия как форма обучения имеют давнюю историю, восходящую к античности. Само слово «семинар» с латинского «*seminarium*» переводится как рассадник, и связано с «посевом» знаний, которое осуществляет учитель в отношении учеников. Семинары проводились в древнегреческих и римских школах как сочетание диспутов, комментариев, сообщений учащихся и вердиктов учителей. Семинарские занятия носили практический характер и представляли собой школу того или иного ученого, под руководством которого студенты практически осваивали теоретический курс дисциплины, методику научного исследования.

На современном этапе семинарское занятие приобретает новые формы. Так, семинар-дискуссия представляет собой диалогическое общение участников, в процессе которого через совместное обсуждение решаются теоретические и практические задачи. На семинарах обсуждаются наиболее спорные и проблемные вопросы изучаемой дисциплины.

Еще одним из методов обучения, функция которого, в основном, контрольно-обучающая, является коллоквиум, с латинского «*colloqvium*» - разговор, беседа. Коллоквиум дает возможность провести диагностику усвоения знаний, активизирует студентов и является удобной формой обратной связи.

В рамках компетентностной модели образовательного процесса вуза актуальными является формы ситуационного обучения: игровые приемы, анализ конкретных ситуаций (*case study*), имитационные модели, деловые игры, тренинги, методика мозгового штурма.

Метод обучения *case study* известен еще как кейс-метод или метод анализа ситуаций. Его суть - осмыслить реальную жизненную ситуацию, описание которой одновременно отражает не только

какую-либо практическую проблему, но и актуализирует определенный комплекс знаний, который необходимо усвоить при разрешении данной проблемы. При этом сама проблема не имеет однозначных решений. Студенты должны понимать, что их рассуждения носят вероятностный характер [5, с. 215-217]. Анализ ситуаций способствует профессионализации студентов, их взрослению, формирует интерес и позитивную мотивацию по отношению к учебе [6, с. 14].

В рамках компетентностного подхода большое значение приобретает компьютеризация образовательного процесса, предполагающая активное использование электронной почты, социальных сетей для интерактивного общения преподавателя со студентами. «Однако опыт компьютеризации системы образования ряда развитых стран показывает, что применение ЭВМ не ведет к кардинальному улучшению традиционной системы обучения. Необходимо менять саму концепцию учебного процесса, проектировать принципиально новую технологию обучения, в которую компьютер органично вписывался бы как новое мощное средство» [7, с. 77] и способствовал бы личностному развитию студентов.

Особый интерес в этом плане представляет технология модульного обучения. «В качестве одной из основных целей модульного обучения является формирование навыков самообразования как условия непрерывного развивающего образования. Весь процесс строится на основе осознанного целеполагания и самоцелеполагания с иерархией ближних (знания, умения, навыки), средних (общеучебные умения и навыки) и перспективных (развитие творческих способностей личности) целей. Осознанность учебной деятельности переводит преподавателя из режима информирования в режим консультирования и управления. Функции педагога могут варьировать от информационно-контролирующей до консультационно-координирующей. Ведущая роль преподавателя сохраняется, но в рамках субъект-субъектных отношений [8, с. 77-78].

Особого внимания, на наш взгляд, заслуживает проблема, связанная с рассмотрением мотивационной модели учебной и научно-исследовательской деятельности студентов, обучающихся в вузах, где активно используется компетентностный подход. Ключевую роль в реализации этой модели играет информационный фактор, действие которого предполагает предоставление студенту исчерпывающей информации о специфике компетентностного подхода. Студент, нацеленный на приобретение навыков, значимых для будущей профессии, имеет более высокий уровень мотивации к эффективной учебной и научно-исследовательской деятельности, глубоко осознает необходимость интеллектуальных, эмоциональных, временных затрат, необходимых для успешного овладения теми или иными дисциплинами. В идеальном варианте фактически снимается проблема применения принудительных мер, направленных на стимулирование активности студентов.

Вместе с тем практика использования компетентностного подхода, накопленная к настоящему времени, показывает, что возникают серьезные проблемы при реализации подобной модели образовательного процесса. Во-первых, не выработаны четкие критерии оценки уровня овладения компетенциями, что значительно затрудняет процесс внедрения компетентностной модели обучения. В имеющейся в наличии нормативной документации нет четкого ответа на вопрос о том, каковы индикаторы, позволяющие оценить, на каком уровне студент овладел теми или иными компетенциями. Во-вторых, ощущается необходимость в организации серии обучающих семинаров, круглых столов, научно-практических конференций, проведение которых позволило бы профессорско-преподавательскому составу вузов значительно расширить диапазон знаний, касающихся реализации нового подхода. В-третьих, студенческая аудитория остается неинформированной о сущности и преимуществах компетентностной модели обучения, в связи с чем возникает необходимость предоставления студентам всей соответствующей информации с целью усиления мотивации к обучению.

Компетентностная модель образовательного процесса предусматривает специфический подход к организации самостоятельной работы студентов, ориентация которой должна носить преимущественно практический характер, связанный с будущей профессией студента. Вместе с тем, актуализируется проблема осуществления практического обучения в соответствии с императивами компетентностного подхода, которые подразумевают тесную связь с практикой, а следовательно, организацию научно-исследовательской работы студентов, результаты которой будут значимы для работодателя. Кроме того, активное применение практико-ориентированного обучения способствует созданию привлекательного имиджа вуза [9], что приводит к притоку абитуриентов, для которых современные направления и методики обучения являются важным фактором выбора будущей профессии [10]. Благодаря применению компетентностного подхода имидж вуза может стать объектом эффективного управления. [11, с. 120].

Подводя общий итог, следует отметить, что внедрение компетентностной модели обучения в вузах и использование современных методов преподавания – одно из перспективных направлений модернизационного процесса в российской высшей школе, связанное также с необходимостью внедрения технологии кадрового менеджмента [12, с. 145].

Реализация этой модели позволит синхронизировать развитие системы высшего образования и социально-экономической сферы жизни общества. С помощью использования этого подхода снимается проблема опережающего развития реформ в экономике по сравнению с реформационными процессами в образовании, а также создаются основания для решения задачи эффективного кадрового обеспечения отраслей народного хозяйства. ■

Библиографический список

1. Концепция модернизации российского образования на период до 2010 года [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.edu.ru/db/mo/Data/d_02/393.html - Загл. с экрана.
2. Кузеванова А.Л., Ващенко А.А. Модель развития частного образования в современных российских условиях // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2013. № 1 (22). С. 136-142.
3. Нагой Ф.Н. Онтологические и гносеологические модели философии истории: от прошлого к будущему // Вестник пермского университета. Серия Философия. Социология. История. 2013. №3 (15).
4. Коменский Я. А. Великая дидактика // Пискунов А. И. Хрестоматия по истории зарубежной педагогики. – М., 1981.
5. Задорин В.В., Панкратов С.А. Правдоподобные рассуждения в социологических исследованиях // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 7. Философия. Социологические науки и политология. Научно-теоретический журнал. Выпуск 3. 2003/04. – Волгоград, изд-во ВолГУ, 2004. - С.215-218.
6. Ситуационный анализ, или анатомия кейс-метода / Под ред. д.с.н., профессора Ю.П. Сурмина. - Киев: Центр инноваций и развития, 2002.- 286 с.
7. Мкртчян Е.Р. Модульное обучение как условие активизации учебно-познавательной деятельности молодежи. Реализация государственной молодежной политики как условие социализации молодежи // Сборник научных трудов, докладов, сообщений и материалов Всероссийской научно-практической конференции. – Часть 2. – Волгоград: ВИМП и СР, 2000.
8. Мкртчян Е.Р. Модульное обучение как условие активизации учебно-познавательной деятельности молодежи. Реализация государственной молодежной политики как условие социализации молодежи // Сборник научных трудов, докладов, сообщений и материалов Всероссийской научно-практической конференции. – Часть 2. – Волгоград: ВИМП и СР, 2000.
9. Полтавская М.Б., Шевцова Ю.А. Имидж современного вуза как основа успешной деятельности: проблемы формирования и управления // Сборник статей Международной научно-практической конференции «Связи с общественностью в деловой сфере: коммуникативные, социальные, политические аспекты», 22-24 мая 2009 года, г. Калининград, 2009.
10. Полтавская М.Б., Козлова С.И. Выбор будущей профессии старшеклассниками в современных социально-экономических условиях развития российского общества // Современное социально-экономическое развитие: проблемы и перспективы : материалы международной научно-практической конференции, Волгоград, 7-8 мая 2010 года / [редкол.: Р. В. Шкода и др.]; Академия труда и социальных отношений, Волгоградский филиал. – Волгоград : Принт, 2010. Ч.2. С.66-70.
11. Кузеванова А.Л. Имидж как объект управления // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2009. № 9. С. 116-120.
12. Кузеванова А.Л. Кадровый менеджмент как фактор конкурентоспособности предприятия // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2009. № 10. С. 145-150.



ПОНЯТИЕ ПРОФАЙЛИНГА И СФЕРА ЕГО ПРИМЕНЕНИЯ

Анна Валерьевна Кулик

профайлер, тренер, основатель Академии профайлинга Анны Кулик

Михаил Анатольевич МОСТОВЮК

кандидат юридических наук

В последнее время все чаще в средствах массовой информации встречается неизвестный ранее термин «профайлинг», привлекая к себе многочисленных любопытствующих и порождая, в ряде случаев, мифы и вымыслы относительно истинного содержания данного понятия. Чтобы расставить все точки над «и» рассмотрим само понятие профайлинга, его краткую предысторию, а также определим сферы его применения.

Под профайлингом сегодня понимают набор психологических методик оценки и прогнозирования поведения человека, осуществляемый путем анализа наиболее информативных частных признаков, характеристик внешности, вербального и невербального поведения.

Как составная часть практически применимых психологических знаний методика профайлинга была разработана в конце 70-х годов прошлого века в Израиле и нашла свое широкое применение в авиационной службе гражданских перевозок. Главной целью применения профайлинга стало уменьшение террористических и иных рисков при анализе вылетающего и прибывающего в аэропорты пассажиропотока. Суть методики первоначально заключалась в проведении выборочных проверок пассажиров при предполетном досмотре, выявлении нестандартных реакций на простые вопросы, как например, «цель вашего визита в страну», «сами ли вы укладывали свой багаж» и т.д.

Десятилетием позже, американским исследователем Полом Экманом была разработана методика, положенная в основу современного профайлинга, предполагающая возможность оперативного и дистанционного определения эмоционального состояния человека. На основе многочисленных исследований им была разработана образовательная программа, направленная на обеспечение безопасности государственных силовых структур, а впоследствии гражданских организаций. Именно после этого профайлинг получил свое широкое распространение в западном мире, и в первую очередь в правоохранительной сфере.

Однако, возможность обеспечения надежного уровня безопасности коммерческого сектора привела к быстрой адаптации методик профайлинга к различным областям экономической деятельности. Сопровождение бизнес-переговоров и заключение крупных сделок, отбор персонала, в том числе на руководящие должности, обеспечение внутренней безопасности посредством разрешения конфликтов внутри компании обусловили необходимость подготовки специалистов, обладающих особыми навыками верификации лжи, а также особым чувствованием внутреннего климата предприятия.

Специалисты-профайлеры действительно способны быстро улавливать особенности обстановки в компании и «читать» находящиеся перед ними людей как открытую книгу. Естественно, что для того чтобы заниматься подобной деятельностью требуется прохождение специальной подготовки, позволяющей одновременно анализировать колоссальный объем поступающей от собеседника информации: его внешний вид и особенности одежды, принятая поза и характерные жесты, характеристики речи и используемые единицы лексики, характерные реакции и многое другое. Беседа, проводимая профайлером с собеседником строится по заранее составленному сценарию, позволяющему сравнивать реакции человека в его обычном, «нормальном» состоянии и сразу после того, как ему заданы интересующие вопросы. Для профайлера практически сразу ясен и психотип человека с которым он общается, он знает какие именно вопросы следует ему задавать, какие сценарии опроса использовать, чего ожидать от него и какие слова на него подействуют лучше других.

Очевидно, что такие достаточно специфические навыки применимы в любой сфере деятельности, связанной с взаимодействием с людьми и анализом их поведения. В силу своей эффективности широко получил распространение авиационный и железнодорожный профайлинг, позволяющий оперативно выявлять лиц, от которых потенциально возможно ожидать противоправного поведения в аэропортах

и на территории вокзалов. Активно развивается профайлинг в местах массового скопления людей - на манифестациях, спортивных мероприятиях, концертах. Инструментарий профайлинга позволяет по внешнему виду и поведению человека дистанционно определять носителей оружия и взрывчатки, агрессивно настроенных лиц. Криминальный профайлинг на службе у сотрудников спецслужб и правоохранительных органов помогает составлять психологический портрет предполагаемого преступника путем анализа следов совершенного преступления.

В коммерческой деятельности широко используется кадровый профайлинг, в частности при приеме на работу сотрудников. Его основное предназначение - установление соответствия соискателей требованиями, предъявляемым работодателем. При такой проверке главное преимущество профайлера заключается в том, чтобы не подвергая испытуемого контролю на полиграфе достоверно определить наличие у кандидата негативных привычек и пристрастий, криминального прошлого, тяги к совершению проступков.

Используется профайлинг и в работе банковских, страховых и аудиторских компаний, - всех тех, кто имеет отношение к проверке достоверности предоставляемых сведений, выдаче кредитов, обеспечению безопасности имущества. Не секрет, что в последние годы мошеннические схемы становятся все более изощренными и трудновывяемыми. Именно в таких случаях анализ поведения потенциального заемщика или кредитора может повлиять на принятие решение о выдаче необходимой денежной суммы.

Растет количество обращений к услугам профайлеров и по разборам внутрисемейных конфликтов.

Измены, фиктивные браки, хищения внутри семьи - этими вопросами также приходится заниматься профайлерам.

В чем же преимущество профайлинга перед другими методами изучения человека, например, опросом психолога или проверкой на полиграфе?

Оно заключается в значительной степени мобильности профайлера в построении опросной беседы по сравнению с иными перечисленными способами. Так, при опросе психолога, исследуемой личности предъявляются тесты или опросные листы, позволяющие составить его психологический профиль. Полиграфная проверка, проводимая по заранее спланированной схеме, направлена за изучение конкретных отклонений от «стандартных требований». Профайлинговая беседа предполагает проведение непринужденного разговора, позволяющего переходить от одной теме к другой, возвращаться к ранее обсужденному, определять наиболее стрессовые сферы для собеседника и пытаться установить их причины. При этом опрашиваемый может не подозревать, что является объектом изучения.

Таким образом, сфера применения профайлинга разнообразна, а результаты его использования весьма эффективны. Проводимое обучение методике профайлинга в малых группах (до 15 человек) позволяет утверждать, что прохождение соответствующей подготовки позволяет человеку в 90% случаях безошибочно определять ложь в общении с окружающими. При этом, как свидетельствует статистика, обычный человек трижды говорит неправду в течение 10 минут. Видеть правду или оставаться в неведении - такой вопрос перед профайлерами не стоит. ■

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ ДАННЫХ ПРИ ПОСТАНОВКЕ И ОБУЧЕНИИ РУССКОМУ ПРОИЗНОШЕНИЮ ИНОСТРАНЦЕВ

Валентина Сергеевна КАЛИНИНА

*доцент кафедры русского языка № 1
факультета русского языка и общеобразовательных дисциплин
Российского университета дружбы народов*

При обучении русскому языку студентов-иностранцев одной из первоочередных задач является постановка произношения. Плохое произношение затрудняет понимание высказываемого и нарушает процесс общения. Поэтому при обучении иностранному языку особое место отводится фонетике.

Традиционная отечественная методика преподавания иностранного языка строится на двуязычном сопоставлении. Так, А. А. Реформатский писал: «Обучающий русскому произношению должен прежде всего понимать различие фонетической системы русского и родного языка обучающегося» [2, с. 48]. Сопоставление фонетических закономерностей должно проводиться с учетом фонологической системы и артикуляционной базы русского и родного языка иностранного учащегося. При этом следует исходить из системного характера звуковой стороны, то есть артикуляционной базы русского языка.

Неоспорима методическая значимость данных экспериментально-фонетических исследований звуков и возможностей использования этих данных в целях обучения иностранцев правильному русскому произношению.

Обращение к экспериментальной фонетике способствует выявлению существенного и несущественного при обучении русскому произношению студентов различных национальностей, помогает наглядно представить основы корреляции фонетической системы русского языка и установить, какие из них и почему наиболее трудны для определенной национальности. Данные экспериментального исследования позволяют сопоставить артикуляции русских звуков с артикуляциями звуков родного языка студентов, выяснить, какие движения наиболее типичны для артикуляционной базы сопоставляемых языков. «Прежде чем обучать произношению любого языка, надо понять звуки как фонемы во всей полноте их релевантных и иррелевантных признаков, свойственных данной фонетической системе» [1, с. 145].

Сопоставляя фонетические системы двух языков, целесообразно:

1) установить возможное отклонение от правильного русского произношения, определить объем артикуляционных трудностей, а следовательно, предусмотреть ошибки артикуляционного типа;

2) выявить отдельные моменты артикуляции, которые связаны с релевантными и иррелевантными признаками звуков в обоих языках (это является исходным положением методики работы над произношением основных звуковых корреляций фонетической системы русского языка, помогает понять, какие из звуковых противопоставлений русского языка наиболее трудны иностранцу для произношения);

3) определить артикуляции, характерные для русского языка, что поможет предусмотреть возможные трудности при постановке произношения;

4) выяснить наиболее типичные движения при произношении звуков, другими словами, определить артикуляционные базы двух сравниваемых языков.

В предлагаемой статье рассматриваются переднеязычные смычные согласные языка хинди: [t], [tʰ], [d], [dʰ], [n], [nʰ]. В большинстве пособий эти звуки считаются самыми «легкими» для произношения иностранных студентов, изучающих хинди. В своем произношении данные звуки отождествляются с соответствующими звуками языков тех национальностей, студенты которых решили овладеть языком хинди.

Причиной неопределенности в описаниях звуков перечисленных выше типов переднеязычных смычных согласных хинди является субъективный подход и отсутствие экспериментальных исследований.

В основу исследований этой группы согласных хинди были положены, наряду с данными слухового анализа, данные палатограмм, лингвограмм, альвеолограмм, дентограмм, осциллограмм и кинорентгена.

Исследуемая группа согласных может быть разделена на две подгруппы – чистые [t], [d], [n] и соответствующие придыхательные [tʰ], [dʰ], [nʰ].

Осциллографические данные указывают на каче-

ство придыхания. Следует заметить, что если в [t^h] придыхание звучит глухо, то в [d^h] и [n^h] придыхание звонко.

Осциллограмма глухого [t^h] показывает интенсивное придыхание, которое следует сразу же со взрывом и характеризуется энергичной амплитудой шума. Звонкие [d], [n] сначала имеют четкий характерный рисунок периодов основного тона. А у [d^h] и [n^h] на периоды основного тона накладываются высокочастотные шумовые составляющие, начинающиеся сразу же после взрыва. Сонанты [n], [n^h] отличаются от звонких шумных более интенсивной периодической кривой.

Изучая палатограммы, можно судить о позиционных изменениях данной категории звуков. Имеется тенденция особого раскрытия взрыва. Наблюдается стабильная зубная граница касания на уровне клыков и подвижность передней границы в области альвеол и передних резцов. Постоянность и четкость заднего контакта свидетельствуют об особой энергичности смычки. Рекурсия взрыва в передней части, где контакт непостоянен, предполагает минимальные палатализирующие влияния гласных переднего ряда. Перед гласными [o], [и], [й] все переднеязычные согласные лабиализуются.

Очень важным моментом можно считать тот факт, что в конечной позиции звонкие [d], [d^h] и сонанты [n], [n^h] явно оглушаются, заканчиваясь аспирацией. Данные палатограмм и одонтограмм убеждают в том, что артикуляция этих звуков апикулярная, так как тело языка в передней части приподнято и кончик языка является рабочим вместе с передней частью спинки языка. В это время на одонтограммах внутренняя поверхность нижних зубов оказывается не задета языком.

Данные кинорентгена подтверждают вышесделанные выводы. Стационарная фаза всех исследуемых переднеязычных шумных смычных [t], [t^h], [d], [d^h], [n], [n^h] представлена относительно выровненным профилем языка с легким прогибом его передней рабочей части, которая примыкает к зубно-альвеолярной области.

Мышечное напряжение языка наряду с широкой

площадью контакта подтверждает энергичность взрыва, что, в свою очередь, дает акустическое впечатление четкости и ясности произношения этой группы смычных. Акустический эффект создается ротовым резонатором для [t], [t^h], [d], [d^h] и носовым для [n], [n^h]. В добавлении к характеристикам носовых сонантов, которые являются апикулярными, можно указать на узкие следы касания и передвижение контакта выше на альвеолу. Граница контакта сокращалась именно на ту площадь, которая закрывала зубы и основание на палатограммах носовых переднеязычных смычных.

Кинорентгенные схемы также обнаруживают сходство общей профильной конфигурацией языка с той лишь разницей, что передняя часть языка вместе с кончиком менее уплощена и более приподнята и опирается в альвеолу. При этом мягкое небо опущено вниз, оставляя проход в носовую полость. Таким образом, по активному речевому органу сонанты [n], [n^h] будут апикулярными альвеолярными.

Итак, взяв за основу классификацию согласных, предложенную академиком А. В. Щербой, исследуемая группа согласных по действующему речевому органу относится к апикулярным, по способу образования шума [t], [t^h], [d], [d^h] – к смычным шумным, [n], [n^h] – к смычным сонантам.

Апикулярность данной группы согласных будет являться одним из стойких инвариантных признаков, не зависящих от фонетических условий.

Выявление артикуляционных характеристик вышеуказанной группы согласных хинди дает возможность обосновать исходные отправные позиции при постановке этих звуков языка хинди русским, обучающимся хинди, и, наоборот, тождественных звуков русского языка – индийцам.

В случае обучения студентов с родным языком хинди русскому произношению надо ориентировать их на такое положение языка, при котором передняя часть спинки языка вместе с кончиком направлена к нижним зубам или их основанию.

Что касается хинди, сонанта [n] при его абсолютной альвеолярности, то отработка русского дорсального уклада приобретает особое значение. ■

Библиографический список

1. Реформатский А.А. Обучение произношению и фонология // «Филологические науки» 1959 №2 С. 145.
2. А.А. Реформатский. О некоторых особенностях обучения произношению. В кн. «Русский язык для студентов-иностранцев». М., 1961. – С. 48.

О ВТОРОСТЕПЕННЫХ ЧЛЕНАХ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Айшолпан Арыстанкызы БАЙМУСАЕВА

факультет послевузовского обучения
Региональный социально-инновационный университет

Аннотация. В данной статье рассматривается вопрос о второстепенных членах предложения. На примере анализируются синтаксические явления, где совмещаются значения разных второстепенных членов, многообразие синтаксических связей и отношении между словами в предложениях, в речи, с которым мы сталкиваемся при выявлении второстепенных членов.

Ключевые слова: синкретизм, синтаксические явления, второстепенные члены предложения.

Вопрос о членении предложения является, как известно, одним из актуальных и в то же время сложных вопросов синтаксической теории. В школьной и вузовской практике преподавания русского языка используется так называемая традиционная схема членения предложения, согласно которой принято различать главные и второстепенные члены. В процессе развития синтаксической науки традиционная схема членения предложения неоднократно подвергалась критическому пересмотру, время от времени в нее вносились соответствующие коррективы. Надо заметить, что эта схема и в настоящее время нуждается в дальнейшем совершенствовании, так как в практике синтаксического анализа предложения по членам мы нередко встречаемся с затруднениями, которые связаны в основном с выявлением второстепенных членов. Многообразие синтаксических связей и отношении между словами в конкретных предложениях в речи, с которым мы сталкиваемся при выявлении второстепенных членов, не укладывается полностью в три рубрики типичных второстепенных членов – определения, дополнения и обстоятельства. Нередко встречаются такие синтаксические явления, где совмещаются значения разных второстепенных членов. Так, в предложении *Но теперь жизнь в деревне для меня полна особенного значения и смысла.* (Ю. Казаков) предложно-падежная форма *в деревне* выражает атрибутивные отношения, осложненные обстоятельством (локальным) оттенком значения, что обусловлено сложным взаимодействием морфологических, лексическо-семантических и синтаксических факторов. Ср. предложение *Но теперь деревенская жизнь для меня полна особенного значения и смысла*, где прилагательное *деревенская* выражает

атрибутивные отношения в неосложненном виде (отношение к месту, свойственное этому отношению прилагательному, на синтаксическом уровне анализа обычно в расчет не принимается).

В ряде случаев отношения между компонентами того или иного словосочетания проявляются и конкретизируются в строе предложения. Ср. примеры А.Н. Гвоздева : 1) *Оборудование завода заняло два месяца* и 2) *Оборудование завода отвечает стоящим перед ним задачам* [1]. В первом предложении словоформа *завода* является дополнением, так как существительное *оборудование* обозначает процесс (ср.: *оборудовать завод*), а во втором – несогласованным определением, поскольку здесь существительное *оборудование* обозначает совокупность механизмов, машин, устройств, словом, – известный предмет, а не процесс (ср.: *заводское оборудование*). В первом примере словоформа *завода* выражает объектные отношения, осложненные отребутивным оттенком значения, что обусловлено категориальным значением существительного *оборудование* как части речи, во втором примере данная словоформа выражает атрибутивные отношения, осложненные объектным оттенком значения, что связано с отглагольным характером существительного *оборудование* и поддерживается синтаксической связью управления.

При квалификации второстепенных членов предложения иногда приходится обращаться к контексту и ситуации речи. Например, в предложении *И вот семья из Сан-Франциско решила отправиться со всеми своими сундуками на Капри...* (Бунин) вне контекста трудно установить, к группе подлежащего или к группе сказуемого относится предложно-падежная форма *из Сан-Франциско*. Ср.: *семья из Сан-Франциско* и *решила отправиться из Сан-Франциско*. Из контекста рассказа становится понятным, что анализируемая предложно-падежная форма является несогласованным определением с оттенком обстоятельства места при подлежащем *семья*.

В лингвистической литературе не раз отмечалось, что связи и отношения между членами предложения отображают (через посредство мышления) те реальные связи и отношения, которые существуют в объективном мире, в окружающей нас действи-

тельности. Хорошо известно, что язык неразрывно связан с мышлением, что язык и мышление едины, но не тождественны, поэтому не тождественны и единицы языка и мышления – слово и понятие, предложение и суждение.

В отечественном языкознании еще со времен А.А. Потебни стало своего рода традицией усматривать в учении о второстепенных членах предложения смешение логических и грамматических категорий. Характерно, однако, что А.А. Потебня, подвергнув критическому анализу взгляды Ф.И. Буслаева на сущность предложения и его членов, счел необходимым сделать одну важную оговорку: «... к сбивчивости определений второстепенных членов предложения логика не причастна, потому что ... второстепенных членов она вовсе не знает...» [2]. «Сбивчивость» в определениях второстепенных членов у Ф.И.Буслаева сказалась в том, что в основу их выделения были положены два разных основания: «Второстепенные члены предложения рассматриваются в двояком отношении: 1) по синтаксическому употреблению и 2) по значению» [3]. По синтаксическому употреблению, т.е. по характеру синтаксической связи, выделялись: определения (связь согласование), дополнение (связь управление) и обстоятельства (связь примыкание, «отсутствие видимой синтаксической связи»). По значению выделялись те же определения, дополнения и обстоятельства.

В дальнейшем грамматисты при разработке учения о второстепенных членах чаще всего исходили из двух оснований, предложенных членах чаще всего исходили из какого-либо одного из двух оснований, предложенных Ф.И. Буслаевым. Так А.М.Пешковский, например, различал управляемые, согласуемые и примыкающие второстепенные члены, считая излишними термины «дополнение», «определение», «обстоятельство» [4]. В школьных и вузовских курсах синтаксиса русского языка на первый план выдвигается обычно критерий значения второстепенного члена.

Классификацию, основанную на типах синтаксической связи, условно называют формально-грамматической, а классификацию по значению – логико-грамматической. Формально-грамматический подход Л.В.Щерба называл «простецким», не имеющим «никакой познавательной цены», подчеркивая, что ни один предмет «не является таким образовательным, как языки» [5]. О выделении второстепенных членов по значению Л.В. Щерба заметил: «Обычно говорят, что это логическая точка зрения и что она у Буслаева исходит. Действительно, у Буслаева есть что-то в этом смысле, но... его, по моему, зря в этом обвиняют». (Там же, с. 93).

Если это суждение справедливо по отношению к классификации по значению, предложенной Ф.И. Буслаевым, то тем более неправомерно усматривать логицизм в современных классификациях второстепенных членов, обычно основывающихся на учете как семантических, так и формальных признаков.

И.И. Мещанинов предлагал называть части речи морфологическими грамматическими категориями, члены предложения – синтаксическими грамматическими категориями [6]. Синтаксический и «предложенческий» характер членов предложения отмечал В.В. Виноградов, полагая, что члены предложения есть «синтаксические категории, возникающие в предложении на основе форм слов и форм словосочетания и отражающие отношения между структурными элементами предложения» [7].

Члены предложения – категории «предложенческие». На эту сторону дела приходится специально обращать внимание потому, что некоторые лингвисты склонны подвергать сомнению реальное существование категории членов предложения. Считается, например, что «попытка соотнести слово с предложением, минуя словосочетание, не может быть признана удачной. Если на практике она не приводит к путанице, являющейся логическим завершением синтаксиса «членов предложения», что это лишь потому, что на место последних на деле вновь подставляются – в несколько ином понимании – те же термины словосочетания. Но в этом случае один и тот же анализ повторяется дважды; возникающая при этом избыточность в описании – веское доказательство излишности категории «членов предложения» в синтаксисе» [8].

Однако это точка зрения нуждается в дополнительном обосновании, поскольку можно привести достаточное количество аргументов в пользу именно «предложенческой» природы членов предложения.

Прежде всего, далеко не все второстепенные члены возникают на базе форм словосочетаний. Детерминирующие второстепенные члены (обычно обстоятельства и дополнения) не относятся к какому-либо одному грамматически господствующему члену предложения и распространяют всю «оставшуюся» часть предложения в целом или его предикативную основу, например: *Тем временем Елена опять заснула.* (Достоевский); *Ясный, солнечный день. А ночью – заморозок, настр, ветер.* (И.Соколов-Микитов); *От костра осталось только два маленьких красных глаза...* (Чехов).

Обособленные второстепенные члены иногда оказываются связанными не с одним каким-либо членом предложения, а с двумя, как это наблюдается, например, у обособленных определений с обстоятельственными оттенками значения. Ср.: *Короткие волосы Наполеона были мокры и спутаны на лоб. Но лицо его, хоть опухшие и желтое, выражало физическое удовольствие.* (Л.Толстой); *Лошади, напуганные выстрелами, неистово ржали и вздымались на дыбы.* (А.Фадеев).

В первом предложении уступительный оттенок значения находит формальное обнаружение в уступительном союзе *хоть*. Во втором предложении прослеживается оттенок значения причины. Ср.: *Лошади, будучи напуганы выстрелами, неистово ржали и вздымались на дыбы.* По-иному двойственный характер синтаксических связей и отношений

обнаруживается у так называемых дуплексивов – особого типа второстепенных членов, которые обозначают признак, «проявляющийся у предмета одновременно с действием и в силу этого являющийся определенным признаком самого действия» [9]. Здесь определительное значение совмещается с обстоятельственным, реже – с объектным, например: *Надеюсь, ты застанешь Арину Васильевну живую...* (Аксаков; *Я почитал себя прикомандированным к Нижегородскому полку...* (Пушкин).

Двоякие связи и отношения наблюдаются также у второстепенных членов, которые нельзя с достаточной определенностью отнести главен-

ствующим членов. при этом ни содержание предложения, ни ситуация речи, ни широкий контекст не дают основания предпочесть какой-либо один из двух возможных выборов зависимости. Остается предположить, что эта недостаточная проясненность синтаксических связей и отношений служит особому синтаксическому и коммуникативному заданию. Так, в предложении *Вздрагивает, качается вагон на стыках рельсов, неярко горят матовые сампочки под потолком.* (Ю. Казаков) предложно-падежная форма *под потолком* одновременно являясь обстоятельством места при глаголе сказуемом и несогласованным определением при подлежащем. ■

Библиографический список

1. Гвоздев А.Н. Современный русский литературный язык. Ч. II. Синтаксис. М., 1961, с. 110
2. Потеев А.А. Из записок по грамматике. Т. I – II. М., 1958, с. 81
3. Буслаев Ф.И. Историческая грамматика русского языка. М., 1959, с.273
4. Пешковский А.М. Русский синтаксис в научном освещении. М., 1956, с. 283
5. Щерба Л.В. О второстепенных членах предложения. – В кн.: Щерба Л.В. Избранные работы по языкознанию и фонетике. Л., 1958, с. 94-95.
6. Мещанинов И.И. Члены предложения и части речи. М. – Л., 1945, с. 194.
7. Виноградов В.В. Основные вопросы синтаксиса предложения. – В кн.: Виноградов В.В. Избранные труды. Исследования по русской грамматике. М., 1975, с.275.
8. Атаян Э.Р. Предмет и основные понятия структурального синтаксиса. Ереван, 1968, с. 214.
9. Чеснокова Л.Д. Семантические типы членов предложения с двойными отношениями. Ростов-на-Дону, 1973, с.4.

НАУЧНАЯ ФАНТАСТИКА В РОМАНЕ Л.М.ЛЕОНОВА «ПИРАМИДА»

Самир Бахлул оглы АЛИЕВ

аспирант кафедры филологических основ издательского дела и литературного творчества Тверского государственного университета

В своем итоговом произведении Л.М. Леонов значительную роль уделял таким значимым вопросам, как прогнозирование будущего человечества с учетом тенденций настоящего («нарастающей жути уходящего века»), соотношение прогресса и религиозного мировосприятия; губительное для России и всего мира изменение моральных основ бытия, пламя грядущего пожара и ужас пепелища. Л.М.Леонов писал: «Будет показано, что человечество превратится в груды гниющего мяса. Это для того, чтобы показать Богу: вот на что ты хотел опереться – на людей, и к чему это привело. В конце романа: то же, что и лекция Вихрова, - диалог ангела со Сталиным. <...> Сюда войдет судьба священника, его семьи. Биографии будут просвечиваться и вперед» [1, с.16].

Учитывая специфику и функции научной фантастики, неудивительно, что именно этот жанр выбрал Л.М. Леонов для решения этих вопросов внутри заданной фантазийной посылкой космогонии.

Мы будем рассматривать научно-фантастические эпизоды последовательно по мере того, как они встречаются в тексте «Пирамиды». Обнаруживая такие эпизоды, мы будем классифицировать их с учетом выполняемых ими функций и раскрывать их значение в художественной структуре романа.

Сразу отметим, что научная фантастика используется Л.М.Леоновым главным образом для изображения духовных и материалистических апокалипсисов. Современное им состояние цивилизации герои романа определяют емким символом: «... полдевятого на циферблате судьбы...»¹. Вообще в романе описаны пять апокалипсисов. И научная фантастика в концепции художественной структуры романа призвана, в первую очередь, воссоздать картины грядущего заката человечества. Герои «Пирамиды» приходят к выводам о том, что если человечество возникло для выполнения особой миссии, то либо миссия провалена и приближается финал. И в силах человека лишь ненадолго отодвинуть финал да еще «полюбоваться в предзакатной дымке на обреченные города».

Пирамидальная модель развития человечества оказывается тупиковой и в своем традиционном варианте. Поступательно развиваясь, человечество оказывается поднявшимся почти на самую

1 Леонов, Л. М. Пирамида. Роман-наваждение в 3-х частях : в 2 т. / Л. М. Леонов. М. : Голос, 1994. Т. 1. С. 210. В дальнейшем ссылки на это издание в тексте статьи даны в квадратных скобках с указанием арабскими цифрами номера тома и страницы.

вершину и оказывается не в состоянии преодолеть Нечто впереди и достигнуть «еще не освоенного математического пространства с переносом туда интеллектуальной столицы мироздания» (т.1, с.30). Столкнувшись с фактом невозможности дальнейшего развития человечеству на выбор предлагаются две перспективы: самоуничтожиться, либо претерпеть биологические мутации вплоть до возрождения в плесень. Разумеется, оба варианта полностью устраивают дьявола и его союзников. Обе модели апокалипсиса автор приводит в действие на страницах романа. При этом понятия «сознание», «мозг», «блестинка» являются объектами жестокой иронии.

Если придерживаться обозначенного нами принципа рассмотрения научно-фантастических эпизодов, то начать следует со второй главы «Загадки», где были описаны открытые среди белогорий «мыслящие грибы» (т.1, с.21).

Открытие таких мыслящих растений, безусловно, является научно-фантастическим допущением. Это первый тревожный звонок предсказываемого автором низведения людского множества до муравьиного состояния. Подобным «открытием» Л.М.Леонов наглядно демонстрирует, что история имеет циклический характер. Взойдя на вершину возведенной автором пирамиды и оглядывая с ее высоты раскинувшийся под ногами простор понимаем, что данное научно-фантастическое допущение моделирует реальность, в которой жившее до людей общество, скорее всего не человеческое, а на ступень ниже, прошло все этапы своего развития и обратилось в «мыслящие грибы». А до него было другое. Перед ним еще одно и так неизмеримое количество раз с самого начала времени, с момента большого взрыва. Визионерское прозрение художника позволяет нам представить весь массив исторического развития планеты.

Обращает на себя внимание тот факт, что именно грибы, а не какие-нибудь другие растения были выбраны автором в качестве итогового воплощения людского множества. Ближайшей «мыслящей» аналогией здесь может послужить «тростник» Паскаля. Однако «тростник» заключает в себе несколько иную философскую подоплеку, которая подходила Л.М.Леонову лишь отчасти: «А потом пусть человек снова подумает о себе и сравнит свое существо со всем сущим; пусть почувствует, как он

затерян в этом глухом углу Вселенной, и, выглядывая из чулана, отведенного ему под жилье, – я имею в виду зримый мир – пусть уразумеет, чего стоит наша Земля со всеми ее державами и городами и, наконец, чего стоит он сам. Человек – в бесконечности – что он значит?» [3, с.283]. Л.М.Леонов сознательно идет на нарушение фразеологической связности, реализуя принцип ассоциации. Из идейного блока, связанного с паскалевским высказыванием, он выкидывает «тростник», заменяя его на «грибы» (несколько раз в тексте упоминается также «плесень» – те же грибы; употребление термина «плесень» призвано подчеркнуть чудовищную разницу между нынешним уровнем развитием людей и их последующей деградацией). Так автор добился органического вливания идеи Паскаля в свое произведение, одновременно изменив ее в соответствии со своими целями. Причем «грибы» были подсказаны Л.М.Леонову фольклором, по части которого он был почти всеведущ.

В той же главе присутствует второй научно-фантастический эпизод, в котором речь идет о том, что с помощью телескопа удалось открыть целый архипелаг новых обжитых планет земного типа, две из которых вели ожесточенную перестрелку (т.1, с.23).

Налицо научно-фантастическая гипотеза об открытии с помощью собранного на коленке телескопа в созвездии Водолея обжитых, к тому же воюющих друг с другом планет. Присутствующая в процитированном фрагменте космическая война довольно распространенная тема научной фантастики. Такие произведения различают по масштабу разворачивающихся военных действий.

Акцент здесь ставится на то, что подобные конфликты широко описаны во множестве произведений научной фантастики и, несмотря на различный пафос, имеют идентичную этимологию.

Обращаем внимание на предельно близких персонажей, бледных, чтобы не затеняли научно-фантастическую гипотезу, описанных просто как «ребята» и «видный сотрудник Скуднов Т.И». Открытые планеты не имеют описания. Автору в данном случае необходимо изобразить лишь общую картину. Поэтому он говорит лишь о том, что на поверхности планет – земная инфраструктура, и что эти цивилизации обогнали земную. По этим векторам (подобие целого выдается за целое) понимаем, что они – Земля в недалеком будущем. Логическая мотивация по Л.М.Леонову обусловлена всей новейшей историей.

В данном случае при помощи научной фантастики автор прогнозирует судьбу человечества, изображая обогнавшую нас «суперцивилизацию», итогом которой явилось самоистребление. Такое истребление вполне могло произойти во время холодной войны и в этих двух планетах вполне могут быть замаскированы США и СССР.

Следующим фрагментом романа, где реализована научная фантастика, является посещение Вадимом стройки века, на которой возводят грандиозный памятник Сталину. Этот эпизод класси-

фицируется как научно-фантастический. Это обуславливается в первую очередь тем, что стройка велась «с помощью неизобретенных пока механизмов» (т.1, 381). Действительно налицо здесь научно-фантастическая гипотеза о существовании некоего высокотехнологичного устройства, которое генерирует защитный, поглощающий звук экран, а также коллоидной сферы, делающей все внутри себя невидимым. Под этим экраном кипит жизнь. Там расположен секретный мегаполис с заводами, детскими садами, школами, больницами, тюрьмами, и т.п. «Неизобретенные» механизмы не позволяют непосвященным узнать о строительстве грандиознейшего памятника хозяину.

Научно-фантастическая посылка и вытекающие из нее следствия однозначно подталкивают нас к тому, что устройство, заглушающее звук – суть отделившийся СССР от остального цивилизованного мира железный занавес, под которым действительно возводился «памятник» тирану – Беломорканал. Именно эта стройка, обман века, которому криминальные элементы впоследствии дали прозвище «туфта», инициированная Сталиным, по нашему мнению завуалирована в этом научно-фантастическом эпизоде.

Примечательно, что у подножия памятника также образовалась пирамида-котлован – оттуда брали породу для строительства монумента. Такая пирамида служит зеркальным изображением современной автору действительности. Котлован – всего лишь опрокинутая форма пирамиды. Некогда полная, теперь пирамида пуста. Она выпотрошена, а все ее нутро – материал для создания циклопического монумента Хозяину.

Не все из прочих эпизодов романа, в которых заключена научная фантастика, имеют прямые исторические параллели. По большей части они призваны иллюстрировать авторские суждения о том, что конечной целью человеческой истории станет разрушение современного общества. Подобные мысли излагал М.И.Веллер в книге «Всеобщая теория всего». Л.М.Леонов подошел к вопросу о выживании человечества обстоятельно и детально. Он говорит о том, что спастись человечество сможет только в том случае, если начнет работу по собственной интеллектуальной деградации, нравственному упадку, иными словами – целенаправленным, организованным властью, отрицательным отбором, отрицательной селекцией, которая остановит разворачивающуюся уже в опасной близости от запретных, взрывоопасных сфер бытия спираль прогресса, превратит людей в «мыслящие грибы».

Процесс такой деградации и отрицательной селекции – вот что с помощью средств научной фантастики изобразил Л.М.Леонов на страницах «Пирамиды» в качестве ключевого содержания исторического процесса последующих веков.

Следует также различать вырождение и самоуничтожение. По Л.М.Леонову это разные векторы исторического развития и первый ведет к вырождению и, может быть, спасению людей, а вто-

рой – к их уничтожению и торжеству Шатаницкого. Соответственно и те фрагменты романа, где развиваются научно-фантастические посылки, следует классифицировать по аналогичному принципу.

Вопрос о самоуничтожении и вырождении поставлен Л.М.Леоновым в третьем научно-фантастическом эпизоде романа, в котором речь идет о «гуманном оружии», применение которого видит Дуня, путешествуя по мирам.

Принцип логичности мотивации описанной Л.М.Леоновым научно-фантастической сцены обуславливает ведущимися в настоящее время поисками нового формата ведения боевых действий и разработанным в связи с этим т.н. «психотронным» оружием. Научно-фантастическая посылка при этом – существование такого оружия и активное его применение в недалеком будущем. Действующие лица снова изображены схематично («солдаты»). Не известно ни какой стране они принадлежат, ни за что они воюют, ни какие у них характеры, звания и имена? «Солдаты» даже не воюют, они просто умирают, иллюстрируя столь отрадное для глаз Шатаницкого самоуничтожение человечины. Принцип единства посылки налицо – художник показывает оружие в действии и переходит к развитию другой сюжетной ветки.

Сюжет деградации человечества становится для Л.М.Леонова рефреном. По ходу повествования он оказывается на виду пять раз, при этом оставаясь на уровне подтекста на протяжении всего произведения, начиная с пролога. Каждый раз писатель обыгрывает одну и ту же идею в разных одеждах.

Следующий научно-фантастический эпизод – еще одна обработка идеи заката человечества. Речь в нем идет о том, что произойдет в ближайшем будущем. Будущее это являет собой сплав атеизма и науки. «Блестинка» здесь уничтожается посредством достижений биоэлектроники. Причем научно-фантастическая посылка разворачивается подробно и предельно реалистично. К примеру, в прошлом эпизоде автор подал «гуманное» оружие как данность, ничего не было сказано о его происхождении и принципах действия. В рассказе же Шамина (т.2, с.322-325) Л.М.Леонов приводит подробный обзор происхождения биомодулятора, его эволюцию, создавая тем самым полнокровное научно-фантастическое полотно со всеми сопутствующими атрибутами. В мире будущего существуют две сверхдержавы, поделившие земной шар. Жителей обеих власти настраивают на грядущую войну путем непрерывного транслирования рипнограмм из-под земли. Итог – глобальное самоистребление идущих друг на друга плотным строем половинок человечества.

В рассматриваемом эпизоде автор более последователен в разворачивании научно-фантастической гипотезы, что придает повествованию еще большую правдоподобность и позволяет рассматривать его как вполне реалистичный, хотя, безусловно, гиперболизированный, вариант будущего.

В данном случае Л.М.Леонов ставит своей целью добиться наибольшей правдоподобности, а для это-

го ему нужно, чтобы иллюзия достоверности фантастического сохранялась с первой до последней буквы. Действующее лицо здесь – охлос, толпа. Никто из охломонов не выделен и не детализирован. Это позволило писателю всецело привлечь внимание читателя к разворачиванию научно-фантастической посылки. Посылка эта едина, но представлена в динамике:

Следующее научно-фантастическое включение сводится к тому, что в ближайшем будущем достижения геной инженерии помогут искусственно регулировать характер человека, делая всех на одно лицо, послабляя, как говорил Сталин Дымкову, некие «заветные струнки». Для достижения наибольшей иллюзии достоверности автор снова вводит перед ключевым этапом ряд предшествующих этапов:

1. удалось сконструировать «помесь нетопыря с жабой буфо» (т.2, с.333);

2. начались эксперименты по «генетическим аппликациям» (т.2, с.333) в ДНК человека;

3. стала возможной фильтрация граждан посредством «безболезненной в грудном возрасте уравнивательной манипуляции, чем взамен прежнего разноразличия характеров, темпераментов и конституций достигалась гармоничная, с единым для всех эталонным счастьем, стандартность вида, способная обеспечить исключительные простоту, общедоступность пайка для новичков и, следовательно, дешевизну управления» (II, с.334).

4. эксперимент привел к ужасным последствиям: «произошедшая вслед за этим генетическая разбраковка сильнее всяких волн снимала численность людей» (II, с.334).

В прогнозируемом будущем снова существуют две сверхдержавы, находящиеся на разных континентах. Их народы поднимают восстание против своих правительств, ставящих над ними эксперименты. Народу удается победить, и в центре генетических разработок одной из стран (не сказано, какой именно, да это и не имеет принципиального значения) смельчаки находят загадочное устройство, способное на основе математического анализа предсказывать будущее (II, с.337). Эта находка являла собой вершину достигнутого человеческого знания, «тайну» (II, с.337), как выразился сам автор. Он говорит о том, что одинаково сладостно бывает сделать открытие и поведать об этом людям, и «закрывать тайну, избавляясь от ее гнетущего нравственного диктата» (II, с.337) И эту тайну с наслаждением уничтожили арматурой, играя похожим на яйцо шедевром в лапту.

Мы уже отмечали, что научно-фантастические эпизоды в которых речь идет об апокалипсисе развивают идеи либо самоуничтожения, либо деградации, низведения человечества до состояния плесени. В данном случае автор обыграл вариант, при котором свершилось «великое возвращение назад, под материнское крыло природы» (II, 337-338).

Отметим также, что, несмотря на явную гиперболизацию, окружающий мир на протяжении всего повествования не выходит за пределы привычного

представления о реальности.

Примечательно, что Л.М.Леонов с помощью научной фантастики изображает одно ярко выраженное «самоистребление» и три «вырождения». Зачем? Ведь если он угадывает два варианта: самоуничтожение и деградацию, и уже изобразил и то и другое по разу, то, может быть, пора остановиться? Дело в том, что художник поставил перед собой задачу не просто довести тревожащее его дурное предчувствие до сведения современников и потомков, а достучаться до них, предупредить, поэтому он стремится заставить их осознать надвигающуюся беду как можно детальнее, рисуя, образно говоря, и солнце, висящее над горизонтом, и солнце, погружающееся в море до середины, и мир, окутанный беспросветным мраком. И особенно актуально это для «вырождения», которое представляет собой длительный, обусловленный на разных этапах различными факторами процесс, а не разовое действие, как «самоуничтожение». Не случайно Дымков говорит Дуне, что ее видения не прекратятся, что «мы еще застанем их на последней ступеньке внизу» (II, 291)

Мир в полумраке бессильного красного солнца предстает глазам Дуни Лоскутовой в следующем научно-фантастическом эпизоде. Автор делает научно-фантастическое допущение о том, что человечество доживет на Земле до тех времен, когда Солнце почти догорит, перестанет греть и станет похоже на «больную красную птицу» (II,353), а Земля превратится в пустыню. Люди при этом измельчают пятикратно, и переселяются под землю, в колодцы, а входными дверьми им будут служить «крышки... от смотровых уличных колодцев» (II, 353). Это уже даже не полуобезьяны – люди выродились в полу грызунов. Генеральный спуск с горы завершен. Прозвучал финальный аккорд в симфонии деградации, и больше автор к этой теме не возвращается. Картина, создаваемая в данном эпизоде статичная. Автор делает акцент на описании отдаленных потомков нынешнего человека, и описание их – единственная мотивация. Оно иссякает – и нас возвращают во времена СССР; фантастическая картина сменяется в целом реалистическим повествованием. Весь

эпизод с точки зрения нынешней науки правдоподобен. Остывание Солнца – общеизвестный факт. Изменение ландшафтов и живых видов, напрямую связанное с ним – логическое следствие. Хотя по тексту автор сам говорит о том, что изображенная им картина «неправдоподобна», это не следует относить на счет логической мотивации эпизода. Л.М.Леонов подобным образом иронизирует над современниками-оптимистами, которые закрывают глаза на тревожные тенденции современности, и которые будущее человечества не могут представить иначе, как в сиянии лучезарной славы. Поэтому писатель сразу упреждает возможные упреки, поднимая вверх руки и говоря: «да, да - это все неправда», а потом как бы добавляет «а все-таки?».

С высоты охваченных нами научно-фантастических повествований в художественной структуре «Пирамиды» мы можем схематично описать путь деградации человечества следующим образом: человечество, обезьянство, грызуны, плесень. В последующем, по мысли Л.М.Леонова, все может выродиться до клетки, а из клетки начать новое развитие в принципиально новом качестве и снова подниматься к вершине.

Итак, в романе «Пирамида» присутствуют эпизоды, которые по совокупности признаков однозначно трактуются как научно-фантастические. Научная фантастика используется автором в двух целях: 1) завуалированная оценка действий современной ему власти и попытка привлечь к этим действиям внимание широкой общественности; 2) прогнозирование будущего человечества с учетом тенденций настоящего.

Научно-фантастические эпизоды с прогнозами будущего человечества делятся на два типа:

- деградация
- самоуничтожение

Все научно-фантастические эпизоды романа обладают такими признаками, как логичность мотивации и единство посылки. Научно-фантастические гипотезы разворачиваются в соответствии с канонами жанра. ■

Библиографический список

1. Вахитова, Т.М. «Надо искать философский, религиозный ключ, переводить происходящее в высший регистр...». (Из бесед Л.М.Леонова с Н.А.Грозновой). [Текст] / Вахитова Т.М. // Роман Л. Леонова «Пирамида». Проблема мирооправдания. - СПб.: Наука, 2004. С. 5-28.
2. Леонов, Л. М. Пирамида. Роман-наваждение в 3-х частях: в 2 т. [Текст] / Л. М. Леонов. - М.: Голос, 1994.
3. Паскаль, Б. Мысли [Текст] / Б.Паскаль; пер. с франц., вступ. Статья, коммент. Ю.А.Гинзбург. – М.: Изд-во имени Сабашниковых, 1995. – 556 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДА ИНТЕЛЛЕКТ-КАРТ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Татьяна Александровна АНИСИМОВА

учитель русского языка и литературы

*Муниципального бюджетного общеобразовательного учреждения
средней общеобразовательной школы № 10 х. Куликовского
муниципального образования Ленинградский район*

В книге «Преобразованная сила» писатель Э. Тоффлер выдвинул тезис, определяющий стратегическую цель образования уже ближайшего будущего: «Неграмотным в будущем будет не тот человек, который не умеет читать. Это будет человек, который не знает, как научиться тому, как следует учиться». В связи с этим возникает необходимость интенсификации учебного процесса путем применения инновационных методов обучения.

Да, большинство из нас думает стандартно, шаблонами. Нам так привычнее, удобней, на все есть готовый ответ.

И наша задача, как учителей, сохранить индивидуальность каждого ребенка. Научить его думать креативно, развивать творческое мышление.

Сократ сказал: «Я не могу научить всех всему. Я могу научить их думать». Вот и мы с вами попытаемся сегодня применить эту истину к себе. Заставим себя думать по-другому, сделаем первый шаг на пути к новому мышлению, постараемся взглянуть на привычные вещи с другой стороны.

В этом нам поможет «Метод интеллект-карт», созданный американским учёным и бизнесменом Тони Бьюзеном.

Задача: научить создавать интеллект-карты и применять их в процессе обучения

По-английски «Метод интеллект-карт» называется «МАЙНД МЭП».

Буквально слово «МАЙНД» означает «ум», а слово «МЭП» - «карты». В итоге получаются «карты ума». В переводах книг Т. Бьюзена чаще всего используется термин «интеллект-карты», хотя по способу построения карты отражают процесс ассоциативного мышления, поэтому их уместнее было бы называть картами ассоциаций.

Метод интеллект-карт является практическим приложением теории радиантного мышления. От слова Radiant – испускающий свет, лучи (лучистый).

Эффективность использования данного метода связана с устройством человеческого мозга, отвечающего за обработку информации. Обработка информации в мозге человека сводится к её обработке правым и левым полушарием одновременно.

Левое полушарие отвечает за логику, слова, числа, последовательность, анализ, упорядоченность. Правое полушарие – за ритм, восприятие цветов, воображение, представление образов, размеры, пространственные соотношения. Обучающиеся, усваивая информацию, используют преимущественно левополушарные ментальные (логические) способности. Это блокирует способность головного мозга видеть целостную картину, способность ассоциативного мышления. Т. Бьюзен создал интеллект-карты инструмент, благодаря которому можно задействовать оба полушария для формирования учебно-познавательной компетенции обучающихся: «Создавая интеллект-карты, я хотел получить универсальный инструмент для развития мыслительных способностей, которым мог бы легко овладеть любой человек, чтобы их можно было бы применить в любой жизненной ситуации».

Центральную идею этой теории лучше всего представить словами её автора: «Каждый бит информации, поступающей в мозг, каждое ощущение, воспоминание или мысль – может быть представлен в виде центрального сферического объекта, от которого расходятся десятки, сотни, тысячи и миллионы лучей. Каждый луч представляет собой ассоциацию, и каждая ассоциация, в свою очередь, располагает практически бесконечным множеством связей с другими ассоциациями. И это то, что мы называем памятью, т. е. базой данных или архивом. В результате использования этой многоканальной системы обработки и хранения информации мозг в любой момент времени содержит «информационные карты».

Тони Бьюзен провел параллель между организацией мышления посредством интеллект-карт и устройством человеческого мозга: во-первых, сам нейрон выглядит как мини-интеллект-карта, во-вторых, мысли на физическом уровне отображаются как деревья «биохимических» импульсов.

Интеллект-карты представляют собой внешнюю «фотографию» сложных взаимоотношений наших мыслей в конкретный момент времени. Она отражает связи (смысловые, ассоциативные, при-

чинно-следственные и другие) между понятиями, частями, составляющими проблемы или предметной области, которую мы рассматриваем.

Цели создания карт могут быть самые различные: запоминание сложного материала, передача информации, прояснение для себя какого-то вопроса. Их можно использовать в большом количестве разнообразных ситуаций: в профессиональной деятельности, в обучении, для индивидуального планирования и т. д.

Существуют также определенные правила создания интеллект-карт, разработанные Тони Бьюзенем, которые подробно описаны в его книге «How to Mind Map».

Основные правила создания интеллект-карт

- Для создания карт используются только цветные карандаши, маркеры и т. д.

- Основная идея, проблема или слово располагается в центре.

- Для изображения центральной идеи можно использовать рисунки, картинки. Каждая главная ветвь имеет свой цвет.

- Главные ветви соединяются с центральной идеей, а ветви второго, третьего и т.д. порядка соединяются с главными ветвями.

- Ветви должны быть изогнутыми, а не прямыми (как ветви дерева).

- Над каждой линией – ветвью пишется только одно ключевое слово.

Для лучшего запоминания и усвоения желательное использовать рисунки, картинки, ассоциации о каждом слове

Разросшиеся ветви можно заключать в контуры, чтобы они не смешивались с соседними ветвями.

Интеллект-карты – это метод графического выражения процессов восприятия, обработки и запоминания информации, творческих задач, инструмент развития памяти и мышления. Для более эффективного применения данного метода обучения необходимо следовать трём принципам: «Принимай» – сначала внимательно изучи все достоинства интеллект-карт, правила и инструкции по их созданию. «Применяй» – начни применять эту технологию, составь не меньше 100 интеллект-карт. «Приспосабливай» – пропусти эту технологию через себя, совершенствуй свои навыки.

Любая вещь, представляющаяся необычной, красочной или забавной, намного легче запоминается и быстрее всплывает в уме, чем вещи банальные и скучные (для этого используются разные цвета и рисунки). Именно на этом и основывается чудодейственная сила умственных карт.

Таким образом, в создании мыслительных карт задействованы воображение, творческое и критическое мышление, и все виды памяти: зрительная, слуховая, механическая, что и позволяет запоминать слова

Почему я считаю возможным использование интеллект-карт на уроках русского языка?

Применение интеллект-карт на уроках русского языка позволяет:

- Создать мотивацию к овладению языком как средством общения.

- Организовать индивидуальную, групповую и коллективную деятельность учащихся.

- Конструировать учебное содержание в соответствии с возрастными особенностями учащихся.

- Осуществлять дифференцированный подход к учащимся.

- Организовывать самостоятельную работу и проектную деятельность учащихся.

- Научить учащихся пользоваться справочниками и другими источниками информации с целью поиска необходимых значений, расшифровки словарных обозначений.

- Развивать творческие и интеллектуальные способности учащихся, мышление, память, а также проявлять интуитивные способности.

Метод интеллект-карт можно использовать на разных типах и формах урока:

1) изучение нового материала;

2) закрепление материала;

3) обобщение материала;

4) написание доклада, реферата, научно-исследовательской работы;

5) подготовка проекта, презентации.

В 2012-2013 учебном году я попробовала использовать метод интеллект – карт в процессе преподавания литературы в 7 классе, так как меня очень беспокоили результаты диагностики чтения учащихся. К концу года учащиеся научились переносить текстовую информацию в графическую на допустимом уровне (42%) уровня сформированности читательской компетентности. **Цель мониторинга:** организация учебного процесса для формирования, развития и отслеживания уровня развития метапредметных компетенций обучающихся средствами интеллект-карт; сочетание контроля с оказанием практической помощи обучающимся, которые я отслеживала у этих учащихся с 5 по 7 класс. Входная диагностика с помощью интеллект – карт, проведенная в конце I четверти, показала, что только 42% учащихся могут выделять основную информацию из текста на допустимом уровне и 10% на оптимальном уровне. На картах было видно, что сложнее всего обстояло дело с умением отсекающей второстепенную информацию и выделять «главную». Интеллект-карта, являясь диагностическим инструментарием, позволяет отследить процесс формирования метапредметных компетенций и уровень их развития.

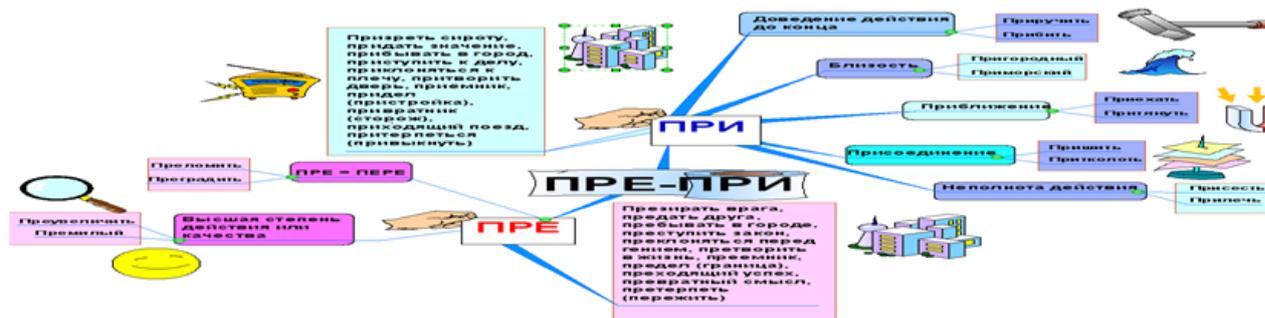
Главное достоинство метода - его универсальность. Предложенная методика построения интеллект-карт очень проста и может быть использована любым учителем-предметником.

Создание интеллект-карт будет эффективным и интересным методом обучения на любом уроке. Например, темы на уроках истории содержат много материала: различные исторические факты, даты, сведения об исторических личностях, что является сложным для усвоения и запоминания учащимися. Но с помощью мыслительных карт можно запо-

нить и классифицировать большое количество информации. Например, на уроках литературы можно составлять карты о писателях, которые могут включать в себя их основные произведения, биографию писателей и т.д.; на уроках биологии можно составлять карты по темам: «Птицы», «Растения», «Животные», «Системы организма человека» и т.д.

Карту можно составить как вручную, так и с помощью компьютерных программ.

Например, с помощью программы iMindMap составлены интеллект-карты по многим темам русского языка. Вот так составлена интеллект-карта по теме «Правописание приставок на ПРЕ-, ПРИ-».



Использование метода интеллект-карт в процессе подготовки к ЕГЭ по русскому языку даёт учащимся огромные возможности в процессе обучения:

- адаптироваться к условиям ЕГЭ;
- задействовать оба полушария головного мозга;
- повышать работоспособность;

- формировать общеучебные умения и навыки;
- осуществлять контроль собственной интеллектуальной деятельности, улучшать все виды памяти, развивать мышление, интеллект, речь, познавательную активность, формировать орфографические и пунктуационные навыки, обогащать словарный запас.

Поставленные задачи: вооружение учителей и обучающихся оптимальным методом закрепления и обобщения изученного материала в процессе подготовки к ЕГЭ – методом интеллект-карт – могут быть решены при условии четкого следования методическим рекомендациям и апробации метода на уроках

и факультативных занятиях. И тогда несколько в ином ключе будут звучать слова Э. Тоффлера, который определил стратегическую цель образования: «Грамотным будет тот человек, который научится учиться, а именно - создавать интеллект-карты».

Уважаемые коллеги! Творите сами и вместе с детьми! ■

Библиографический список

1. <http://wwwbibliofond.ru/view.aspx?id=53997>
2. mnemonica.ru/mindmap/intellektualnye...toni-byuzena
3. Программа iMindMap

КОММУНИКАТИВНЫЙ АСПЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОСТИ У СТУДЕНТОВ ВУЗА

Елена Реевна КОРНИЕНКО

*кандидат педагогических наук, ст. преподаватель кафедры педагогики и психологии
Северный государственный медицинский университет г. Архангельска*

Среди значительной части молодежи в настоящее время имеют место снижение уровня общей культуры и социального интеллекта, иждивенческие установки, изменение ценностных ориентаций - это, бесспорно, достаточно болезненный процесс для социума.

Несмотря на то, что в настоящее время проблема формирования толерантности нашла отражение в педагогической теории, она не получила необходимого решения в практике высших образовательных учреждений. В то же время вуз, имея потенциальные возможности для ее разрешения, оказывает наибольшее воздействие на студентов, целенаправленно и систематично влияя на процесс развития самосознания их личностей. Следовательно, важнейшей задачей высшей школы является подготовка квалифицированного специалиста, обладающего помимо основополагающих знаний гуманистическими принципами, духовностью, толерантностью и другими важными качествами. К профессиональным качествам относятся индивидуальные качества и способности студента, влияющие на эффективность профессиональной деятельности и успешность ее освоения. На наш взгляд, одним из основных является толерантность как моральное качество личности, характеризующее терпимое отношение к другим людям, независимо от их этнической, национальной либо культурной принадлежности; терпимое отношение к иному рода взглядам, нравам, привычкам. В этих условиях формирование толерантного отношения к представителям иной культуры многопланово и имеет чаще всего характер поликультурного образования, главными целями которого являются:

1) формирование представления о культуре, обычаях и традициях других народов и воспитание позитивного отношения к культурным различиям;

2) всестороннее овладение родной культурой как обязательное условие интеграции в культуры других народов;

3) воспитание в духе понимания, уважения, терпимости к представителям иных культур;

4) формирование и развитие знаний, умений и навыков эффективной межкультурной коммуникации в процессе изучения языка и культуры.

Востребованность в толерантности также не вызывает сомнения, так как в последнее десятилетие во многих городах России произошли изменения этносоциальной ситуации: повысилось число иностранных граждан, увеличился приток трудовых мигрантов из стран ближнего и дальнего зарубежья, появилась такая категория граждан, как «вынужденные переселенцы». В этих условиях одним из важнейших условий построения позитивных отношений с представителями других национальностей является взаимодействие на основе толерантности, понимания и уважения. В то же время отсутствие достаточной практики межкультурных и межэтнических контактов у населения, а также определенная идеологическая деятельность СМИ способствуют формированию негативных этнических стереотипов, предубежденности, что зачастую приводит к распределению вербальной агрессивности, жестокости, насилия по отношению к тем или иным этническим группам.

В связи с этим актуален поиск эффективных механизмов воспитания студентов в духе толерантности. Достижение этой цели возможно посредством решения следующих задач:

- формирующие: воспитание уважения к другим людям, чужим мнениям, традициям и культуре; формирование непредвзятого отношения к людям других национальностей, чувства сопереживания, сочувствия, сострадания и пр.;

- познавательные: знакомство с культурами, традициями, обычаями представителей разных национальностей и т.д.;

- развивающие: развитие способностей к самостоятельным суждениям, к различию зла и добра, цели и средства; формирование адекватного отношения к себе и окружающим и др.

Тем самым целью воспитания в высшей школе

является поиск наиболее эффективных технологий формирования гуманности и толерантности как особого свойства личностного сознания.

Теоретико-методологическую основу воспитания специалиста составляют принцип этнокультурного подхода; технологии обучения и воспитания студенческой молодежи, моделей личности и деятельности специалиста (Е.П. Белозерцев, Е.В. Бондаревская, В.В. Краевский и др.), идеи гуманизации образования (Ш.А. Амонашвили, А.Г. Асмолов, М.Н. Берулава, И.А. Зимняя, В.П. Зинченко, А. Маслоу, К. Роджерс и др.), исследования отечественных ученых, посвященные изучению педагогического сознания, его свойств и толерантности как одного из важных свойств профессионального сознания учителя (А.А. Бизяева, Д. Гилфорд, В.П. Загвязинский, Е.И. Исаев, С.Г. Косарецкий, В.А. Кривошеев, Ю.В. Сорокопуд и др.), психолого-педагогические концепции развития толерантности (Е.Г. Луковицкая, Ф.М. Малхозова, Н.В. Монденгауэр, Р. Нибург, Г.У. Солдатова, И.Б. Шебураков и др.).

Толерантность – это активная нравственная позиция и психологическая готовность к терпимости во имя взаимопонимания и позитивного взаимодействия с людьми иной культурной, национальной, религиозной или социальной среды. Большая роль в этом процессе отводится созданию единого поликультурного пространства. Отметим, поликультурная среда вуза представляет собой духовно насыщенную атмосферу деловых и межличностных контактов, обуславливающую кругозор, стиль мышления и поведения включенных в нее субъектов, стимулирующую в них потребность приобщения к общенациональным и общечеловеческим духовным ценностям; пространство позитивного взаимодействия индивидов, групп, культур, представляющих разные этносы, культуры, религии и т. п.; учреждение с многокультурным контингентом, включающим разновозрастной, многонациональный и разноконфессиональный профессорско-преподавательский и студенческий состав, призванным удовлетворить образовательные, социокультурные потребности обучающихся.

В настоящий момент проблема создания поликультурной среды решается на уровне всех ступеней образования, в том числе и вузовского. Важным направлением воспитательной работы вуза является формирование толерантной среды, предполагающей создание единого информационного пространства для распространения идей этнокультурной толерантности, гражданской солидарности, уважения к другим народам, культурам, религиям.

В основу подхода к формированию толерантного взаимодействия у студентов должны быть положены ключевые позиции обновления системы образования: демократизация, гуманизация,

гуманитаризация, поиск нетрадиционных форм и методов научно-воспитательной деятельности. Современная практика высшей профессиональной школы показывает необходимость усиления патриотического и интернационального взаимодействия. В процессе формирования толерантности важное значение имеет личностный компонент общения, в котором ведущую роль играет социальная направленность личности студента на общение с представителями других культур. Под личностным компонентом в общении подразумевается система ориентаций и установок в области взаимодействия с людьми [2, с. 6]. Следовательно, важно добиться, чтобы межнациональное общение у студентов на всех уровнях было содержательным, преследующим гуманистические цели. Воспитание студентов в духе толерантности предполагает следующие направления в формировании толерантного общения:

- изучение формирования у студентов национального самосознания и межнациональных установок;
- исследование интересов и потребностей студентов, ориентация на современную и традиционную культуру;
- изучение культурного наследия различных этносов.

Безусловно, формирование толерантности происходит в процессе коммуникаций. Качество межличностного общения зависит от умения строить отношения, устанавливать оптимальные контакты, основанные на толерантности. По мнению психолога Н.К. Баклановой, диалогическое общение подразумевает: умение вслушиваться в собеседника, избегать оценочных суждений, способность видеть ситуацию глазами партнера по общению, уважение к личности с малых лет, ответственность поведения. Анализируя качественную сторону толерантности, исследователь Е.Ю. Пономарева дает основание констатировать ее обусловленность эмоционально-чувственной стороной процесса общения. Поэтому толерантность тесно связана с эмпатийным общением. Эмпатия же включает в себя: мотивацию, стремление узнать другого человека, восприятие как способность воспринимать вербальную и невербальную информацию; эмоции как возможность понимать чувства другого; познание как способность вынести из общения смысл; другими словами, эмпатия – это способность понимать и проникать в мир человека, передавая ему это понимание.

Проблема культуры общения – одна из самых острых в вузе, да и в обществе в целом. Порою складывается ощущение, что искусство общения – это дар, которым обладают малое количество людей. Всех остальных – надо учить. Учить диалогу, учить умению слушать, слышать, понимать, не манипулировать и не применять насилия к партнеру по общению [3, с. 43]. «Педагогика со-

трудничества» и «толерантность» - те понятия, без которых невозможны какие-либо преобразования в современном вузе. Формирование и воспитание толерантности невозможно в условиях авторитарного стиля общения «преподаватель – студент». Поэтому одним из условий формирования толерантности является овладение преподавателем определенных демократических механизмов в организации учебного процесса и общения студентов друг с другом и с преподавателем.

Формирование толерантности у студенческой молодежи как единая практическая, научная, управленческая задача, требует, с одной стороны, осуществления комплекса исследовательских проектов по изучению фактического уровня толерантности в университете, а с другой стороны, объединения усилий ректорского и преподавательского состава по реализации общей стратегии формирования толерантности в сознании студентов [5]. Важной формой таких согласованных действий является организация и проведение регулярного мониторинга.

На сегодняшний день в университете возникает необходимость воспитания культуры толерантности у студентов с самых первых дней обучения, так как на этом жизненном этапе начинает складываться взаимодействие между людьми, пришедшими из разных микросоциумов, с разным жизненным опытом и не окончательно сформированной коммуникативной деятельностью. Для плодотворного обучения в группе необходимо свести эти противоречия в процессе взаимодействия к некой общей основе. Ненасильственное, уважительное отношение, гармонизация отношений в группе, формирование толерантности способствуют развитию сотрудничества. Указанные моменты должны найти отражение в вузовской программе адаптации первокурсников.

Воспитание является наиболее эффективным средством предупреждения нетерпимости. Учебный процесс вуза предполагает различные активные формы организации обучения, где формируются коммуникативные компетенции. Коммуникативный аспект толерантности видится как способность к бесконфликтному, гармонизирующему общению. Проявление терпимости, которое созвучно уважению прав человека, не означает терпимого отношения к социальной несправедливости, отказа от своих или уступки чужим убеждениям. Толерантность, с точки зрения профессора Б.З. Вульфо́ва, не столько качество, черта личности, сколько ее состояние, точнее – реализуемое состояние. Условия образовательного процесса позволяют целенаправленно организовать ситуации, реализуемые состояния. Поэтому еще одной особенностью воспитания толерантности высту-

пает тесное единство задач: развитие готовности человека к сосуществованию с другими людьми, сообществами, обстоятельствами и принятию их такими, каковы они есть.

В вузовском сообществе формирование толерантности студента как личности безопасного стиля поведения является важным признанием того, что «другой человек имеет право, моральный идеал, выражающийся в гуманных отношениях; общественную значимость и право человека; способы достижения мирного сосуществования; ценности и социальные нормы гражданского общества» [6, с. 108]. В воспитательной деятельности университета главной идеей, на основе которой следует строить процесс взаимодействия всех субъектов образовательного процесса в вузе, является создание условий для реализации субъектности студента и формирования у него нравственных убеждений и готовности к профессиональной деятельности [4]. В связи с этим, среди функций педагога следует обратить внимание на аналитическую функцию, которая предполагает изучение интересов, возможностей, способностей студентов, формирование готовности к профилактике конфликтного поведения в группе и с преподавателями. Идеология перехода от парадигмы конфликта к парадигме толерантности легла в основу федеральной программы «Формирование установок толерантного сознания и профилактика экстремизма в российском обществе». По мнению А. Г. Асмолова, «конфликт является лишь одним из важных механизмов развития природы, общества, государства и личности. Многие педагоги, историки, социологи и психологи наряду с конфликтом начинают зорче различать многочисленные формы симбиоза, кооперации, содействия, коллективистской идентификации, сопереживания, эмпатии, альтруизма как движущих факторов социального взаимодействия» [1; 9]. Именно толерантность, понимаемая ими как устойчивость к конфликтам, обеспечивает ту фундаментальную основу, на которой способны произрастать разнообразные формы продуктивного взаимодействия между людьми.

Толерантность как педагогическая проблема в настоящее время становится все более актуальной темой научных исследований. Несомненная важность изучения толерантности обусловлена, прежде всего, необходимостью создания научно-обоснованных педагогических программ по ее воспитанию, поскольку формирование толерантности является одним из условий выживания постиндустриального общества. Таким образом, решение проблемы формирования толерантности у подрастающего поколения приобретает существенную значимость. ■

Библиографический список

1. Асмолов А.Г. Историческая культура и педагогика толерантности // Мемориал, 2001. - № 24. - С. 61-6.
2. Кожухарь Г.С. Проблема толерантности в межличностном общении // Вопросы психологии, 2006. - № 2. - С. 3-12
3. Лабунская В.А. Социально-психологические презентации толерантного — интолерантного межличностного общения: Научно-метод. пособие. Ростов н/Д: Изд-во РГУ, 2002.
4. Новикова Л.И., Соколовский М.В., «Воспитательное пространство» как открытая система (педагогика и синергетика) // Общественные науки и современность, 1998. - №1. - С. 132-143.
5. Степанов П. Как воспитать толерантность? // Народное образование, 2001. - № 9. – 2002. - № 1.
6. Хомяков М.Б. Толерантность: парадоксальная ценность // Журнал Социология, социальная антропология, 2003. - № 4. – С. 98-112.

ОСОБЕННОСТИ ДИНАМИКИ НАСЕЛЕНИЯ ЮГА ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ В ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ 1990-2010 ГГ.

Александр Борисович ЖЕЛНИН

*аспирант кафедры социально-экономической географии и природопользования
Тюменского государственного университета*

В последние годы вопросы демографии стали выходить на ведущие позиции при обсуждении путей развития. Динамика населения является весьма важным демографическим показателем при изучении социально-экономического развития региона.

Целью исследования является выявление особенностей динамики численности населения Тюменской области за период экономических реформ 1990-2010 гг. Для достижения цели выделена группа задач:

населения.

3. Выделение этапов, которые будут включать в себя ряд годов со схожими показателями динамики населения, естественного и механического приростов.

На территории юга Тюменской области в период с 1990 г. по 2010 г., как и по всей Российской Федерации в целом, отмечалось снижение численности населения (рис.1).

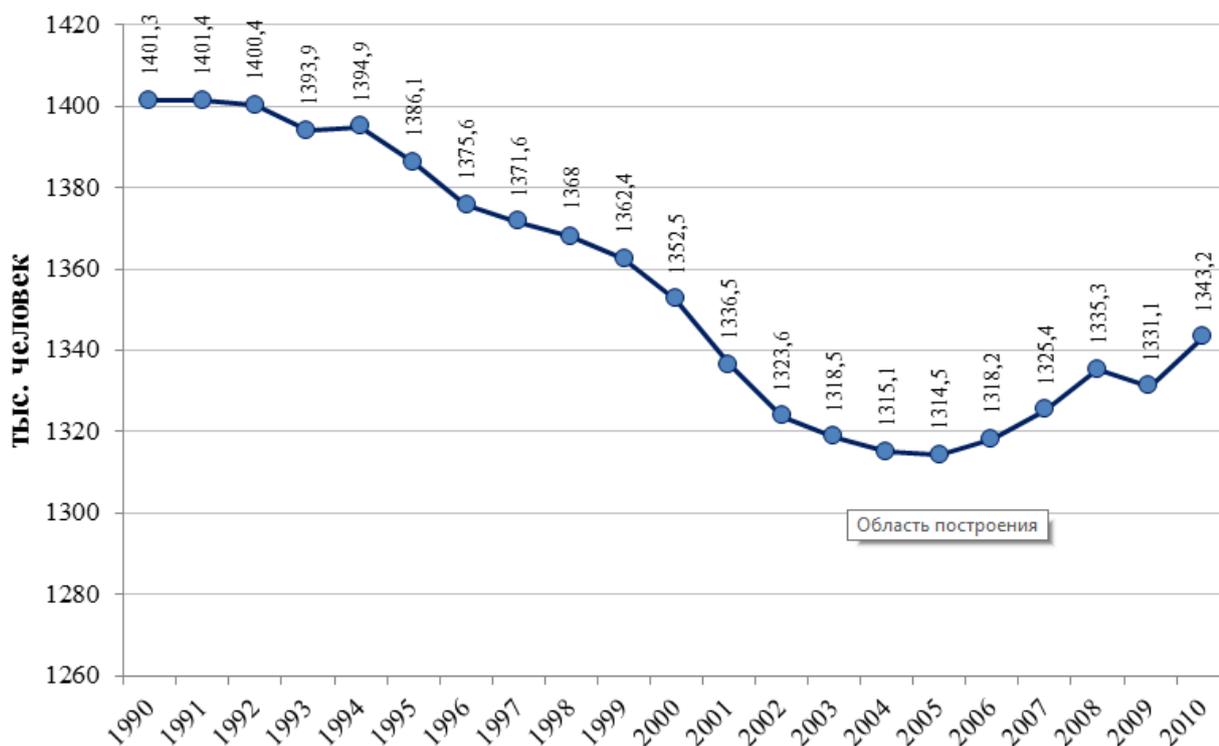


Рисунок 1. Численность населения на территории юга Тюменской области, на конец года [1, с.91-92]

1. Сбор и обобщение статистического материала главным образом включающего в себя такие показатели как численность населения, естественный прирост и механическое движение населения.

2. Построение графика на основе статистических данных отображающего динамику численности населения за исследуемый период и диаграммы показывающей долю влияния естественного и механического приростов на динамику численности

Основными факторами, влияющими на численность населения, являются процессы естественного и механического движения населения (рис. 2).

Рисунок 1 отражает неоднозначную динамику численности населения. Для того чтобы выяснить её причины, целесообразно разделить изучаемый отрезок времени на этапы.

К первому этапу следует отнести период с 1990 по 1993 года. Для данного этапа характерно сни-

жение численности населения (с 1401,3 до 1400,4 тыс. человек), однако при этом сохраняется положительная динамика как естественного, так и миграционного приростов. Падение естественного прироста объясняется значительным снижением рождаемости (с 14,1‰ до 11,1‰) и ростом смертности (с 9,3‰ до 10,5‰). После распада Советского Союза русскоязычное население из бывших союзных республик возвращались на свою родину, в том числе и на юг Тюменской области. Миграция данного этапа носила, прежде всего, вынужденный характер, ярким примером могут служить события в Киргизии. Первым толчком к массовому выезду «русскоязычного» населения из Киргизии стало принятие Верховным Советом республики Закона о государственном языке (23 сентября 1989 г.), согласно которому государственным языком в республике признавался только киргизский.

гионов страны.

На третьем этапе (2000-2006) по-прежнему происходит снижение численности населения (с 1362,4 до 1314,5 тыс. человек), отрицательные как естественный, так и механический прирост. Несмотря на отрицательные показатели естественного прироста в этот период отмечается увеличение рождаемости с 9,5 ‰ в 2000 году до 12,2 ‰ в 2005 году.

На четвертом этапе, начиная с 2006 года, в регионе начался демографический подъем, на конец 2010 года население юга области увеличилось до 1343,2 тыс. человек. Отмечено увеличение рождаемости, особенно после реализации законопроекта «материнский капитал», направленного на стимулирование рождаемости (с 12,2‰ до 15,8‰ за период 2005-2010 гг.). Смертность сократилась с 14,5‰ до 12,9‰ за период 2005-2010 гг. Можно сказать, что на юге Тюменской области эффект демографической

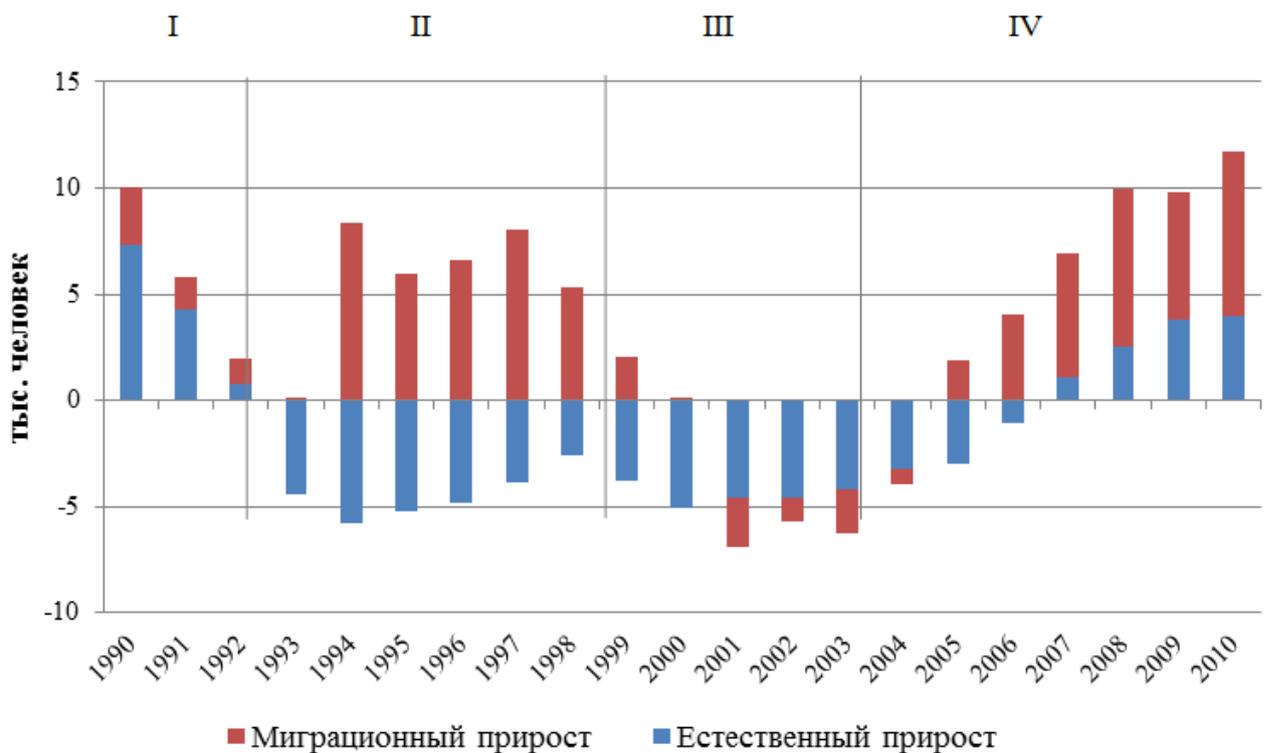


Рисунок 2. Компоненты изменения численности населения на территории юга Тюменской области

Второй этап (1993-2000 гг.) характеризуется значительной убылью населения (с 1400,4 до 1362,4 тыс. человек). Для него свойственны отрицательные показатели естественного прироста, причиной по-прежнему выступают снижение рождаемости и увеличение смертности. Такую динамику естественного прироста можно объяснить тяжёлым экономическим положением страны, которое выражено небывало высокой инфляцией, развалом производств, дефолтом 1998 года и т.д. Механический прирост напротив был положительным, на юг Тюменской области мигранты прибывали из северных (девальвация прежних льгот и «северных» надбавок к зарплате, обесценивание сбережений, рост безработицы) и промышленных (снижение размеров промышленного производства привело к сокращению промышленно - производственного персонала) ре-

волны (временного роста численности населения в молодых репродуктивных возрастах, благодаря чему в основном и обеспечивается рост рождаемости в последние годы) использован в максимальной степени. Положительная миграция с 2005 года в основном обусловлена значительным улучшением экономического положения области, экономический рост способствовал миграционному притоку, прежде всего из депрессивных регионов России и ближнего зарубежья.

Тюменская область в настоящее время является достаточно благополучным в социальном и экономическом плане регионом России, что подтверждается положительным естественным приростом и большой притягательностью для мигрантов, в первую очередь из соседних регионов страны и ближнего зарубежья. ■

Библиографический список

1. Территориальный орган федеральной службы статистики по Тюменской области (Тюменьстат) // Статистический ежегодник (1990-2011). Тюмень, 2012. – С. 91-92.

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПРИГОРОДА ТЮМЕНИ

Григорий Александрович ПРОСКУРИН

аспирант кафедры

Социально-экономической географии и природопользования
Тюменского государственного университета

Одной из материальных основ развития любого общества выступают земельные ресурсы. Они же выступают пространственным базисом для размещения производительных сил и расселения людей. Рациональное использование земельных ресурсов имеет большое значение в экономике страны. В числе решаемых главных вопросов оптимизации использования земельных ресурсов выступает их адекватная оценка.

Цель нашего исследования - выявление особенностей экономико-географической оценки земельных участков пригорода Тюмени.

Основными задачами исследования являются:

- Дать экономико-географическую характеристику дачных земельных участков;
- Выполнить балльную оценку земельных участков;
- Выявить особенности экономико-географической оценки земельных участков.
- Объектом исследования выступили дачные земельные участки, как наиболее востребованные на рынке недвижимости Тюмени для целей индивидуального жилого строительства.

На стоимость земли влияет совокупность факторов: социальные нормы и демографические особенности населения; экономическая ситуация и тенденции ее развития; меры государственного регулирования; природные особенности, окружающая среда; физические характеристики участка и его местоположение.

Возможность и целесообразность применения различных методов экономической оценки земель-

ем определения рыночной стоимости земли любым методом является использование рыночных данных.

Кадастровая оценка земельных участков служит исключительно фискальным целям государства, обеспечивая сбор земельного налога.

Наиболее реальную стоимость земельного участка позволяет дать рыночная оценка.

Автором для оценки привлекательности дачных земельных участков была выбрана рыночная оценка. Рыночная привлекательность участков может складываться из ряда качеств и составляющих компонентов, присутствующих на каждом земельном участке. В ходе исследования была выполнена рыночная оценка участков, основанная на географическом местоположении относительно центра города, удаленности и освоенности, площади, наличии на участке улучшений (газа, водопровода, электрообеспечения).

Электрообеспечение является одним из элементарных составляющих в ряду многочисленных улучшений, присутствующих на дачных участках. А такие улучшения, как газификация и водопровод, изначально не предполагаются на дачных участках и поэтому присутствуют далеко не везде. На газификацию и наличие водопровода на дачных участках влияет, в основном, географическое положение относительно близлежащей коммуникации.

Все улучшения, имеющиеся на земельном участке, автор оценивал по балльной системе, разработанной в ходе исследования. Получившаяся система для наглядности была помещена в таблицу.

Таблица 1. Параметры оценки земельного участка в баллах (составлено автором)

Географическое местоположение участка	Площадь, соток	Электрообеспечение	Газификация	Водопровод
1 – участок расположен дальше 20 км от черты города	1 – менее 5 соток	0 – отсутствует	0 – отсутствует	0 – отсутствует
2 – 15 км	2 – 5-10 соток	1 – частично присутствует	1 – частично присутствует	1 – частично присутствует
3 – 10 км	3 – 15 соток	2 – присутствует	2 – присутствует	2 – присутствует
4 – 5 км	4 – 20 соток			
5 – в черте города	5 – более 20 соток			

ного участка как объекта недвижимости, зависит от целей оценки, типа оцениваемой недвижимости, наличия исходных данных. Обязательным услови-

ем в соответствии с набранным количеством баллов земельный участок попадал в определенную группу по уровню цен (таблица 2).

Таблица 2. Соотношение количества баллов и уровня цен (составлено автором)

Кол-во набранных баллов	Уровень цен	Цена за сотку, тыс. руб.	Характеристика участка
0-2	Низкий	10-49	Новая либо, заброшенная нарезка, можно назвать «целиной»
3-5			Близок к «целине», возможна хорошая транспортная развязка, достаточная удаленность от центра города
6-8	Средний	50-99	Снижается действие фактора удаленности от центра и начинает действовать минимальный набор улучшений – электричество и дороги
9-10			На участке, чаще всего встречается как минимум - эл-во, асфальтированная дорога до общества, ходит рейсовый автобус
11-14	Высокий	100-170	Как правило, свежая нарезка на которой имеются электричество, хорошая асфальтированная дорога, ходит рейсовый транспорт (круглогодично), возможно наличие газо- и водопровода
15-16			Идеальный участок, есть всё (эл-во, газ, водопровод, асфальтированная дорога, круглогодичный рейсовый транспорт до общества)

Следует отметить, что участки всех категорий могут иметь высокую цену при условии удачного географического местоположения.

В целях проведения экономико-географической оценки дачных земельных участков автором была собрана информация за период с 2010 -2012 гг. из различных периодических источников [1].

Оценка расстояния осуществлялась от земельного участка до объездной дороги города Тюмень, такое решение вызвано тем, что земельные участки в черте города изначально ближе к центру города. Результаты оценки отражает таблица 3.

Таблица 3. Расстояния от земельных участков, расположенных в разных направлениях, до объездной дороги города Тюмень (составлено автором)

№ п/п	Район	Расстояние до объездной дороги, км
1	Салаирский тракт	2-40
2	Московский тракт	5-40
3	Велижанский тракт	0,5-40
4	П. Боровое	2-10
5	Тобольский тракт	4
6	Червишевский тракт	19-25
7	Оз. Андреевское	14
8	Д. Бабарынка	0
9	П. Березняки	0
10	П. Метелево	5
11	П. ММС	2
12	П. Мыс	0
13	Д. Суходолье	2

Таблица 4. Характеристика основных улучшений земельных участков (составлено автором)

№ п/п	Район	С уч., сот.	Эл/снабжение	Газификация	Водопровод	Цена, тыс. руб./сот
1	Салаирский тракт	4,5-8	+	-	Часть	20-100
2	Московский тракт	5-6	+	Часть	-	35-100
3	Велижанский тракт	5-15	+	-	-	20-40
4	П. Боровое	4,5-8	+	-	Часть	20-90
5	Тобольский тракт	8	+	-	-	20-50
6	Червишевский тракт	8-10	+	-	-	30-100
7	Оз. Андреевское	4,5	+	Часть	+	70-150
8	Д. Бабарынка	7	+	Часть	+	50-120
9	П. Березняки	4-8	+	Часть	Часть	25-150
10	П. Метелево	6	+	-	+	70-100
11	П. ММС	4-6	+	-	-	30-60
12	П. Мыс	7	+	-	-	80-110
13	Д. Суходолье	6	+	-	-	100-150

Среднее расстояние от дачных участков до объездной дороги колеблется в пределах от 0 до 4 км.

Далее, следует рассмотреть такую важную характеристику, как площадь участков. Средняя площадь дачных участков в пригородной зоне колеблется в пределах от 6 до 8 соток (согласно расчетам автора – 7,3 сот.) (таблица 4).

На основе данных, представленных в таблице 4, была выполнена балльная оценка дачных участков. Результаты оценки отражает таблица 5.

В результате проведенного исследования автор пришёл к следующим выводам:

Транспортная доступность может оказать большое влияние на стоимость земельного участка. Наиболее дорогими являются земельные участки, удалённые от объездной дороги в пределах 0-40 км. Максимальной стоимостью обладают участки, расположенные по Салаирскому тракту (0-15 км), в районе Бабарынки и д. Суходолье. Минимальной стоимостью обладают участки, расположенные по Тобольскому и Велижанскому трактам.

Наиболее привлекательными в рыночном отношении являются земельные участки в пригородной зоне Тюмени площадью от 6 до 8 соток (согласно расчетам автора – 7,3 сот.).

Наличие улучшений (газ, водопровод, электричество) влияют на стоимость земельных участков.

В ходе исследования автором была разработана методика балльной оценки рыночной привлекательности дачных земельных участков. Автор предлагает выполнять рыночную оценку дачных

Таблица 5. Балльная оценка дачных земельных участков (составлено автором)

№ п/п	Район	Местоположение (до объездной дороги)	С уч., сот.	Эл/снаб	Газ	Во-допр.	Итого-баллов	Уровень цен
1	Салаирский тракт	2	2	2	0	1	7	средний
2	Московский тракт	3	2	2	1	0	8	средний
3	Велижанский тракт	3	4	2	0	0	9	средний
4	П. Боровое	3	2	2	0	1	8	средний
5	Тобольский тракт	3	4	2	0	0	9	средний
6	Червишевский тракт	1	4	2	0	0	7	средний
7	Оз. Андреевское	2	1	2	1	2	8	средний
8	Д. Бабарынка	5	2	2	1	2	12	высокий
9	П. Березняки	5	2	2	1	1	11	высокий
10	п. Метелево	4	2	2	0	2	10	средний
11	П. ММС	5	2	2	0	0	9	средний
12	П. Мыс	5	3	2	0	0	10	средний
13	Д. Суходолье	5	2	2	0	0	9	средний

участков, основываясь на географическом местоположении и отдалённости относительно города, освоённости, площади, наличии на участке улучшений (газа, водопровода, электроснабжения). ■

Библиографический список

1. Из рук в руки Тюмень [Электронный ресурс]. - Дома, дачи, участки, коттеджи в Тюмени – продажа -<http://tyumen.irr.ru/real-estate/out-of-town/>

SWOT-АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЫ СУРГУТСКОГО РАЙОНА ХАНТЫ-МАНСКИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА-ЮГРЫ

Марина Георгиевна ПЛОСКОВА

*аспирант кафедры социально-экономической географии и природопользования
Института наук о Земле Тюменского Государственного университета*

Сургутский район является самым крупным районом в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре по численности населения и объему промышленного производства. Его площадь составляет 105,5 тысяч квадратных километров. Протяженность границ – 1800 км, с севера на юг – 560 км, с запада на восток – 400 км.

Административный центр Сургутского района – г. Сургут. На территории района расположены: городские поселения (Лянтор, Белый Яр, Барсово, Федоровский) сельские поселения (Солнечный, Локосово, Русскинская, Сытомина, Тундрино, Нижнесортимский, Лямина, Угут, Ульт-Ягун) и межселенная территория (п. Банный, д. Юган). Также на территории района находятся населённые пункты: посёлок Горный, Высокий Мыс, Песчаный, Малоюганский, Тром-Аган и деревни Сайгатина, Верхне-Мысовая, Кочевая, Таурова, Каюково, Тайлаково.

Социальная сфера

Численность населения Сургутского района по оценке на конец 2012 года составила 120,311 тыс. чел., что на 2,6% больше уровня предыдущего года.

Среднегодовая численность постоянного населения Сургутского района составила в 2012 году 118,772 тыс. человек, увеличившись на 2,7% по сравнению с 2011 годом (115,655 тыс. чел.).

Среднегодовая численность постоянного населения по оценке за I квартал 2013 года составила 120,760 тыс. чел. и увеличилась на 2,7% по отношению к соответствующему периоду прошлого года (I квартал 2012 г. – 117,632 тыс. чел.).

Развитие малого и среднего предпринимательства приобретает все большее политическое, социальное и экономическое значение. При формировании среднего класса собственников создается основа устойчивости, оно способствует созданию новых рабочих мест, расширению налогооблагаемой базы и, в конечном итоге, повышению качества жизни населения.

Малое и среднее предпринимательство. На территории района на 1 января 2013 года осуществляют деятельность более 3,5 тысяч субъектов малого и среднего предпринимательства, в том числе: 670 малых и микропредприятий, 2836 индивидуальных предпринимателей. По сравнению с 2011 годом число субъектов малого бизнеса увеличилось на 2,5%.

Число занятых в секторе малого бизнеса насчитывает более 11,5 тысяч человек или 15% экономически активного населения.

В Сургутском районе сохраняется позитивный характер демографического процесса, обеспечена положительная динамика основных медико-демографических показателей, регистрируется устойчивое снижение убыли населения, что связано с молодой возрастной структурой населения, ростом рождаемости и снижением уровня общей смертности.

За 2012 год родилось 2077 детей (2011 г – 2028 детей), умерло 532 человека (2011 г – 575 чел.). По данным ЗАГС Сургутского района за 2012 год коэффициент рождаемости составил 17,3 на 1000 населения (по округу в 2011 - 16,3); общая смертность – 4,4 (по округу в 2011 - 6,5); коэффициент естественного прироста «+» 12,9 (по округу в 2011г «+»9,8); показатель младенческой и перинатальной смертности составил 5,8 и 5,7 соответственно на 1000 родившихся живыми (по округу в 2011 г. - 5,2 и 4,3).

Показатель общей заболеваемости за 2012 год (на 1000 населения) составил – 1486,2 (округ 2011 – 1565,4), показатель первичной заболеваемости (составил – 760,2 (округ 2011 – 908,5).

Инфраструктура сети здравоохранения Сургутского района в 2013 году представлена пятью лечебно-профилактическими учреждениями, из них 4 больничных и 1 амбулаторно-поликлиническое: «Лянторская городская больница», «Фёдоровская городская больница», «Поликлиника п. Белый Яр», «Нижнесортимская участковая больница», «Угутская участковая больница». Кроме того, функционирует 4 фельдшерско-акушерских пункта.

Обеспеченность койками круглосуточного стационара в районе составляет 28% от установленного норматива, амбулаторно-поликлиническими учреждениями – 58,6% от норматива.

В учреждениях здравоохранения района трудятся 1 978 человек, из них: 259 врачей, из которых 40,9% имеют квалификационную категорию, 889 – средних медицинских работников, из которых 58,6% имеют квалификационную категорию.

Обеспеченность врачами – 21,5 на 10 тыс. населения, что составляет 47,7% от установленного норматива, специалистами со средним профессиональным образованием – 73,9 на 10 тыс. населения, что

составило 54,7% от норматива.

Основным направлением деятельности является организация оказания первичной медицинской помощи жителям района. На 01.07.2013 в лечебных учреждениях района работают 21 участковый терапевт, 30 участковых педиатров, 16 врачей общей практики на 22 участках ВОП в 4 лечебно-профилактических учреждениях.

Койки круглосуточного стационара – 274, койка работает 322 дня в году (норматив по муниципальному району 320 дней), обеспеченность населения круглосуточными койками – 22,8 (по округу - 81,1). Койки дневного пребывания – 124 (стационарозамещающие технологии), в том числе при поликлиниках – 5, при больничных учреждениях – 113, стационар на дому – 6, обеспеченность 10,3 на 10 000 населения и 31% от общего количества коек (мест) (по округу 20,6 и 20,2% соответственно).

Югорской нефти. Безусловный лидер нефтедобычи и разведочного бурения - ОАО «Сургутнефтегаз». А общества «Газпром переработка» и «Газпром трансгаз Сургут» обеспечивают транспортировку и переработку десятков тысяч миллиардов кубометров газа.

За 2012 год нефтедобывающими предприятиями на территории района добыто 93,5 млн.тн. нефти или 97,5% к уровню предыдущего года. Добыча газа составила 14,13 млрд. м³ или 93,7% относительно уровня 2011 года. Увеличилось на 7,6% по сравнению с предыдущим годом производство нефтепродуктов.

В деревообрабатывающем производстве объем отгруженных товаров и услуг организациями составил 1 679,33 млн.руб. в 2012 году или 109,6% в сопоставимых ценах к прошлому году.

	Положительные	Отрицательные
	Сильные стороны (Strengths)	Слабости (Weaknesses)
Внутренняя среда	<p>Социальная сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - увеличение среднегодовой численности постоянного населения в 2012 году (на 2.7%) и по оценке за I квартал 2013 года также на 2.7%; - предприимчивость населения; - позитивный характер демографического процесса; - возможность реализации социально-экономических прав (высокий уровень доходов); - приток молодых специалистов. 	<p>Социальная сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - устойчивое снижение убыли населения связано с молодой возрастной структурой населения; - недостаточно развитая индустрия развлечений и отдыха (театры, музеи, выставочные центры, клубы, базы отдыха); - недостаточное удовлетворение творческих склонностей и самовыражения в области музыки, художественной деятельности, литературы
	<p>Экономическая сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Высокоразвитый топливно-энергетический комплекс. - Первое место по России по добыче нефти. - Положительные тенденции к наращиванию объемов в деревообрабатывающем производстве. - Рост производства пищевых продуктов 	<p>Экономическая сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ориентированность на ТЭК. - Низкая степень диверсификации экономики. - Уменьшение производства хлеба и хлебобулочных изделий.
Внешняя среда	Возможности (Opportunities)	Угрозы (Threats)
	<p>Социальная сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - предоставление услуг по получению высшего и среднего специального образования высокого уровня в нефтегазовых отраслях (в т.ч. в г. Тюмени); - предоставление субсидий и других льгот медицинскому персоналу для привлечения квалифицированных кадров <p>Экономическая сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - увеличение экспорта нефти и нефтепродуктов; - развитие деревообрабатывающей промышленности; - развитие малого и среднего предпринимательства вследствие молодой возрастной структуры населения 	<p>Социальная сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - увеличение заболеваемости и смертности из-за недостаточной обеспеченности населения услугами в области здравоохранения; - снижение уровня культуры населения; - повышение уровня преступности и наркомании <p>Экономическая сфера:</p> <ul style="list-style-type: none"> - угроза «обрушения» экономики района из-за низкой диверсификации; - негативные экологические последствия развития промышленности

Экономическая сфера

Основой экономического благополучия района является топливно-энергетический комплекс. Так, на более чем 100 месторождениях Сургутского района работают 11 корпораций, которые в общей сложности добывают около 40 процентов всей

Объем производства пищевых продуктов за 2012 год составил в действующих ценах 15,9 млн. руб., индекс промышленного производства – 97,3%. В 2012 году на 15% снизилось производство хлеба и хлебобулочных изделий и составило 132 тонны.

В I квартале 2013 года объем производства по

виду деятельности «Производство пищевых продуктов, включая напитки» составил в действующих ценах 3,1 млн. руб., индекс промышленного производства – 110,9%. По сравнению с аналогичным пе-

риодом 2012 года на 31,4% снизилось производство хлеба и хлебобулочных изделий, в 2 раза увеличился вылов рыбы, на 53,7% - производство рыбных консервов и переработка рыбы. ■

Библиографический список

1. Атлас Тюменской области. М.-Тюмень, ГУГК, Ч.1, 1971 г.
2. Атлас Ханты-Мансийского автономного округа – Югры. Том II. Природа. Экология. – Ханты-Мансийск – Москва, 2004 г.
3. Официальный сайт администрации Сургутского муниципального района: <http://www.admsr.ru>.
4. Официальный сайт государственной статистики: <http://www.gks.ru/>

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВЕРТИКАЛЬНЫХ КОЛЕБАНИЙ РЕШЕТ ДЛЯ ОЧИСТКИ ОТ ЗАСТРЯВШИХ ЗЕРЕН

Николай Михайлович Иванов

доктор технических наук, директор ГНУ СибИМЭ «Россельхозакадемии»

Николай Петрович Лапшин

кандидат технических наук, доцент кафедры «Сельскохозяйственных и мелиоративных машин» ФГОУ ВПО Государственный аграрный университет «Северного зауралья»

Ключевые слова: решётный стан, решёта, самоочистка решет, колебания в продольно-вертикальной плоскости, амплитуда колебаний, «антирезонанс», «гашение» колебаний.

Keywords: sieve boot, sieves, sieve self-cleaning, fluctuations in the longitudinal vertical plane, the amplitude of oscillation, "antiresonance", "blanking" vibrations.

Введение. Основу зерноочистительных агрегатов для послеуборочной обработки зерна составляют решетчатые машины, которые потребляют в 2,0...2,5 раз меньше электроэнергии на очистку одной тонны зерна, чем аспирационные и в 4,0...4,5 меньше, чем триерные системы. Решетчатые станы зерноочистительных машин крепятся к раме с помощью плоских или круглых подвесок. В первом случае решетчатые станы совершают прямолинейные колебания от эксцентриково-шатунных механизмов, а во втором – круговые колебания от дебалансного возбуждателя.

В решетчатых станах установлены разделительные, зерновые, подсевные и сортировальные решета с прямоугольными или круглыми отверстиями, работающие на одинаковом кинематическом режиме.

К недостаткам решетчатых машин относят низкое качество очистки зерна, забиваемость решет, высокий уровень вибрации рам машин из-за неуравновешенных сил и моментов сил инерции.

Для очистки решет применяются щеточные, скребковые и ударные устройства. Первые из них характеризуются высокой металло- и энергоёмкостью, вторые недостаточной надёжностью, а третьи – низким качеством очистки решет.

Цель и задачи исследования. Изучение условий самоочистки решет колебаниями в вертикальной плоскости от застрявших зерен.

Данное исследование произведено на модернизированной машине ОВС-25М. Решетчатый стан этой машины подвешен к раме с помощью четырех цилиндрических пружин растяжения, со следующими характеристиками: диаметр проволоки – 4,5 мм, средний диаметр пружины – 24,2 мм, число витков – 34, длина пружины в свободном состоянии 160 мм. Центр масс решетчатого стана расположен на одинаковом расстоянии от точек крепления пружин к решетчатому стану.

На решетчатом стане закреплен асинхронный электродвигатель 4РС80А8У3 с частотой вращения $n=680$ мин⁻¹. На оба конца вала электродвигателя установлены центробежные вибровозбудители. В решетчатый стан установлены решета с круглыми и прямоугольными отверстиями, решето с цилиндрическими перемычками.

Под действием центробежных сил вибровозбудителей решетчатый стан будет совершать колебания в продольно-вертикальной плоскости с амплитудой A_1 , а решето как упругая система, будет совершать колебания в вертикальной плоскости с амплитудой A_2 (рис. 1). Для анализа такой системы примем следующие допущения: решетчатый стан и рама машины представляют собой абсолютно твердые тела, ось вращения дебаланса совпадает с центром масс решетчатого стана. Для упрощения анализа примем коэффициент жесткости $C_3=\infty$.

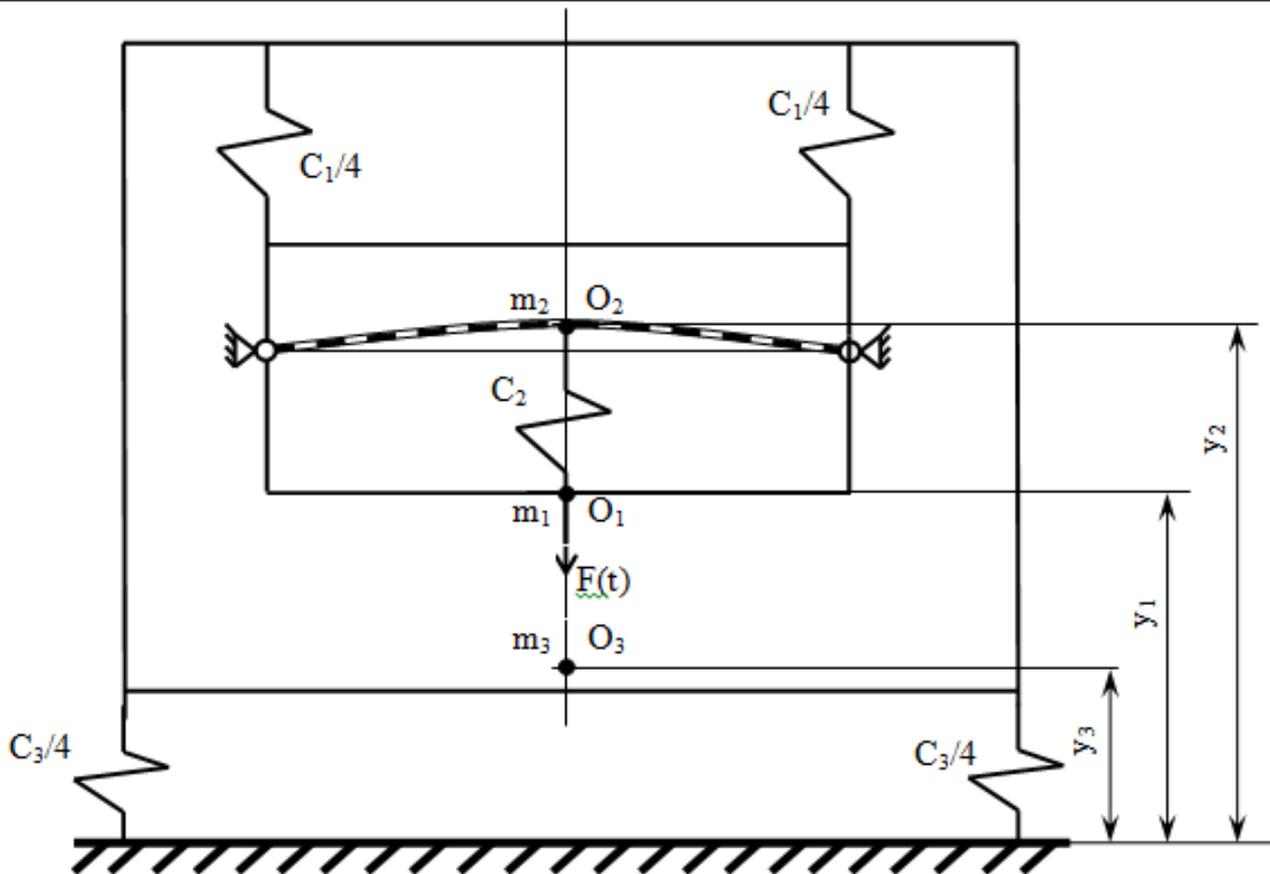


Рисунок 1. Схема решетчатой зерноочистительной машины с тремя колеблющимися массами

При колебаниях на решетчатый стан действуют центробежные силы вибровозбудителя $F \cos \omega t$

$$m_1 \ddot{y}_1 + C_1 y_1 - C_2 (y_2 - y_1) = F \cos \omega t, \quad (1)$$

$$m_2 y_2 + C_2 (y_2 - y_1) = 0, \quad (2)$$

где m_1 и m_2 – массы решетчатого стана и решета;

C_1 и C_2 – коэффициенты жесткости упругих связей решетчатого стана и решета.

F – центробежные силы вибровозбудителей:

$$F = 2m_d \cdot \rho \cdot \omega^2, \quad (3)$$

m_d – масса дебаланса;

ρ – расстояние от оси вращения дебаланса до его центра масс;

ω – угловая скорость вибровозбудителя (круговая частота колебаний решетчатого стана).

Из уравнений (1), (2) находятся частоты собственных колебаний системы решетчатый стан – решето

$$p_{1,2} = \frac{1}{2} \left(\frac{C_2}{m_2} + \frac{C_1 + C_2}{m_1} \right) \pm \sqrt{\frac{1}{4} \left(\frac{C_2}{m_2} + \frac{C_1 + C_2}{m_1} \right)^2 - \frac{C_1 \cdot C_2}{m_1 \cdot m_2}} \quad (4)$$

и амплитуды вынужденных колебаний решетчатого стана A_1 и решета A_2 [1]

$$A_1 = \frac{F \cdot (C_2 - m_2 \omega^2)}{(C_1 + C_2 - m_1 \omega^2) \cdot (C_2 - m_2 \omega^2) - C_2^2}; \quad (5)$$

$$A_2 = \frac{F \cdot C_2}{(C_1 + C_2 - m_1 \omega^2) \cdot (C_2 - m_2 \omega^2) - C_2^2}. \quad (6)$$

На рис. 2 приведены зависимости амплитуд колебаний решетчатого стана A_1 и решета A_2 с прямоугольными отверстиями 2,0X16 мм от частоты ω . При колебаниях решетчатых станов в продольно-вертикальной плоскости возникают колебания решет в вертикальной плоскости, которые на определенном режиме способны «гасить» колебания решетчатых станов.

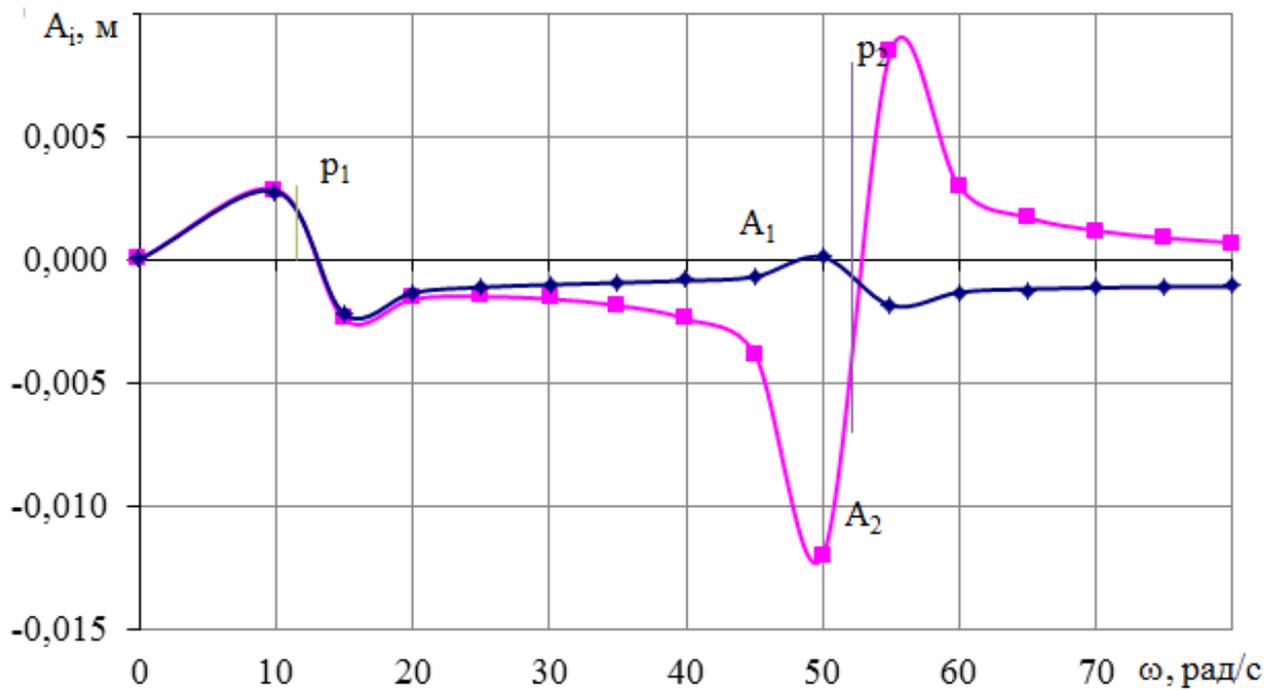
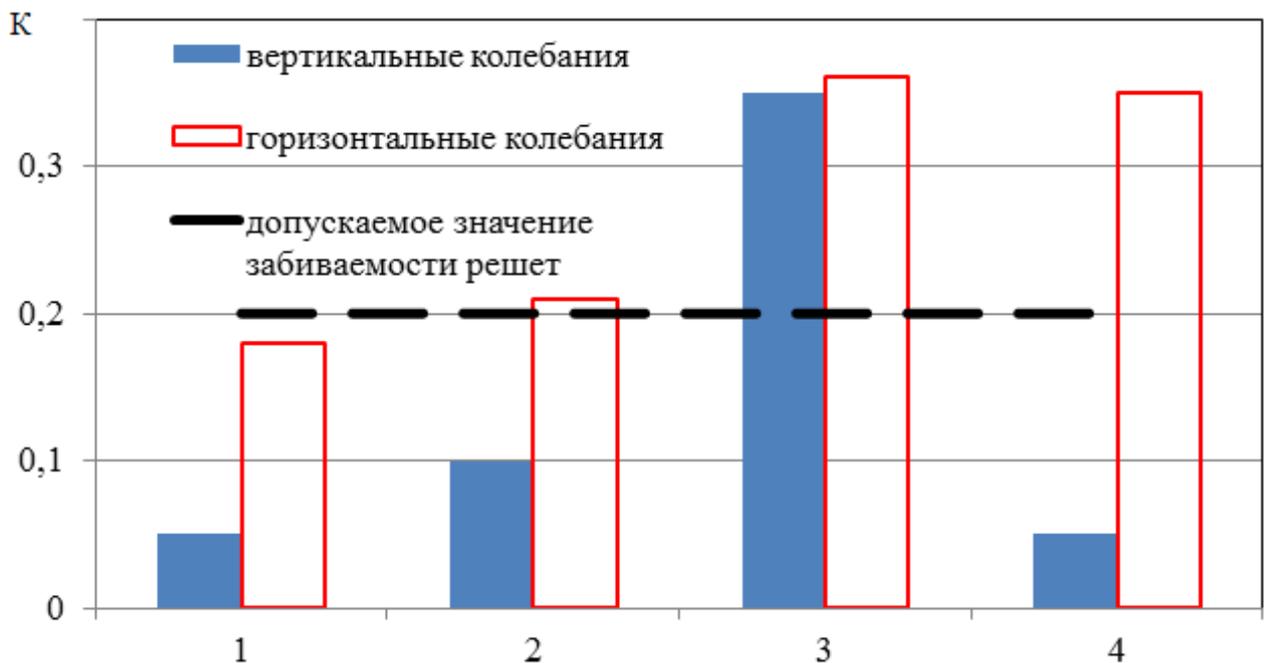


Рисунок 2. Зависимость амплитуд колебаний решетчатого стана A_1 и решета A_2 от частоты возбуждения

Явление гашения колебаний массивных решетчатых станов следует использовать для снижения сил инерции и вибрации машин, а колебания решет следует использовать для выполнения технологического процесса.

При колебаниях решет с круглыми отверстиями и решет с цилиндрическими перемычками в продольно-вертикальной плоскости наблюдается самоочистка от застрявших зерен. Использование решет с прямоугольными отверстиями при колебаниях в продольно-вертикальной плоскости не рекомендуется.



1 – Зерновые решета B_2 $\varnothing 5$ мм; 2 – сортировальные решета Γ $\varnothing 3$ мм; 3 – подсевные решета В 2,0X16 мм; 4 – сортировальные решета Γ с цилиндрическими перемычками 2,2X65 мм

Рисунок 3. Коэффициенты забиваемости решет с различной формой отверстий, геометрией перемычек и направленности колебаний ■

Библиографический список

1. Прочность, устойчивость, колебания. Справочник в трех томах. Том 3./под ред. И.А. Бергера, Я.Г. Пановко. – М.: Машиностроение, 1988. – 669 с.
2. Лапшин И.П., Косилов Н.И. Расчет и конструирование зерноочистительных машин – Курган: ГИПП «Зауралье», 2002. – 168 с.
3. Лапшин И.П., Амосов Г.И., Лапшин Н.П. Исследование частот собственных колебаний решетных полотен зерноочистительных машин / Экология – Здоровье – Безопасность жизнедеятельности: Материалы региональной научно-практической конференции, посвященной 60-летию образования Курганской области. – Курганский научный центр МАНЭБ, 2002. – С.197-200.



КОНСТРУКТИВНЫЕ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КОНЦЕВЫХ ФРЕЗ С РАВНОЙ СТОЙКОСТЬЮ БОКОВЫХ И ТОРЦОВЫХ РЕЖУЩИХ ЛЕЗВИЙ

Андрей Валерьевич Водилов

*инженер-программист, соискатель, НИИ приборостроения
им.В.В.Тихомирова, г. Жуковский*



Валентин Павлович Черкашин

*канд. техн. наук, ОАО «Объединенные машиностроительные
технологии», г. Москва*

Аннотация. Рассмотрены конструктивные и технологические особенности концевых фрез с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий, получивших практическое применение.

Ключевые слова: концевая фреза, равностойкость, конструктивные особенности.

Тематика данной статьи относится к области машиностроения, а точнее к концевым фрезам для обработки металлов.

Концевые фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий положительно показали себя в производственных условиях механического цеха на производственном участке ОАО «Гипроуглемаш» при изготовлении деталей машин, а также в ОАО «Объединенные машиностроительные технологии» при зубообработке на станках с ЧПУ закрытых зубчатых венцов цилиндрических зубчатых колес с внешними и внутренними зубьями, а также звезд зубчатых реечных передач [1-6].

Концевые фрезы предназначены для фрезерования плоскостей, пазов, уступов, деталей машин, а также для обработки рабочих формообразующих поверхностей прессформ, штампов, копиров.

Концевые фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий отличаются от традиционных стандартных фрез тем, что в них помимо стандартных режущих зубьев содержатся у торцовой плоскости фрезы специальные режущие зубья, имеющие меньшую высоту и предназначенные для того, чтобы взять на себя часть работы резания в наиболее изнашиваемой и лимитирующей по условию стойкости зоне торцовой части фрезы;

стойкость фрезы при этом увеличивается ориентировочно в два раза [1-6]. Увеличенная стойкость инструмента сокращает расходы на дорогостоящий инструментальный материал и уменьшает время остановки станков для переточки или замены инструмента.

Концевые фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий имеет свои особенности при анализе температурных полей стандартных и специальных зубьев (в том числе и с наличием стружкоразделительных канавок), неравномерности фрезерования, стружкообразования и условий отвода различного вида стружек (в том числе и сливной стружки) из зоны резания [1-6].

Изготовить концевую фрезу с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий можно в инструментальном цехе практически любого машиностроительного предприятия, но ощутимый экономический эффект можно получить только в серийном или массовом производстве.

В данной статье изложены конструктивные и технологические особенности фрез с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий и технологические способы необходимые для их изготовления; эти вопросы в работах [1-6] практически не затрагивались и не производился их сравнительный анализ для разработанных типов фрез.

Конструктивные схемы даны без мелких конструктивных подробностей для более четкого изложения материала статьи. Концевые фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий

имеют различные конструкции специальных зубьев и различные конструкции их крепления к корпусу фрезы.

Специальные режущие зубья должны конструктивно размещаться в торцевой части фрезы и должны размещаться также элементы крепления этих зубьев.

Специальные зубья конструктивно могут иметь затылок, также как и стандартные рис.1.

На рис.1 представлена конструктивная схема цельной концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий: 1 – корпус фрезы; 2 – обрабатываемая деталь; 3 – стандартные зубья; 4 – специальные зубья; 5 – стружечная канавка стандартных зубьев на высоте большей С; 6 – стружечная канавка стандартных зубьев и специальных зубьев на высоте С; 7 – схемы сечений срезов, снимаемых боковыми режущими лезвиями стандартных зубьев; 8 – схемы сечений срезов, снимаемых специальными зубьями; 9 – схемы сечений срезов, снимаемых торцовыми режущими лезвиями стандартных зубьев; 10 – стружкоразделительная канавка на стандартных зубьях; С – высота специальных зубьев; L – высота стандартных зубьев; С1 – размер упрочняющей фаски.

Стружкоразделительные канавки на стандартных зубьях, конструктивно выполненные с необходимым перекрытием, разделяют лезвие каждого стандартного зуба на отдельные участки. Стружкоразделительные канавки могут иметь небольшую ширину 0,4 – 0,6 мм, но могут иметь сравнительно большую ширину 4,0 – 6,0 мм. При небольшой ширине стружкоразделительные канавки разрезают стружку на мелкие фрагменты, что (при сливной стружке) способствует ее лучшему удалению и уменьшает усилия резания. При большой ширине стружечных канавок, когда величины участков режущих лезвий стандартных зубьев соизмеримы с шириной стружкоразделительных канавок (то есть с расстоянием между участками режущих лезвий), общая суммарная величина режущих лезвий на зубе уменьшается в два раза и, следовательно, усилия резания на этом зубе ориентировочно уменьшается в два раза. Большая ширина стружечных канавок целесообразна при фрезеровании с большой подачей и большой ширине фрезерования, то есть при фрезерования на всю длину режущей части фрезы.

Подчеркнем следующее очень важное обстоятельство. Фрезы МТ- 190 L +21А предприятия СКИФ-М (Холдинг Проминструмент) при величинах участков режущих лезвий, соизмеримых с величиной расстояния между участками этих лезвий, имеют заменяемые торцовые части. Замена осуществляется при изношенной торцевой части при еще не изношенных и работоспособных боковых участках режущих лезвий на цилиндрической части фрезы (в торцевой части фрезы износ режущих лезвий более интенсивный). Заметим, что у фрезы на рис.1 более интенсивный износ торцевой части устраняется совсем другим конструктивным вариантом: установкой дополнительных торцовых зубьев.

Подчеркнем следующее. Конструктивное сочетание профиля зуба и профиля стружечной канавки однозначно определяют конфигурацию, называемую затылком, который находится между этими профилями и воспринимает усилия резания, работая на изгибную прочность. На высоте С затылок (рис.1) содержит меньший объем металла и имеет меньшие размеры, так как число зубьев здесь в два раза больше, но и сила резания здесь в два раза меньше.

Принцип работы фрезы (рис.1) характеризуется схемой сечений стружек У торцевой плоскости фрезы зубья работают в стесненной схеме резания, износ здесь более интенсивный, но и режущих лезвий здесь в два раза больше. Этим объясняется равностойкость боковых и торцовых режущих лезвий.

В цельной концевой фрезе с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий (рис.1) наличие дополнительных зубьев у торцевой плоскости разделяет фрезу в конструктивном и технологическом отношении на две части. Верхняя часть фрезы на высоте, большей С, имеет меньшее число зубьев и больший объем стружечных канавок. Нижняя часть фрезы на высоте С имеет большее число зубьев и меньший объем стружечных канавок.

Для нарезания стружечных канавок не представляется использовать обычные традиционные угловые фрезы на проход по всей длине фрезы. Угловая фреза при нарезании стружечных канавок в верхней части концевой фрезы не должна доходить до специальных зубьев концевой фрезы. В нижней части концевой фрезы на высоте С угловая фреза при обработке стружечных канавок должна быть значительно меньших размеров.

Но стружечная канавка, расположенная на высоте С, должна сопрягаться со стружечной канавкой больших размеров, расположенной выше высоты С. Обработка этого места сопряжения должно вестись не угловыми фрезами, а специально спроектированными пальчиковыми фрезами разных диаметров со сферической торцевой частью. Прорезание стружечных канавок ведется преимущественно на зуборезных станках, а обработка пальчиковыми фрезами ведется на универсально фрезерных станках.

Технологическое усложнение состоит также в обработке зоны перехода в концевой фрезе от высоты большей размера С к высоте меньшей размера С, то есть того локального участка, где начинается размещение специальных зубьев и соответствующих им стружечных канавок.

Таким образом, изготовление концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий на универсально- фрезерных станках является трудоемким технологическим процессом, включающим различные трудоемкие технологические операции; все это увеличивает время изготовления концевой фрезы и удорожает производство.

Для зачистки или шлифования стружечных канавок после лезвийной обработки и термической обработки традиционные тарельчатые шлифоваль-

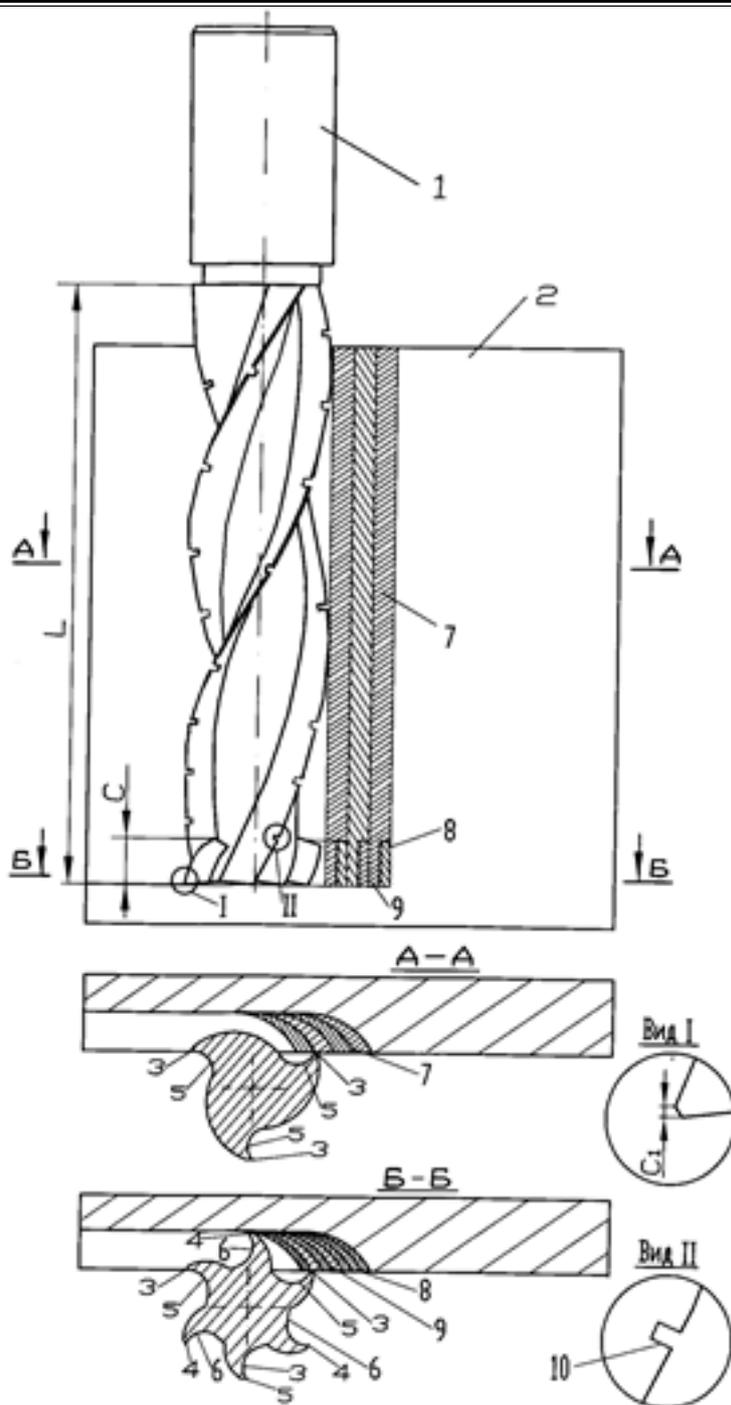


Рисунок 1. Цельная концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий

ные круги не могут быть использованы при проходе на всю высоту фрезы, так как в этом случае этот круг врежется в специальные зубья, находящиеся в торцовой плоскости фрезы на высоте C . Центр тарельчатого шлифовального круга при обработке стружечных канавок не должен доходить до специальных зубьев примерно на величину $0,4 - 0,6$ своего радиуса. В нижней части концевой фрезы тарельчатый круг должен быть меньших размеров, а зона сопряжения стружечных канавок на высоте C должна обрабатываться (зачищаться или шлифоваться) шлифовальными головками, приспособленными для работы по профильным поверхностям.

Поверхность стружечных канавок согласно тех-

ническим условиям по ГОСТ 17024-82 должна быть не ниже $Rz=10$ мкм, то есть не ниже шестого класса шероховатости по ГОСТ 2789-73 (диапазон шестого класса шероховатости $Rz=6,3 - 10$ мкм). Пальчиковые фрезы при нарезании могут дать шероховатость обрабатываемой поверхности шестого класса при острых зубьях. При затуплении зубьев степень точности устойчиво становится равной пятому классу $Rz=10 - 20$ мкм.

Поверхность стружечных канавок не является сопряженной поверхностью, а ее зачистка или шлифование не является ни отделочной, ни доводочной операцией. Здесь точность практически не нужна, но нужна чистота поверхности, так как по этой поверхности скользит стружка. Улучшение чистоты поверхности уменьшает коэффициент трения, способствуя лучшему отводу накопленной стружки из стружечной канавки и отсутствию пакетирования стружки в самой стружечной канавке. В ответственных случаях при специальных работах не исключается даже полирование стружечных канавок.

Таким образом, изготовление концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий усложняет технологию по сравнению со стандартной концевой фрезой. Но эта концевая фреза имеет стойкость в два раза больше. Поэтому при необходимости производства этих фрез целесообразно ориентироваться на использование станков с ЧПУ с целью упрощения технологии изготовления. На этих станках по специально разработанной компьютерной программе пальчиковые фрезы и шлифовальные головки совершают сложные пространственные движения по заданной траектории, обрабатывая и формируя и сами стружечные канавки и зону сопряжения этих канавок на высоте C , представляющих собой конфигурацию профильных поверхностей.

Переточка изношенных зубьев концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий производится также, как и для традиционных стандартных концевых фрез. Заметим, что равностойкость боковых и торцовых режущих лезвий может незначительно нарушаться в зависимости от многих факторов, одними из важнейших которых являются изменение режимов фрезерования. Изменение режимов фрезерования приводит к незначительному изменению равностойкости в ту или другую сторону. Изготовленная, установленная на станок и работающая концевая фреза может иметь разницу в стойкости боковых и торцовых режущих лезвий (то неравностойкость)

до 5 – 10%. Восстановить равностойкость можно изменением (при переточке изношенных зубьев) величин С1 упрочняющих фасок на вершинах торцовых режущих лезвий стандартных и специальных зубьев (рис.1). Упрочняющая фаска является во фрезе с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий является важнейшим конструктивным параметром

При изготовлении цельных концевых фрез с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий (стойкость этих фрез ориентировочно в два раза больше стойкости стандартных концевых фрез) целесообразно обработку вести на станках с ЧПУ и использовать в качестве инструмента спрофилированные пальчиковые фрезы и шлифовальные головки; это значительно упрощает и удешевляет технологический процесс.

Концевые фрезы с напаянными твердосплавными пластинами могут конструктивно иметь два варианта исполнения: затылки имеют и стандартные и специальные зубья; затылки имеют только стандартные зубья, а пластины специальных зубьев впаиваются в проделанные пазы стандартных зубьев.

На рис.2 представлена конструктивная схема концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий, в которой у торцовой части имеют затылки и специальные и стандартные зубья :

1 - тело фрезы; 2 - стандартные зубья; 3 – специальные зубья; 4 – обрабатываемая деталь; 5 – схема стружки от стандартного зуба; 6 – схема стружки от специального зуба; 7 – затылок специального зуба фрезы; 8 – затылок стандартного зуба фрезы; Н – высота стандартного зуба; С – высота специального зуба; В – ширина фрезерования; а – размер упрочняющей фаски.

Из рис.2 видно, что затылок имеют и стандартные зубья и специальные зубья. Затылок стандартного зуба на высоте В-С имеет размер больше. На высоте С этот затылок меньше по размерам и может иметь размеры такие же, как и у специального зуба. Затылки, хотя и имеют меньший размер, но имеют достаточную прочность по изгибу и деформации, так как число режущих зубьев у торцовой части фрезы в два раза больше и усилия резания ориентировочно в два раза меньше. Такого вида конструкции затылков при единичном изготовлении фрезы можно получить при обработке пальчиковыми фрезами (в том числе и специально спрофилированными) на универсальном фрезерном станке и этот процесс очень трудоемок. При изготовлении достаточно большом количестве фрез целесообразно обработку вести на станках с ЧПУ по специальной программе, где пальчиковые фрезы при фрезеровании и шлифовальные головки при зачистке или при шлифовании совершают сложное пространственное движение и фор-

мируют профиль затылка как стандартного, так и специального зуба; здесь имеет место аналогия изготовления фрезы на рис.1 но в данной фрезе корпус фрезы изготовлен не из быстрорежущей стали, а из нормализованной машиностроительной стали 40Х или стали 35. Специальные зубья имеют конструктивную особенность в виде упрочняющей фаски, размер которой целенаправленно изменяется при переточке зубьев после из затупления, с целью восстановления равностойкости, которое нарушается при изменении режимов резания.

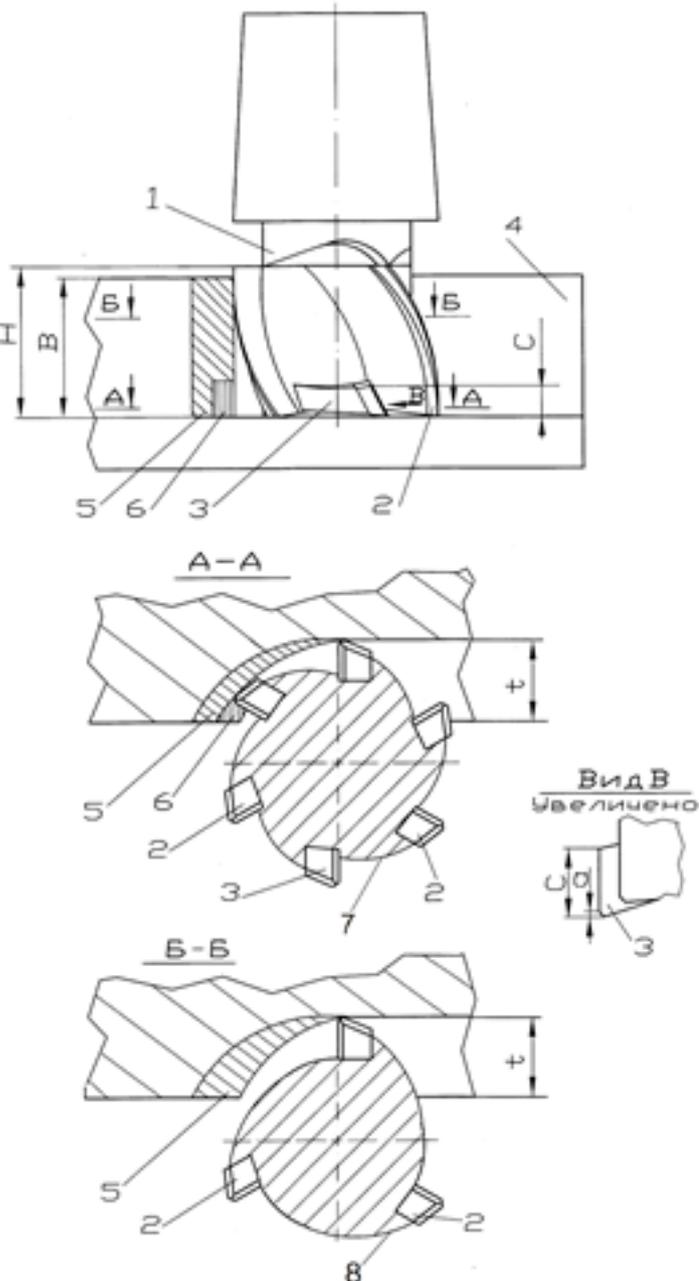


Рисунок 2. Конструктивная схема концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий, в которой у торцовой части имеют затылки и специальные и стандартные зубья

Подчеркнем следующее. Стандартные и специальные зубья могут иметь конструктивно один и тот же затылок. В таком конструктивном варианте затылки стандартных зубьев будут иметь меньшую

прочность, поэтому такие фрезы целесообразны только для полустогового и чистового фрезерования. Но здесь имеет место технологическое преимущество, так как затылки и стандартных и специальных зубьев могут прорезаться одной и той же угловой фрезой при проходе на всю длину концевой фрезы.

Специальные зубья могут не иметь затылков, рис.3.

На рис.3 представлена конструктивная схема концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий в которой у торцовой части имеют затылки только стандартные зубья :

1 - тело фрезы; 2 - стандартные зубья; 3 - специальные зубья; 4 - обрабатываемая деталь; 5 - схема стружки от стандартного зуба; 6 - схема стружки от специального зуба; 7 - затылок стандартного зуба фрезы; Н - высота стандартного зуба; С - высота специального зуба; В - ширина фрезерования; а - размер упрочняющей фаски.

Специальные зубья конструктивно не имеют затылка, а стандартные зубья на высоте С имеют такой же по величине затылок, как и на высоте В-С, рис.3.

Эта фреза выполнена на базе стандартной фрезы по ГОСТ 20538-75; раньше фрезы изготовлялись по машиностроительной нормали МН 4168-62.

В этом конструктивном варианте твердосплавные режущие пластины специальных зубьев вставляются в выполненную прорезь в затылке стандартного зуба и припаиваются; в этом конструктивном варианте затылки стандартных зубьев частично выполняют функции затылков специальных зубьев.

Специальные зубья увеличивают стойкость фрезы, так как они помогают стандартным зубьям в работе резания. Режущие лезвия специальных зубьев имеют меньшую высоту и увеличивают стойкость наиболее подверженных износу участков зубьев у торцовой части фрезы.

На том участке фрезы, где имеются специальные зубья, общее число зубьев в два раза больше. Масса стружки на этом участке не увеличивается, но стружка становится более тонкой и ее по количеству (то есть по числу серповидных элементов стружки) в два раза больше. Объем стружки также становится больше.

При работе фрезы стружка из зоны резания у торцовой плоскости, благодаря наличию винтовой поверхности зубьев, поднимается вверх и сразу оказывается в той зоне, где работают только стандартные зубья, то есть в зоне с меньшим числом зубьев и следовательно с лучшими условиями отвода стружки.

Все зубья фрезы крепятся пайкой. Если фреза спроектирована новой и изготавливается в инструментальном цехе предприятия, пайка осуществляется твердыми припоями Л63, имеющими большую прочность и высокую температуру плавления (до 850 °С). Если фреза изготавливается в лаборатории, то в выполненные прорези затылков (материал сталь 35 твердостью 240-260НВ по ГОСТ 4543-71)

стандартных зубьев вставляются и припаиваются режущие пластины специальных зубьев. То есть специальный зуб состоит из твердосплавной пластины и частично из затылка стандартного зуба. Пайка дополнительных зубьев должна осуществляться в этом случае с меньшей температурой, чтобы не перегреть уже существующие паяные швы.

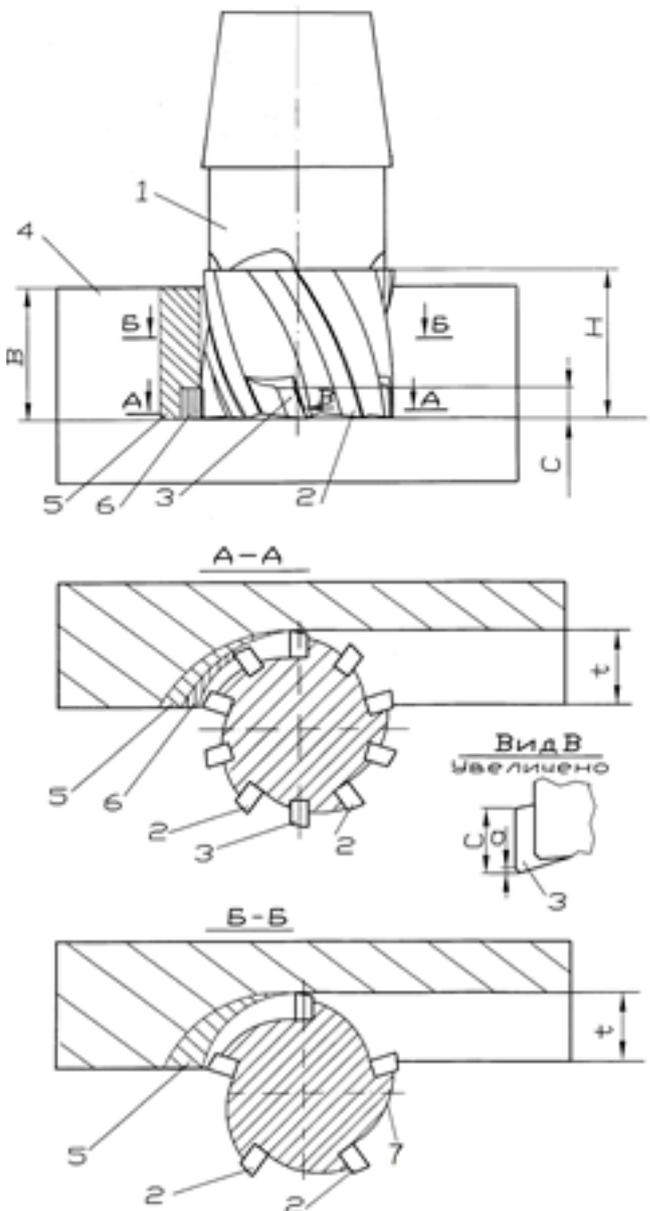


Рисунок 3. Конструктивная схема концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий, в которой у торцовой части имеют затылки только стандартные зубья

Наиболее целесообразно использовать алюминевые припои, которые имеют температуру до 600°С и прочность достаточную для обработки малоуглеродистых и среднеуглеродистых сталей. То есть даже в лабораторных условиях можно получить работоспособную концевую фрезу с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий. В перспективе возможно применение клеевых соединений вместо паяных. Но в настоящее время кле-

евые соединения высокой прочности (до 50 МПа) имеют очень низкую температурную стойкость, а клеевые соединения высокой температуростойкости (до 400° С) имеют очень низкую прочность.

Режущие пластины специальных зубьев могут иметь такой же угол наклона, а могут иметь другой угол наклона или совсем другую форму: косую или прямую. При наличии во фрезе одновременно различных форм зубьев (винтовых, косых, прямых) усложняет переточку зубьев, так как эти зубья перетачиваются раздельно и необходимо обеспечить равенство наружного диаметра.

При работе фрез с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий в экстремальных случаях (которые всегда могут возникнуть на производстве) лимитирующими по условию прочности являются специальные зубья. Обычно режущие пластины из твердого сплава в специальных зубьях имеют достаточный запас прочности (несмотря на то, материал этих пластин имеет, например при сравнении с быстрорежущей сталью, при значительно большей твердости и теплостойкости меньше предел текучести по изгибу и меньший запас по усталостной хрупкости), а разрушается паяный шов и его разрушение начинается на участке перед зубом в той зоне, где паяный шов работает на растяжение. При необходимости усиления прочности специального зуба (при недостаточной прочности применяемого припоя или прочности твердосплавной пластины) конструкцию специального зуба выполняют такой, чтобы длина паяного шва у основания специального зуба была в 2 - 3 раза больше длины участвующей в резании режущей части пластины на вершине специального зуба.

Специальные зубья, имеющие вид режущих неперетачиваемых пластин, могут иметь механическое крепление к корпусу фрезы, рис.4.

На рис.4 представлена концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий сменных неперетачиваемых пластин, в которой дополнительно к имеющимся режущим пластинам с номинальными размерами установлены режущие пластины с меньшими размерами. Эта концевая фреза диаметром D=50 мм выполнена на базе ГОСТ 28435-90; раньше фрезы изготавливались по ОСТ 2И41-5-084 на Белгородском заводе фрез.

Режущие пластины и элементы крепления меньших размеров можно использованы от концевой фрезы меньших размеров диаметра D=10 мм, то есть эта концевая фреза изготовлена на базе стандартной фрезы. Пластины из твердого сплава Т15К10, имеют три режущие грани; при затуплении отвертывается винт крепления, пластины поворачиваются и в резание вступает новая режущая грань.

На рис.4: 1 – корпус фрезы; 2 – сменная неперетачиваемая режущая пластина с номинальными размерами в соответствии с диаметром фрезы; 3- прихват (прижимной рычаг); 4 – винт крепления; 5 – опорная пластина из легированной стали; 6 – торцовая плоскость фрезы; 7 – сменная неперетачиваемая режущая пластина с меньшими размерами

(от фрезы диаметра D=10мм); 8- прихват пластины меньших размеров; 9 – винт крепления пластины меньших размеров; 10 – регулировочная подкладка (сталь 35, сталь 30); 11 – схема стружек от пластины с номинальными размерами; 12 – схемы стружек от пластины с меньшими размерами; 13 – обрабатываемая деталь; Ширина фрезерования режущей пластины с номинальными размерами B=16,0 мм ГОСТ 19045-85, ширина фрезерования режущей пластины с меньшими размерами C=8,5мм ГОСТ19045-85. Фреза имеет общее число пластин Z=8, число пластин с номинальными размерами Z1=4, число пластин с меньшими размерами Z2=4.

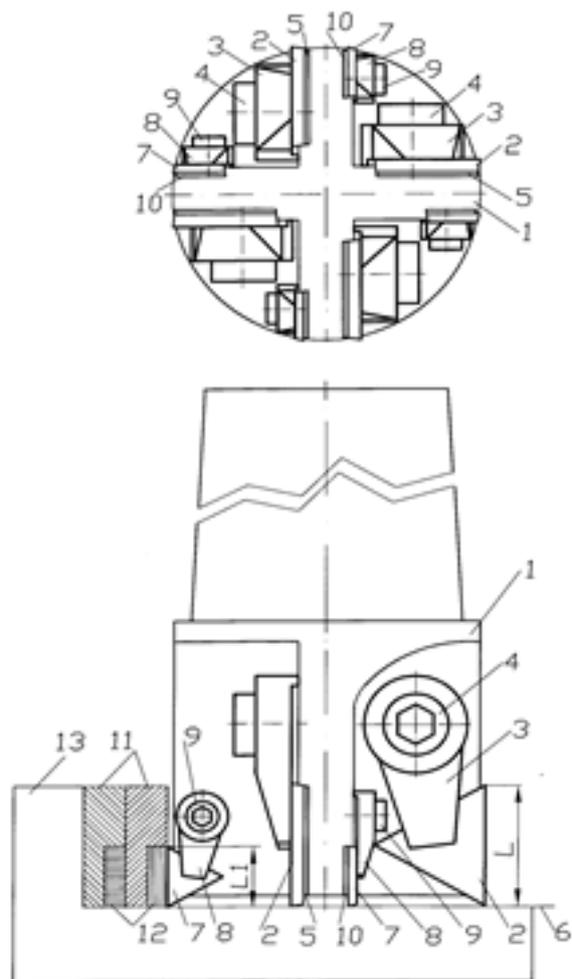


Рисунок 4. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий сменных неперетачиваемых пластин, в которой дополнительно к имеющимся режущим пластинам с номинальными размерами установлены режущие пластины с меньшими размерами

Изготовление этой фрезы связано с определенными технологическими усложнениями, так как корпус фрезы из легированной стали 50ХФА, (объемная закалка в масле 860-880°С, отпуск на воздухе 180-220°С) имеет твердость 42...46 НРСэ, что соответствует 380...420 НВ, а это требует применение твердосплавного инструментат (концевых фрез разного диаметра, сверл, мечиков). Наиболее трудоемким является изготовление точного по размерам гнезда с опорными поверхностями под твердо-

сплавную режущую пластину меньших размеров, так как здесь гнездо должно иметь поднутрение, чтобы не повредить режущие грани; режущих пластин для обратного вращения фрезы не предусмотрено. Необходимо выдержать радиальное биение боковых режущих лезвий не более 0,05 мм и биение торцовых режущих лезвий не более 0,06 мм. Торцовые режущие лезвия режущих пластин находятся близко друг от друга, поэтому вылет торцового режущего лезвия режущей пластины меньших размеров должен быть больше на расчетную величину, чтобы выровнять толщины стружек. Вместо опорных пластин из легированной стали (которые устанавливаются для того, чтобы избежать перегрева корпуса фрезы) под пластинами меньших размеров устанавливаются сменные регулировочные подкладки, изготовленные из обычной углеродистой стали (сталь 35 или сталь 30). Эти регулировочные подкладки различной толщины и при необходимости меняются, чтобы изменить толщину стружки и изменить объем работы резания при значительном нарушении равностойкости боковых и торцовых режущих лезвий при изменении режимов резания. Заштыбовки стружки в торцовой плоскости фрезы при диаметре $D=50$ мм не происходит. Изготовленная опытная фреза положительно показала себя при испытаниях; увеличенное в два раза число торцовых режущих лезвий примерно в два раза увеличивает стойкость этих режущих лезвий и делает их стойкость примерно равной стойкости боковых режущих лезвий. То есть стойкость фрезы в целом увеличивается ориентировочно в два раза.

ВЫВОДЫ

Каждый из рассмотренных конструктивных вариантов концевых фрез с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий [1-6] имеет свои специфические особенности.

В современных условиях перспективны концевые фрезы со сменными неперетачиваемыми пластинами (рис.4), так как многие небольшие предприятия (число которых в последнее время появилось достаточно много и это число неуклон-

но увеличивается) не имеют не только автоматизированного производства, но и заточных станков. Но эти фрезы требуют конструктивных изменений для установки дополнительных сменных пластин меньших размеров в торцовой части фрезы. Здесь конструктивно должна меняться не только державка (корпус) фрезы, но и должны быть сменные режущие пластины меньших размеров, что можно сделать только на инструментальных заводах.

В условиях автоматизированного производства на крупных предприятиях целесообразны концевые фрезы, в которых затылки имеют как стандартные, так и специальные зубья (рис.1, рис.2). В этом варианте исполнения изготовление затыловочной части у торцовой части фрезы может осуществляться на станках с ЧПУ. Кроме того, этот вариант фрез наиболее прост для проектирования устройств автоматической замены затупленной фрезы, отправляемой на переточку, на доставаемую из магазина новую фрезу. Может иметь место конструктивный вариант при котором стандартные и специальные зубья имеют (при некотором уменьшении общего числа зубьев) один и тот же по форме затылок; при таком варианте угловые фрезы и конические шлифовальные круги могут работать по всей высоте фрезы.

Во всем многообразии технологических процессов современного машиностроения могут найти применение фрезы, в которых затылки имеют только стандартные зубья, а твердосплавные режущие пластины впаиваются в выполненные прорезы в этих затылках (рис.3). Такие фрезы могут быть изготовлены небольшими партиями в инструментальных цехах машиностроительных предприятий или даже в лабораториях и учебных мастерских (для учебных целей).

Концевые фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий имеют стойкость ориентировочно в два раза больше по сравнению с аналогичными стандартными фрезами, но их применение на практике должно осуществляться с учетом конкретных условий производства. ■

Библиографический список

1. Патент на полезную модель 125502 РФ МПК7 В23В 27/16 Концевая фреза повышенной стойкости // Черкашин В.П., Водилов А.В. Опубликовано в бюллетене №7 2013.
2. Черкашин В.П., Водилов А.В. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий // СТИН (станки и инструмент). - 2013. - №8. - С.23-28.
3. Южин В.И., Черкашин В.П., Дворянинов Д.С. Проектирование движителей механизмов подачи с учетом технологии изготовления их зубчатых колес // Горное оборудование и электромеханика. - 2009. - №11. - С.12-16.
4. Черкашин В.П., Дворянинов Д.С. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий для обработки звезд движителей механизмов подачи // Сборник научных трудов семинара «Современные технологии в горном машиностроении». - МГГУ. 2011. С.199 - 211.
5. Водилов А.В., Черкашин В.П. Конструктивные и технологические особенности цельной концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий // Современная техника и технологии. - 2014. - №2. - С.7-11.
6. Водилов А.В., Черкашин В.П. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых лезвий сменных неперетачиваемых режущих пластин // Современная техника и технологии. - 2013. - №9. - С.1-6.



АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ СТРУЖКОРАЗДЕЛИТЕЛЬНЫХ КАНАВОК НА ТЕМПЕРАТУРНОЕ ПОЛЕ КОНЦЕВОЙ ФРЕЗЫ С РАВНОЙ СТОЙКОСТЬЮ БОКОВЫХ И ТОРЦОВЫХ РЕЖУЩИХ ЛЕЗВИЙ

Андрей Валерьевич Водилов

инженер-программист, соискатель, НИИ приборостроения им.В.В.Тихомирова, г. Жуковский



Валентин Павлович Черкашин

канд. техн. наук, ОАО «Объединенные машиностроительные технологии», г. Москва.

Аннотация. Произведен анализ влияния стружкоразделительных канавок на температурное поле концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий с учетом профилей затылков специальных зубьев. Этот анализ позволяет применять стружкоразделительные канавки для обеспечения на режущих лезвиях зубьев одинаковой температуры резания, которая является основной причиной износа этих лезвий.

Ключевые слова: концевая фреза, температура резания, равностойкость боковых и торцовых лезвий.

Тематика данной статьи относится к техническим наукам, а конкретнее к машиностроению в области фрезерования металла концевыми фрезами.

Концевые фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий положительно показали себя при испытаниях в производственных условиях [1-7].

Отличительной особенностью этих фрез является то, что они кроме стандартных зубьев, имеющих боковые и торцовые режущие лезвия, содержат специальные зубья, имеющие только торцовые режущие лезвия, рис.1.

На рис.1 представлена концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий: 1- тело фрезы; 2.1 – 2.6 – стандартные зубья; 3.1-3.6 – специальные зубья; 4- обрабатываемая деталь; 5 – схема стружки от стандартного зуба; 6 – схема стружки от специального зуба; 7 – стружкоразделительная канавка; Н – высота стандартного зуба; С- высота специального зуба; В1 – ширина фрезерования.

Стружкоразделительная канавка это канавки выполненная поперек режущих лезвий; эта канавка

разрезает стружку на две отдельные части.

В стандартных концевых фрезах (как показывает опыт эксплуатации, наблюдения и замеры) стойкость торцовых режущих лезвий ориентировочно в два раза меньше стойкости боковых режущих лезвий, что является недостатком этих фрез; при переточке вместе с изношенными торцовыми режущими лезвиями перетачиваются еще не изношенные и работоспособные боковые режущие лезвия, что ведет к нерациональному расходу дорогостоящего инструментального материала, более частому простоям фрезерного станка и дополнительной работы заточных станков.

Твердый сплав, как правило, работает в режиме диффузионного износа при температуре выше 850°C на границе своей теплоустойчивости. Температура резания на боковых лезвиях. Поэтому боковые режущие лезвия работают или на грани диффузионного износа или вошли в область диффузионного износа, но имеют меньшую интенсивность износа.

Наличие в концевой фрезе специальных зубьев, имеющих только торцовые режущие лезвия, устраняет этот недостаток, способствуя выравниванию стойкости всех режущих лезвий фрезы [1-7].

Затыловочные поверхности (затылки) на рис.1 имеют и стандартные и специальные зубья. Заметим, что существует конструктивный вариант, при котором стандартные и специальные зубья имеют один и тот же по форме затылок; такой вариант технологичен, но пригоден преимущественно для полустогового и чистого фрезерования (так как затылки стандартных зубьев ослаблены).

Торцовое режущее лезвие специального зуба состоит из упрочняющей фаски или радиусной части с выходом на боковое режущее лезвие. Наличие бо-

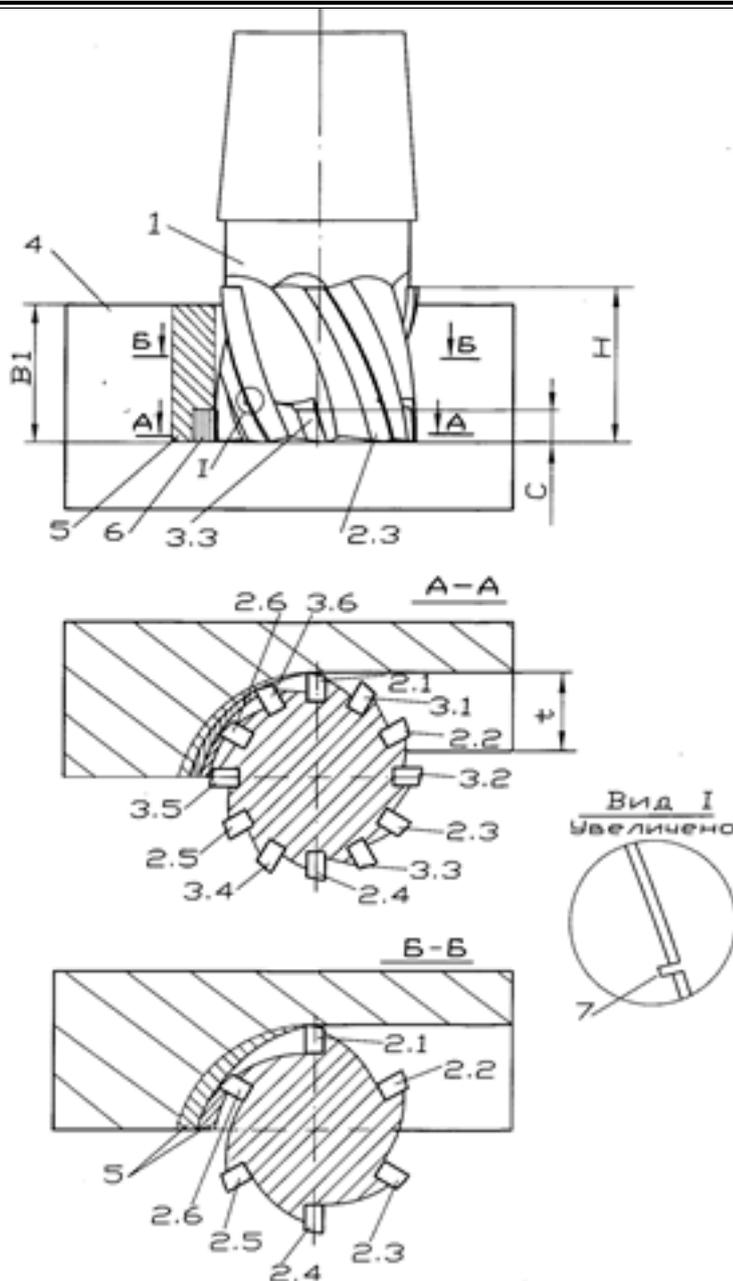


Рисунок 1. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий

кового режущего лезвия в специальных зубьях необходимо, в том числе и как резерва для переточки зубьев по торцу; затылки специальных зубьев формируются спрофилированными пальчиковыми фрезами.

При фрезеровании обычных машиностроительных сталей (сталь 35, 150-170 НВ, сталь 40Х, 241-285 НВ по ГОСТ 4543-71) температура имеет на режущих лезвиях величину 300-450°C и практически не оказывает влияние на стойкость резцов. При изменении режимов резания может иметь место незначительное нарушение равностойкости торцовых и боковых режущих лезвий, которое восстанавливается изменением величины упрочняющей фаски при переточки зубьев при их затуплении.

Но при фрезеровании труднообрабатываемых сталей, например стали 40ХН2МА ГОСТ 4543-71 с твердостью 300-320 НВ, температура резания по-

вышается до 700-750°C; стружка имеет синий и темносиний цвет. Это ведет к понижению стойкости торцовых режущих лезвий стандартных зубьев по сравнению с торцовыми режущими лезвиями специальных зубьев и, следовательно, к нарушению равностойкости и понижению стойкости фрезы в целом.

В работе [6] этот недостаток устраняется увеличением высоты специальных зубьев. Увеличенные высоты C специальных зубьев забирают часть работы резания у торцовых режущих лезвий стандартных зубьев, способствуя уменьшению температуры их резания и, следовательно, увеличению их стойкости. Но увеличение высоты специальных зубьев вносят изменения в процесс стружкоотвода и требуют анализа по отсутствию заштыбовки стружки. Стружкоотвод это комплекс конструктивных элементов (зубьев, затылков, стружечных канавок, представляющих собой пространство между зубьями для сбора и пакетирования стружки), обеспечивающих удаление стружки из зоны резания.

Увеличение высоты специальных зубьев хотя и увеличивает в определенной степени равномерность фрезерования, но оно вносит изменение в параметры стружкоотвода. Наличие винтовых стружечных канавок фрезы, выполняющих роль транспортера стружки, способствует тому, что стружка из торцовой части фрезы поднимается вверх на небольшую высоту (высоту специальных зубьев) и оказывается в зоне с меньшим числом зубьев и следовательно с увеличенными параметрами стружкоотвода. Увеличение высот зубьев должно быть технологически и технически обосновано с учетом отсутствия заштыбовки стружки. Заштыбовка стружки это явление, при котором стружка не выходит из зоны резания, застревает между зубьями, циркулирует и не уходит от фрезы, что наблюдается визуально.

Поэтому в определенных технологических условиях целесообразно применять, вместо увеличенных высот специальных зубьев стружкоразделительные канавки на стандартных зубьях на высоте специальных зубьев. Хотя стружкоразделительные канавки при переточке изношенных зубьев также подвергаются правке, но их применение не влияет на параметры стружкоотвода и делают торцовую часть стандартных зубьев по условию тепловой нагрузки одинаковой со специальными зубьями.

Стружкоразделительные канавки бывают различной геометрической формы (прямоугольные, трапециидальные, треугольные). Геометрическая форма влияет на стойкость этих канавок. Износ и выкрашивание наступает на краях канавок, где

концентрируется теплота резания, но стойкость боковых режущих лезвий в районе стружкоразделительных канавок всегда выше стойкости режущих лезвий торцовых зубьев.

В данной статье равенство температур на торцовых зубьях достигается выполнением стружкоразделительной канавки на стандартных зубьях на высоте специальных зубьев. Канавки выполняются без перекрытия; тот участок металла, которая остается несрезанной в районе стружкоразделительной канавки после прохода стандартного зуба срезается специальным зубом.

Торцовая часть стандартных зубьев изнашивается более интенсивно, так как она разогревается теплотой, приходящей от боковых режущих лезвий и здесь также имеет место ухудшенный отвод теплоты. Стружкоразделительная канавка разделяет стружку на две части, не пускает теплоту от боковых режущих лезвий к торцовым режущим лезвиям и не дает разогреваться торцовым режущим лезвиям.

Несрезанный участок металла между двумя частями стружки практически не нагревается, так как скорость распространения тепла значительно меньше скорости резания, то есть меньше скорости перемещения зуба фрезы относительно обрабатываемой детали.

Поверхность обрабатываемой детали нагревается только в контакте с боковым режущим лезвием и совершенно отдельно в контакте с торцовым режущим лезвием. Упомянутый несрезанный участок металла, образуемый стружкоразделительной канавкой, не пропускает теплоту от бокового режущего лезвия в зону работы торцового режущего лезвия.

Стружкоразделительные канавки используют для улучшения отвода стружки, уменьшения сил резания, уменьшения колебаний и вибраций [8]; выполняются стружкоразделительные канавки на всех зубьях с определенным перекрытием.

В данном конструктивном варианте стружкоразделительная канавки служит барьером для прохода теплоты от боковых режущих лезвий к торцовым режущим лезвиям стандартных зубьев.

Применение в данном конструктивном варианте стружкоразделительных канавок (выполнение только на половине зубьев, то есть только на стандартных зубьях, без перекрытия, то есть с постоянным расстоянием от торца фрезы) рассматривается как альтернатива тому варианту, когда увеличивается высота специальных зубьев. Целесообразность применения стружкоразделительных канавок для увеличения стойкости фрезы за счет уменьшения нагрева и следовательно уменьшения износа торцовых режущих лезвий стандартных зубьев имеет экспериментальное подтверждение, которое было сделано в производственных условиях механического цеха. В данной статье дается обоснование этому с помощью компьютерного моделирования.

Дальнейшее изложение материала статьи производится применительно к параметрам фрезы [3]: $d = 50$ мм – диаметр фрезы; марка твердого сплава T15K6; $H = 37$ мм – высота стандартного зуба; Z

$= 6$ – общее число зубьев; $Z = 3$ – число стандартных зубьев; $Z = 6$ – число специальных зубьев; $B_1 = 36$ мм – ширина фрезерования; $\omega = 40^\circ$ – угол наклона стружечных канавок; $S = 0,12$ мм/зуб – величина подачи при ориентировании на общее число зубьев; $V = 110$ м/мин – скорость резания; $n = 700$ об/мин – частота вращения фрезы; $t = 12,0$ мм – глубина фрезерования. Режимы резания типовые, общемашиностроительные [9].

Фрезерование велось без применения СОЖ, то есть никакое количество теплоты не уносилось с охлаждающей жидкостью.

Высота специального зуба $C = 4$ мм, ширина стружечной канавки $B = 0,6$ мм, глубина стружечной канавки $h_1 = 0,9$ мм. Канавка выполнена на высоте стандартного зуба равной $H_2 = C = 0,5$ В. Высота больше H_2 ухудшает процесс резания специального зуба.

Величина температуры, найденная по известным зависимостям [10,11], на вершинах торцовых режущих лезвий составляет 750°C , а на вершинах боковых режущих лезвий стандартных зубьев составляет 600°C .

Расчет нестационарных температурных полей на твердотельной модели фрезы производился методом конечных элементов по программе Cosmos с модулем Thermal. В данном случае с помощью анализа нестационарных температурных полей решается задача раскрытия механизма неравномерного износа торцовых режущих лезвий стандартных и специальных зубьев при большой температуре резания, то есть при фрезеровании труднообрабатываемых материалов.

При работе с этой программой необходимо временной интервал согласовывать со скоростью изменения температуры. Это согласование дает возможность проанализировать не только скорость распространения температуры и изменение величины этой температуры, но и проанализировать характер распространения температуры в теле зуба для мгновенного температурного поля, то есть для поля в определенный фиксированный момент времени. Величины температур для вершин режущих лезвий стандартных и специальных резцов определялись не только в узлах, но и внутри элементов конечно-элементной сетки.

При компьютерном моделировании приняты следующие параметры: температура окружающего воздуха 25°C , коэффициент теплопроводности при передаче тепла от режущих лезвий в тело фрезы $\lambda = 60$ Вт/м $\cdot^\circ\text{C}$. Коэффициент конвекции при передаче тепла от поверхности зубьев в окружающую среду (воздух) $\alpha = 6$ Вт/м² $\cdot^\circ\text{C}$.

Контакт зуба фрезы с металлом (стандартного и специального) при снятии стружки серповидной формы происходит за $0,014$ сек. На воздухе зуб фрезы находится $0,072$ сек, но охлаждение этого зуба практически полностью происходит за счет ухода тепла не в воздух, а в тело фрезы.

Из компьютерного моделирования получаем, что в период между выходом из резания и входом в резание (то есть за $0,072$ сек) температура на зубьях

уменьшается на 15-17%. Если полностью вывести фрезу из резания, то примерно за 0,3 секунды зуб фрезы охладится на 80-90%; дальнейшее охлаждение идет медленнее.

Температурное поле нестационарное (то есть изменяющееся во времени), хотя колебание на зубьях между входом в резание и выходом из резания, то есть за время холостого хода, сравнительно небольшое (15-17%); из-за быстрого вращения фрезы зубья не успевают охладиться. Охлаждаются до 50-60% только сами вершины режущих лезвий. Учитывая это, рассматриваем изолинии температур (изотермы) только на выходе из резания, где температура выше.

Температурное поле при выходе из резания является мгновенным температурным полем. Но это мгновенное температурное (как и всякое другое) содержит точки с одинаковой температурой, геометрическое место которых представляет собой изотермы (изолинии). Изотермы базируются на эпюрах термических напряжения и являются границами этих эпюр с определенным диапазоном температур.

На рис.2,3,4 показаны температурные поля, представленные в виде совокупности изотерм, на развертке винтовых поверхностей зубьев.

На рис.2 показано температурное поле стандартного зуба для варианта, когда стружкоразделительная канавка отсутствует: 1 – изотерма, соответствующая температуре 750°C; 2- изотерма, соответствующая температуре 500°C; 3- изотерма, соответствующая температуре 200°C; 4- изотерма, соответствующая температуре 80°C; 5- изотерма, соответствующая температуре 30°C.

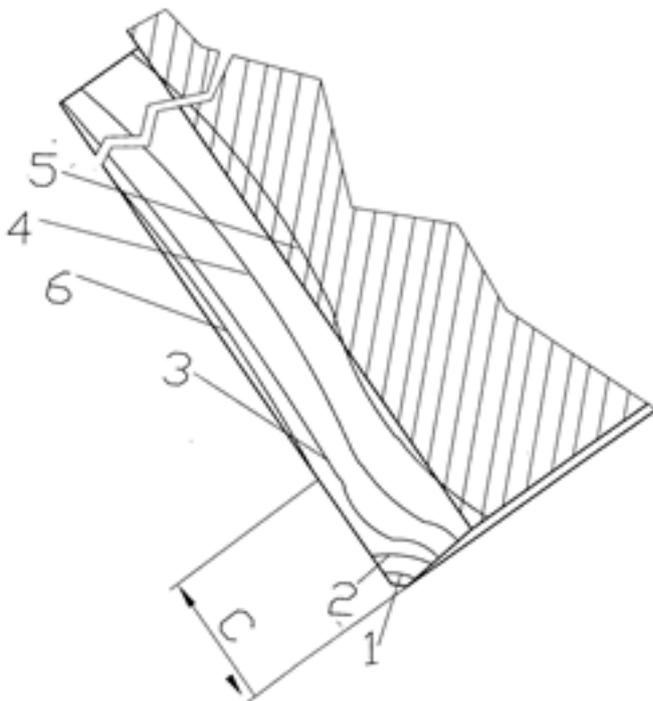


Рисунок 2. Температурное поле, представленное в виде изотерм, для стандартного зуба без стружкоразделительной канавки

соответствующая температур 700°C; 3- изотерма, соответствующая температур 560°C; 4- изотерма, соответствующая температур 200°C; 5- изотерма, соответствующая температур 40°C; 6- изотерма, соответствующая температур 600°C.

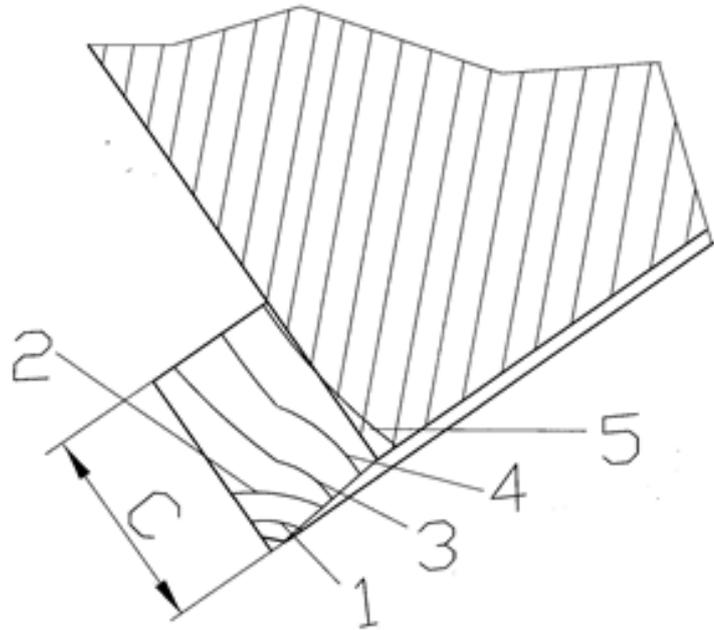


Рисунок 3. Температурное поле, представленное в виде изотерм, для специального зуба

На рис.3 показано температурное поле специального зуба: 1 – изотерма, соответствующая температур 750°C; 2- изотерма, соответствующая температур 500°C; 3- изотерма, соответствующая температур 200°C; 4- изотерма, соответствующая температур 80°C; 5- изотерма, соответствующая температур 30°C.

Совокупность изотерм характеризующее мгновенное температурное поле на выходе из резания для варианта, когда стружкоразделительная канавка отсутствует представлено для стандартного зуба на рис.2, а для специального зуба представлено на рис.3; эти поля раскрывают механизм неравномерного износа торцовых режущих лезвий стандартных зубьев и специальных зубьев при большой температуре резания, то есть при фрезеровании труднообрабатываемых материалов.

На рис.4 показано температурное поле стандартного зуба для варианта, когда имеет место стружкоразделительная канавка: 1 – изотерма, соответствующая температуре 750°C; 2- изотерма, соответствующая температур 520°C; 3- изотерма, соответствующая температур 560°C; 4- изотерма, соответствующая температур 200°C; 5- изотерма, соответствующая температур 40°C; 6- изотерма, соответствующая температур 600°C; 7- изотерма, соответствующая температур 400°C; 8- изотерма, соответствующая температур 560°C; 9- изотерма, соответствующая температур 600°C.

Из рис.2 видно, что тепловые потоки (ко-

торые представляют собой тепло, переносимую в сторону уменьшения температуры), идущие от боковых режущих лезвий стандартных зубьев и от торцовых режущих лезвий этих же стандартных зубьев смешиваются, оказывая влияние друг на друга и уходят в массивную деталь (в тело фрезы, хвостовик которой соединен со шпинделем станка цанговым или конусным зажимом).

Это влияние реализуется в том, что тепловые потоки от режущих лезвий стандартных зубьев блокируют прохождение в тело фрезы тепловых потоков, идущих от торцовых режущих зубьев разогреваются и теряют стойкость. В тоже время из рис.3 видно, что тепловые потоки, идущие от режущих лезвий специальных зубьев беспрепятственно уходят в тело фрезы.

Из рис.2 видно, что тепловые потоки (которые представляют собой тепло, переносимую в сторону уменьшения температуры), идущие от боковых режущих лезвий стандартных зубьев и от торцовых режущих лезвий этих же стандартных зубьев смешиваются, оказывая влияние друг на друга и уходят в массивную деталь (в тело фрезы, хвостовик которой соединен со шпинделем станка цанговым или конусным зажимом). Это влияние реализуется в том, что тепловые потоки от режущих лезвий стандартных зубьев блокируют прохождение в тело фрезы тепловых потоков, идущих от торцовых режущих зубьев разогреваются и теряют стойкость. В тоже время из рис.3 видно, что тепловые потоки, идущие от режущих лезвий специальных зубьев беспрепятственно уходят в тело фрезы.

На рис.2 тепловой поток, порождаемый температурой 700°C (изотерма 2), по пути к телу фрезы (массивной детали) встречается с тепловым потоком, порождаемым температурой 560°C (изотерма 3), что затрудняет (блокирует) его движение. Тепловой поток, порождаемый температурой 560°C (изотерма 3), подпитывается температурой 650°C от бокового режущего лезвия (изотерма 6). Температура при удалении от торцовой части фрезы убывает: 750°C (изотерма 1), 700°C (изотерма 2), 560°C (изотерма 3).

На рис.3 тепловые потоки, порождаемые температурами 750°C (изотерма 1), 500°C (изотерма 2), 200°C (изотерма 3) имеют локальный характер и уходят беспрепятственно в тело фрезы (массивную деталь). Температура при удалении от торцовой части фрезы убывает: 750°C (изотерма 1), 500°C (изотерма 2), 200°C (изотерма 3). Это убывание происходит значительно быстрее, чем на рис.2.

На рис.4 представлено мгновенное температурное поле стандартного зуба при наличии стружкоразделительной канавки. Из рис.4 видно, что стружкоразделительная канавка является препятствием для прохода тепловых потоков от боковых режущих лезвий к торцовым режущим лезвиям и не дает разогревать эти лезвия.

Из рис.3 и рис.4 видно, что температура торцовых режущих лезвий на стандартных зубьях и температура режущих лезвий на специальных зубьях

примерно одинаковая и ожидаемый износ будет одинаковый.

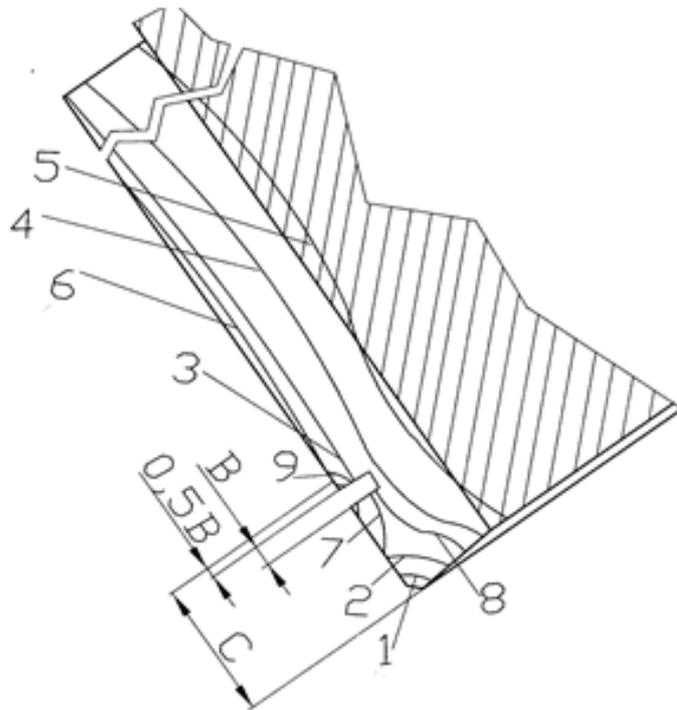


Рисунок 4. Температурное поле, представленное в виде изотерм, для стандартного зуба со стружкоразделительной канавкой

На рис.5,6,7 представлен пример компьютерного моделирования температурных полей концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий со стружкоразделительными канавками на стандартных зубьях.

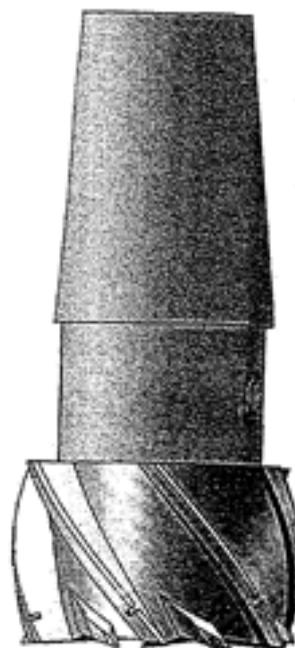


Рисунок 5. Твердотельная модель концевой фрезы со стружкоразделительными канавками

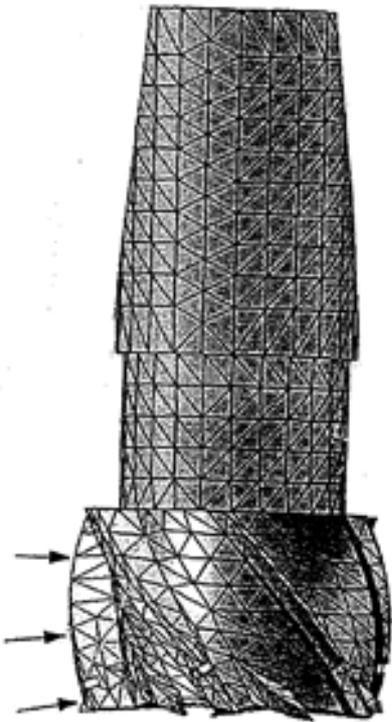


Рисунок 6. Твёрдотельная модель концевой фрезы со стружкоразделительными канавками, с нанесенной конечноэлементной сеткой и приложенными нагрузками

Компьютерное моделирование позволяет с аналитической стороны проанализировать результаты экспериментальных данных и при дальнейшей работе находить оптимальные параметры конструкции фрезы с учетом выбора многочисленных конструктивных элементов и их изменений. Компьютерное моделирование в настоящее время практически вытеснило испытание моделей, изготовленных из оргстекла.

Твёрдотельная модель, построенная по программе SolidWorks учитывает практически всю геометрию реальной конструкции с минимальной идеализацией конструкции и тем самым повышает точность получаемых результатов. Применение выбора получаемых расчетных параметров не только в узлах, но и внутри элементов конечно-элементной сетки по встроенной системе интерполяции, оперирующей полиномами с известными значениями в углах сетка, позволяет уменьшить гущину сетки даже на вершинах режущих лезвий и, следовательно, уменьшить нагрузку на программу и уменьшить трудоемкость расчета.

На рис.5 представлена твёрдотельная модель концевой фрезы со стружкоразделительными канавками на стандартных зубьях. На рис.6 представлена твёрдотельная модель этой концевой фрезы с нанесенной конечно-элементной сеткой и с нагрузками. После приложения температурных нагрузок и команды «Выполнить» на твёрдотельной модели появляются цветовые тона, характеризующие

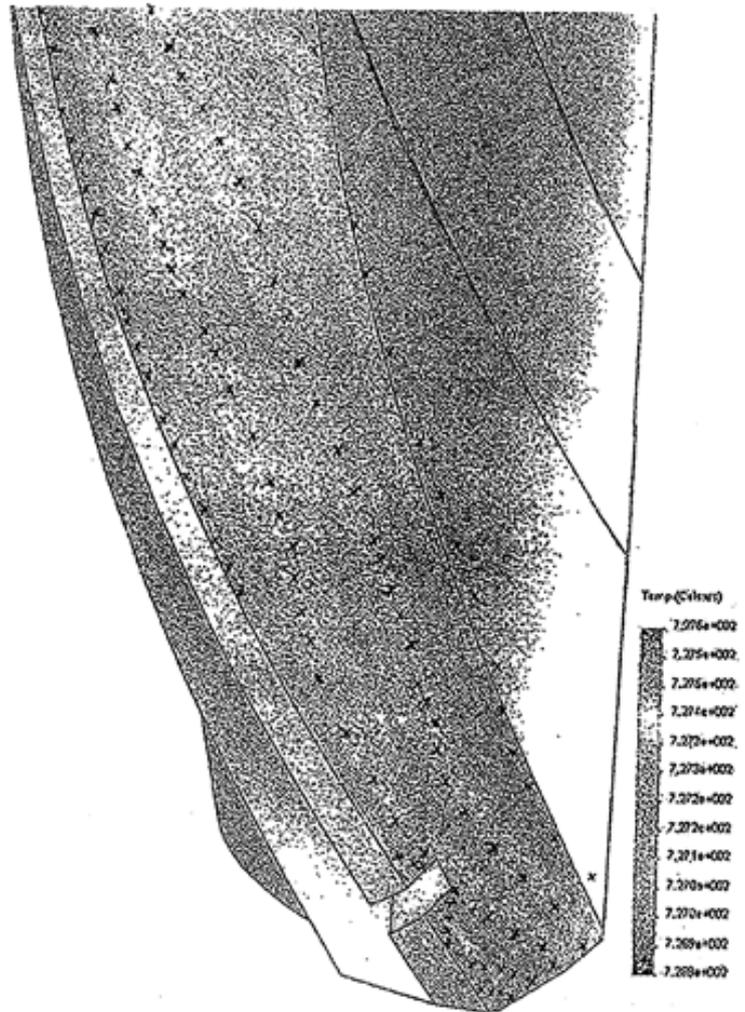


Рисунок 7. Температурное поле для стандартного зуба со стружкоразделительной канавкой

температурные напряжения. Эти цветовые тона переходят плавно из одного вида в другой, границы перехода расплывчатые и нечеткие. На рис.7 видны эти температурные напряжения на напряженно-деформированном стандартном зубе фрезы, имеющем стружкоразделительную канавку. Из рис.7 и рис.4 видно, что стружкоразделительная канавка является своего рода температурным барьером и предохраняет торцовые режущие лезвия от перегрева; температурные поля выше стружкоразделительной канавки и ниже стружкоразделительной канавки разной интенсивности.

Конкретное значение температуры в конкретной точке зуба определяется с помощью команды «Зондирование». Конкретные значения температур, которые на рис.7 обозначены крестиками, определяются не только в узлах конечно-элементной сетки, но и внутри элементов этой сетки. С помощью этой команды построены температурные поля для зубьев фрезы в виде совокупности изолиний (рис.2,3,4), в том числе и для стандартного зуба со стружкоразделительной канавкой на рис.4.

ВЫВОДЫ

Для обеспечения равностойкости всех режущих лезвий стандартных и специальных зубьев концевой

вой фрезы при фрезеровании труднообрабатываемых сталей целесообразно на этапе проектирования назначать на стандартных зубьях стружкоразделительные канавки без перекрытия на высоте специального зуба. Эта целесообразность по сравнению

с альтернативным вариантом изменения высот специальных зубьев объясняется тем, что отсутствует необходимость в анализе (теоретическом или экспериментальном) отсутствия заштыбовки стружки. ■

Библиографический список

1. Патент на полезную модель 125502 РФ МПК7 В23В 27/16 Концевая фреза повышенной стойкости / Черкашин В.П., Водилов А.В. Опубликовано в бюллетене №7 2013.
2. Черкашин В.П. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий // Вестник машиностроения.-2008.- №11.- С.53-55.
3. Черкашин В.П., Водилов А.В. Анализ температурных полей концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий при фрезеровании труднообрабатываемых сталей // СТИН(станки и инструмент).-2013.- №9.- С.23-28.
4. Южин В.И., Черкашин В.П., Дворянинов Д.С. Проектирование движителей механизмов подачи с учетом технологии изготовления их зубчатых колес // Горное оборудование и электромеханика.-2009.- №11.-С.12-16.
5. Черкашин В.П., Дворянинов Д.С. Концевая фреза с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий для обработки звезд движителей механизмов подачи // Сборник научных трудов семинара «Современные технологии в горном машиностроении». –Московский государственный горный университет. 2011. С.199 - 211.
6. Водилов А.В., Черкашин В.П. Улучшение параметров стружкоотвода концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий // Отраслевые аспекты технических наук.-2013.- №5.- С.7-11.
7. Черкашин В.П., Водилов А.В. Анализ температурных полей концевой фрезы с равной стойкостью боковых и торцовых режущих лезвий методом компьютерного моделирования // Отраслевые аспекты технических наук.- 2012.- №5.-с.23-29.
8. Городничев С.В. Автореферат канд. диссерт. Влияние конструкции режущей части концевой фрезы на динамику процесса фрезерования. ТПУ.1986. 320с.
9. Справочник металлиста. В5т. Под ред. А.Н. Малова. М.: Машиностроение, 1977. Т3. 748с.
10. Резников А.Н. Теплофизика резания.- Машиностроение. 1969.-288с.
11. Силин С.С. Теория подбоя в приложении к технологии машиностроения.- М: Машиностроение. 1979.-152с.



ГИПОТЕЗА О ПРИНЦИПИАЛЬНОЙ ВОЗМОЖНОСТИ ВСТРЕЧНОГО ВЕКТОРА ВРЕМЕНИ

Александр Филиппович ПЛОНСКИЙ

доктор технических наук,
профессор кафедры радиоэлектроники
Морского государственного университета им. адм. Ф.Ф. Ушакова

Начнем с определения понятия «гипотеза». Это слово привычно и, казалось бы, не требует пояснений. Но когда я попытался найти это определение, то нашел десятки вариантов, причем нередко противоречащих друг другу. Приведу один из них, сформулированный в Википедии.

Гипóтеза (др.-греч. ὑπόθεσις — предположение; οὔπό — снизу, под + θέσις — тезис) — предположение или догадка; утверждение, предполагающее доказательство, в отличие от **аксиом**, **постулатов**, не требующих доказательств.

Согласно Википедии гипотезы бывают *научные* и *ненаучные*. Гипотеза считается *научной*, если она удовлетворяет *критерию Поннера*, то есть потенциально может быть проверена критическим экспериментом, а также если она соответствует другим *научным критериям*.

Эта формулировка подтверждается в БСЭ: «Научная гипотеза должна быть (хотя бы в принципе) проверяемой, т. е. следствия, выведенные из неё путём логической *дедукции*, должны поддаваться опытной проверке и соответствовать (или удовлетворять) результатам опытов, наблюдений, имеющемуся фактическому материалу и т.д.»

Определение гипотезы, полностью совпадающее с моим пониманием этого понятия, я нашел в книге [1]. Вот оно: «Гипотеза – недоказанное утверждение. Доказательство может быть теоретическим и экспериментальным. Оба этих доказательства не должны противоречить аксиомам и общепризнанным постулатам».

Сопоставив формулировки, я пришел к твердому убеждению, что предлагаемая мною гипотеза является научной, поскольку она всецело базируется на теоремах, не только подтвержденных экспериментально, но и легших в основу известных устройств и процессов.

А теперь я вынужден сделать небольшое отступление. В 1973 году издательство «Советская Россия» выпустила мою книгу «Неисчерпаемое в привычном». Вскоре я получил читательский отклик дважды лауреата государственной премии Николая Ивановича Коровякова, начальника кон-

структорского бюро Тульского оружейного завода. Между нами завязалась переписка. Николай Иванович оказался членом советской комиссии по неопознанным летающим объектам. Он стал регулярно присылать мне ксерокопии книг по НЛО (UFO).

К попыткам связать НЛО с инопланетянами я, как и Коровяков, относился скептически. Охладели к ним и сами уфологи. Теперь они заговорили о «параллельных мирах», посланцы которых якобы и посещают землю. Но что это такое, обходили молчали-ем.

Я решил найти объяснение загадочным параллельным мирам. Результат своего «расследования» я представил в передаче «Севаоборот» русской службы Британской радиовещательной корпорации в 1992 году. Эту передачу до сих пор можно прослушать в интернете (Url-адрес: <http://www.seva.ru/audio/oborot/1992/s921114ak263.mp3>).

К моему удивлению ведущие этой программы восприняли мою гипотезу о природе параллельных миров как откровение и преподнесли мне на память свой фотоснимок на фоне главного входа БиБиСи с надписью: «профессору, который многому нас научил».

Замечу, что гипотеза о параллельных мирах сейчас, спустя почти четверть века, рассматривается мной как преамбула к гипотезе о возможности встречного вектора времени.

Но что такое время? В математической физике современник Лавуазье Лагранж был предшественником Эйнштейна, когда утверждал, что время можно рассматривать как четвертое измерение пространства.

Привычная, но лишенная смысла формулировка. Произведем поиск более осмысленных определений.

Из Википедии: «*Единой общепризнанной теорией, объясняющей и описывающей такое понятие как Время, на данный момент не существует. Выдвигается множество теорий (они также могут быть частью более общих теорий и философских учений), пытающихся обосновать и описать*

это явление».

Удивляет, что речь здесь идет не о гипотезах, а сразу о теориях. Впрочем, Википедия – не самая компетентная из энциклопедий.

Заглянем в третье издание Большой советской энциклопедии: *«Время – основная (наряду с пространством) форма существования материи, заключающаяся в закономерной координации сменяющихся друг друга явлений».*

Вы что-нибудь поняли? Я – нет.

В современной науке господствует принцип однонаправленности времени – так называемая «стрела времени». Но если мы не знаем, что такое время, то как можем превращать в аксиому любое утверждение о его свойствах?

И все же этот принцип разделяется не всеми учеными.

Так, Больцман [2] допускал возможность существования областей во вселенной, в которых время течет в противоположную сторону по сравнению с течением времени в нашей звездной системе. Он полагал, что для вселенной в целом возможны два направления времени.

Одна из самых смелых и наиболее радикальных попыток отказаться от принципа однонаправленности времени была сделана в 1930 году видным специалистом в области физической химии Дж. Н. Льюисом [3]. Он утверждал, что идея «стрелы времени» почти полностью обусловлена явлениями сознания и памяти и что во всех областях физики и химии достаточно понятия «симметричного» времени. Льюис заявил, что почти всюду из этих наук удалены идеи однонаправленного времени и в случаях, где эти представления вводятся, они всегда используются для поддержки какой-либо ошибочной доктрины: например, о том, что вселенная «умирает». Вместо этого статистическая интерпретация термодинамики ведет к заключению, что если вселенная конечна, то точно такое же настоящее состояние вселенной уже было в прошлом и повторится в будущем, то есть любое состояние вселенной периодически повторяется, причем период конечен.

Опираясь на теорию относительности Эйнштейна доктор Клаус Кифер из университета Фрайбурга вообще утверждает, что путешествия во времени возможны [4].

Правда, последнее время вокруг некогда общепризнанной теории относительности разгорелись ожесточенные споры. Чтобы не быть голословным, привожу выдержку из монографии [5]:

«В 2005 году исполнилось 100 лет с момента рождения специальной теории относительности, разработанной Альбертом Эйнштейном. Всё это время фундаментальные науки развивались под знаменем данной теории, но она так и не заслужила юбилейных торжеств, а наоборот - расколола мировое научное сообщество на её сторонников и противников. Количество последних увеличивается так быстро, что сторонники этой теории потеряли уверенность в своей правоте и всячески уклоняются от обсуждения сути фундаментальных противоречий

этой теории»

Не будучи специалистом в области физики, не берусь участвовать в столь бурной полемике, но изложенное выше дает мне право утверждать, что в научном представлении о времени царит хаос.

Говоря об однонаправленности времени («стреле времени», подразумевают, что время движется («течет»). А если нечто движется, то обязательно должно быть то, что им движет. Но поскольку нам неизвестно, что такое время, то мы ничего не знаем и вряд ли в обозримом будущем узнаем, какова природа этого движителя. Однако я и не ставил перед собой такой задачи, оставив её физикам-теоретикам.

Итак, если принять за аксиому движение времени (а с этим, насколько знаю, никто не спорит), то из неё следует, что время – *функция*. Математическое определение понятия «функция» – закон зависимости одной величины от другой. Будучи специалистом в области радиоэлектроники, я, естественно, предпочитаю пользоваться её языком и о свойствах функций буду говорить на примере сообщений.

Сообщения бывают непрерывными и импульсными. Согласно теореме Котельникова [6] с помощью периодической последовательности импульсов можно передать непрерывное сообщение при условии, что

$$T_u = 1/F_{\max}$$

где T_u – период повторения импульсов; F_{\max} – максимальная частота модулирующего колебания.

При соблюдении этого условия можно одновременно передавать определенное число импульсных последовательностей, причем импульсы каждой последовательности размещаются между импульсами других последовательностей.

А теперь допустим, что время – не непрерывная функция, а импульсная. Имеем ли мы право на такое допущение? Безусловно имеем, поскольку факт непрерывности времени ни теоретически, ни экспериментально не доказан. Непрерывность времени тоже не более, чем допущение.

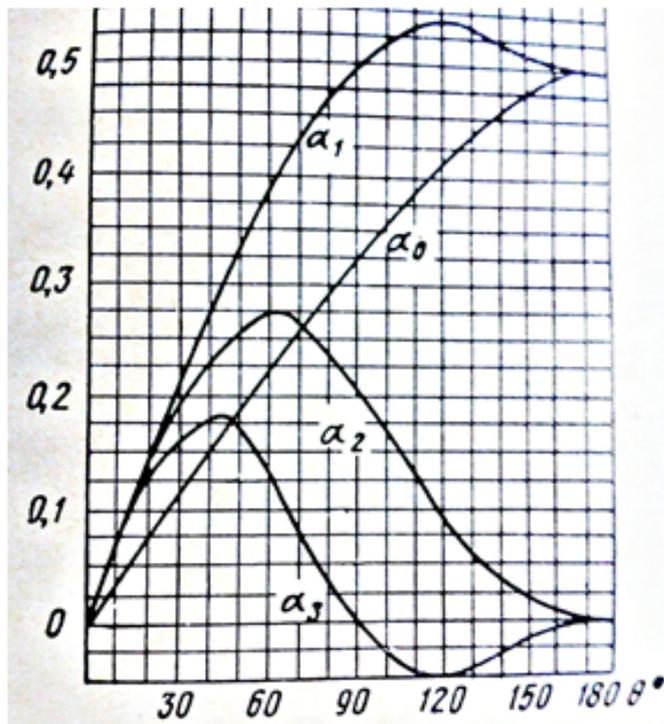
Проведем параллель между временем и сообщением.

Если время носит импульсный характер, то в интервале T_u содержится ряд независимых последовательностей импульсов. В одной из них существует наш мир, в остальных – другие миры, о существовании которых мы не подозреваем. Вот мой подарок уфологам – научная гипотеза о параллельных мирах, не взятая с потолка, а опирающаяся на теорему Котельникова.

В любых системах связи одна из проблем – помехи. Они бывают случайными и преднамеренными. В системах многоканальной связи наблюдаются помехи между каналами. Иными словами паразитная информация из одного канала может проникнуть в другой. Если принять гипотезу о параллельных мирах, то логично считать НЛО подобной преднамеренной помехой.

Проблемы уфологии за рамками этой статьи,

а гипотеза о параллельных мирах только необходимый шаг к гипотезе о возможности встречного вектора времени. Поэтому перехожу к следующей параллели физических явлений.



Как и в предыдущих рассуждениях, прототип досконально изучен теоретически и широко применяется в радиоэлектронике. Это лампы прямой и обратной волны [7]. Электромагнитная волна, содержащая ряд гармоник, взаимодействует с электронным лучом. В первом случае электроны передают энергию прямой пространственной гармонике, во втором - обратной. Векторы фазовых скоростей прямой и обратной пространственных гармоник встречны, соответственно направлены взаимодействующие с ними электронные лучи.

Перейдем к импульсным последовательностям «параллельных миров». Их разложение в ряд Фурье происходит в соответствии с коэффициентами Берга α [8], представляющими собой отношения величин гармоник к величине импульса. Графики зависимости коэффициентов Берга от углов отсечки импульсов θ представлены на рисунке.

Обратим внимание на то, что при $\theta = 120^\circ$ коэффициент Берга α_3 имеет отрицательное значение. Это значит, что при таком угле отсечки третья гармоника направлена в обратную сторону по отношению к остальным. Отсюда можно сделать вывод, что в соответствующем «параллельном мире» вектор времени носит встречный характер.

Этот вывод - суть гипотезы о принципиальной возможности встречного вектора времени. ■

Библиографический список

1. Канарёв Ф.М. Критерии научной достоверности. [www.vixri.ru/d/Kanarev F.M. _ch.1_ NACHALO FIZXIMII MIKROMIRA.pdf](http://www.vixri.ru/d/Kanarev_F.M._ch.1_NACHALO_FIZXIMII_MIKROMIRA.pdf).
2. Э. Геккель, Мировые загадки, М., 1937, стр. 290.
3. Q. N. Lewis, «Science», 71, 1930, 569-577.
4. Из интервью Андре Бера и Лайса Райхардта, взятого у доктора Клауса Кифера из университета Фрайбурга. По материалам <http://buddhism.ru/>.
5. Канарёв Ф.М. Начала физхимии микромира. 2008, стр. 1000.
6. Котельников В. А. О пропускной способности эфира и проволоки в электросвязи — Всесоюзный энергетический комитет. // Материалы к I Всесоюзному съезду по вопросам технической реконструкции дела связи и развития слаботочной промышленности, 1933.
7. М.С. Нейман. Курс радиопередающих устройств. Издательство «Советское радио», М., 1965.
8. Берг А.И. Теория и расчет ламповых генераторов. Часть 1. Независимое возбуждение незатухающих колебаний. Учебник. Издание второе, дополненное и переработанное. Л.-М.: Объединенное научно-техническое издательство НКТП СССР. Главная редакция энергетической литературы, 1935.

УЧЕТ ВЛИЯНИЯ АНТРОПОГЕННОГО ФАКТОРА НА УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМОЙ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Олег Вячеславович ЛАВРИЧЕНКО

*кандидат экономических наук, инженер-программист
ОАО «Концерн Моринформсистема-Агат», г. Москва.*

Отличительной чертой российской экономической науки последнего десятилетия является существенный учет человеческого фактора на процесс управления экономическими системами, а также активного влияния инновационной системы промышленного предприятия и ее структурных элементов. Эндогенной основой инновационной системы промышленных предприятий являются инновационные бизнесобразующие технологии.

Когнитивные технологии, к которым относятся и инновационные бизнесобразующие, входят в перечень критических технологий современной России, определенных в Указе Президента России № 899 от 7 июля 2011 года, а также являются приоритетными направлениями развития науки, технологий и техники согласно «Прогнозу научно-технологического развития Российской Федерации на период до 2030 года».

1. Роль антропогенного фактора в инновационных самоорганизующихся бизнесобразующих технологиях.

За последние годы подход к исследованиям инновационной активности предприятий существенно изменился. Так, если еще «20 лет назад основной упор делался на реализацию инновационных проектов, то в настоящее время наблюдается переход от проектного подхода к регулярному менеджменту инновационной деятельности, понимаемого как перманентный процесс инноваций».[1]

Однако автор считает, что данный подход должен быть уточнен и рассматриваться в рамках разработанной научной концепции сбалансированного распределения инновационных ресурсов, основой которой являются инновационные бизнесобразующие технологии. Сегодня на первый план выходит проблема диспаритетности балансов между инновациями. Решение данной задачи возможно лишь на основе инновационных бизнесобразующих технологий, которые автор определяет как «упорядоченную совокупность регламентов и процедур, способствующих адаптации современных способов разработки и принятия управленческих решений к реальной практике инновационной деятельности».[2]

Автор считает, что на сегодняшний день, даже

несмотря на определенный подъем инновационной активности промышленных предприятий и увеличение инвестиций, прежде всего со стороны государства, в инновационные технологии, оснований для оптимизма на предмет эффективности инноватики, к сожалению, нет. Это подтверждается и данными Федеральной службы государственной статистики. Так, если «затраты на технологические инновации составляли: в 2003 г. – 200, в 2007 г. – 230, в 2008 г. – 260, а в 2010 г. – 350 млрд.руб., - то объем отгруженной инновационной продукции составил по годам соответственно: 300, 350, 430 и 350 млрд.руб.»[3] То есть после 2008 года наблюдается постоянное снижение объема инновационной продукции, а в настоящее время затраты на инновации даже превысили его.

Последние десятилетия теория управления инновациями ознаменовалась появлением огромного количества интеграционных моделей и алгоритмов, логически законченных, имеющих свойства адаптированности и универсальной переносимости, использование которых приводит к достаточно точным результатам, поэтому умения правильно их использовать и комбинировать являются уже просто обязательным условием развития инновационной системы любого промышленного предприятия.

Таким образом, единицей инновационной активности и объектом приложения управляющих воздействий менеджеров предприятий являются инновационные бизнесобразующие технологии, которые представляют из себя упорядоченную совокупность регламентов и процедур, способствующих адаптации современных способов разработки и принятия управленческих решений к реальной практике инновационной деятельности.

Данное определение было дано нами в кандидатской диссертации и в ранее опубликованных работах[4], однако на данном этапе исследования для нас интересен другой, более высокий и сложный уровень инновационных бизнесобразующих технологий – уровень их самоорганизации. Под ними мы понимаем «стратегическую интегрированную самоорганизующуюся системную совокупность формализованных регламентов и процедур, объединяющую и использующую известные иннова-

ционные бизнесобразующие технологии и другие формы инновационной деятельности, комплексно решающую проблему взаимодействия информации, знания и коннекта между участниками инновационных процессов, автоматизирующую и регламентирующую процесс принятия технологического, организационного или маркетингового решения. Данный уровень инновационных бизнесобразующих технологий относится к когнитивным технологиям». [5]

Фундаментальной основой инновационных самоорганизующихся бизнесобразующих технологий являются способы управления информацией, а также область знаний о способах получения других знаний. Базовую, наиболее статичную основу инновационных бизнесобразующих технологий можно определить как онтологическую «библиотеку» моделей и алгоритмов инновационных стратегий развития, систему знаний о возможных вариантах развития и осуществления инновационных систем предприятий. В данном ракурсе инновационные бизнесобразующие технологии можно назвать еще и энергоинформационными, так как их основной принцип – взаимодействие энергии и информации, их взаимная трансформация.

Приведем примеры. Например, автоматизировать деятельность предприятия, ввести безбумажную бухгалтерию на предприятии, создать спрос на новый товар – это простые инновационные бизнесобразующие технологии. Они опробованы, отработаны, способны к тиражированию. Из них, как из «кирпичиков», с использованием других «стройматериалов» строятся более сложные «конструкции» – инновационные самоорганизующиеся бизнесобразующие технологии.

Этими «стройматериалами» могут быть инновационные ресурсы предприятия, личное влияние и лидерские качества отдельных людей, их коммуникации и коннект между собой, а также многие другие явления нашей жизни. Например, структурные изменения состояния любого сегментированного рынка товаров, услуг или комплексное воздействие на сознание большого количества потребителей в целях формирования новых потребностей в инновационных товарах возможны уже только с применением инновационных самоорганизующихся бизнесобразующих технологий.

Инновационные самоорганизующиеся бизнесобразующие технологии (ИСБОТ) можно представить как алгоритм действий по внедрению идеи, так и как технологию общения и коннекта между участниками процесса реализации инновационной стратегии развития, как методику обмена и структурирования информации между ними. Это способ формирования не только инновационных стратегий, но и инновационного сознания менеджеров промышленных предприятий. Их можно описать как в виде сокращенного алгоритма, в виде элементарной понятийной схемы, так и создать в подробнейшем самосовершенствующемся мультимедийном формате. Идеальная инновационная биз-

несобразующая технология – это самосовершенствующийся интерактивный алгоритм в структуре инновационной системы предприятия.

Важнейшей ролью инновационной самоорганизующейся бизнесобразующей технологии является капитализация интеллектуального «сырья» в виде инновационных идей и действий, которые необходимо совершить для получения инноваций или нового знания, то есть они призваны не только отвечать на вопросы, но и формировать их, отправляя импульсы организаторам инновационных процессов на предприятии. Участники, включенные в процесс реализации инновационных стратегий развития, совместно принимают решения, а также вносят необходимые изменения в тот раздел инновационных бизнесобразующих технологий, за который они отвечают. Инновационные самоорганизующиеся бизнесобразующие технологии данного уровня как средство корпоративного общения, коннекта и технологии обмена информацией способны создавать новое знание постоянно, да еще и в полуавтоматическом режиме.

Таким образом, в инновационных самоорганизующихся бизнесобразующих технологиях отражены все модели и алгоритмы действий по созданию инновационного продукта, его брендингу и выводу на рынок. То есть, это системообразующий многоуровневый гипертекст, заключенный в форму четкой и понятной интерактивной инструкции, что требует от нас исследовать данную экономическую категорию не только в ином направлении экономической мысли, но и выявило необходимость разработки самостоятельной области экономических знаний – экономики активного коннекта (эконоконнекта).

2. Учет влияния антропогенного фактора на экономику активного коннекта (эконоконнекта).

Термин «экономика активного коннекта» автором введен впервые и до сих пор пока не применялся, однако в современной экономической науке потребность в нем имеется уже давно. Интенциональная необходимость обоснования данной теории еще более актуализировалась в свете концепции технологических укладов, разработанной С.Ю.Глазьевым и его коллегами. Обоснованный ими переход к 6 и от него к 7 технологическому укладу мало связан с реальным производством, а больше – с производством инноваций. Поэтому термин «экономика активного коннекта» необходимо воспринимать как изменение в современных российских условиях не только характера труда, но и всего социума.

Коннект, в переводе с английского, означает: соединять, устанавливать взаимоотношения, налаживать контакты, связываться, соединяться, ассоциировать, то есть ставить в причинную связь, быть согласованными, устанавливать непосредственную связь и т.д.

Поэтому экономика активного коннекта – это целостная, развивающаяся система знания, исследующая хозяйственную деятельность человека, которая предусматривает широкое применение

когнитивных технологий, к которым относятся и инновационные самоорганизующиеся бизнесобразующие технологии, в процессах производства, распределения и потребления общественных благ.

Основную идею теории экономики активного коннекта мы определяем как эндогенный информационно-коннектный подход к поведению сотрудников предприятия при реализации ими интеграционной модели реализации инновационной стратегии устойчивого развития промышленного предприятия с целью не только достижения им конкурентоспособности и возможности максимизации стоимости, но и активно изменяющего воздействия на всю инновационную систему предприятия.

Новизна данного подхода заключается в необходимости учета транзакционных издержек длительности и интенсивности информационного коннекта между сотрудниками предприятия всех уровней и на всех итерациях процесса реализации интеграционной модели инновационной стратегии развития на основе инновационных бизнесобразующих технологий. Источником этих транзакционных издержек – ассиметричность информационного коннекта между разработчиками интеграционной модели инновационной стратегии развития и ее реализаторами на всех итерациях.

Актуальность сформулированного нами информационно-коннектного подхода заключается в возможности снизить действие неопределенности антропогенных факторов, как основных факторов неустойчивости интеграционных моделей и алгоритмов инновационных стратегий развития, за счет увеличения инвестиций на разработку инновационных самоорганизующихся бизнесобразующих технологий, позволяющих экономизировать антропогенные факторы, так как транзакционные издержки не должны превышать размер выгод от

решения проблем внешних воздействий на интеграционные модели и алгоритмы инновационных стратегий развития.

Таким образом, фундаментальная характеристика теории экономического коннекта – это антропогенные факторы, влияющие прямо или косвенно на эффективность процессов формирования и реализации инновационных самоорганизующихся бизнесобразующих технологий. Антропогенные факторы опосредуются через кадровые ресурсы, задействованные в интегрированной модели реализации инновационной стратегии устойчивого развития промышленного предприятия.

Согласно нашей концепции результатом негативного влияния антропогенных факторов являются антропогенные сукцессии, проявляющиеся на всех итерациях функциональной модели реализации инновационной стратегии развития предприятия. Для ограничения их влияния необходима разработка адаптационной системы их мониторинга, оценки, а также экономизирования.

Антропогенные сукцессии характеризуют энтропию моделей реализации инновационных стратегий развития (энтропия – характеризует хаос моделей системы, а неэнтропия – их упорядоченность), в то время как активный коннект обладает неэнтропийным свойством (определяемый нами как неэнтропийный принцип коннекта), то есть в результате его действия устраняется энтропия всех видов моделей инновационных стратегий.

Вывод: контроль и снижение интенсивности антропогенных факторов является одним из главных условий устойчивости и эффективности всех интеграционных моделей реализации инновационных стратегий развития в структуре инновационной системы промышленного предприятия. ■

Библиографический список

1. Яковенко В.С. К вопросу об актуальности исследований процессов инновационного развития предприятий // Молодой ученый. - 2011. - №5. - Т.1. - С.237-239.
2. Лавриченко О.В. Разработка инновационной стратегии устойчивого развития промышленного предприятия: автореферат дис. ... канд.экон.наук. - М.:Изд-во МЭСИ, 2013. - С.14.
3. Российский статистический ежегодник. 2011. Статистический сборник. - М.: Росстат, 2011. - С.38-39.
4. См. Лавриченко О.В. Разработка инновационной стратегии устойчивого развития промышленного предприятия: дис. ... канд.экон.наук. - М.: МЭСИ, 2013; Лавриченко О.В. Системный подход к определению экономической эффективности инновационных проектов // Креативная экономика. - 2013. - №11(83). - С.91-94.
5. Лавриченко О.В. Инновационные бизнесобразующие технологии как эндогенная основа инновационной системы промышленного предприятия: монография. - М.:Изд-во МосГУ, 2014. - С.48.



РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ ПО ПРИМЕНЕНИЮ МЕТОДОВ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ

Игорь Рашидович САФИЮЛИН

*аспирант Омского государственного технического университета,
Омск, Россия*

В современных условиях развития информационных технологий важной составляющей успешной деятельности любой организации является защита обрабатываемой информации от различных угроз безопасности.

Для определения текущего уровня защищенности информационных систем организации, локализации потенциально опасных мест в системе защиты, оценки уровня эффективности и безопасности информационных процессов проводится аудит деятельности организации, предшествующий разработке системы защиты и формированию режима безопасности.

В ходе проведения аудита проводится анализ используемой на защищаемом объекте информации, определяются её виды, степень конфиденциальности, ценность, актуальность и важность и выявляются все виды угроз, которым может быть подвергнута защищаемая организация и все возможные каналы утечки информации.

Целью данной работы является реализация информационно-консультационного приложения для проведения аудита информационной безопасности с помощью различных методик.

Актуальность работы состоит в разработке универсальной автоматизированной системы для проведения аудита по двум основным стандартам РФ в области информационной безопасности.

В ходе работы был проведен анализ существующих автоматизированных систем для проведения аудита информационной безопасности.

Было выявлено, что системы данного типа являются либо закрытыми коммерческими системами, для использования которых необходимы большие финансовые затраты, либо узкоспециализированными продуктами для внутреннего использования на конкретных предприятиях и организациях.

Перед непосредственной разработкой программного обеспечения необходимо разработать структурную схему работы. С ее помощью наглядно видны все этапы работы приложения и связи между ними.

В ходе разработки программного продукта был произведен анализ работы существующих решений

для аудита информационной безопасности, рассмотрены все этапы их работы и установлены связи между этапами.

Исходя из недостатков существующих систем, а также на основе обобщения существующих теоретических и практических материалов, было разработано универсальное приложение для проведения аудита информационной безопасности.

В результате данной работы были решены следующие задачи:

Рассмотрены основные отечественные стандарты в области информационной безопасности: ГОСТ Р ИСО/МЭК 15408 «Безопасность информационных технологий» и СТО ИББС-1.0-2006 ЦБ РФ [1,2];

Рассмотрены методики оценки уровня информационной безопасности исследуемого объекта, приведенные в указанных выше стандартах;

Рассмотрены и обобщены алгоритмы оценки уровней информационной безопасности в соответствии с рассмотренными методиками;

Разработано информационно-консультационное WEB-приложение на базе интернет-технологий для проведения аудита информационной безопасности в соответствии с рассмотренными методиками и алгоритмами.

Разработанный программный продукт представляет собой эффективную автоматизированную систему для проведения аудита на соответствие двум стандартам, в том числе по методике комплексной оценки.

Для реализации программного продукта в качестве серверного языка был выбран PHP и фреймворк на его основе CodeIgniter.

В качестве клиентского выбран язык JavaScript и библиотека jQuery. Для внешнего вида и оформления приложения используется HTML, CSS и фреймворк Twitter Bootstrap.

Разработанное приложение было протестировано с помощью встроенных средств тестирования, а также с помощью сторонних сервисов.

Разработанное приложение обладает следующими преимуществами:

Проведение аудита в доступной форме – процедура проведения аудита представляет из себя за-

полнение анкет или матрицы критериев;

Проведение аудита по различным методикам – разработанное приложение позволяет проводить аудит на соответствие требованиям двух стандартов и методике комплексной оценки;

Наглядное представление результатов – результатом работы программы являются графики, позволяющие доступно и удобно производить анализ;

Кроссплатформенность – разработанный программный продукт является WEB-приложением, что позволяет работать с ним независимо от используемой операционной системы.

Универсальность – продукт включает в себя три различных методики аудита, что позволяет провести аудит для различных типов организаций и предприятий. ■

Библиографический список

1. ГОСТ Р ИСО/МЭК 15408-2008. Информационная технология. Методы и средства обеспечения безопасности. Критерии оценки безопасности информационных технологий. – Госстандарт России, Москва, 2008.
2. Стандарт Банка России СТО БР ИББС-1.0-2006(7) «Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации».
3. Соколов А.В. Методы информационной защиты объектов и компьютерных сетей. / О.М. Степанюк. – М.: ООО «Фирма «Издательство АСТ»; СПб: ООО «Издательство «Полигон», 2000. – 272 с.
4. PHP Master | The MVC Pattern and PHP, Part 1 [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://phpmaster.com/the-mvc-pattern-and-php-1/>
5. Active Record : CodeIgniter User Guide [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://codeigniter.com/user-guide/database/active_record.html

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (917) 372-06-78, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.naupers.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте post@naupers.ru

С уважением, редакция журнала “Научная перспектива”.

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.